



عثمان سلطان

سوق الامارات أكثر الاسواق
الواعدة في عالم الاتصالات

تحميل وكالات التصنيف
العالمية جزءاً من مسؤولية
انهيار بنك «نورثرن روك»

الرئيس بوش يرفض
استمرار الإدارة الأميركية
في توفير غطاء لشركات
إعادة التأمين ضد الإرهاب

لبنان يلجأ الى أسواق المال
في العالم لإعادة تمويل
اصداراته المستحقة

حل قريب جداً لمشكلة
ازدحام البواخر خارج
مرفأ بيروت



٥٧٠ شركة جديدة إنضمت الى معرض جيتكس ٢٠٠٧ الإمارات أضحت ملتقى التكنولوجيا

توصيات اللجنة العربية لتفعيل أداء
الدول العربية في مجال النقل البحري



تريشه: التقلبات في أسعار القطع تتعارض مع النمو الاقتصادي الأوروبي

قال جان كلود تريشه رئيس البنك الاوروبي «ان التقلبات في اسعار القطع تتعارض مع نمو الاقتصاد».

وكان تريشه يجيب عن سؤال حول ارتفاع سعر اليورو بعدما تخطى عتبة الـ ١,٤١ دولار وبعد انخفاض العملات الصينية واليابانية ايضا..

وقال تريشه انه «لا يمكن حل مشكلات الصرف بضربة عصا سحرية مع العلم ان الاوروبيين يعتمدون نظام صرف متحرك لعملاتهم منذ ٣٥ عاما حيث اسعارها ترتفع وتنخفض».

وأضاف «اننا متفقون جميعا، اميركيين وأوروبيين، على وجوب رفع سعر العملة الصينية تدريجيا في مقابل العملات الاخرى نظرا الى الفاض الهائل في ميزان المبادلات التجارية الصينية».

مذكرا بأن مجموعة السبع كررت هذا الموقف مرارا. كما اعتبر ان «حيوية الاقتصاد الياباني يجب ان تؤخذ في الاعتبار تدريجيا في اسواق الصرف وتترجم في سعر صرف الين».

وأوضح أنه «بالنسبة للدولار، استمعت بانتباه كبير الى ما قاله وزير الخزانة (الاميركي) عن ان الدولار القوي من مصلحة الولايات المتحدة»، مشددا على ان «ذلك سجل بكثير من الاهتمام».

وخلص تريشه الى ان «التقلبات في اسعار القطع تتعارض مع نمو الاقتصاد».

مقاضاة «أوجيرو» لعدم فاعلية خدمة الـ D.S.L.

الادعاء التي اطلقتها الدولة لخدمة الـ D.S.L. حملت العديد من اصحاب الاعمال والمشاريع للاشتراك بها ودفع الرسوم والتفقات الكثيرة.

احدى الشركات التي يرأسها ميشال الفترياس «لاما كوما برودكشنز» تكبدت نتيجة اشتراكها في هذه الخدمة خسائر فادحة اذ كانت غير فاعلة.

ولأن مراجعتها لم تسفر عن نتيجة اقدمت على مقاضاة «أوجيرو» امام القاضي المنفرد في بيروت الناظر بالقضايا المالية، مطالبة بتعويضها خسائرها بالإضافة الى مبلغ مقطوع قدره عشرة آلاف دولار.

إحالة ١٥ قاضياً لبنانياً للتقاعد في العام ٢٠٠٨

بينهم ثلاثة قضاة أول لمحاكم الاستئناف ونائب عام

يحال الى التقاعد في العام ٢٠٠٨، لبلوغهم السن القانونية (٦٨ عاما)، ١٥ قاضيا من كبار القضاة في مناصبهم وعلمهم حيث يتسلم بعضهم اهم المحاكم في التمييز والاستئناف والنيابات العامة.

نذكر من هؤلاء القضاة رئيس مجلس القضاء الاعلى انطوان خير، الرؤساء الاول لمحاكم الاستئناف في بيروت: جهاد الوادي،

وفي جبل لبنان: صلاح مخيبر، وفي محافظة البقاع: عصام علوان والمدعي العام الاستئنافي في البقاع عبدالله بيطار، أحد كبار رؤساء محاكم التمييز عفيف شمس الدين ورئيس التفتيش

القضائي محمد عويضة.

ويلاحظ ان قصر العدل قد افرغ في السنوات الاربع الاخيرة من ابرز القضاة وحل مكانهم من سيحالون الى التقاعد في العام المقبل.

الكونسرتيوم الأوروبي يطرح إمكانية تعديل عرض الاستحواذ على أيه.بي.إن.امرو

اعلن الكونسرتيوم المصرفي الأوروبي الثلاثي الذي يضم «رويال بنك أوف اسكوتلاندا» البريطاني و«بانكو سانتاندر» الاسباني و«فورتيس الهولندي» البلجيكي

امكانية تعديل عرض الاستحواذ على مجموعة أيه.بي.إن.امرو ABN AMRO اكبر مجموعة مصرفية في هولندا، من خلال خفض الحد الادنى من اسهم المجموعة الهولندية المطلوب شرائها لاتمام الصفقة.

وكان الكونسرتيوم قد اعلن في وقت سابق ضرورة حصوله على عروض لبيع ٨٠٪ من اسهم أيه.بي.إن.امرو على الاقل حتى يمضي قدما في طريق اتمام صفقة الاستحواذ.

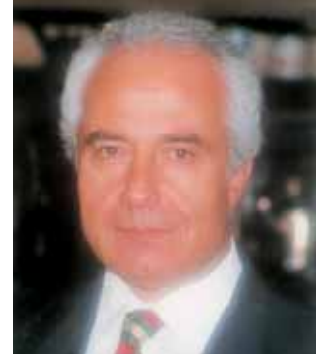
المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ABU DHABI NAT'L TAKAFUL	153	CIG CAPITAL	90	MOHANDES INS.	161
ACAIR	IV	COMMERCIAL INS.	55	MONALCO	49
ACER	17	CREDIT FINANCIER	89	MTC	27
ACIG	137	CUMBERLAND	203	MUNICH RE	135
ADIR	141	DELL	35	NISSAN	5
AFRICAN	139	DHAFRA INS.	33	NORTH ASS.	91
AGILITY	63	DHL	7	OMAN INS.	77
AHLIA INS. / BAHRAIN	79	DU	212	PANASONIC	41
AHLIA INV.	121	DUBAI INS.	71	PARTNER RE	133
AIR LIVE	57	EMAAR	3	QATAR GENERAL	69
AJIG	45	EMIRATES INS.	51	RED SEA	53
AL BARAKA BANK LEBANON	126	ESA	165	SALAM FOR EXHIBITION	183
ALLIANCE	67	ETISALAT	23	SAMA DUBAI	21
AMAN	81	FAJR GULF	1	SAMSUNG	19
ARAB BANK	99	FFA	97	SEATRANS	187
ARAB ISLAMIC BANK	129	FIDELITY	163	SECURITE ASS.	XI
ARAB ORIENT	157	FNB	108-109	SNA	95
ARAB UNION RE	73	GEZAIKY SHIP	179	SNIC	75
ARABI FOR FINANCE	127	GRAS SAVOYE - WILLIS	123	SOLIDARITY	107
ARABIA	101	GULF INS. / KUWAIT	105	SUEZ CANAL	125
ARABIA - SYRIA	159	HSBC	9	SYBASE	59
ARABIAN SEAS	85	INVEST BANK	111	T & M EVENTS	61
ARCH & ART	47	ITS	29	TAKAFUL INT'L	113
AROPE	155	JORDAN INS	211	TAKAFUL RE	147
AROPE SYRIA	145	JORDAN INT'L	103	TAMOUH	15
AUDI BANK	4	KHAZNA INS.	25	TECHNOSYS	39
AUG	189	KUWAIT RE	149	TIIC	143
AXA	212	KYOCERA	31	UCA	177
BA SHIPPING	175	LEBANESE CANADIAN BANK	93	UFA	117
BDCO	119	LEBANESE CARTS	XVI	UIC / SYRIA	167
BLC	87	LIBANO ARABE	10	UNISHIP	XV
BMI	193	LIBANO SUISSE	43	UNITED / YEMEN	115
BURJUMAN ROTANA	191	MEDGULF	2	WASEEL	131
CA	37	MEDNET LIBAN	169	WIBC	65
CIC	151	MERIT SHIPPING	181	WIIFC	185

المعلنون في الملاحق

DIFC SUPPLEMENT		LIBANO SUISSE SUPPLEMENT	
ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ADNIC	17	AIN TAKAFUL	2
AIG MEMSA	30	ALIG	25
AIN AHLIA	32	AMIG	47
ALLIANZ EGYPT	15	ARIG	39
ARAB RE	9	BERYTUS	21
CAAT	11	BEST RE	13
CHEDID & ASSOCIATES	25	CAPITAL	27
CRESCENT GLOBAL	7	CCR	7
CUMBERLAND	34	COMPASS	17
DIFC	2	DHOFAR	31
DIFC	35	DOHA INS.	51
DIFC	36	FUJAIRAH NATIONAL INS.	15
LIBERTY INT'L	5	GUARDIAN	41
MAPFRE	29	GULF UNION	20
MILLI RE	3	JOFICO	11
NASCO KARAOGLAN	27	LABUAN RE	37
QATAR ISLAMIC INS	21	LIBANO SUISSE	52
SAUDI GENERAL	13	LYBIA INS.	35
SCR	23	NEXT CARE	23
SHIEKAN	19	SYRIAN ARAB	29
		UIB	45

بين المطرقة والسندان



يكتبها د. عبد الحميد البيرير

انعكست قدرات استثمارية لا تقل عن ٨٠٠ مليار دولار تبحث عن مناخات استثمارية مستقرة ومربحة، في الوقت الذي حجبت فيه ترهاتنا السياسية، وصغائرنا وعصبياتنا القبلية، أي إمكانية لاستفادة البلد وأبنائه ولو بالجزء اليسير من فائض هذه الاموال؟! وكيف بالله، نقبل بالتخلف عن الركب الذي كنا رواده ورعاه في المنطقة؟! هل هو نقص في العقول أو في الطموحات؟! أسئلة محيرة، وعلامات استفهام كبيرة تضج في رؤوسنا وتطبق على صدورنا، خصوصاً وأنا في الوقت الذي نغرق فيه في عبثنا السياسي العقيم، تواصل فيه بعض الدول العربية الشقيقة إنجازاتها الباهرة من عمرانية واقتصادية ومالية متميزة، منافسة في ذلك أعرق المؤسسات والبيوتات الاستثمارية في الأسواق المالية. من ذلك تملك دولة قطر ٢٤٪ من بورصة لندن. واتفاق إمارة دبي على شراء ٢٨٪ من تلك الأسهم من ناسداك الأميركية، بمعنى تملكها أكثر من نصف رأسمال بورصة لندن في خبطة العربية. ومع شعورنا بفخر الشراكة العربية هذه، لا يسعنا سوى الشعور بالمرارة، والمزيد من الحق والسخط على واقعنا الأليم واللامعقول، بعد ان بنتنا نجر أذيال الخيبة، في حين تمضي قافلة الازدهار والتقدم في المنطقة قُدماً. ومع ذلك لا نزال نطارد أحلامنا، ونثق بلبنان الوطن، ولبنان الدولة القادرة على التماسك والوقوف بقوة لتغيير واقعنا الأليم هذا، للانطلاق مجدداً في سكة النهوض وإعادة اكتساب الثقة الاقتصادية والمالية والاستثمارية بالإمكانات والقدرات اللبنانية.

فصندوق النقد الدولي في تقريره الأخير (الشهر الماضي) أبدى ارتياحاً، بل تنويهاً، بالتقدم الذي حققه لبنان، من خلال التزام حكومته المواعيد والأجل المحددة لتنفيذ عدد من الأهداف المتفق عليها مع الصندوق ضمن برنامج المساعدة الطارئة، وذلك على رغم المعوقات والعراقيل الناتجة عن توقف المجلس النيابي عن إقرار القوانين والتشريعات المفغلة لبرنامج الإصلاحات العامة (مالية وإدارية وهيكلية)، بحيث ان التقدم المحقق وفق التقرير المذكور كان أكثر مما هو متوقع، وذلك رغم تأخر وصول المساعدات التي أقرتها الدول المانحة في «باريس ٣» والمرتبطة بالمهمة الإصلاحية الصعبة، والتي من المؤكد استعادة زخمها مع عبور إنجاز الاستحقاق الرئاسي بسلام، والذي من شأنه إحداث صدمة إيجابية تتمثل بانتعاش اقتصادي سريع وواسع، الى جانب استعادة الثقة العربية والدولية بلبنان الدولة والمؤسسات، شرط ان يكون قرارنا هو ان نهزم التشاؤم والإحباط واليأس، وأن نخرج رؤوسنا الحامية من بين فكّي سندان الانقسامات، ومطرقة التجاذبات.

حقيقيين. فالخلل في السلوكيات السياسية الصاخبة، إنما ندفع ثمنه ركوداً اقتصادياً، وضغوطاً مالية، وهروباً استثمارياً، وتقلصاً في فرص العمل، وقلة في الانتاج والتسويق والتسويق وانكماشاً في المشاريع، ونقصاً في المداخل، وبالتالي شللاً في الإنماء والتنمية، وتقليصاً في التقديمات الاجتماعية، مما يعني عملياً، المزيد من الخرق في رقعة الإفقار والفقر، وتفرغاً متواصلًا للبلد من شبابه، عماد مستقبله، الذي يمثل عنصر القوة والاستمرار في أي مجتمع ودولة، ومما يعني، وبصريح العبارة أيضاً، نتائج كارثية بكل ما للكلمة من معنى. فنحن لا يجب ان ننسى ان اقتصادنا هو اقتصاد سوق، والذي من أولى مقوماته الاستقرار والأمن، المؤهلان وحدهما لمرحلة التوسع والازدهار، وتحقيق ما نصبو اليه من نسب نمو وإنماء، وخلق فرص العمل لمختلف المؤهلات والمستويات، حيث ان الاستقرار السياسي والأمني يشكل الجاذب الأكبر لرؤوس الأموال وتنامي المشاريع والأعمال وفرص العمل. من هنا ضرورة إحداث تغيير أساسي في سلوكياتنا السياسية اليومية المثيرة للاستفزاز، والمبارزة عوضاً عن ذلك في تقديم الحلول الناجعة، وبدء المعالجات الفعالة لتراكمات المشكلات وجبال التعقيدات، والدفع قديماً بثقافة الحياة والعمل الجاد والمنتج للإبقاء على نبض الاقتصاد الوطني الشامل والجامع، بعد ان فقدنا الجاذبية الاستثمارية بفعل المناخات التصادمية، خصوصاً وأتينا على عتبة حدث استحقاقي (الرئاسة) هو الأهم من حيث نوعيته وظروفه هذه المرة، وسط اهتمام ومتابعة عربية ودولية غير مسبوقه، غايتها إفهامنا أن لبنان ليس متروكاً لوحده وأن ربيع لبنان قادم ولو في عز الشتاء. فللعالم الثاني على التوالي البلد أكثر قلقاً وأكثر انكماشاً بفعل التطورات والانقسامات الحادة، فانقلنا من نمو قوي نسبته ٧٪ قبل عامين الى معدلات نمو تراكمي سلبي لن يتجاوز الصفر الى ١٪ في أحسن الحالات، هذا في الوقت الذي بلغت فيه معدلات النمو تراكمياً في بعض الدول العربية ٢٠٪ (صحتين على قلبهم). كذلك في الوقت الذي تتزايد فيه الضغوطات الحياتية والاجتماعية والحاجات الإنسانية الأساسية للمواطن وتتنابه عواصف الهواجس والقلق على مستقبله ومستقبل أولاده ومستقبل البلاد نفسها، علماً ان الفعاليات الاقتصادية والمالية في البلد لا تنفك تحذر وتلفت الى مخاطر الإنهك والتداعي، في ظل ما يكتنف الأوضاع العامة من تأزم وتشنج، مما يشكل تفرغاً عبيثاً ومجانياً بوطن، كان الى حين قريب، أجمل الأوطان وأهنأ مكان للعيش فيه. فما بالنا لا نعي ولا نزعوي؟! يعني ذلك أننا متخلفون في وعينا عن معايير العصر المتقدمة في مفاهيم التطور والتقدم، وما ينتجه التكامل والتفاعل بين السياسة والاقتصاد من عمران وازدهار؟! وإلا ما معنى ان نشهد ازدياداً مطرداً في أسعار النفط وفوائضه الهائلة في المنطقة، والتي

المشهد السياسي والأمني القائم يخطف أنفاسنا ويطبق على صدورنا، ويفرض علينا نمطاً حياتياً مشوباً بالإحساس بالعجز والضعف، الى جانب الكثير من الغضب والسخط، خصوصاً مع عدم توفر أي إشارات ملموسة لأي نوع من الحلحلة، لما يعصف بنا من تجاذبات وانقسامات ترخي بالمزيد من السلبية والإنهك على الوضعين الإقتصادي والمالي.

فالمحاولات المستمرة لاغتيال لبنان ومستقبله وكيانه، وعجزنا عن وقف مسلسل الأخطار الزاحفة التي تهددنا صيغة وتعايشاً، واستمرار انقساماتنا وتجاوزاتنا، إنما ترسم صورة مظلمة للمستقبل، خصوصاً بعدما تحول لبنان من موئل للنشاط والعلم والمعرفة، ومرفاً للإستثمار والسياحة والاصطياف والعيش الرغيد في المنطقة، إلى مجرد برمبل بارود وصورة قبيحة ومرذولة. فمن الواضح إننا نعيش اليوم وضماً صعباً ومعقداً، مفتوحاً على شتى الاحتمالات والتداعيات، حيث نقبل بشراسة على امتهان مفهوم الدولة وهيبة مؤسساتها، وعلى التفريط المجاني بمقدرات البلد وامكاناته، والتي يمكن في حال استعادة الأمن والاستقرار، واعتماداً على كفاءة أبنائه وانتشارهم وعلاقاتهم ومبادراتهم الفردية، ان نستعيد معه الهناء الحياتي، والرخاء الاقتصادي، والثقة الاستثمارية. (على الرغم من الظروف القاسية مثلاً، فإن الصادرات الصناعية يمكن ان تلامس ٢,٥ مليار دولار نهاية هذا العام، وفقاً لرئيس مجلس تنمية الصادرات الصناعية) وذلك على الرغم من الحجم الصغير نسبياً لهذا القطاع، الذي إنما يعتمد فقط على السواعد والمبادرات الفردية الناجحة لأركانها.

وفي الوقت الذي يبدو فيه المجتمعان العربي والدولي مصممين وملتمزين بحزم بدعم لبنان ومساعدته وحماية حريته واستقلاله، لا يبدو اننا واعون حقاً لما نمر به من أخطار محدقة تكاد ان تفقد الوطن تماسكه الكياني. كذلك لا يبدو اننا على وشك ادراك ما يستهدف صيغتنا التاريخية الفريدة في المنطقة (وربما في العالم) من تهديدات حقيقية ومصيرية، وهذا ما يجعلنا نشعر بخوف وذعر

في ظل الإتكالية المتأصلة في نفوس الحكام

مؤسسة الوليد بن طلال تقوم مقام الدولة بكاملها في تقديم المساعدات الإنسانية والمادية لجميع اللبنانيين

شملت مساعدات مؤسسة الوليد بن طلال جميع المحافظات اللبنانية بكل طوائفها وقطاعاتها المهنية وتتواصل مساعداتها لكل من يطلب المساعدة وتثبت للمؤسسة بشخص ممثلة الامير، خالته السيدة ليلى الصلح حماده، ان الطلب ضروري وجدي وتستفيد منه شريحة من اللبنانيين او عائلة لبنانية او اي انسان بائس ومريض تؤدي المساعدة الى انقاذه. مساعدات بالملايين للمتضررين من الاعتداءات الاسرائيلية، مساعدات للجمعيات الخيرية التي تهتم بالأيتام والمشردين، تأهيل مدارس متضررة، مساعدة نقابات على تأهيل مراكزها او شراؤها. وكان آخر ما سمعناه عن عطاءات المؤسسة تأهيلها لـ ١٤ مدرسة في البقاع وبناء طابق اضافي في ميثم الشعراني التابع لجمعية اغاثة الطفل وتسيديها رصيد قيمة مقر المجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة في التحويطة (٣٥ الف دولار)...

الملايين والمليارات التي تنفقها مؤسسة الامير الوليد بن طلال في لبنان، وطن أمه السيدة منى الصلح، كانت تثير فينا الشكوك بأن الوليد له هدف سياسي وهو اخذ دور جده لأمه رياض الصلح في لبنان، ورشحناه في هذه المجلة قبل مجيء الحريري لرئاسة الحكومة..

اوساطه تنفي كل خبر من هذا النوع، وتقول ان مساعداته الخيرية والانسانية لا تنحصر بلبنان، بل تشمل كل البلدان الفقيرة والشعوب البائسة. وهو يخصص جزءا من ارباح مؤسساته لإنفاقه على اعمال الخير، تقيدا بتعاليم الاسلام وإراحة لضميره.

قد يعتقد من يقرأ هذه الصفحة اننا من اصدقاء او معارف الامير الوليد، او لنا علاقة به، لا.. فنحن لا نعرفه ولم نلتقه يوما، ولا حتى خالته السيدة ليلى الصلح حماده او احد معاونيه في لبنان، انما نكتب لنثير غير اللبنانيين المولودين من أب وأم لبنانيين ويملكون ثروات تضاهي ثروة الامير، عليهم يخجلون ويقدمون على مساعدة بلدهم المدين بـ ٤٠ مليار دولار، ومساعدة بني قومهم الذين لا يجدون فرص عمل في لبنان فيضطرون للهجرة والعمل في الخارج لتوفير لقمة العيش لهم ولعائلاتهم.

ماذا لو لم يتواجد الامير الوليد وينفق هذه المليارات في لبنان؟ ماذا كانت فعلت الحكومة الحالية والحكومات السابقة، في ظل المديونية العامة، وفي ظل الانفاق على المصالح الشخصية وتجاهل مصائب الناس؟ يكفي ان تتولى مؤسسة الامير الوليد مساعدة اصحاب المصانع والمزارع ليعيدوا تأهيل مصانعهم ومزارعهم، ويعودوا الى العمل والانتاج.

يكفي ان تؤهل المدارس وعدد من المؤسسات الصحية، لتؤمن ايواء الطلبة في اماكن آمنة لتلقي العلم والعلاج حيث تعجز الدولة عن توفيرهما لجميع اللبنانيين.

انما قامت اية مؤسسة احصائية متخصصة بجدرة لما قدمته مؤسسة الوليد بن طلال خلال السنوات العشر الماضية، ولما تزال تقدمه، لتأكد لنا انها وفرت على الدولة ما يعادل ربع ميزانيتها العامة.

ليقولوا لنا من هم في الدولة ومن سبقهم في الاستيزار، وكانوا من اصحاب المليارات، ماذا قدموا للشعب اللبناني وبماذا ساهموا لوضع حد للبؤس والتشرد والامية؟ بل بماذا ساعدوا لتأمين الادوية لانقاذ مرضى السيدا والسرطان وغيرهما من الامراض الخبيثة والمميتة؟

من واجبا ان نذكر ما قدمته لنا الدول العربية الشقيقة، والخليجية بصورة خاصة، من مساعدات حكومية، خلال المصائب والكوارث التي اصابت لبنان، وكذلك بعض الدول الاجنبية الصديقة، الا ان هذه التقديرات كانت من الدول وليس من فرد واحد، ومع ذلك نؤكد ان المساعدات التي قدمت لنا ساهمت في عمليات الانقاذ العام مرارا وتكرارا.

ومن واجبا ان نسأل الحكومة، ماذا فعلت بكل المساعدات، ولماذا لم يتراجع الدين العام بنسبة لافتة، وبالقدر الذي بلغته نسبة المساعدات؟ اذ بلغ مجموعها اكثر من عشرة مليارات دولار منذ «باريس ١» لغاية «باريس ٣»؟

فاذا كان من حقنا ان نسأل عن مصير المساعدات، مع معرفتنا بفن الهدر الذي يتقنه الحكام، نعلن خشيتنا ان يكون حكامنا قد تحولوا الى اتكاليين، فيعمدون الى انفاق المساعدات على صفقات شخصية، فلا يتحسسون مخاطر الدين العام والتصنيفات السيادية لسياسة لبنان الائتمانية والمالية حيث تتراجع رغم المساعدات، - طالعا تقارير موديز وستاندر أند بورز وتقارير مجموعة عوده سرادار وفرنسبنك وبيبلوس وبقية البنوك والتي تنبئ كلها بتراجع اقتصادنا وبالتالي بمخاطر افتقارنا بالوصول الى يوم قريب حيث سيستحيل علينا سداد ديننا الكبير، وعندها تحدث الكارثة الكبرى!

الاتكالية باتت متأصلة في نفوس الحاكمن، وهي سوف تزداد تأصلا واتساعا، طالما توجد دول مانحة لا تسائل ولا تحاسب، وطالما يوجد الامير الوليد بن طلال وأمثاله، والذي عرف كيف ينفق ملياراته في الاماكن المناسبة وللأشخاص المتضررين بأنفسهم من خلال السيدة المثالية ليلى الصلح حماده.

رئيس مجلس الادارة - المدير العام: انطوان زخور
نائب رئيس التحرير المسؤول: اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر
طباعة: مطبعة شمص

توزيع: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح
بنية رحال - الطابق السادس
هاتف: +٩٦١ ١ ٣٩٦٨٠٥
فاكس: +٩٦١ ١ ٣٩٦٤١٧
ص.ب. ٥١٠ - ١١ لبنان
رياض الصلح بيروت ١١٠٧٢٠٨

AL BAYAN ECONOMIC MAG

CEO: Antoine ZAKHOUR
Editorial Manager: Emile ZAKHOUR

Head Office

Beirut - Sami El Solh avenue
Rahal Building - 6th Floor
Phone: +961 1 396805
Fax: +961 1 396417
P.O.Box: 11-1510 Lebanon
Beirut Riad El Solh 11072080
www.albayanmagazine.com
Email: info@albayanmagazine.com

□ مكتب المملكة العربية السعودية - جدة:

هاتف: +٩٦٦٠٥٤٦٤١٩ فاكس: +٩٦٦٢٦٩١٧٢٧٥

□ مكتب الامارات - دبي:

التسويق: هاتف: +٩٧١٥٠٣٧٩٤٦٥٥ / ٢ / +٩٧١٥٠٤٣٣٥٦٥٠١

الادارة: هاتف: +٩٧١٥٠٧٥٩٤٨٥٨

□ مكتب قطر - دوحة:

هاتف: +٩٧٤٥٣٢٠٢١١

□ مكتب الكويت:

هاتف: +٩٦٥٦٥٨٤٦٢٤

□ مكتب الاردن:

هاتف: +٩٦٢٧٩٦٣٢٩٧٩٠

□ مكتب فرنسا:

هاتف: +٣٣١٤٥٠٠٢٢٢٢ فاكس: +٣٣١٤٥٠٠٢٢٢٢

□ مكتب سوريا:

تلفاكس: +٩٦٣١١٦٦٢٦٦٧٠ - ٦٦٦٧١٠٢

بدل الاشتراك السنوي:

لبنان، سوريا، فلسطين، الاردن، مصر والعراق \$100 US

باقي الدول العربية والاجنبية \$200 US

نمن النسخة: لبنان ٥٠٠٠ ل.ل.، سوريا ٥٠٠ ل.س.، مصر ١٠ جنيهات، الاردن ٢ دينار، قطر ١٥ ريالاً، السعودية ١٥ ريالاً، الكويت ١٥ دينار، الامارات ١٥ درهما، البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ٢ ريال، العراق ٤ دينارات، السودان ٢ جنيهات، اليمن ٢٠ ريالاً، ليبيا ٥ دينار، المغرب ٥٠ درهما، CYPRUS 3 CP, U.K. 3.5 Stg, FRANCE 5 EURO, GERMANY 5 EURO

Barghoud & Co. Représentant





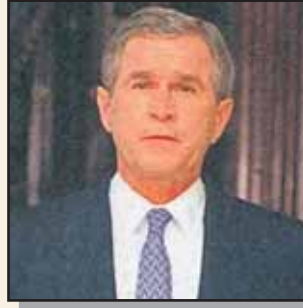
معرض جيتكس - دبي -

تأمين

رفض الرئيس
الاميركي جورج بوش
فكرة تحميل الادارة
الاميركية توفير اعادة
التأمين للشركات
الاميركية ضد
الارهاب، وقال انه
يجب ترك هذه المهمة
للقطاع الخاص
ص: ١٣٦

اقتصاد عربي

حصلت الشيخة لبنى
القاسمي وزيرة
الاقتصاد الاماراتية
على جائزة
«ستيلاي بريتي»
لاختيارها بين أقوى
خمس نساء في
الشرق الاوسط
ص: ٧٠



في هذا العدد

٦ قبل الطبع
٨ حصاد الشهر: بين المطرقة والسندان - بقلم د. عبد الحفيظ البربير -
١٤ رأينا: الغلبة لا تزال للفاستين
١٦ **تكنولوجيا**: ملف لـ «البيان الاقتصادية» عن جيتكس ٢٠٠٧
الشيخ حمدان آل مكتوم : الامارات اصبحت مركزا وملتقى للتكنولوجيا
احاديث مع محمد خلفان القمزي، عثمان سلطان، فيليب اشقر، يوسف عبدالله السيد، ايمان الديميري، اشرف فواخرجي،
نادين سالم، سردار اوركار، طوني اشقر، حامد يوسف الزايد، عثمان بازيان، ابراهيم قاسمية، ايمان ابو سيف، دانا مروغان،
خلدون فرحات، حازم ملحس، حنا زغول، مارون شارباتي، عمر حسن، سمير الشما، عماد طريه وريموند ورده من ص الى ص
قطر على وشك ان تصبح اغنى دولة في العالم
١٨
٦٨
٧٠
٧٢
٧٨
٨٢

مال ومصارف

٨٣ لماذا حصل التسابق على شراء شهادات ايداع بنك لبنان والمهجر؟
٨٤ تحقيق واسع عن سبب افلاس نورثون روك بعد منحته تصنيفاً من فئة "A"
٨٦ رياض سلامة حاكم مصرف لبنان يحاضر في باريس: قد تلجأ الى اسواق المال لاعادة تمويل المستحق
٨٨ باسيل: القطاع المصرفي لا يزال واقفاً لكنه بدأ يغرق من رساميله - اسرار مصرفية -
٩٠ مطلوب سوق مالي يزود اصحاب المشاريع والشركات بما يحتاجونه من رساميل بدون فائدة
٩٢ رنا قليلات محمية في البرازيل وملايينها ترتب أمورها
١٠٤ بنك HSBC يطلق خدمة «بريميير» عالمياً عبر ٢٥ بلداً
١٠٦ احمد الطاير (الامارات دبي الوطني): سنتنوع سياسة الشفافية لتحقيق النجاح ولدعم مجتمعنا
١١٠ بسام يمين رئيساً تنفيذياً مشاركاً لـ «كريدبي سويس» الشرق الاوسط
١١٤ قطر الوطني يحصل على اذخام قرض مصرفي في الشرق الاوسط ويتوسع اقليمياً
١٢٠ الشيخ سالم الصباح: الكويت كانت السبابة في اقامة المصارف الخاصة في سوريا
١٢٥ بنك البحرين والشرق الاوسط يعزز طرح صندوق استثماري لمدة ١٠ اعوام
١٢٨ باسل حموي - عوده سوريا - انجازاتنا فاقت توقعاتنا

تأمين

١٣٠ مفكرة ضامن عربي: ميونيخ رى عرفت مكانتها «قتلت» - بقلم جوزف زخور -
١٣٢ **كتابات في التأمين**: شركات التأمين الحصرية والواقع لتوسيعها - بقلم جميل حجار -
١٣٤ جان شويري: عقد الـ FRONTING يخالف اتفاقيات اعادة التأمين
١٣٦ الرئيس بوش يرفض استمرار الادارة الاميركية في توفير غطاء اعادة التأمين ضد الارهاب ويترك للقطاع الخاص ان يتولى التغطية
١٤٠ عمر الحكومة يكاد ينتهي والمجلس الاعلى للضمان لا يعمل لان الوزير سامي حداد لم يجد له الولاية عند انتهائها
١٤٢ ورثة المخرج العقاد وابنته يقاضون شركة «حياة» الاميركية لادارة الفنادق لافعال فندق حياة عمان في حماية زبائنه
١٤٦ مانا جرى في المؤتمر السنوي لاتحاد تأمينات النقل IUMI الذي انعقد في كوبنهاغن؟
١٤٨ «ساما» وافقت على الترخيص لشركة ناسكو قره اوغلان السعودية
١٥٠ قال عباس عبد الجليل لـ «البيان الاقتصادية»: ان قطاع التأمين في السعودية يعتبر من القطاعات الواعدة ويشكل احد الروافد الاقتصادية المهمة
١٥٤ شركات التأمين في قطر تطالب برفع تعرفة التأمين الالزامي للسيارات بنسبة مئة في المئة
١٥٨ المجمع العربي لاعادة التأمين قرر رفع طاقته الاكتتابية الى ٥ ملايين دولار للخطر الواحد
١٦٦ طاهر الحراكي: ظفار حسمت قرارها بتأسيس شركة اعادة تأمين عمانية
١٦٨ رزق الخوري وابلي خوري (كمبرلند): مؤسسة «ساما» وافقت على طلبنا بتأسيس شركة تأمين سعودية باسم «كمبرلند للتأمين التعاوني»

نقل

١٧٠ توصيات اللجنة العربية حول اداء الدول العربية في مجال النقل البحري، في الاسكندرية
الرئيس المدير العام لمرافق بيروت حسن قرقع طنبى معظم مطالب الغرفة الدولية للملاحة لاجراء حل لعودة ازدياح السفن
١٧٢ خارج مرفأ العاصمة
١٧٤ اخبار الوكالات والمرافئ
١٧٦ المرافئ الثلاثون الاولى في العالم للعام ٢٠٠٦
١٧٨ الواردات الجمركية والـ TVA في آب ٢٠٠٧
١٨٠ حركة مرفأ بيروت و وارداته المالية خلال شهر آب ٢٠٠٧ وخلال ٨ اشهر
١٨٤ حركة مرفأ طرابلس و وارداته خلال شهر آب ٢٠٠٧
١٨٦ حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال آب ٢٠٠٧
١٨٨ حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال آب ٢٠٠٧
١٩٠ سيارات :
١٩٢ سياحة : تحويل اوتيل رويال مونسو في باريس الى شركة مساهمة برئاسة د. عثمان عاندي -
١٩٤ تشاطات:
١٩٨ مجتمع : اعداد ميراي فارس - بوز
٢١٠ تقاط سوداء: محاور الشر! - يكتبها المهندس زياد زخور -

مال ومصارف

اطلق بنك HSBC
خدمة «بريميير» اول
خدمة مصرفية
شخصية عالمية، ماذا
قال رئيسه الاقليمي
مايكل جو جهيجان؟
ص: ١٠٤



تأمين

أكد طاهر الحراكي ان
«ظفار» حسمت
قرارها بتأسيس
شركة اعادة تأمين
عمانية بمشاركة
مؤسسات عربية
ص: ١٦٦



تكنولوجيا

تبوأت شركة ACER
المرتبة الثالثة في بيع
الحواسيب بين
الشركات العالمية..
هذا ما قاله فيليب
اشقر مديرها الاقليمي
لـ «البيان الاقتصادية»
ص: ٢٢



تأمين

في رده على اسئلة
«البيان الاقتصادية»
قال عباس عبد الجليل
(الاتحاد التجاري) : ان
قطاع التأمين في
المملكة السعودية
يعتبر من القطاعات
الواعدة ويوفر احد
الروافد الاقتصادية
المهمة ص: ١٥٠





تكنولوجيا

افتتح الشيخ حمدان
آل مكتوم معرض
جيتكس ٢٠٠٧:
الإمارات اصحت
مركزاً وملقياً
للتكنولوجيا
ص: ١٦



اتصالات

تحدث الرئيس التنفيذي
لشركة «اتصالات»
الإماراتية محمد خلفان
القمزي عن اعتماد خطة
تسويقية سباقية جعلت
الشركة تحتل المرتبة
الأولى عربياً وخولها
منافسة الشركات
العالمية ص: ٢٢

تكنولوجيا

الرئيس التنفيذي في
شركة «ثريا» يوسف
عبد الله السيد قال لنا:
تتوسع «ثريا» لتغطية
استراليا قريبا عبر
«مشروع ثريا ٣»
ص: ٢٤



نقل

تبنى الرئيس المدير
العام لمرفأ بيروت
حسن قريطم معظم
مطالب غرفة الملاحة
الدولية لحل ازمة
ازدحام السفن خارج
المرفأ ص: ١٧٢



تأمين

وافقت مؤسسة
«ساما» على تأسيس
شركة سعودية
جديدة باسم
«كمبرلند للتأمين»
التعاوني، ماذا قال
لنا رزق الخوري بعد
الترخيص؟
ص: ١٦٨



تكنولوجيا

تحدث السيد اشرف
فواخري مدير مبيعات
وتسويق الاتصالات في
SAMSUNG عن ابرز
المنتجات التي اطلقتها
الشركة في «جيتكس»
ص: ٢٨



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH : BETWEEN THE DEVIL AND THE DEEP BLUE SEA - BY DR ABDEL HAFIZ BARBIR - 8	8
EDITORIAL: CORRUPTION IN LEBANON. THE BAD ONES STILL HAVE THE UPPER HAND	14
TECHNOLOGY : GITEX 2007 AL BAYAN COVERAGE OF THE GENERAL INTERNATIONAL TECHNOLOGY EXPO IN DUBAI16	
HIGH TECH EXPORTS INTERVIEWED: AL BAYAN CORRESPONDENTS INTERVIEWED THE PARTICIPITANTS	
AT GITEX 2007	18
QATAR ABOUT TO BE THE WEALTHIEST COUNTRY OF THE WORLD	68
MINISTER SHEIKHA LUBNA AL QASIMI FIRST ARAB WOMAN TO WIN A WORLD PRIZE	70
CAIRO EUROMONEY CONFERENCE	72
EMAAR: NAKHEEL WON THE UAE ENERGY FIRST PRIZE	78

BANKING AND FINANCE

BLOM: WHAT'S BEHIND THE RUSH OVER BLOM'S SDRS?	83
NORTHERN ROCK BANK RESCUED BY UK GOVERNMENT	84
BDL GOVERNOR'S CONFERENCE IN PARIS	86
DR FRANCOIS BASSIL: LEBANESE BANKS PROFITS DECLINING	88
TURNING BEIRUT BOURSE INTO A CAPITAL MARKET	90
BRAZIL: RANA KOLEILAT PROTECTED	92
PREMIERE LAUNCHED BY HSBC IN 35 COUNTRIES	104
EMIRATES BANK'S AHMED AL TAYER: WE ARE APPLYING TRANSPARENCY CODE TO THE LETTER	106
CREDIT SUISSE: BASSAM YAMMIN APPOINTED CEO FOR THE MIDDLE EAST	110
QATAR NATIONAL BANK GRANTED THE LARGEST LOAN EVER IN THE MIDDLE EAST	114
SHEIKH SALEM AL SABBAH: KUWAIT WAS THE FIRST AMONG ARAB COUNTRIES WHICH FORMED NEW	
PRIVATE BANKS IN SYRIA	120
BAHRAIN AND MIDDLE EAST BANK CREATING AN INVESTMENT FUND FOR 10 YEARS	125
AUDI BANK SYRIA'S BASSEL HAMAWI: THE RESULTS OUTSPACED OUR EXPECTATIONS	128

INSURANCE

ARAB INSURER'S DIARY : MUNICH RE TO PLAY SOLO - BY J. ZAKHOUR	130
INSURANCE WRITINGS: CAPTIVES WHY CREATED? - BY JAMIL HAJJAR -	132
FRONTING IS NOT ILLEGAL - BY JEAN CHOUEIRY	134
PRESIDENT BUSH VETOS THE CREATION OF PERMANENT GOVERNMENT TERRORISM REINSURANCE	134
AMMAN HYATT HOTEL SUED BY HEIRS OF DIRECTOR MUSTAFA AL AKKAD AND HIS DAUGHTER FOR	
FAILURE TO PROTECT THEM	136
LEBANON INSURANCE COUNCIL'S AWAITING TO BE REVIVED BY MINISTER SAMI HADDAD	140
UMI CONFERENCE IN COPENHAGEN: MARINE HULL RESULTS DETERIORATING	146
NASCO IN SAUDI ARABIA: SAMA AUTHORIZED NASCO TO FORM LOCAL BROKERAGE COMPANY	148
TRADE UNION COOPERATIVE INSURANCE OFFERED 42% OF ITS SHARE IN THE SAUDI BOURSE	150
QATAR AUTO COMPULSORY INSURANCE TARIFF: INSURERS REQUEST TARIFF BE DOUBLED	154
ARAB REINSURANCE POOL: UNDERWRITING LIMIT INCREASED TO \$ 5 MILLION	158
OMAN RE: A NEW REINSURANCE CO FORMED IN OMAN	166
CUMBERLAND COOPERATIVE INSURANCE BEING FORMED IN SAUDI ARABIA - RIZK & ELIE EL KHOURY INTERVIEWED	168

SHIPPING

ARAB SHIPPING CONFERENCE HELD IN ALEXANDRA EGYPT	170
CONGESTION AT BEIRUT PORT: BEIRUT INTERNATIONAL CHAMBER OF SHIPPING PRESCRIBES	
SOLUTIONS FOR ALLEVIATING CONGESTION	172
PORTS AND TRANSPORT NEWS	174
WORLD TOP 30 PORTS 2006	176
BEIRUT PORT CUSTOMS REVENUES AND VAT - AUGUST 2007	178
BEIRUT PORT REVENUES AND ACTIVITY - AUGUST 2007	180
BEIRUT PORT INCOME DURING FIRST 8 MONTHS OF 2007	182
TRIPOLI PORT REVENUES AND ACTIVITY - AUGUST 2007	184
CONTAINER TURNOVER AT BEIRUT PORT - AUGUST 2007	186
VEHICLES DISCHARGED AT BEIRUT PORT - AUGUST 2007	188
AUTO SHOW ROOMS:	190
TOURISM:	192
SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES - BOUEZ	198
BLACK POINTS THE AXEF OF EVIL - BY ZIAD ELIE ZAKHOUR (CIVIL ENGINEER) -	210

تقرير المنظمة الدولية للشفافية الغلبة لا تزال للفسادين !

ولبنان الذي يدعو، ليل نهار، المستثمرين للقدوم إليه وتوظيف أموالهم فيه، كيف تراه يمكن أن يروج لذاته كبذل جاذب للإستثمارات إذا كان الفساد يزداد انتشاراً في قطاعاته العامة؟ ثم كيف تراه يتقبل الشاب والشابة اللبانية تقرير المنظمة العالمية عندما يرى المنظمة تضع لبنان في المرتبة ١٠١ بين الدول الأكثر انحطاطاً في العالم؟

قد تكون المجزرة التي شهدتها منطقة سن الفيل، وأدمت قلوب الشعب اللبناني، اختطفت أنظار اللبنانيين وأخذتها باتجاه الدماء والدموع والجثث المتناثرة، ما سهّل إمرار تقرير المنظمة العالمية وكأنه خبر حادث بين سيارتين فلم يتعرض له أحد من المؤتمنين على بيت المال العام في لبنان ومستقبل الأجيال اللبانية ومصير لبنان كبذل يدعي انه دولة متحضرة.

فلو كنا في دولة متحضرة لاستوجب تعميم التقرير اعفاء كثيرين من المسؤولين من مناصبهم، وإخضاعهم لتحقيق حول ما نسبته المنظمة الدولية من إمعان في هدر الأموال العامة، ومناصرتهم للمفسدين، ودافعي الرشاوى، ومساعدتهم على تغييب الشفافية والقانون والمبادئ الأخلاقية وترهيب الأوامر والنزهاء من الموظفين، وإجبارهم على التغاضي عن الجرائم التي ترتكب على حساب الخزينة والأجيال الصاعدة في لبنان.

« البيان »

قطر والإمارات الأقل فساداً بين الدول العربية

أصدرت منظمة الشفافية الدولية مؤشراً للفساد في أقطار العالم، فحل لبنان في المرتبة العاشرة عربياً والمرتبة ١٠١ دولياً. وأشار التقرير الى ان الدول الأكثر فقراً هي الأكثر فساداً. وهنا الترتيب عربياً ودولياً حيث يتبين ان قطر والإمارات والبحرين هي الأقل فساداً بين الأقطار العربية:

الدولة	الترتيب عربياً	الترتيب عالمياً
قطر	١	٣٢
الإمارات	٢	٣٦
البحرين	٣	٤٨
عُمان	٤	٥٣
الأردن	٥	٥٤
الكويت	٦	٦٠
تونس	٧	٦٣
المغرب	٨	٧٢
السعودية	٩	٨٤
لبنان	١٠	١٠١
الجزائر	١١	١٠٣
مصر	١٢	١١٠
ليبيا	١٣	١٣٣
سورية	١٤	١٤٢
العراق	١٥	١٧٨

عقد المحامي محمد فريد مطر، رئيس منظمة الشفافية في لبنان، مؤتمراً في نقابة الصحافة أذاع خلاله النتائج التي توصلت اليها المنظمة الدولية للشفافية ومركزها برلين (TRANSPARENCY INTERNATIONAL) حول انتشار الفساد في القطاعات الحكومية في ١٧٩ دولة في العالم.

وتظهر النتائج التي وصلت اليها المنظمة الدولية ان لبنان يحتل مرتبة متخلفة جداً في مجال ممارسة الشفافية، إذ نال علامة ٣ على ١٠ على أدائه في هذا المجال، واحتل المرتبة ١٠١ بين الدول الـ ١٨٠ التي ينخرها الفساد في العالم.

– راجع ادناه ترتيب الدول –

ومن الأمور اللافتة التي ذكرها المحامي مطر، ان لبنان كان قد حصل في العام ٢٠٠٦ على علامة أعلى هي ٣,٦ على عشرة. وحل في تلك السنة في المرتبة ٦٣ بين الدول ذات القطاعات الحكومية الفاسدة.

ومقابل التراجع الذي يسجله لبنان على مستوى مكافحة الفساد، سجلت المنظمة العالمية للشفافية تقدماً في هذا المجال لدول افريقية وآسيوية حيث تقدمت كل من بستوانا (BOSTWANA) وجزر الموريس (ILES MAURICE) وغانا والسنغال في أفريقيا وسري لانكا في آسيا.

ولقد جاء ترتيب هذه الدول متقدماً على لبنان بأشواط وبنقاط ذات شأن.

ماذا تعني النتائج التي توصلت اليها المنظمة الدولية؟

إنها تعني أولاً ان كل ما يقال عن اجراءات اتخذت في إطار ما سمي بالإصلاح الإداري في لبنان هو من نوع ذر الرماد في العيون، وأن الوضع الإداري يتردى، والتردي هنا يعني ان الغلبة لا تزال في لبنان للجماعات الفاسدة، وأن الصفقات وعمليات استئجار العروض والمناقصات التي لا تزال تعقد وراء الكواليس، وفي الغرف المقفلة، وأن «العمولات» ما زالت العامل الأساسي الذي يؤدي الى إرساء الصفقة والمناقصة على هذا أو ذلك من مقدمي العروض.

وإنه لمن المؤسف ان نرى أن دولاً أفريقية وآسيوية، كانت بالأمس تعتبر أوكاراً للفساد، قد حسنت أوضاعها الإدارية وسجلت تقدماً على لبنان في حقل مكافحة الرشوة وشراء الضمائر وصرف النفوذ. وإنه ليؤسفنا أيضاً ان تكون النتائج التي توصلت اليها المنظمة الدولية قد نشرت في وسائل الإعلام بين المتفرقات وكأن لا رابط لها بالأخلاق والقوانين في لبنان. علماً أن الأمة التي تغييب «الأخلاق» عنها تندثر.

والأمر الأكثر غرابة ان المعنيين بما يسمى الإصلاح الإداري لزموا الصمت حيال التقرير الذي أذاعته المنظمة الدولية.

تري، ألا يدركون ان التقرير يعمّم على أندية المستثمرين وأسواق المال والأعمال في العالم؟

٥٧٠ شركة جديدة تنضم الى معرض التكنولوجيا والالكترونيات « جيتكس ٢٠٠٧ »

الشيخ حمدان آل مكتوم: الامارات اصبحت مركزاً وملتقى لتكنولوجيا التواصل والاكتشاف والترفيه



حمدان بن راشد يفتتح معرض جيتكس

وبالتالي فاق عدد الشركات المشاركة في أكبر معرض متخصص بتقنية المعلومات والاتصالات في المنطقة الـ ٣٣٠٠ شركة تنتمي الى ٨٢ دولة امتدت أجنحتها على مساحة ٦٤ الف متر مربع. وكعادتها «البيان الاقتصادية» كانت حاضرة وعادت بتغطية شاملة لعروض اهم الشركات وبأحدث مع أبرز العاملين في عالم الإتصالات وعالم الالكترونيات وصناعة تكنولوجيا المعلومات والتقنيات الرقمية.

شخصيات حضرت

حضر حفل الافتتاح كل من وزير الاقتصاد في دولة الامارات الشيخة لبنى القاسمي، وزير الدولة للشؤون المالية والصناعة الدكتور محمد خلفان بن خرياش، وزير تطوير القطاع الحكومي رئيس اللجنة العليا للإشراف على قطاع الاتصالات في الامارات سلطان بن سعيد المنصوري ومدير عام مركز دبي التجاري العالمي هلال المري.

تغطية ناجي زخور و كارلا موريس نجيم

«اصبحت دولة الامارات مركزاً وملتقى تكنولوجياً مثالياً للتواصل والاكتشاف والترفيه، مثلما اصبحت مركزاً تجارياً، خصوصاً وانها اكثر الدول استقراراً من الناحية السياسية والاقتصادية»، قال ذلك سمو الشيخ حمدان بن راشد آل مكتوم نائب حاكم دبي وزير المال والصناعة في دولة الامارات العربية، لدى افتتاحه فعاليات الدورة السابعة والعشرين لأسبوع «جيتكس» للتقنية في مركز دبي التجاري العالمي في ٨ ايلول (سبتمبر) الماضي.

ورغم غياب أسماء عالمية مرموقة عن المعرض، مثل إل جي الكورية لصناعة الإلكترونيات، وكانون (CANON)، ولينوفو، ومايكروسوفت (MICROSOFT) التي اقتصرت مشاركتها هذا العام على سوق الكمبيوتر، فقد شهدت هذه الدورة من «جيتكس» إقبالا كبيراً من مشاركين افراد وشركات، بحيث انه انضم الى المعرض ٥٧٠ شركة جديدة،



وخلال زيارته جناح «اتصالات» حيث كان في استقباله سعادة محمد حسن عمران رئيس مجلس ادارة الشركة، وسعادة محمد خلفان القمزي الرئيس التنفيذي للشركة وكبار المسؤولين فيها



خلال زيارته لجناح شركة الامارات للاتصالات المتكاملة DU وكان في استقباله عثمان سلطان الرئيس التنفيذي للشركة



محمد خلفان القمزي (اتصالات) : مقومات وتقنيات تخولنا منافسة الشركات العالمية

الرئيس التنفيذي لدى شركة «إتصالات» (ETISALAT)، محمد خلفان القمزي اعتبر معرض «جيتكس» فرصة للتواصل مع الشركات الأخرى والعملاء في كل أنحاء العالم. وأشار الى مقومات تقنية وإمكانات مالية تتمتع بها الشركة تخولها منافسة شركات الاتصالات العالمية، لافتاً الى أنها تأتي في المرتبة الأولى عربياً وتعتمد خطة تسويقية سباقية، وهي بحق بوابة عبور لتحويل المكالمات بين الشرق والغرب وبالعكس.



اركان اتصالات يقطعون قالب الحلوى



احدى ورشات العمل التي اقامتها اتصالات خلال جيتكس

عالمياً إذ أنها تملك شركة كوابل بحرية وتعمل في الشرق والغرب وفي أفريقيا. لذلك يمكن اعتبار «اتصالات» بوابة عبور لتحويل كل المكالمات من الشرق الى الغرب وبالعكس.

كما نملك أقماراً صناعية مثل "ARABSAT".

■ كم يبلغ عدد المشتركين في خدمة الهواتف الجواله؟

- وصل عدد المشتركين في خدمة الهواتف الجواله الى ٦ ملايين مستخدم في الامارات العربية المتحدة.

■ كيف تقيّمون نتائج الشركة خلال هذا العام؟

- لقد حققت شركتنا نتائج ايجابية جدا تتمثل بزيادة النمو بنسبة ٣٠ بالمئة. ■



جناح اتصالات

العالمية، وهي تتمتع بمواصفات ومعايير تكنولوجية وإمكانات مالية يحركها سعي دائم الى ابتكار خدمات جديدة تتيح لها الوصول الى المراتب الأولى، وتعتبر «اتصالات» من أهم شركات الاتصالات العالمية.

■ كيف تختار «اتصالات» كوادرها البشرية؟

- تتوزع الموارد البشرية العاملة في الشركة على جنسيات متنوعة، علماً أن الكفاية هي المعيار الأساسي للعمل فيها. وقد استطعنا بفضل جهود كوادرنا البشرية من تحقيق ربحية كبيرة واستقطبنا حوالي ٨٠ مليون مشترك في السعودية خلال فترة سنتين ونصف السنة. وكذلك ثبتنا حضورنا في مصر وباكستان بفضل الإدارة الواعية وفريق العمل التقني الساهر على مصلحة الشركة.

الاولى عربياً

■ أين موقع شركة «اتصالات» بين الشركات العالمية؟

- تحتل شركة «اتصالات» المرتبة الأولى في العالم العربي وتعتمد خطة تسويقية سباقية في كل الدول. فنحن سباقون في التكنولوجيا وكنا أول من أدخل الانترنت الى المنطقة وأدخلنا هاتفاً خلويّاً بتقنية RADIO TELEPHONE في الثمانينات حتى قبل ان يكون موجوداً في بريطانيا.

واليوم تؤمن «اتصالات» شبكة متكاملة وتلعب دوراً

جيتكس فرصة للتواصل

■ شركة «اتصالات» من المشاركين الدائمين في معرض «جيتكس»، هل تلمسون منفعة معينة من ذلك؟

- تلعب شركة «اتصالات» دوراً كبيراً في هذا المعرض التكنولوجي ذي الطابع الدولي. وتأتي مشاركتنا هذه السنة وكما في كل سنة مختلفة عن الأخرى، إذ أننا في تجدد دائم وطموح للأفضل لمواكبة حاجات الزبائن الى خدمات عالم الاتصالات، وفي هذا الإطار يؤمن معرض «جيتكس» فرصة للتواصل مع الشركات الأخرى والعملاء في كل أنحاء العالم.

■ كيف تواجهون المنافسة الشديدة الحاصلة في قطاع الاتصالات؟

- انطلقت شركة «اتصالات» من الإمارات وهي موجودة حالياً في ١٥ دولة من بينها السعودية، مصر، باكستان، أفغانستان، نيجيريا وغيرها. من هنا المنافسة لم تعد محصورة في دولة الإمارات بل تعدتها الى أسواق أخرى.

مواصفات ومعايير تكنولوجية

■ ما هي التحديات التي تعترضكم، لاسيما مع زيادة رقعة تغطيتكم الجغرافية؟

- التحديات موجودة لكن المقومات التي تتمتع بها شركة «اتصالات» تخولها منافسة أكبر الشركات



عثمان سلطان : («دو» للاتصالات (DU)

سوق الإمارات أكثر الأسواق الواعدة في عالم الاتصالات

الرئيس التنفيذي في شركة «دو» للاتصالات عثمان سلطان عرض لأبرز خدمات الشركة في سوق الإمارات، ورأى ان هذا السوق هو من أكثر الأسواق تشعباً في العالم، لكن ثمة امكانات وفرص لنموه وتطوره بماوابة الفورة الاقتصادية التي تشهدها دولة الإمارات، معتبراً إياه من أكثر الأسواق الواعدة في عالم الاتصالات وكاشفاً عن مسعى لتدعيم حضور «دو» وتثبيت موقعها وترسيخه في مواجهة الشركة المنافسة «اتصالات».

توسيع التغطية

■ وأنتم تشاركون للمرة الثانية في معرض «جينكس» ما تقييكم لهذه المشاركة؟



– الفرق شاسع بين مشاركتنا الأولى في «جينكس» السنة الماضية وهذه المشاركة. فالأخيرة تميزت بطرحنا لخدمات الهاتف المتحرك وخدمة الصوت في الهاتف الثابت محلياً ودولياً، الى خدمة البعد الرباعي التي تضم الصوت، الانترنت، التلفزيون والاتصالات المتحركة، وهدفنا توسيع تغطيتنا الجغرافية لتتاول كل أنحاء الإمارات.

■ ما هي حصنكم في سوق الاتصالات في الإمارات؟

– أعلننا في نهاية شهر حزيران (يونيو) تخطي شركة «دو» حاجز النصف مليون مشترك، وذلك بعد مرور أربعة أشهر على إطلاق خدماتنا، وهذا العدد يقارب نسبة ١٠ في المئة من السكان. وحالياً، بعد ستة أشهر، تخطى عدد المشتركين نصف المليون بكثير.

شركات تقدم خدمات شاملة

■ هل ترون ان سوق الاتصالات في الإمارات قادر على استيعاب إنشاء شركة جديدة؟

– سوق الإمارات من أكثر الأسواق تشعباً في العالم، وثمة إمكانيات وفرص لنموه نتيجة للوضع الاقتصادي الفريد الذي تشهده دولة الإمارات. من هنا يجب اعتماد منهجية مدروسة لإدخال شركات جديدة تقدم خدمات شاملة.

خدمات متميزة

■ كيف تنظرون الى المنافسة في هذا القطاع؟ وماذا يميز خدمات «دو» عن غيرها من الشركات؟



احد اطراف جناح DU

– المنافسة موجودة دائماً، لكن لا يوجد «وصفة سحرية» للنجاح والتأبعتها كل الشركات.

في اعتقادي ان هناك علاقة تبنى بين الشركة والعميل، فضلاً عن وجود

مميزات تقنع عميلاً دون آخر وهذا جوهر المنافسة.

بالنسبة الى «دو» فقد لجأنا الى تقديم مميزات عدة مثل احتساب المكالمات بالثانية، إطلاق عروض تسعيرية جذبت العديد من المشتركين. كذلك كنا أول من أطلق خدمة تنزيل التلفزيون على النقال، كما نوفر خدمة الدفع عبر الهاتف الخليوي، وخدمة "e-selfcare" وهي تسمح للمشارك بالتفاعل مع شركة «دو» عبر الانترنت أو النقال.

استقطاب الكوادر المتخصصة

■ بمّ يتميز الكادر البشري لدى «دو»؟

– تحتاج شركات الاتصالات الى خبرات مهمة متخصصة جداً، وفي هذا الإطار نحاول استقطاب الأفضل، مع الإشارة الى ان عدد العاملين في «دو» تجاوز ١٦٠٠ موظف، فضلاً عن استعانتنا بشركات الاستشارة وغيرها. أما نسبة التوطين فتبلغ ٢٠ في المئة وترتفع أكثر في المناصب الإدارية، ونطمح الى ان تصل النسبة الى ٥٠ في المئة خلال السنوات الثلاث المقبلة.

سوق الإمارات واعد

■ نظراً لخبرتم العالمية في عالم الاتصالات، كيف تقيمون نشاط هذا القطاع في الإمارات والعالم العربي؟

– أسواق العالم العربي ولا سيما سوق الإمارات من أكثر الأسواق الواعدة في عالم الاتصالات، فالنهضة الاقتصادية والعمرائية الاستثنائية في الدولة تتطلب مواكبة من قطاع الاتصالات، أضف الى ذلك تنوع اهتمامات العملاء وتجاوزها موضوع الاتصال وإرسال الرسائل القصيرة الى استخدام الانترنت عبر الهاتف وإنجاز العديد من المعاملات وغيرها.

كما ان عالم الاتصالات في تطور مستمر وسريع، خصوصاً بعدما انتفت الفروقات بين الهاتف الثابت والنقال.

تدعيم حضورنا

■ ماذا في جعبتكم من خطط مستقبلية؟

– تعمل «دو» حالياً في الإمارات. وقد ارتأى المساهمون الأساسيون مثل "TICOM" أو «مبادلة» تدعيم حضورها وبذل الجهود لتثبيت موقعها وترسيخه في الإمارات بغية الدخول في منافسة مع الشركة الأهم «اتصالات».

■ ما هي توقعاتكم بالنسبة الى النتائج؟

– نتوقع ان نتخطى حصتنا من السوق نسبة ٣٠ في المئة مع نهاية سنة

٢٠٠٩.

فيليب اشقر (آيسر ACER)؛ صفقات جديدة تخولنا تبوء المرتبة الثالثة مبيعاً للحواسيب المكتبية والمحمولة بين الشركات العالمية



وحواسيب "FERRARI" المحمولة، الى جهاز TRAVEL MATE وهو موجّه للمستهلك في مجال العمل. وقد اجرينا في شهر حزيران (يونيو) المنصرم تحسينات عدة تطال الشكل الخارجي لتتناسب مع كل الأنواع والاهتمامات.

كذلك نقدم مجموعة متنوعة من شاشات الحواسيب المكتبية واجهزة التلفزيون، ولمحترفي الاعمال تقدم «آيسر» حلا مغريا مع المساعد الرقمي الشخصي النحيف "N35 ENHANCED NAVIGATOR" الذي يتميز بنظام الملاحة الفضائي (GPS) الدمج. وللتذكير فان الحواسيب المحمولة (LAPTOP) تتمتع بكفاءة للمسافرين فقط (TRAVELLERS WARRANTY).

توسع اقليمي وعالمي

■ ما هي الاسواق التي تركزون عليها حالياً؟
- تغطي شركة «آيسر» منطقة الشرق الاوسط وافريقيا عبر مكاتبها الموجودة في دبي، الرياض، جوهانسبورغ واسطنبول. وازضافة الى المكاتب الاقليمية، تثبت «آيسر» وجودها عبر مكاتبها المنتشرة في المنطقة في دول مثل شمال وشرق افريقيا، مصر، دول المشرق ودول آسيا الوسطى (CENTRAL ASIA STATES).

اهتمامنا دائم لجهة تدعيم وتطوير موقعنا في الاسواق الاساسية والمتنوعة في الشرق الاوسط، والاستثمار والنمو في اسواق اخرى. ومن هذا المنطلق تؤمن «آيسر» تغطية مهمة نظراً لحضورها في اسواق الشرق الاوسط، افريقيا، تركيا، باكستان ودول آسيا الوسطى. ■

تتابع شركة «آيسر» (ACER) كبرى الشركات الصانعة لاجهزة الكمبيوتر مسيرتها نحو المراتب المتقدمة بين الشركات العالمية العملاقة. حتى انها تتبوأ المركز الاول مبيعاً لاجهزة الكمبيوتر المكتبية والمحمولة في بعض الدول.

المدير العام الاقليمي (الشرق) للشركة ومدير تسويق في دول شرق المتوسط وافريقيا وتركيا السيد فيليب اشقر وعد باحتلال «آيسر» المرتبة الثالثة عالمياً في حجم مبيعاتها بعد القيام بصفقات عدة، لافتاً الى اطلاق منتجات جديدة في ٢٠٠٨ ومتابعة الخطط الموضوعة من قبل الشركة الأم.

وفي حديثه الى «البيان الاقتصادية» عرض لاهم المنتجات التي طرحت في «جيتكس» معددا خصائصها ومزاياها.

نحتل المرتبة الثانية من حيث حصتنا في اسواق المنطقة، علماً اننا قد نصل الى المرتبة الاولى في بعض الدول.

الثالثة عالمياً من حيث المبيع

■ كيف تتوقعون نتائج السنة المقبلة؟

- اعتقد ان السنة المقبلة ستكون مميزة فـ "ACER" تحضّر صفقات سوف تساهم في احتلالها المرتبة الثالثة عالمياً من حيث مبيعات الحواسيب المكتبية والنقالة، كما نتوقع ان تتأثر النتائج ايجاباً بهذه الخطوة. اما حالياً فنحن في طور التحضير لسنة ٢٠٠٨ من حيث اطلاق المنتجات الجديدة ومتابعة خطط العمل الموضوعة ونسبة النمو السنوية وغيرها.

اولوية تعزيز اسواقنا

■ ما هي الخطة الاستراتيجية التي تتبعونها في الشركة؟

- اعتقد ان اساس نجاحنا في العمل هو أننا لا نبيع منتجاتنا مباشرة الى المستهلكين، فنحن نعمل عبر قنوات توزيع عديدة وضخمة في مجال التجزئة والمنتشرة في بلدان عديدة، وكذلك عبر وكلاء تجزئة في الاسواق الصغيرة والمتوسطة الحجم. ونعمل على تعزيز وجودنا في الاسواق التي نعاني فيها ضعفاً او ثغرات عبر متابعتنا لآلية عمل مرنة تحقق لنا الحصة الاكبر في اي سوق.

■ ما هي ابرز وأحدث منتجات «آيسر» التي طرحتموها في «جيتكس»؟

- تعرض الشركة في «جيتكس» مجموعة متكاملة من المنتجات المتطورة كأجهزة الحواسيب المكتبية والنقالة وشاشات الكريستال السائل (LCD) واجهزة تلفزيون (LDC). اضافة الى اجهزة الحواسيب الدفترية ومنها: "ASPIRE L200 LIVING CENTER"،

مراتب متقدمة بين المصنعين

■ ما تقييمكم لفاعليات معرض «جيتكس» هذه السنة لجهة نوعية المشاركين وعدد الزوار؟

- هذه ليست المشاركة الاولى لنا في «جيتكس» ومن المعروف ان شركة ACER من المصنعين المهمين، ولطالما دعمت هذا المعرض منذ السنة الاولى لتأسيسه، وعلى مرّ السنين أدركنا أهمية مشاركتنا في فاعليات هذا المعرض، حيث استطعنا زيادة حجم مبيعاتنا بأسعار تناسب المستهلكين وتحقق الربحية المرجوة للموزع وللشركة وتكسبنا حصة اوسع من الاسواق، وبالتالي فإن «آيسر» سنة بعد اخرى تحقق نتائج طيبة في «جيتكس».

وما لفتنا هذه السنة، هو ان جناح المصنعين لا يضم سوى "ACER" و "HP" فيما غابت شركات مهمة مثل «توشيبا» و«باناسونيك»، IBM و DELL عن هذا الجناح، بما يؤشر الى تقدمنا في ترتيب المصنعين العالميين.

«آيسر» لاعب اساسي

■ بم تتميز شركة "ACER" عن غيرها من الشركات، واين هو موقعها الحالي في هذا القطاع؟

- في هذا العصر، بات المستهلك مدركاً لما يريده وهو يحيط بمواصفات كل منتج يوليه اهتمامه ويلبي حاجاته ومتطلباته. لذلك نحن نبحث دائماً عن تطوير البرامج والانظمة اضافة الى تحسين التصاميم، وذلك لان التغييرات سريعة في هذا القطاع والمستهلك يبحث دائماً عن الجديد.

وقد أثبتت «آيسر» خلال السنوات الخمس الماضية انها من اللاعبين الاساسيين في قطاع اجهزة الكمبيوتر، وخصوصاً الدفترية منها واليوم

يوسف عبد الله السيد (ثريا - THURAYA) : توسع لتغطية أستراليا قريباً عبر مشروع «قمر ثريا ٣»



من اليمين: علي المزروعى، يوسف السيد وسلطان الغفلى

«الثريا للاتصالات الفضائية»: منتجات جديدة تنافسية ومبادرات تجارية تعزز أريادتها

طرحت شركة «الثريا للاتصالات الفضائية» عدداً من المنتجات الجديدة التنافسية والمبادرات التجارية والتي تدخل فيها مرحلة جديدة من تطوير وتوسيع أعمالها بشكل استراتيجي، يعزز المركز المرموق الذي تتبوؤه الشركة كأفضل مزود لخدمات الهاتف الفضائي المحمول في العالم.

وقالت في بيان: «بعد تدشين الهاتفين الفضائيين الأذكي والأصغر عالمياً في العام الماضي، والاضطلاع بجهود رائدة في منتصف العام الجاري لتغيير الانطباع السائد حول التكلفة العالية لمكالمات الاتصالات الفضائية من خلال طرح خدمة «الثريا إيكو» بتكلفة لا تتجاوز عشرين سنتاً أميركياً للدقيقة الواحدة في ٨٢ بلداً حول العالم، فإن الشركة تواصل خطواتها الديناميكية في سوق الاتصالات الفضائية لتعلن عن طرح ميزات تنافسية جديدة مثل خدمة الحزم الراديوية (GMPRS) للاتصالات البيانية السريعة في هواتفها المحمولة، وخدمة «الثريا IP» التي توفر الخدمات البيانية لكبار المستخدمين بسرعة ٤٤٤ كيلوبت في الثانية.

وفي خلال حديثه في المؤتمر الصحفي الذي نظّمته الشركة على هامش مشاركتها في المعرض ذكر السيد يوسف السيد، الرئيس التنفيذي للشركة، بأن إدخال ميزة GmPRS إلى الهواتف المحمولة يعد إنجازاً جديداً يضاف إلى السجل الحافل الذي تتمتع به الشركة في مجال ريادتها لعدد من الإنجازات في صناعة الاتصالات الفضائية المتنقلة، كما أنه من المؤكد سيكون ميزة تنافسية كبيرة في خدمات الثريا للهاتف الفضائي المحمول لسنوات عديدة مقبلة.

كما تطرق الرئيس التنفيذي إلى منتج «الثريا مارين» الجديد والذي من المنتظر أن يسهم بشكل كبير في إيجاد موقع تجاري للشركة في قطاع الاتصالات البحرية مع تدشينه في الأسواق في كانون الثاني (يناير) ٢٠٠٨. هذا، وقد عرضت الشركة في جناحها عدداً من المنتجات الجديدة، من بينها جهاز الإتصال الداخلي (FIXED DOCKING UNIT) لأجهزة الجيل الثاني والذي يمكن من استخدام هواتف الثريا الفضائية المحمولة داخل المباني.

كما قامت الشركة بعرض وتدشين النسخة الثانية من مكتب الإتصال العمومي (THURAYA PCO) الذي يشكل بمزاياه المتقدمة وحجمه الصغير وسعره الذي يتلاءم بشكل كبير مع متطلبات بيئات المجتمعات النامية، منتجاً تنافسياً هاماً ضمن خدمات ومنتجات شركة الثريا.



الرئيس التنفيذي في شركة ثريا (THURAYA) للاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية يوسف عبد الله السيد تناول في حديثه إلى «البيان الإقتصادية» زيادة حجم أعمال الشركة وانتشارها ومشروع «قمر ثريا ٣» لتغطية أستراليا قريباً، موضحاً أن حصتها من سوق الهواتف المحمولة المستخدمة في الاتصالات عبر الأقمار الاصطناعية وصلت إلى ٦٠ في المئة، ولاقياً تصاعد في معدل النمو السنوي للشركة رغم مشكلات واجهتها.

توسع نحو أستراليا

■ ما هي أبرز الخدمات التي طرحتموها في معرض «جيتكس» ٢٠٠٧؟
- أنها المشاركة السائدة لنا في معرض «جيتكس». و«ثريا» تضاعف حجم أعمالها في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا، إضافة إلى دول شرق آسيا. وكذلك سنطلق في ٢٨ تشرين الأول (أكتوبر) الحالي «قمر ثريا ٣» لتغطية أستراليا.

كيف تنظرون إلى المنافسة في المنطقة؟

- المنافسة عالمية وشديدة، وبما أن حصة «ثريا» تصل إلى ٦٠ في المئة من سوق الهواتف المحمولة عبر الأقمار الاصطناعية، فمن أهدافنا المباشرة المحافظة على ريادتنا للقطاع من خلال تقديم قيمة مضافة للمستهلك عبر خدمات وأجهزة جديدة، إضافة إلى أسعار مناسبة.

نمو متصاعد

■ ما هو معدل النمو السنوي لشركة «ثريا»
- يتأثر قطاع الأقمار الاصطناعية بالعوامل الطبيعية والحروب والأحداث المهمة.

وقد واجهنا بعض الصعوبات العمالية والتقنية خلال عام ٢٠٠٦، لكننا استطعنا تخطيها بفضل مساعدة الخبراء والفنيين الذين هم في غاليبيتهم من الوطن العربي. ولكن عموماً، فإن معدل النمو في تصاعد رغم أن هذه السنة ستكون مستقرة بسبب مشكلات واجهناها.

إقبال على خدمات «ثريا»

■ كيف تقيّمون فاعليات معرض «جيتكس» هذه السنة؟
- أعتقد أن معرض «جيتكس» هذه السنة أنجح من العام الماضي. وقد لمسنا إقبالاً شديداً على خدمات «ثريا» وطلباً كبيراً لمنتجات جديدة. ■

إيمان الدميري (كمبيوتر اسوشيتس CA) :

برامجنا وأنظمتنا تحاكي متطلبات الأسواق وتحمي من التهديدات المرتبطة بالفيروسات والأمن الرقمي



تمضي شركة CA بقوة على طريقها نحو النجاح على الرغم من أنه لم يمضِ على إطلاقها في منطقة الشرق الأوسط سوى عامين فقط. إيمان الدميري - مديرة تسويق الشرق الأوسط وأفريقيا و تركيا في الشركة نوهت بفاعليات معرض «جيتكس» ٢٠٠٧ واصفة إياه بالتحصصي، وعرضت لأهم البرامج والأنظمة المعدة للأفراد والشركات الكبيرة والمتوسطة والصغيرة، ودورها الحماي من حيث مكافحتها لاشكال التهديدات المرتبطة بفيروس الانترنت والأمن الرقمي. كاشفة عن خطة تسويقية تعتمد بالدرجة الأولى على كفاية الشركاء والحملات الدعائية والإعلانية.



من اليمين: إيمان الدميري، طوني برانس و OLIVIA BELLINGHAM

ومنتجاتنا في دول الخليج والشرق الأوسط. وقد عمدنا الى توزيع الجوائز على بعض شركائنا الرئيسيين لمساهماتهم في تحقيق التميز في قطاع إدارة تقنية المعلومات. وفي هذا الإطار نحاول ان نقدم للشركاء والموزعين دعماً تسويقياً يذهب الى حد المشاركة في الحملات الإعلانية.

■ كلمة أخيرة:

- تثبت شركة CA نجاحها يوماً بعد يوم لأنها تقدم حلولاً عديدة تتوافق ومتطلبات السوق، وتحت على تواصل دائم مع جميع العملاء والشركاء لأداء أفضل في العمل. ■

وفيروس الانترنت ومكافحة اشكال التهديدات المرتبطة بالأمن الرقمي مثل التجسس.

خطة تسويقية

■ ما هي خطة التسويق الاستراتيجية التي نعتدها CA لمواجهة المنافسة الشديدة في هذا القطاع؟
- نقوم شركتنا ببناء قنوات عمل مهمة مع شركاء موهوبين ومحترفين لتوسيع وانتشار أعمالنا

معرض ناجح

■ كيف تقيّمون فاعليات معرض «جيتكس» لهذه السنة؟

- رغم توقيت المعرض المبكر هذا العام، فإن المعرض كان موفقاً بصورة عامة، خصوصاً في مجال تقسيم الأجنحة واختصاصاتها وهذا ما سمح للزوار بالتوجه الى الجناح موضع اهتمامهم. ولقد كانت دورة هذا العام للمعرض ناجحة بالنسبة لنا بشكل كبير خاصة في ظل الإقبال الذي يستقطبه جناحنا عاما بعد عام وهو الإقبال الذي نتوقع أن يستمر بقوة خلال الدورات المقبلة.

حلول للشركات والأفراد

■ ما هي أهم المنتجات التي طرحتموها؟

- عرضت CA هذه السنة حلولاً عدة تساعد العملاء والشركات في تحسين أعمالهم وتحقيق الإستفادة القصوى منها، وفي هذا الإطار قدمت الشركة حلولاً مهمة من بينها "NETWORK & VOICE MANAGEMENT" ويساعد في ضبط النظام ومراقبة الشبكات لدى المؤسسات والشركات. وطرحنا كذلك "APPLICATION PERFORMANCE MANAGEMENT" وهي حلول تقنية لمراقبة أداء البرامج والنظم. إضافة الى ذلك، عرضت CA نظام "PROJECT & PORTFOLIO MANAGEMENT" الموجه للشركات والمؤسسات الكبيرة والتي تملك محفظة أعمال متنوعة وعديدة.

وهذه الحلول التي تقدمها CA تساعد العملاء على إدارة جيدة للأجهزة والأنظمة المعلوماتية لأداء أفضل في الأعمال. وتتضمن هذه الحلول أيضاً برامج توفر حماية كاملة تشمل الحماية من الفيروس التقليدي

"CA": اصدارات خاصة بمناطق أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا للتواصل مع العملاء

وبناء علاقات معهم

قدمت شركة "CA" أضخم الشركات المستقلة لبرامج إدارة تقنية المعلومات في العالم، التي تقوم بتبسيط وتوحيد تعقيدات إدارة تقنية المعلومات للمؤسسات اصدارها الجديد UNICENTER SERVICE CATALOG الذي يساعد في تمكين مدراء تقنية المعلومات من تحديد وتسليم خدمات تقنية المعلومات في إطار أهداف الشركات.

كما قدمت للزوار برنامج «تحالف العملاء» (CUSTOMER ALLIANCE) الخاص بها في مناطق أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا، وهو البرنامج الذي يمنح العملاء وسيلة تواصل مع "CA" ويساهم في بناء علاقات عمل أقوى على المدى البعيد.

ويوفر برنامج "CA" لتحالف العملاء ثلاثة مستويات من المشاركة وهي المشاركة الأولية، المشاركة المتوسطة المشاركة الكاملة وهي المستويات التي تتضمن ثلاث نقاط رئيسية هي: الدعم، عبر توفير دعم مفصل خصيصاً ليتكامل مع المستويات الحالية لدعم العملاء بهدف إضفاء قيمة إضافية. العلاقات، عبر توفير الفرص للعملاء لتوسعة نطاق

علاقاتهم مع "CA" والإلتقاء مع نظرائهم لمشاركة الخبرات في مجال استخدام إدارة تقنية المعلومات بما يمكن من تعزيز أعمالهم. والترويج، عبر توفير الأخبار والمقالات الصحفية والوسائل الإعلانية والأنشطة التوعوية الأخرى بهدف تسليط الضوء على عملاء "CA" كقادة لهذا القطاع الصناعي والمساعدة في بناء علاماتهم التجارية ومكانتهم في الأسواق.



MARIA MEDVEDEVA

CA

أشرف فواخرجي (سامسونغ للالكترونيات - SAMSUNG) : خطت تسويقية جديدة وتصنيع كمبيوتر وإطلاق تلفزيونات "LCD"



تحتل شركة سامسونغ للالكترونيات "SAMSUNG" المرتبة العشرين بين العلامات الأكثر قيمة في العالم، والمرتبة الثانية في سوق الهاتف المحمول، والمرتبة الأولى في تلفزيونات "LCD"، ومن أهدافها الريادة في منطقة الشرق الأوسط.

مدير مبيعات وتسويق الاتصالات في الشركة أشرف فواخرجي قدم منتجات متطورة عرضت في «جيتكس»، وقال في حديثه إلى «البيان الإقتصادية» إن «المنافسة عامل إيجابي وصحي يدفعنا دائماً إلى تقديم الأفضل وعدم الاكتفاء بالإنجازات المحققة»، كاشفاً عن خطط تسويقية وتصنيع كمبيوتر وإطلاق المزيد من طرازات تلفزيونات "LCD".

أسواق واعدة

■ كيف تنظرون إلى المنافسة في أسواق الشرق الأوسط؟

– المنافسة عامل إيجابي وصحي وهو يدفعنا دائماً لتقديم الأفضل وعدم الاكتفاء بالإنجازات المحققة، بل الطموح نحو الاحسن. كما أن أسواق المنطقة واعدة في قطاع التكنولوجيا والمجال واسع لتقديم منتجات جديدة.

■ ماذا في جعبتكم من مشاريع مستقبلية؟

– تسير «سامسونغ» بخطوات مدروسة وصحيحة، وخطتها التسويقية تحقق أهدافها، ونحن مستمرين بتقديم أفضل المنتجات بأفضل التكنولوجيا. وأقرب المشاريع يتمثل في صناعة كمبيوتر محمول. كما نخطط لإطلاق المزيد من تلفزيونات LCD، إذ أننا نعتبر هذا المجال الأسرع نمواً ومن المتوقع أن يبقى كذلك.

50 في المئة نمواً

■ ما هي حصة «سامسونغ» من أسواق المنطقة والسوق العالمي؟

– بحسب التقارير العالمية، تحتل «سامسونغ» المرتبة الثانية في مجالها على المستوى العالمي وكذلك على مستوى منطقة الشرق الأوسط، علماً أن المرتبة تختلف بين دولة وأخرى. وفي ما يتعلق بالنمو، فالشركة تحقق نسبة نمو تصل إلى 50 في المئة سنوياً في منطقة الشرق الأوسط.

أكبر الأسواق الإمارات

■ ما هي أكبر أسواقكم؟

– الإمارات العربية المتحدة، ومن ثم إيران والأردن ولبنان والسعودية، رغم أنه ما زال أمامنا الكثير للقيام به في المملكة. لقد خصصت «سامسونغ» 25 مليون دولار أميركي لتؤسس بقوة لعلاماتها التجارية في المنطقة العربية. ■

أسعار مدروسة

■ يخضع قطاع التكنولوجيا لتغيير مستمر، برأيكم كيف يواكب المستهلك هذه المسألة في المنطقة؟

– نسبة التعديل في الأجهزة مرتفعة في المنطقة، فمعدل التبديل الزمني لدى المستهلك يصل إلى ستة أشهر. وقد أصبح اقتناء أحدث منتجات التكنولوجيا هواية لدى بعض المستهلكين، لا سيما أن كل جديد يعني المضمون من حيث توفير مواصفات جديدة. أما بالنسبة للأسعار، فشركة «سامسونغ» تسعّر منتجاتها وفقاً لقيمتها ومواصفاتها.

هدفنا الريادة

■ ما هي استراتيجية التسويق التي تعتمدها «سامسونغ» في العالم العربي، لاسيما في دبي؟

– نعمل في سبيل الوصول إلى الريادة في قطاعنا، وهذا الهدف يتطلب قدرة على جمع كل حاجات المستهلك في جهاز واحد. وهذه الريادة لا تتحقق إلا في حال تقديم منتج يناسب كل الأسواق. أما لجهة التسويق والإعلان فندرس أدق التفاصيل للوصول إلى المستهلك وكسب رضاه.

■ ماذا عن خدمة ما بعد البيع لدى «سامسونغ»؟

– تحرص الشركة على توفير الأجهزة للمستهلكين ضمن نطاق جغرافي واسع من خلال قنوات التوزيع. وهذا الانتشار الجغرافي يتطلب مواكبة موازية لخدمة ما بعد البيع، لذلك نسعى دائماً لافتتاح مراكز خدمة في دول المنطقة كافة.

■ هل تقدم «سامسونغ» كفالة عالمية على أجهزتها؟

– كفالات «سامسونغ» محلية، وعموماً لم تصل الشركات العالمية في هذا المجال إلى استحداث كفالة عالمية.

■ هل تواجهون معوقات معينة في المنطقة؟

– المنطقة منفتحة في مجال التكنولوجيا، ولا يوجد أية قيود على عملنا لاسيما أن منتجاتنا مناسبة لمختلف الأسواق.

منتجات متطورة

■ ما هو تقييمكم لمشاركتكم في معرض «جيتكس» لهذا العام؟ وما هي المنتجات التي عرضتموها؟

– نحن نشرك دائماً في معرض «جيتكس» وقد طرحنا منتجاً جديداً هذه السنة وهو "ULTRA 2"، وهو جهاز خلوي مميز من حيث الشكل الخارجي والحجم الصغير والمواصفات العالية الأداء، ومتوفر بخمسة طرازات في المعرض.

هذا إضافة إلى منتجات متطورة تدخل في إطار التسلية المنزلية وتكنولوجيا المعلومات والتسلية من خلال الجوال، نذكر منها تلفزيونات "LCD" وبلانزا الأخيرة ولألعاب الأقراص "Blu-ray" في سوق الشرق الأوسط، وأصغر آلة طباعة على اللايزر في العالم "CLP 300" ومجموعة كبيرة من الهواتف النقالة (آخرها P310)، ومفهوم جديد كلياً للاعبين "MP3". من جهة أخرى، تم عرض الكمبيوترات الدفترية للمرة الأولى في هذا المعرض.

أولى في تلفزيونات LCD

■ ما هي المرتبة التي تحتلها سامسونغ في كل سلسلة من منتجاتها؟

– تحتل سامسونغ المرتبة العشرين بين العلامات الأكثر قيمة في العالم. وتحوز على المرتبة الثانية في سوق الهاتف المحمول، والمرتبة الأولى في تلفزيونات LCD والمرتبة الثالثة في آلات الطباعة، والرابعة في الكاميرات الرقمية.

وفي العام 2001 طورت الشركة تقنياتها عبر احتلال مكانة أكبر في سوق آلات الطباعة من خلال إطلاق آلات طباعة على اللايزر ملونة وبنوعية عالية وأجهزة متعددة الاستعمالات. وخلال السنوات الخمس الماضية، تطورت سامسونغ بشكل كبير في هذا المجال.

نادين سالم (I - MATE) :

نتوقع زيادة حصتنا مع طرح مجموعة ULTIMATE عالية الأداء



الإلكتروني وهو يساعد العملاء ويطلعهم على كيفية استخدام هاتف "I-MATE" وحلوه كافة. الى جانب ذلك افتتحنا مكاتب في نقاط حول العالم تتولى تقديم خدمة ما بعد البيع وبإستطاعة أي زبون قصدها للمساعدة، مع العلم ان هواتفنا تتمتع بكفاءة عالمية تسري مفاعيلها في كل البلدان.

■ ما هي الأسواق التي تنوون التوسع فيها؟

– نركّز على منطقة الشرق الأوسط وتحديداً السعودية والكويت على ان ننتقل منهما مستقبلاً الى البلدان الأخرى. ■

طرحت شركة إيميت I-MATE المتخصصة في الأجهزة المحمولة والتطبيقات الخاصة بها في معرض «جيتكس» مجموعة من أجهزتها المتطورة "ULTIMATE" ذات الأداء العالي والتقنيات المتقدمة.

رئيسة التسويق الشرق الأوسط وأفريقيا والهند في الشركة نادين سالم شرحت لـ «البيان الإقتصادية» سبب تخلف بعض الشركات العالمية عن المشاركة هذه السنة، وعرضت لخصائص مجموعة ULTIMATE الى جانب البرمجيات والخدمات المميزة التي تعمل لتوفير حلول آمنة وشاملة للهواتف المحمولة.

وتوقعت سالم ان ترتفع حصة الشركة مع طرح هذه المجموعة وزيادة حجم التوزيع في منطقة الشرق الأوسط، مشيرة الى افتتاح نقاط حول العالم تتولى تقديم خدمات ما بعد البيع.

– تحوز "I-MATE" على حوالي ٤٨٪ من

حصة أسواق الشرق الأوسط في قطاع "SMART PHONES" أي الهواتف الذكية والتي تتمتع بميزات الكمبيوتر. ونتوقع ان ترتفع حصتنا في السوق مع طرح مجموعة "ULTIMATE" وزيادة حجم التوزيع في المنطقة. وفي ما يخص منطقة الخليج فإننا نتعاون مع شركة توزيع جديدة لهواتفنا في الإمارات والسعودية والكويت، وسيكون تركيزنا على مبيعات التجزئة.

نادي "I-MATE"

■ كيف تنظرون الى منافسة بقية الشركات في منطقة الشرق الأوسط؟

– المنافسة شديدة في هذا القطاع. لكننا من أول المتواجدين في سوق دبي منذ ٦ سنوات، عبر المقر الرئيسي العالمي للشركة. أما على صعيد المنافسة فللشركات الأخرى حصصها. لكن مبيعاتها متدنية مقارنة مع "I-MATE". كما اننا أنشأنا نادي "I-MATE" عبر موقعنا

تخلف بعض المشاركين

■ كيف تقيّمون فعاليات معرض «جيتكس» هذه السنة في ظل اعتكاف كبرى الشركات عن المشاركة فيه؟

– قد يكون انعقاد المعرض في فصل الصيف شكل عائقاً أمام عدم مشاركة بعض المؤسسات إضافة الى ان معرض «جيتكس» يتطلب تحضيراً مسبقاً، وقد تكون بعض الشركات واجهت صعوبة في تنظيم أمورها، فإما تخلفت عن المشاركة أو شاركت عبر بعض شركائها.

مجموعة ULTIMATE

■ ما هي أهم المنتجات التي تعرضونها هذه السنة في «جيتكس»؟

– هذه سادس مشاركة لنا في المعرض، وقد طرحنا مجموعة "ULTIMATE" وهي تضم تشكيلة هواتف خلوية ذات أداء عال وهي مناسبة لكل الأذواق. وهذه المجموعة من الهواتف مزودة بنظام مميز للصوت والصورة الجلية والأولى في العالم التي يمكن وصلها بشاشة التلفزيون أو أي نظام مرئي، وهذه الخاصية مطلوبة من رجال الأعمال. وسنطلق هذه المجموعة في منطقة الشرق الأوسط في تشرين الثاني (نوفمبر) المقبل.

■ هل اطلعتكم على مدى إقبال المستهلكين على هذه المجموعة؟

– لقد سبق وشاركنا في أحد أهم معارض الهواتف الخلوية في العالم، وعلى أثره تلقينا رسائل وطلبات عديدة من الزبائن والمهتمين، والأمر انسحب على معرض «جيتكس» حيث بإمكان المهتمين حجز هواتفهم عبر موقعنا الإلكتروني. مع العلم ان سعر الهاتف يتراوح بين ٣٢٠٠ و ٣٥٠٠ درهم.

حصة ٤٨٪ من الهواتف الذكية

■ ما تقيّمكم لأدائكم في سوق الشرق الأوسط؟

(I-MATE) تطلق جهازين جديدين فئة «آتيمات»

شكل «جيتكس» فرصة لشركة «آي مائت» (I-MATE) المتخصصة في إنتاج البرمجيات والأجهزة العاملة بأنظمة WINDOWS MOBILE لإطلاق اثنين من أجهزتها المنتظرة من الفئة ULTIMATE في الشرق الأوسط، وهما الجهازان ULTIMATE 6150 و ULTIMATE 8150 وتتألف الفئة ULTIMATE من أجهزة متقدمة ورفيعة المستوى من الجيل الثالث تعمل بنظام WINDOWS MOBILE، وتتوفر بمجموعة متنوعة من الأشكال والأحجام المصممة لتلائم جميع المستخدمين. وتستخدم جميع الأجهزة من هذه الفئة النظام 6 WINDOWS MOBILE، وهو أحدث أنظمة التشغيل WINDOWS MOBILE.

وتمثل ULTIMATE مجموعة من الأجهزة الجذابة التي يتزايد عدد طرازاتها باستمرار، ويتمتع كل منها بتصميم i-mate الفريد.

وتم تصميم كل جهاز بحيث يوفر مزيجاً قوياً بين تقنيات الهاتف والمساعدات الرقمية الشخصية. والفئة الجديدة مخصصة لتلبية مختلف حاجات عملائنا الحاليين والمستقبليين، ابتداء من المعالجات القوية وشاشات VGA الكريستالية العاملة باللمس واتصال HSDPA، وحتى مخرج الفيديو XGA المباشر والفريد في هذه الفئة.



سردار أوركار (أتش بي HP) :

أبرز تحدياتنا توفير قيمة مضافة لمنتجاتنا

«قرار المشاركة في معرض «جيتكس» GITEX نابع من التواصل مع العملاء» هذا ما أوضحه مدير مجموعة النظم الشخصية في الشرق الأوسط لدى شركة «أتش بي» HP سردار أوركار. معتبراً «أن أبرز التحديات أمام الشركة توفير قيمة مضافة لمنتجاتنا من خلال الاهتمام بتصميمها وأشكالها وتحسين أدائها وقوتها». مبيناً ضرورة التركيز على أسواق منطقة الشرق الأوسط، لا سيما الأسواق الواعدة منها مثل السعودية ومصر وقطر والكويت. محذراً من المنافسة بالأسعار وانعكاساتها السلبية على قطاع التكنولوجيا.

تواصل مع العملاء

HP وبمئات هواتف وكمبيوتر في الوقت نفسه، ونتوقع ان يلقي اقبالاً كثيفاً من المستهلكين.

كذلك طرحنا ثلاثة أنواع من الحواسيب الشخصية وهي صغيرة ولكنها ذات أداء قوي وعال، إضافة الى تصاميمها الجميلة والأنيقة.

كما عرضنا منتجات في «جيتكس» ولكن سنطلقها لاحقاً في المنطقة وهي تتعلق بـ HOME ENTERTAINMENTS DEVICES ويمكن وصلها بشاشة التلفاز أو الكمبيوتر.

ولا ننسى مجموعة واسعة من الكمبيوترات الدفترية ذات التصاميم الفاتحة والأداء القوي. أما بالنسبة الى الأسعار، فهي تتأثر بقوانين كل دولة وحركة السوق التي توجد فيها منتجاتنا.

وفي ما يتعلق بكفالات ما بعد البيع فبعض المنتجات تتمتع بكفالات عالمية وأخرى لا.

قيمة مضافة

■ ما هي التحديات التي تواجهها HP في المنطقة؟

– في اعتقادي ان أبرز التحديات هي الاستمرار في تحقيق قيمة مضافة في السوق من خلال الاهتمام بتصاميم المنتجات وأشكالها وتحسين أدائها وقوتها. كما يجب زيادة التركيز على منطقة الشرق الأوسط لا سيما في أسواق واعدة مثل السعودية، مصر، قطر، الكويت فضلاً عن اهتمامنا بسوق الإمارات.

- حذار المنافسة بالأسعار

■ كيف تصفون المنافسة في سوق دبي؟

– تحكم سوق دبي منافسة شرسة بين اللاعبين الأساسيين، وهذا الأمر يصب في مصلحة المستهلك على المدى القصير. ولكن إذا استمرت المنافسة في الأسعار فأعتقد ان الأمر سينعكس سلباً على السوق وعلى قطاع التكنولوجيا، لذا من المفروض توخي الحذر من مسألة الأسعار والتركيز على تحسين المنتجات وتنويعها لتناسب ومختلف أدواق العملاء.

■ ما هي حصة "HP" من سوق الشرق الأوسط؟

– تحتل شركة "HP" المرتبة الأولى في سوق الشرق الأوسط رغم وجود منافسين آخرين عالميين ومحليين. ■

■ ما هو تقييمكم لفاعليات «جيتكس» ٢٠٠٧؟

– معرض «جيتكس» من أفضل أربعة معارض لأجهزة الكمبيوتر وتكنولوجيا المعلوماتية في العالم، لذا فمن الأهمية بمكان المشاركة فيه سنوياً، لا سيما أنه يضم كبريات الشركات العالمية.

أما بالنسبة الى تراجع المشاركة والحضور هذه السنة، فبرأيي ان ذلك طبيعي والنسب يمكن ان تتراجع تحت تأثير الظروف، غير انه وبرغم الحضور الخجول في اليوم الأول فقد تحسّن في الأيام المتبقية.

أما بالنسبة الى الشركات فبعضها فضل عدم التواجد في أجنحة خاصة بها ولكنها موجودة عبر مشاركتها في المؤتمرات واللقاءات مع الشركاء والزبائن.

وفي ما يخص شركة "HP" فقد كان قرار المشاركة في «جيتكس» من منطلق التواصل مع عملائنا في كل أنحاء العالم.

منتجات جديدة

■ ما هي أهم المنتجات التي عرضتموها في «جيتكس»؟

– أحد أهم المنتجات التي ركزنا عليها هي "IPEC 514" وهو أول هاتف ذكي من



(HP) NORA MOLNAR

منشأة رقائق بالتعاون بين «سانديسك» و«توشيبا»

وأعلنت «سانديسك» خلال مشاركتها عن تعاونها مع شركة الإلكترونيات اليابانية «توشيبا» والذي أثمر عن افتتاح منشأة جديدة 4ab لإنتاج رقائق الذاكرة المؤقتة ٣٠٠ ملم في موقع عمليات يوكايشي في قضاء ميبي وسط اليابان، وتأتي الخطوة رداً على استمرار ازدياد الطلب على بطاقات الذاكرة «ناند فلاش» التي تستخدم في مجموعة واسعة من التطبيقات الرقمية، بما فيها مشغلات الموسيقى والهواتف المحمولة والحواسيب الشخصية وبطاقات الذاكرة.

بروتوكول الإنترنت من «نورتل» لدعم أحدث تقنيات التعليم

شركة أكاديميا لحلول الإدارة العالمية (AMSI) قدمت تجربتها مع نورتل NORTEL لتطوير القدرات متعددة الوسائط ونظام إنترنت الحزمة العريضة بواسطة شبكة بروتوكول الإنترنت في المدينة الجامعية للمدرسة الدولية للآداب والعلوم (ISAS). وتوفر شبكة الإنترنت جميع خدمات الاتصالات الهاتفية عبر الإنترنت، والوسائط المتعددة، وخدمات إنترنت واي فاي الحزمة العريضة في جميع أنحاء دبي. وتدعم شبكة الإنترنت الجديدة الخاصة باتصالات الصوت والبيانات والمطورة بالتعاون مع شركة «إم.دي.إس.باك» (MDS PACC)، شركة نورتل مشروع شركة أكاديميا لحلول الإدارة العالمية (AMSI)، «الكمبيوتر المحمول بدل الكتاب». وقد حولت هذه المبادرة الجديدة قاعات المدرسة الى مراكز متعددة الوسائط للتعليم اللاسلكي، وذلك بفضل التكنولوجيا الحديثة والتكامل التقني الرقمي، الذي يسمح للاستاذة بالتواصل مع الطلاب مباشرة عبر أجهزة الكمبيوتر المحمول أينما كانوا ضمن نطاق المدينة الجامعية.

طوني اشقر (SYBASE) :

نوفر قواعد البيانات للحلول المصرفية والمالية ونلبي متطلبات المصارف الإسلامية الاستثمارية



تعتبر شركة "SYBASE" إحدى الشركات ذات الخبرة الطويلة في توفير قواعد البيانات للحلول المصرفية والمالية وغيرها، وآخر مشاريعها إبرام عقود مع ستة مصارف خاصة تعنى بتمويل الشركات والمؤسسات.

مدير عام الشركة طوني اشقر تحدث الى «البيان الاقتصادية» عن البرامج الجديدة التي طرحتها الشركة أخيراً، مسلطاً الضوء على تلبية متطلبات المصارف الإسلامية الاستثمارية، لافتاً الى مواكبة الشركة لإنفاق الدول الخليجية على برامج المعلوماتية.

مشاركة دائمة في «جيتكس»

■ كيف تقيّمون مشاركتكم هذا العام في فعاليات معرض «جيتكس»؟



– نشارك في معرض «جيتكس» منذ تأسيسه، لا سيما ان سمعته عالمية ويستقطب حضوراً عالمياً وقد أضحي معروفاً في دول أوروبا، ومشاركتنا مهمة لإثبات موقعنا لا سيما أننا من ضمن أفضل عشر شركات في تقديم الحلول في العالم. كما أننا نستغل هذه الفرصة لعقد اجتماعات ولقاءات بين مديرينا وكبار المسؤولين في SYBASE – أوروبا.

■ ما هي المنتجات الجديدة التي طرحتها شركتكم في «جيتكس»؟

– "SYBASE" معروفة كشركة توفر برامج خاصة بقواعد البيانات، لكننا في الوقت نفسه نركز على خدمات أخرى أساسية في السوق تتعلق بحلول ON-LINE BANKING وتسمى "FINANCIAL FUSION" وتحتل المرتبة الأولى في الولايات المتحدة الأميركية، ونعمل في هذا الإطار مع بنوك التمويل، وتمكنت "SYBASE" من إبرام اتفاقات مع ستة بنوك خاصة في الخليج والشرق الأوسط خلال سنتين وهذا يعتبر إنجازاً، كما نسعى الى التوسع نحو أسواق أفريقيا وأوروبا الوسطى والشرقية لا سيما في مجال الـ "FINANCIAL FUSION".

برامج جديدة متخصصة

■ هل تلمسون وعياً في المنطقة حول "E-BANKING"؟

– تظهر منطقة الشرق الأوسط والخليج وعياً كافياً في هذا الموضوع، وتتوجه غالبية الشركات الى استخدام الانترنت لإنجاز عملياتها وأعمالها. يشجعها الى ذلك توافر الحلول المعلوماتية الآمنة بدرجة عالية واعتماد "FINANCIAL FUSION" من المصارف الكبرى في العالم والتي تتفوق أصولها ٤٠ مليار دولار.

وفي هذا الإطار سمحت برامجنا الآمنة بالاستحواذ على حصة كبيرة من اسواق الشرق الأوسط.

ومن المنتجات الجديدة التي نطرحها أيضاً برنامج خاص بإدارة أعمال المؤسسات والذي يسمح لها تحليل المعلومات والمعطيات التي تملكها للكشف عن الثغرات والربحية وما إلى هنالك. وهذا المنتج يتمتع بقاعدة بيانات واسعة وشاملة تتفوق غيرها بمئة مرة.

نلبي متطلبات المصارف الإسلامية

■ كيف تصفون أداءكم في توفير خدمة ما بعد البيع؟

– نحن موجودون في الشرق الأوسط منذ ١٥ سنة ومكتبنا الإقليمي في أبوظبي ومنتشرون عبر مكاتبنا في لبنان، دبي، السعودية، قطر، الكويت والبحرين للبقاء على تواصل مع عملائنا، علماً أن "SYBASE" لا تواجه مشكلات في ما يتعلق ببرامجها المستخدمة من قبل ٧٥ بنكاً في المنطقة منها «سامبا»، «مصرف ابوظبي الإسلامي»، «بيت التمويل الكويتي»، «بنك بوبيان»، «البنك العربي»..

الى ذلك نعمل على تقديم منتجات جديدة خاصة بمؤسسات الاستثمار والمصارف الإسلامية، ونتعاون مع شركاء لنا على تطوير الحلول المناسبة. وفي هذا الإطار حوالى ٨٠ في المئة من المصارف الإسلامية تستخدم عبر وكلائنا وشركائنا حلول "SYBASE".

نواكب انفاق الدول على التكنولوجيا

■ ما هي نسبة النمو التي تتوقعون تحقيقها في المنطقة؟

– تسجل دول المنطقة نمواً متزايداً في الانفاق على برامج المعلوماتية والتحديث التكنولوجي وأبرزها السعودية التي تسجل نسبة ٤٠ في المئة من مجموع هذا الانفاق، مقابل ٣٠ في المئة لدول الإمارات والكويت ٩ في المئة.



هشام ملك (مدير التسويق في SYBASE)

تواكب شركة "SYBASE" هذا النمو المطرد وقد حققت زيادة في النمو بنسبة ٣٠٪ سنوياً في السنوات الثلاث الماضية، كما ان محفظة عملائنا متنوعة وتتنوع على قطاع المصارف، شركات الأعمال وغيرها. ونظراً لما نقدمه من حلول متنوعة، أعتقد ان نسبة النمو يجب ان ترتفع أكثر في ظل النهضة التي تشهدها المنطقة. ■

حامد يوسف الزايد (AFIT) : حلول تكنولوجية ابداعية لمجتمع الأعمال



تعتبر شركة الفارس لتكنولوجيا المعلومات "AFIT" من الشركات العربية الرائدة في تقديم الحلول الابداعية لمجتمع الاعمال وهي من المشاركين الدائمين في معرض «جيتكس»، حيث وصل عدد مشاركاتنا حتى هذه السنة الى سبع، عرضت فيها أحدث خدماتها التكنولوجية على صعيد مشاريع e-business و e-commerce وتعاونها مع بورصة الكويت للأوراق المالية. مدير عام الشركة حامد يوسف الزايد سطر الضوء على مشاريع الشركة في الكويت وبعض الدول الخليجية أكان مع القطاع الخاص أو العام. وهنا تفاصيل الحديث:

غيرها. لذلك نحن ننافس من خلال منتجاتنا ونسعى الى ان تكون ذات قيمة مضافة للمستهلك وان يتمكن من الاستفادة القصوى منها. وقد انتهينا من تركيب نظام e-banking لبنك «بوبيان»، وكذلك تعاوننا مع البنك الأهلي المتحد "AHLI UNITED". ونحن نعمل عموماً مع القطاع الخاص ولدينا بعض المشاريع مع القطاع العام، حيث أدخلنا نظام e-government الى مجلس الوزراء الكويتي.

لذلك، ونظراً لنوعية الخدمات التي نقدمها، أعتقد أننا من اللاعبين المنافسين الاساسيين في المنطقة، ويمكن اعتبار شركة "AFIT" من الشركات الخمس الأول في الكويت.

٢٠٠ في المئة نمواً سنوياً

■ ما هو معدل النمو السنوي الذي تحققه شركتكم؟ وما هي مشاريعكم المستقبلية؟
- يصل المعدل السنوي الى ٢٠٠٪ وهو يتضاعف سنوياً. أما بالنسبة للخطة المستقبلية، فنسعى لإنشاء شركات تعتمد التكنولوجيا التي نقدمها للآخرين، وسنعمل من خلالها على بيع منتجاتنا للمجتمع العربي. كما ننوي افتتاح مكاتب في السعودية وقطر، علماً أننا نغطي هاتين الدولتين انطلاقاً من مكاتبنا في البحرين، ونهتم باستقطاب الكوادر البشرية الخبيرة والكفيلة لتدعيم أعمالنا. ■

نسعى ان تكون منتجاتنا ذات قيمة مضافة للمستهلك

خبراًؤنا وتكنولوجيا نظام الانترنت الداخلي والخارجي والانترنت الخاص بالشركات في تعاملها مع البورصة.

■ ما مدى اهتمام شركتكم باستقطاب الكوادر البشرية الكفيلة؟

- تستثمر "AFIT" في شكل واسع في مجال اختيار الطاقات البشرية المحترفة باعتبارها رأسمالنا الأساسي، كما ننظم دورات تدريبية مستمرة مع مسؤولين من الشركات الأميركية التي نمثلها في المنطقة، ونحاول تعديل الخدمات والمنتجات بما يتوافق والمجتمعات العربية والخليجية. وهذا الأمر يعطينا خاصية تميّزنا عن بقية الشركات.

خدمات ذات قيمة مضافة

■ كيف تواجهون المنافسة الشديدة في هذا القطاع في الخليج خصوصاً والعالم العربي عموماً؟
- أعتقد ان العاملين في عالم الأعمال باتوا يميّزون بين الخدمات الجديدة والمهمة عن

متخصصون في تقديم الحلول

■ هل لنا بلحمة عامة عن شركة "AFIT"؟
- شركة "AFIT" متخصصة في تقديم حلول ابداعية لمجتمع الأعمال لمساعدة الشركات على تحقيق عوائد مجزية وأرباح أكثر والسيطرة على النفقات عبر استخدام التكنولوجيا المناسبة. تأسست الشركة عام ١٩٨٨ وهذه المشاركة هي السابعة لنا في معرض «جيتكس».
■ ما رأيكم بفعاليات معرض «جيتكس» هذه السنة؟

- أعتقد ان المعرض يتطور سنوياً ويستقطب مشاركين عالميين مثل IBM، ORACLE، MICROSOFT إضافة الى الحضور الكبير من كل الدول. وهذا المعرض يساعدنا على التواصل مع عملائنا في العالم العربي، إذ لدينا مكاتب في البحرين تغطي حاجات السعودية وقطر ومكتب في مصر فضلاً عن حضورنا في دولة الإمارات.

لاعبون أساسيون

■ كيف تواكب "AFIT" التطور التكنولوجي السريع لتبقى متميزة عن الشركات المنافسة؟
- هدفنا ان نكون لاعبين أساسيين ورواداً وليس ثانويين، فالشركة الرائدة هي التي تحدد حركة السوق. و "AFIT" متخصصة في مشاريع e-business و e-commerce، وتعاملنا أخيراً مع بورصة الكويت حيث وضع

إصدار جديد يشتمل على أدوات متميزة جديدة شركة الإتقان المتميز السعودية HiQSys Saudi تطرح الإصدار الثامن من نظام التأمين المتقدم (AIMSweb)

الربحية الفورية لأعمال شركة التأمين (Online Profit Viewer)، نظام المراسلات (Correspondence Manager)، إدارة التذكيرات (Reminder Manager) والأنظمة الداعمة للقرارات الإدارية (Decision Support System).

من جهته، أضاف السيد بازيان: «يتكامل نظام (AIMSweb) بنسخته الحديثة مع أنظمة مالية عالمية كأوراكل فاينانشيال (Oracle Financials) بنسخته ١١ بشكل آني وفوري (Online, Real time) لاستثمار الميزات المتقدمة التي تقدمها



ابراهيم قاسمية
TechnoSys Group

اوراكل لزيائتها». معلنًا «أنا نستطيع الآن إثراء خيار زبوننا، إما باستخدام الأنظمة المالية المترابطة مع مجموعة أنظمة (ايمز ويب AIMSweb)، أو الربط مع أنظمة مالية أخرى كأوراكل فاينانشيال (Oracle Financials)».

وشرح السيد بازيان عن «المكاسب التي حققتها شركة الإتقان المتميز السعودية HiQSys Saudi والمتمثلة بالحصول على ثقة شركات التأمين السعودية المرخصة حديثاً. وبذلك، تتفوق شركة الإتقان المتميز السعودية HiQSys Saudi على المنافسين من الأردن، الهند وكندا. ويتأكد هذا النجاح من خلال عقد ورشات عمل (Workshops) في مواقع الشركات التي تنوي شراء نظام (ايمز ويب AIMSweb) خلال مرحلة التقييم وقبل الشراء رسمياً. وتكون النتائج ايجابية دائماً في ما يتعلق بنظام «ايمز ويب AIMSweb». وتبرهن شركة الإتقان المتميز السعودية HiQSys Saudi على الخبرة التأمينية التي يتمتع بها فريق عملها بالمقارنة مع الشركات المنافسة».

وأضاف بازيان: «تعدّد مجموعة تكنوسيس TechnoSys Group دورات تدريبية في مجال التأمين، تهدف إلى تكريس الخبرة التأمينية المتفوقة التي تتمتع بها الشركة. وتعدّد الدورات التأمينية باللغتين العربية والإنكليزية وتمتاز بالربط بين مبادئ التأمين النظري وتطبيقاته العملية على برنامج (ايمز ويب AIMSweb)». يذكر أن مجموعة تكنوسيس TechnoSys Group هي شركة إقليمية مزودة للحلول البرمجية الحصرية لأتمتة قطاع التأمين، وقد تأسست عام ١٩٨٩. وقامت الشركة بتصميم وتطوير مجموعة الأنظمة متكاملة لأتمتة أعمال التأمين تحت اسم «ايمز ويب» (AIMSweb) «مجموعة الأنظمة المتقدمة لإدارة التأمين ضمن بيئة الانترنت» (Advanced Insurance Management Suite-Fully web enabled) مستخدمة أحدث تكنولوجيا الويب والجوال التي تقدمها شركة اوراكل.

ويمثل نظام (ايمز ويب AIMSweb) أكثر من ٢٠٠ سنة خبرة تأمينية متراكمة، ويعمل بنجاح لدى ٤٣ شركة تأمين في ١٠ دول في الشرق الأوسط وأفريقيا. ويعمل أكثر من ٣٠٠٠ مستخدم يوميًا على نظام «ايمز ويب AIMSweb» في مجال التأمين العامة، الصحي، الحياة، إعادة، التكافل بشكل متكامل، وباللغتين العربية والإنكليزية وضمن بيئة الإنترنت.

لمزيد من التفاصيل يرجى زيارة موقع الشركة على الانترنت www.technohome.net أو الاتصال على هاتف ٠٨٢ ٤٣٨ ٥٦٦ ٩٦٦ أو هاتف ٢٩ ٥٣٨ ٠٣٩ ٩٦٢٧٩



عثمان بازيان
TechnoSys Group

«أضافت شركة الإتقان المتميز السعودية HiQSys Saudi شقيقة لمجموعة تكنوسيس TechnoSys Group، الكثير من المميزات والأدوات لنظام ايمز ويب (AIMSweb) لتأكيد قدرة الشركة الفائقة على مواكبة التطورات التي يشهدها سوق التأمين السعودي والعربي، ويعزز مسيرة نجاحها المتميز في السوق السعودي». هذا ما صرح به السيد عثمان بازيان المدير العام لمجموعة تكنوسيس TechnoSys Group.

وأضاف: «تظهر التطويرات الجديدة التي أضافتها شركة الإتقان المتميز السعودية HiQSys Saudi في الإصدار مدى التزامها تجاه سوق التأمين السعودي من خلال رفده بأحدث تكنولوجيا أتمتة التأمين المتمثل بمجموعة منتجات «ايمز ويب» (AIMSweb) والخدمات المتميزة المرافقة».

كما أضاف: «تدعم شركة الإتقان المتميز HiQSys Saudi وجودها في المنطقة عن طريق تأسيس شركة شقيقة أخرى في دولة الإمارات العربية تحت اسم «الإتقان المتميز - الإمارات» (HiQSys Emirates).

بدوره، قال السيد ابراهيم قاسمية، المدير التنفيذي للشركة: «تؤكد مجموعة تكنوسيس TechnoSys Group وشقيقتها شركة الإتقان المتميز السعودية HiQSys Saudi على قدرتها التنافسية مع شركات البرمجيات العالمية من خلال فهمها للتفاصيل التأمينية في الأسواق السعودية والمنطقة»، مضيفاً: «قررت مجموعة تكنوسيس TechnoSys Group إنشاء الشركة الشقيقة في السوق السعودي تحت اسم «الإتقان المتميز السعودية» (HiQSys Saudi) لضمان تقديم خدمات متميزة كشركة محلية لشركات التأمين السعودية الحالية والمتوقعة».

وأشار السيد قاسمية إلى «أن شركة الإتقان المتميز السعودية HiQSys Saudi تتمتع بأعلى حصة من السوق التأميني السعودي، وكذلك في أسواق التأمين الأردنية، الفلسطينية والقطرية. هذا بالإضافة إلى زبائن متميزين من قطاع التأمين في عشر دول».

وأوضح السيد قاسمية أن «شركة الإتقان المتميز السعودية HiQSys Saudi أصدرت أحدث نسخة من برامجها «ايمز ويب» (AIMSweb) والتي تحمل رقم النسخة الثامنة "AIMSweb version 8.0"، وهي تتمتع بأدوات مرنة لتصميم التقارير الدورية المطلوبة من قبل مؤسسة النقد العربي السعودي (SAMA) ومجلس الضمان الصحي (CCHI)».

وأضاف: «تتمتع النسخة الجديدة بصفات عديدة مثل التعامل السهل (User Friendly) من قبل المستخدم، وتمكين مدراء النظام من بناء قواعد العمل المتقدمة (Business Rules) من خلال ميزة محرك القواعد الجديدة (Rules Engine). بالإضافة إلى ذلك، يتمكن مدراء النظام من تصميم سير العمل (Workflow) لتحسين خدمات الزبائن والتكامل بشكل فاعل مع تطبيقات التراسل (Correspondence Manager) التي تطرحها الشركات الأخرى وأشهرها «أوت لوك» (MS Outlook®). ويتكامل نظام (ايمز ويب AIMSweb) بنسخته الجديدة مع نظام إدارة الوثائق (Document Management System). ويحوي أيضاً ميزات محسنة أخرى كالقدرة على تصميم المنتجات التأمينية (Product Designer)، مراقبة

دانا مروغان (ORACLE) :

سوق استخدام قواعد البيانات غير مشبعة



مدير التسويق في الشرق الأوسط وأفريقيا في شركة أوراكل ORACLE دانا مروغان DANA MURUGAN نفي وجود أي تحديات بوجود خبراء ومتخصصين في إيجاد الحلول، اعتبر ان سوق استخدام قواعد البيانات غير مشبعة حتى الآن، وثمة فرص واسعة في الكثير من الأسواق لطرح مثل هذه المنتجات.

■ كيف تقيّمون فاعليات معرض «جيتكس» هذه السنة لا سيما مع امتناع بعض الشركات الكبرى عن المشاركة فيه؟

– بالنسبة الى شركة «أوراكل» لطالما كان معرض «جيتكس» ناجحاً ومهماً، وقد لمسنا اهتماماً شديداً من عملائنا وشركائنا الذين يصل عددهم الى ٤٠ شركة في المشاركة والحضور الى «جيتكس» ٢٠٠٧ الذي يعد ثالث أكبر معرض تكنولوجي في العالم، والذي يشكل فرصة مهمة للقاء العملاء والشركاء وتعريف الشركات على منتجاتها.

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهونها في منطقة الشرق الأوسط؟

– التحديات موجودة دائماً لكننا نتخطاها باستمرار بمساعدة الخبراء والمختصين، و«أوراكل» تضم حوالي ٢٥٠ خبيراً ومهندساً للمساعدة على إيجاد الحلول في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا.

سوق غير مشبعة

■ هل ترون ان سوق «القواعد البيانات» مشبعة في المنطقة؟

– في ظل هذا التطور التكنولوجي واندفاع العملاء والشركات لاستخدام أحدث المنتجات، لا تزال نسبة مستخدمي الـ DATA BASE المتطورة ضئيلة جداً، لذلك هناك مجال واسع وفرص عديدة في السوق.

المنافسة عامل إيجابي

■ كيف تصفون المنافسة في هذا القطاع؟

– المنافسة عامل إيجابي للشركة وللعملاء، وهي تدفعنا الى تنوع منتجاتنا كي تتناسب وأذواق المستهلكين كافة في كل أنحاء العالم، كما ان المنتجات مصممة للاستفادة منها مع حلول أخرى غير صادرة عن «أوراكل» وذلك حرصاً على رضى العملاء.

وأود الإشارة الى ان حصة «أوراكل» من السوق وصلت الى ٤٧ في المئة. أما في الشرق الأوسط فتصل حصتنا الى ٦٥ في المئة وهي تنمو باستمرار. ■

أيمن أبو سيف (أوراكل - ORACLE) :

برامجنا متميزة بالشمولية والأمان وسهولة الاستخدام

تعتبر شركة أوراكل ORACLE من الشركات الرائدة في توفير الحلول المعلوماتية في مجالات الخدمات المالية وقطاعات الاتصالات والإدارة والتجزئة، وهي لذلك تتميز ببرامجها الأمانة وسهولة الاستخدام والشاملة.

مدير عام الشركة في منطقة الخليج أيمن أبو سيف أكد الاستمرار في التقدم والنمو في المعلوماتية المتخصصة، لافتاً الى حياة منتجات أوراكل لشهادات الجودة والنوعية من الجهات المعنية.



قاعدة بيانات جديدة

■ كيف تقيّمون مشاركتكم في معرض «جيتكس» ٢٠٠٧ وما هي المنتجات الجديدة التي طرحتموها فيه؟

– نشارك في معرض «جيتكس» منذ وقت طويل، وهذه السنة قدمنا منتجات جديدة وعديدة، منها قاعدة بيانات جديدة (NEW DATA BASE IIG) وتعتبر أول عروضنا لهذه السنة. كما وطرحنا حلولاً جديدة للأنظمة الأمنية ولقطاع التجزئة والخدمات المالية ولقطاع الاتصالات، إضافة الى منتجات وحلول عدة لمختلف العمليات الإدارية.

■ بمّ تتميز منتجات «أوراكل» عن غيرها؟

– تتميز حلول وبرامج «أوراكل» بمجموعة من المواصفات الأساسية مثل الأمان، وسهولة الاستخدام.

خدمات قبل البيع وبعده

■ ماذا تقدّم «أوراكل» من خدمات ما بعد البيع؟

– «أوراكل» موجودة في كل الدول في المنطقة، ولديها فريق تسويق محترف يوفر خدمة ما قبل البيع لمساعدة المستهلك واطلاعه على كيفية استعمال المنتجات والإفادة القصوى من تقنياتها. كما تضم «أوراكل» فريقاً آخر للاستشارات الفنية، إضافة الى فريق خدمة ما بعد البيع ويصل عدد الموظفين في هذا القسم الى ٤٠٠ موظف في مصر وحدها.

■ كيف تقيّمون فاعليات معرض «جيتكس» هذه السنة لا سيما بعد اعتكاف بعض الشركات الكبرى عن المشاركة فيه؟

– في اعتقادي ان توقيت انعقاد «جيتكس» في هذه الفترة انعكس على الحضور إذ تزامن مع حلول شهر رمضان وبداية السنة الدراسية.

نمو وتقدم مستمران

■ ما هو معدل النمو الذي تحقّقه «أوراكل» سنوياً؟ وما هي مشاريعكم المستقبلية؟

– «أوراكل» في نمو وتقدم مستمرين. وقد قطعنا خطوات كبيرة في السنوات الأربع الماضية في مجال التخصص في القطاعات كافة مثل الخدمات المالية، إدارة القطاعات العامة، الاتصالات والصناعة. وقد ساعدنا التخصص في التركيز على القطاعات كل على حدة وتقديم حلول مناسبة ومنتجات مميزة في الأسواق.

■ من أية دول تستقطب «أوراكل» كوادرها البشرية؟

– تستقطب «أوراكل» الطاقات البشرية من كل أنحاء العالم إن من الدول العربية أو أوروبا وأميركا. فقطاع المعلوماتية يعتمد في شكل أساسي على العنصر البشري لتقديم أفضل الخدمات.

منتجات ذات نوعية وجودة

■ واضح ان «أوراكل» تولي اهتماماً كبيراً للأمان في برامجها. هلا أوضحت لنا هذه الخاصية؟

– أي برنامج معلوماتي (SOFTWARE) في العالم قد يتضمن ثغرات أمان. وما يهم «أوراكل» هو اكتشاف هذه الثغرات وتقديم الحلول المناسبة لها قبل توفيرها للعملاء وذلك لتقديم الأفضل لهم، علماً ان كل منتجات «أوراكل» حائزة على شهادات الجودة والنوعية في ما يخص الأمان. ■

د. خلدون فرحات (تيرانت TERRANET) : خدمات ذات قيمة مضافة عبر شبكة الانترنت



جديد شركة «تيرانت» (TERRANET) لحلول الانترنت طرحها خدمة "DSL" بالتعاون مع شركتي «أوجيرو» و«كابل وان» (CABLE ONE). مدير عام الشركة الدكتور خلدون فرحات عرض لتقنيات هذه الخدمة وميزاتها وأفاقها، مركزاً على شعار «خدمة نوعية لكل فرد» المتضمنة العديد من الخدمات ذات القيمة المضافة. كما تطرق الى استراتيجية "TERRANET" التسويقية وما توفره من تسهيلات في مجالات البيع وخدمة ما بعد البيع، متوقفاً نمواً معقولاً في توفير خدمة الـ "DSL".

أفاق جديدة لاستعمال الانترنت

■ هل بدأت تطبيق خدمة الانترنت وفق نظام الـ DIGITAL SUBSCRIBE LINE (DSL)؟

– نعم، تم إطلاق خدمة الـ "DSL" عبر شركة تيرانت بالتعاون مع هيئة أوجيرو بداية ومع شركة «كابل وان» (Cable One) التي أكملت إنجاز منشآتها في السنترالات كافة التي وضعت في خدمة «كابل وان» وشركات نقل المعلومات، وهي ٣٦ سنترالاً. وهذه التغطية تشمل نسبة ٦٠ في المئة من مشتركي الهاتف الثابت في لبنان.

■ ما هي ميزات هذه الخدمة؟ وما هو تأثيرها على قطاع المعلوماتية في لبنان؟

– تؤمن خدمة الـ "ADSL" خدمة الإنترنت لمستخدم الهاتف الثابت على الخط نفسه المستعمل للصوت. إذاً، الخدمة تؤمن عبر الخطوط النحاسية (Copper Lines) التابعة لشبكة وزارة الاتصالات. والتكنولوجيا المستعملة تجعل الخط النحاسي يؤمن سرعات وسعات أكبر مما هو ممكن عادة.

وميزات خدمة الـ "ADSL" عموماً هي السرعة التي تفوق سرعة الإتصال التقليدي بالإنترنت الـ "Dial-up" بمعدل عشر مرات حتى المئة مرة، ما يعني أن التراسل أو إنزال الصفحات يحصل في لحظة سريعة، بينما ينتظر المشترك أحياناً دقيقة أو أكثر على الـ "Dial up".

يضيف فرحات: ان ميزة السرعة تفتح آفاقاً جديدة لاستعمال الإنترنت، مثل مشاهدة الأخبار والأفلام والإستماع إلى الموسيقى عبر الإنترنت. ويمكن لطلاب

المدارس والجامعات الرجوع إلى مكاتب ومراجع عالمية للمعلومات بسرعة فائقة تجعل البحث (Web Search) فعلياً وممكناً خلافاً لما هو عليه في خدمة الـ (Dial - up).

خدمات ذات قيمة مضافة

■ علام تركزون في استراتيجيتكم التسويقية للبرامج المعدة؟ وعلى أي من القطاعات كان تركيزكم هذه السنة؟

شعارنا بسيط، وهو «خدمة نوعية لكل فرد»، بالإضافة إلى خدمة الولوج الى الإنترنت. ان «TERRANET» تقدم العديد من خدمات القيمة المضافة، نركز فيها على: خدمة السرعة المضافة، بريد مجاني، برامج حماية الكمبيوتر والشبكة وخدمة الانترنت المراقب للأهل. بالإضافة إلى أن تيرانت تؤمن مركز اتصال (Customer Support) يعمل على مدار الساعة طيلة أيام الأسبوع لمساعدة مشتركينا أو الأشخاص الراغبين في الخدمة. وحالياً يتم التركيز على الأفراد عبر حملات ترويجية وتثقيفية من خلال العديد من وسائل الإعلام أو عبر الاتصال المباشر.

■ ما الذي توفره من تسهيلات في مجالات البيع وخدمة ما بعد البيع؟

– استحدثت "Terranet" العديد من نقاط البيع على جميع الأراضي اللبنانية بحيث يسهل على المشترك تقديم طلب الاشتراك ضمن المنطقة التي يفضل، من دون تكبد عناء الذهاب إلى الشركة، بالإضافة إلى طبع كتيب يحتوي على طلب الاشتراك مع تقديم التوضيح

اللازم لوصله بالخدمة. كما تؤمن تيرانت خدمة التركيب في المنازل لمن يرغب، وخدمات ما بعد البيع مؤمنة على مدار الساعة والأسبوع. ولدينا خطط جديدة سيعلن عنها قريباً.

نمو معقول

■ ما هي توقعاتكم لنسبة نمو مبيعاتكم السنوية والنتائج المحققة للعام ٢٠٠٧، خصوصاً بعد تطبيق خدمة الـ "DSL"؟

– أطلقت الخدمة منذ أشهر قليلة والوضع العام السياسي والاقتصادي في لبنان ليس في أحسن أحواله. لا شك في أن الخدمة والتكنولوجيا وتجهيز الـ "DSL" على شبكة وزارة الاتصالات بوجود شركات عدة من القطاع الخاص هي بنفسها تجربة جديدة تحتاج إلى تنسيق دقيق لتأمين سير العمل بسهولة إذا تطلب بعض الوقت. ان النمو في خدمة الـ "DSL" حتى اليوم معقول. وكما هو متوقع نتمنى أن تسير عملية التجهيز والتركيب وسير العمل على أفضل ما يرام. ■



(SANYO) AKEMI YAMAMOTO



RUSTAM SHARIPOV و BIJOY P. THOMAS (GENIUS)



(HITACHI) ROBIT LOHIA

أوبتيمايزا تنطلق إقليمياً خلال فاعليات جيتكس ٢٠٠٧ متخصصة في تقديم الأنظمة والخدمات التكنولوجية والاستشارات الإدارية وأحد مراكز التدريب المؤهلة النادرة على مستوى المنطقة



حازم مجلس



ايمن عرفة



حنا زغلول

ومن الأنظمة التي تختص بقطاعات معينة:
- النظام البنكي الشامل (CABS) المصمم للقطاع المصرفي.
- أنظمة الحكومة الإلكترونية الموجهة للقطاع الحكومي.
- نظام إدارة المستشفيات (eHOPE™) المصمم لقطاع الرعاية الصحية.
- أنظمة إدارة شركات التأمين (AMAN) المصممة لقطاع التأمين.
أما بعض الأنظمة التي تلائم حاجات الشركات المنتمة لهذه القطاعات مجتمعة فهي:

- أنظمة إدارة سير العمل Workflow.
- أنظمة Imgelinks لإدارة وأرشفة الوثائق (DMS)
- المحاسب المثالي (Ideal Accountant)
- تقنيات إدارة سلاسل التوريد.

- تطبيقات أكشاك المعلومات (Kiosks)، والتي استخدمت للمرة الأولى في معرض «جيتكس» حيث وزعت «أوبتيمايزا» ٢٤ كشكاً في جميع أرجاء مركز دبي الدولي للمؤتمرات، عرضت من خلالها خريطة شاملة للمعرض توضح عليها أسماء المشاركين ومواقعهم، إلى جانب معلومات وافية حول آخر أخبار المعرض والمؤتمرات والندوات الجارية والخدمات المتوفرة. وقدمت «أوبتيمايزا» هذه التكنولوجيا الجديدة للمرة الأولى في أسواق الشرق الأوسط، حيث وفرت من خلالها أداة تفاعلية قوية للخدمات الذاتية، قادرة على إحداث نقلة نوعية في أساليب تواصل الشركات والمؤسسات مع الزوار والمشاركين. ■



فريق عمل Optimiza

شكل معرض «جيتكس» مناسبة هامة لانطلاق شركة أوبتيمايزا "Optimiza"، اقليمياً وهي شركة مساهمة عامة رأسمالها ٣٥ مليون دولار متخصصة في تقديم الأنظمة والخدمات التكنولوجية والاستشارات الإدارية. ننتشر مكاتبها في دول متعددة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وتوفر للعملاء أفضل الخدمات الاستشارية وتنفيذ المشاريع التكنولوجية. كما تعتبر أحد مراكز التدريب المؤهلة النادرة على مستوى المنطقة، حيث تنفرد بأنظمتها التدريبية المتكاملة والمصممة خصيصاً لكي تلائم المتطلبات الخاصة لكل شركة أو مؤسسة.

«البيان الاقتصادية»، التقت الرئيس التنفيذي للشركة حازم مجلس والرئيس التنفيذي للعلاقات الاستراتيجية حنا زغلول والرئيس التنفيذي للعمليات أيمن عرفة، وأجرت معهم حديثاً مشتركاً هذه وقائعه:

عملاؤنا الشركات والمؤسسات

■ من هي الشركات والقطاعات التي يمكن ان تستفيد من خدمات «أوبتيمايزا»؟

- أي شركة أو مؤسسة أو هيئة تبحث عن واحدة أو أكثر من الخدمات المذكورة سابقاً، وترغب في الحصول عليها من خلال مزود يتمتع بسجل عريق من النجاحات والإنجازات، ويزخر بالكفاءات والخبرات والمعارف اللازمة لإدارة المشاريع الكبيرة في كل أرجاء المنطقة، ستجد ما تبحث عنه لدى «أوبتيمايزا». وعملاء «أوبتيمايزا» هم الشركات والمؤسسات التي تبحث عن شريك يمكنها الوثوق به والإعتماد عليه تماماً، شريك تعرف أنه سوف يقدم كل ما يلزم من موارد وإمكانات من أجل تنفيذ المشروع، في الوقت المحدد، وتحقيق النتائج المرجوة، وهذا يشمل الشركات العاملة في قطاعات: الاتصالات، المصارف، التأمين، التوزيع، الصناعة، العناية الصحية، قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة والقطاع الحكومي.

أنظمة متخصصة وشاملة

■ ما هي أهم الأنظمة والحلول التي تقدمها «أوبتيمايزا»؟

- تتميز منتجات «أوبتيمايزا» وأنظمتها بأعلى مستويات الإبداع والذكاء والاعتمادية، فبعضها يختص بقطاعات معينة كقطاعات المصارف أو التأمين أو الاتصالات أو القطاع الحكومي أو الرعاية الصحية أو التصنيع والتوزيع أو قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة، بينما يستطيع بعضها الآخر ان يلائم حاجات الشركات المنتمة لهذه القطاعات مجتمعة.

■ متى تأسست شركة «أوبتيمايزا» وما هو اختصاصها؟

- تأسست الشركة عام ١٩٨٠ تحت اسم «مكتب الهندسة والكمبيوتر» (COMPUTER & ENGINEERING BUREAU). «سي اي بي» (CEB). وفي عام ٢٠٠٦ قامت «أوبتيمايزا» بشراء ثماني شركات محلية وإقليمية تقدم مجموعة واسعة ومتكاملة من المنتجات والخدمات، وتضم ثروة فكرية غنية تتمتع بالخبرات والكفاءات والقدرات الفريدة في مجال خدمة العملاء، لتنتقل من الأردن بصفة شركة مساهمة تعمل في مجال تكنولوجيا المعلومات، ورأس مالها ٣٥ مليون دولار أميركي. وتقدم حلولاً وخدمات متكاملة ومتطورة في مجالات الاستشارات الإدارية، تكنولوجيا المعلومات، التدريب وتطوير مهارات الموارد البشرية وخدمات الدعم الفني المساندة، من خلال شبكة مكاتبها لضمان تقديم أفضل خدمة لعملائها في منطقة الشرق الأوسط.

■ كم يبلغ عدد العاملين في «أوبتيمايزا»؟
- يعمل في «أوبتيمايزا» ٣٥٠ موظفاً في شبكة مكاتبها التي تغطي أرجاء المنطقة.

مجموعة واسعة من الخدمات والمنتجات

■ ما هي طبيعة الخدمات التي تقدمها «أوبتيمايزا» الى الشركات في الشرق الأوسط؟

- تقدم «أوبتيمايزا» مجموعة واسعة من المنتجات والخدمات المعززة بأرقى خدمات الدعم الفني المحلية، والتي تتوزع على أربعة مجالات رئيسية: الخدمات الاستشارية الإدارية، أنظمة تكنولوجيا المعلومات وخدماتها، التدريب، وخدمات الدعم الفني المساندة.

مارون شارباتي (PCE UPS SYSTEMS) :

بدأنا باستخدام الطاقة الشمسية وحلولها

مجال توزيع منتجات "PCE" عبر وكلاء الى مختلف الدول، لافتاً الى دخول مجال استخدامات الطاقة الشمسية وحلولها.

مدير عام شركة "PCE UPS SYSTEMS"، مارون شارباتي، نوه بأهمية فاعليات معرض «جيتكس ٢٠٠٧»، شارحاً آلية عمل الشركة في

التي تعتمدونها في إتمام عملية البيع؟

– بالنسبة الى المنتجات التي تباع من طريق التجزئة والموجهة الى الأفراد تلجأ الشركة الى اعتماد حملة تسويقية وإعلانية واسعة لجذب العملاء، أما على صعيد الشركات، نوظف استشاريين منتشرين في مختلف البلدان لشرح خصائص المنتج وإطلاع العميل على خاصياته قبل بيعه.

استخدامات الطاقة الشمسية

■ ما هي أحدث المنتجات الجديدة التي طرحتموها في السوق؟

– لقد دخلنا في استخدامات الطاقة الشمسية (SOLAR SYSTEMS) وحلولها، ونقوم بتصنيع الأجهزة المطلوبة. ومن أهم عملائنا شركات الاتصالات والخلوي وكل من يهتم باستبدال التيار الكهربائي بالطاقة الشمسية.

أما منتجاتنا الأخرى من UPS، بطاريات، DC POWER SYSTEMS المتخصص للاتصالات، إضافة الى منظمات كهربائية (INVERTERS/ CHARGERS, SOLAR SYSTEMS) (VOLTAGE STABILIZERS).

■ ما هي نسبة النمو التي حققتوها هذا العام؟
– لقد حققنا زيادة في النمو بنسبة ٢٠ في المئة مقارنة بالعام الماضي. ■



شبكة توزيع واسعة

■ ماذا يميّز شركتكم عن غيرها في ظل المنافسة الشديدة في قطاع التكنولوجيا؟

– تعتبر "PCE" رائدة في مجال التكنولوجيا، كما أنها تتمتع بشبكة توزيع واسعة منتشرة في كل الدول في المنطقة، إضافة الى تميزها بتقديم خدمة ما بعد البيع حيث بإمكان العملاء الدخول الى موقعنا الإلكتروني وتسجيل طلباتهم بغية تلبيتها بالسرعة اللازمة.

■ هلا أوضحتم لنا عناوين خطتكم التسويقية

محور لقاء مع العملاء والشركاء

■ ما تقيمكم لفاعليات معرض «جيتكس» هذا العام؟

– إنها المشاركة الخامسة لشركة "PCE UPS SYSTEMS" في المعرض وهي شركة كندية – فرنسية، ومكتبها الإقليمي في دبي، وتعنى بإنتاج الأجهزة الإلكترونية. أما شركات التوزيع التابعة لـ PCE في المنطقة فهي تهتم بالتوزيع والتسويق في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا.

كذلك نشارك دائماً في معرض MIDDLE EAST ELECTRICITY في دبي في شباط (فبراير) المقبل، وهو متخصص بالأجهزة الكهربائية.

ونحن نجد ان «جيتكس» معرض مهم كونه يستقطب حضوراً ومشاركين من كل أنحاء العالم، وهو يشكل محور لقاء مع العملاء والشركاء.

■ من هم عملاء شركة PCE ؟

– نقوم بتوزيع منتجاتنا في مختلف الدول عبر وكلاء لنا، وهم بدورهم يبيعون هذه المنتجات من مؤسسات وشركات خاصة وعمامة وكذلك من مستشفيات ومصارف وأفراد والخ.

AVAYA تطلق واجهة التصفح الإلكترونية الخاصة بحلولها

في خطوة لتعزيز مجموعتها من الحلول الخاصة بالاتصال الهاتفي من فئة one-XTM، أطلقت شركة أفايا البوابة الإلكترونية one-XTM، واجهة التصفح الإلكترونية المدمجة الخاصة بحلول أفايا للاتصال الهاتفي، كالتراسل، والمؤتمرات الهاتفية، وخدمات الحلول الناقلة. وتتمثل فعالية هذه البوابة بتوفيرها لخصائص الاتصالات الموحدة على أجهزة الكمبيوتر الشخصية بأداة واحدة قوية.

وفي معرض تعليقه على هذا الموضوع، قال روجر الطويل، مدير قنوات المبيعات والتسويق لدى أفايا الشرق الأوسط وشمال أفريقيا: «أصبحت الاتصالات الموحدة حاجة ملحة للغاية لدى العديد من القطاعات الصناعية التي تتسم بالنشاط والحيوية. ويأتي إطلاق البوابة الإلكترونية one-XTM كانعكاس مباشر لتفهمنا لمتطلبات الأعمال الإقليمية، وللأهمية الكبيرة لتوفير الحلول التي تعزز قابلية التنقل والإنتاجية.

LINKSYS : حلول لاسلكية متكاملة وربط شبكي للمنازل والمكاتب

وطرحت شركة «لينكسيس» أحد فروع شركة سيسكو سيستمز، والشركة المتخصصة في توفير الحلول الصوتية واللاسلكية والربط الشبكي للمستهلكين المنزليين وقطاع أعمال الشركات الصغيرة والمتوسطة مجموعة من الحلول الشاملة المتطورة المصممة خصيصاً للمنازل والمكاتب في أسواق المنطقة خلال معرض «جيتكس» ٢٠٠٧.

تهدف لينكسيس من خلال إطلاق هذه الحلول في المنطقة خلال المعرض الى تعزيز تشكيلة منتجاتها الفريدة من الحلول النهائية المتكاملة للمستخدمين، إضافة الى سعيها للاستحواذ على حصة سوقية كبيرة من قطاع الاتصالات والشبكات اللاسلكية المتنامي في الشرق الأوسط.

وقال محمد هدى المدير الإقليمي لشركة لينكسيس في الشرق الأوسط لـ «البيان الإقتصادية»: «يعد معرض جيتكس مناسبة مهمة بالنسبة لشركة لينكسيس كعلامة تجارية. فنحن بصدد توسيع أعمالنا تدريجياً في الشرق الأوسط. وسيتيح لنا هذا المعرض المرموق الفرصة للنفاذ والوصول الى أسواق المنطقة. كما ان المعرض سيسمح لنا بالاتصال مباشرة مع عملائنا ومستثمريننا من خلال بيئة مناسبة لمشاركة الأفكار والآراء.



عمرو حسن (هيوليت باكارد - HP) : موقعنا التنافسي لا يمكن ان يجارى

تعتبر شركة «هيوليت باكارد» "HP" من الشركات الثابتة في مشاركتها بمعرض «جيتكس» "GITEX" الدولي باعتباره فرصة مهمة للقاء العملاء في الشرق الأوسط وتعريفهم بالحلول الصادرة عنها في مختلف المجالات. المدير العام الإقليمي لمجموعة الطباعة والتصوير الرقمي في الشرق الأوسط عمرو حسن عرض لأهم المنتجات التي طرحت في «جيتكس»، مؤكداً الموقع التنافسي المتميز لـ HP والذي لا يمكن ان يجارى، مشيراً الى ان الشركة الأم ومن منطلق استراتيجيتها تعمل على توعية المستهلكين على أعمال الغش والتقليد التي تتعرض لها منتجاتها.

حلول متنوعة



■ كيف تقيّمون مشاركتكم في فعاليات معرض "GITEX"؟ وما هي المنتجات التي طرحتموها فيه؟

- نشارك في «جيتكس» منذ تأسيسه كونه يشكل فرصة مهمة للقاء عملائنا من منطقة الشرق الأوسط وتعريفهم بالحلول التي تصدر عن "HP". وهذه السنة، طرحنا حلولاً مختلفة خاصة بالمستهلكين العاديين، الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم والكبرى وأخرى خاصة بالرسوم البيانية. وطرحنا كذلك منتجات مخصصة للمستخدم المنزلي وركزنا على مبيعات التجزئة. وقد ضم جناحنا أحدث منتجات طابعات الصور وكاميرات التصوير وطابعات الحبر النفاثة والليزرية. الى كل ما يدور في فلك قطاع الرسوم البيانية "GRAPHICS"، بمعنى ان "HP" تلبي حاجات شرائح متنوعة من المجتمع في مختلف الأعمال. كما وان "HP" حازت على ثقة المستهلكين لجودة منتجاتها وأدائها ولطول عمرها الوظيفي.

قوتنا التنافسية لا تجارى

■ ما هي الخطة الاستراتيجية التي تتبعها "HP" لمواجهة المنافسة الشديدة في هذا القطاع؟
- الريادة التي حققتها "HP" هي نتيجة عمل طويل يمتد الى ثلاثين سنة خبرة في السوق من طريق وكلائها وقنوات التوزيع وعملائها.
و"HP" اليوم أكبر شركة منتجة لأجهزة الحواسيب

والبرامج المعلوماتية في العالم والأكبر في منطقة الشرق الأوسط وتضم ٧٠٠ موظف، وحصتها من السوق تصل الى ٧٠ في المئة في كل الدول التي دخلنا فيها في الشرق الأوسط، مما يدل على ثقة المستهلك بمنتجاتنا ويعزز موقعنا التنافسي المتميز رغم وجود شركات أخرى.

كما وأن المنافسة عامل إيجابي يدفعنا الى تحسين أدائنا ومنتجاتنا. نحن نحترم كل شركة منافسة ولكن "HP" تتمتع بقوة تنافسية ليس من السهل مجاراتها. كما أن أسعارنا موحدة في الشرق الأوسط لكن السعر يختلف عند تسليم المنتج للمستهلك النهائي بسبب اختلاف قوانين كل دولة من حيث الضرائب والرسوم الجمركية المفروضة. الى ذلك فمنتجات "HP" تتمتع بكفاءة عالمية ومنها لسنة أو ثلاث سنوات، ويمكن للمستهلك شراء كغالة ثلاث سنوات لبعض الطابعات المكفولة لسنة واحدة.

■ ما مدى مواكبتمك لاهتمامات الزبائن؟

- أعتقد ان المستخدم يطلب ثلاث خاصيات أساسية وهي أن يكون المنتج متعدد الاستخدامات، سعره مقبول وشكله جاذب. لذلك HP تسعى دائماً لتطوير منتجاتها لتناسب كل الأدوات كما نولي اهتماماً كبيراً بمسألة WIRELESS.

توعية المستهلك

■ هل تواجهون مشكلات من حيث تقليد منتجاتكم؟
- يوجد منتجات عديدة في السوق بنوعية أقل لماركات غير معروفة. لكن المستهلك حالياً لا يقبل باستخدام أي منتج ذي نوعية متدنية.
أما بالنسبة الى التقليد، فنحن نواجه مشكلة في تقليد

حبر الطابعات وبيعه وهذا يقع تحت بند الغش التجاري، والبضائع المقلدة تدخل بطريقة غير شرعية الى الدول فلا تخضع للرسوم الجمركية، وبالتالي تضر باقتصاد الدولة. ونحن كشركة HP ندعم توجه الدولة في مكافحة ومحاربة التقليد الذي يؤدي الى نتائج سلبية. وفي هذا الصدد نمد يد المساعدة في هذا الموضوع من حيث تدريب الموزعين في قوتنا للتعرف على البضائع المقلدة ونوعية المستهلك حول أضرار المنتج المقلد وفي هذا الإطار، وضعنا في تصرف العملاء خطأً ساخناً لاستقبال مكالماتهم في حال تعرضهم لأي غش.

٢٥ في المئة نمواً في المبيعات

■ ما هي النتائج التي تتوقعون تحقيقها مع نهاية العام؟

- زادت معدلات نمو المبيعات في السنوات الماضية عن ٢٠ في المئة. وقد حققنا في الربع المنتهي في تموز (يوليو) أكبر معدل نمو وهو ٣١ في المئة. عملنا يسير في شكل رائع ونحافظ على حصتنا من الأسواق التي يرتفع حجمها في بعض مجالات البيع، ونتوقع ان نحقق معدل نمو يقارب نسبة ٢٥ في المئة مع نهاية العام.

■ كيف تنظرون الى عدم مشاركة بعض المؤسسات الكبيرة في «جيتكس» هذا العام؟

- لكل شركة خيارها بالمشاركة بحسب رؤيتها وتحليلاتها الخاصة. لكن «جيتكس» من أهم الأحداث التي تحصل في الشرق الأوسط، وحضور "HP" فيه أساسي. ■



نادر حنين (BLACKBERRY)



(ASUS) MARVIS HSIAO

سمير الشما (INTEL):

ضرورة نشر الانترنت وتكثيف المواقع العربية لحث المواطن العربي على استخدام التكنولوجيا



المدير العام لشركة «انتل» (INTEL) في منطقة الخليج سмир الشما عرض لمنتجات الشركة التي طرحتها في «جيتكس» وأبرزها البرامج المعدة للمجتمع الرقمي. وأشار الى تطبيقات الشركة في مدرسة «المواكب» في البحرين، داعياً الى نشر الانترنت وتكثيف المواقع العربية لتشجيع المواطن العربي على استخدام التكنولوجيا.

وتفاعلي ويستطيع الاساتذة من خلاله زيادة مواد فيديو وغيرها. وقد طبقت شركة "SEMA NOOR" السعودية هذا النظام على كل المناهج الدراسية في المملكة.

وفي مجال الصحة، قدّمت "INTEL" جهاز "MEDICAL CLINICAL ASSISTANT"، وهو كناية عن كومبيوتر متطور ومتخصص في المجال الطبي ويخزن كل المعلومات عن المريض وذلك لتفاعل واعتناء افضل به.

اما على مستوى المنزل الرقمي، فقد تعاوننا مع شركة "e-HOME" الاماراتية لتطوير وربط كل الاجهزة في المنزل مع بعضها البعض، مثل التلفزيون والكومبيوتر وغيرها. ويستطيع الطالب المريض متابعة دروسه من منزله مباشرة عبر الانترنت والتفاعل مع الاستاذ، وهذا الارتباط بالاجهزة يؤمن راحة وحياء افضل.

العمل على الاهتمام بالانترنت

■ كيف تتعاون "INTEL" مع شركائها في هذا المجال؟

- تعمل شركة "INTEL" على تحسين برامج الشركات المنتجة للبرامج المعلوماتية لاداء وسرعة افضل. فالعالم العربي يسجل نسبة ٢٠ في المئة في الدخول الى الانترنت، بينما تصل النسبة الى ٥٠ في المئة في انحاء العالم الاخرى. لذلك من المهم نشر الانترنت وتكثيف المواقع العربية، كي يرتفع

■ كيف تقيّمون مشاركتكم في معرض «جيتكس» هذه السنة؟

- نشارك كل سنة تقريبا في هذا المعرض منذ انطلاقة، واعتقد انه يشكل فرصة للقاء المستهلكين والعملاء والتفاعل معهم. كما يؤمن «جيتكس» مجالا للتواصل مع الشركاء المحليين والعالميين وتنظيم اللقاءات والاجتماعات، فضلا عن لقاء الاعلاميين لا يصلح افكارنا ورسالتنا الى المستهلك وتوعيته على فوائد التكنولوجيا وآخر تطوراتها.

المجتمع الرقمي

■ ماهي ابرز المنتجات التي طرحتموها في «جيتكس»؟

- قررنا هذه السنة استكمال فكرتنا الرئيسية حول اعداد البرامج المعدة للمنزل الرقمي (DIGITAL HOME) التي انطلقنا بها منذ سنتين على ان يتم تحويلها لاحقا الى المجتمع الرقمي (DIGITAL COMMUNITY). وقد عملنا كشركاء مع «مدينة الانترنت» في دبي لتعريف الناس بكيفية ايجاد مجتمع رقمي واهمية التكنولوجيا في مكونات المجتمع، مثل البيت، المدرسة، الصحة وربطها ببعضها البعض.

وفي هذا الاطار تم تطبيق برنامج تكنولوجي متكامل في مدرسة «المواكب» في دبي حيث لكل من الطلاب والاساتذة "WIRELESS NOTEBOOK" يحتوي على المواد الدراسية والفروض، وحتى تصحيح المسابقات الذي يتم عبر الانترنت، وهذا النظام فعّال

الاهتمام العربي بالدخول الى الانترنت واستخدام التكنولوجيا.

■ كيف تصفون اقبال السوق على منتجات INTEL في المنطقة؟

- النمو مستمر، لا سيما في نطاق المفكرات الدفترية حيث يعد الاسرع في مناطق العالم، اذ ان نحو ٦٠ في المئة من الاجهزة المصدرة الى المنطقة هي مفكرات دفترية.

الاقبال والاهتمام شديداً لكننا نشهد على مسألة توعية المواطن العربي على كيفية اقتناء اجهزة يحتاجها وتفي بمتطلباته وتراعي ميزانيته. ■

الخدمة السريعة من FUJITSU SIEMENS

أطلقت «فوجيتسو سيمنز كمبيوتر» أحدث مبادراتها الرامية الى تقديم أفضل خدمة ممكنة لعملائها، وهي المبادرة التي أطلقت عليها اسم «الخدمة السريعة». وتهدف هذه الخدمة غير المسبوقة التي تقدمها «فوجيتسو سيمنز كمبيوتر» عبر شراكة مع شركة النقل والتوصيل السريع «دي إتش إل»، الى توفير خدمة إحضار أجهزة «فوجيتسو سيمنز كمبيوتر» الى مراكز الخدمة وتقديم الخدمة اللازمة لها خلال أقصر فترة ممكنة، ومن ثم إعادتها الى أصحابها دون أن يتحمل العملاء عناء إحضارها أو استلامها بأنفسهم. وتعليقاً على إطلاق هذه الخدمة، قال أيهم الأخرس مدير الخدمة في «فوجيتسو سيمنز كمبيوتر» لمنطقة الشرق الأوسط: نحرص على ان نوفر لعملائنا راحة البال وأن نضمن رضاهم الكامل عن خدمة الكفالة التي نقدمها مع منتجاتنا في هذا الجزء المزدهم من العالم، من أجل تعزيز ثقة عملائنا بنا وبعلامتنا التجارية المرموقة.

مجموعة طابعات متطورة من EPSON



VARSHA KATARA (EPSON)

سلطت شركة «إبسون» (EPSON)، الشركة العالمية الرائدة في مجال حلول التصوير والطباعة الرقمية، الضوء على مجموعة متطورة من الطابعات النقطة.

وتضم هذه المجموعة «دي.أف.إكس ٩٠٠٠» (DFX-9000) عالي الأداء و«بي.إل. كيو ٢٠» (L20-PLQ) عالي السرعة و«ال.إكس ٣٠٠» (LX-300) متعدد المهام.

وتضمنت قائمة منتجات ملحقات أجهزة الكمبيوتر مثل الطابعات وأجهزة العروض الضوئية والعديد من الأجهزة الإلكترونية مثل لوحات العرض وأشباه الموصلات وأجهزة الكوارتز بالإضافة الى المنتجات التي تتطلب دقة متناهية مثل الساعات.

ريموند ورده (SOFTWARE DESIGN) :

PROJECT COSTING برنامج جديد موجه لشركات الإعلان والإعمار



من اليمين: ميشال نصير رئيس شركة SOFTWARE DESIGN ومن اليسار جلال فواز رئيس شركة ACT

وما هي الأسواق التي تنوون التوسع فيها؟
- المنافسة موجودة وبعضها من المنتجات الأجنبية وهذا دليل عافية.

أما بالنسبة للتوسع، فنحن نهتم بالانتشار في منطقة MENA وموجودون في ٣٥ بلداً منها مصر، قطر، كينشاسا، أنغولا.

وحالياً، نركز على السوق السعودي وللغاية افتتحنا مكاتب في كل من الرياض وجدة.

■ ما تقييمكم لأداء "SOFTWARE DESIGN" في منطقة الشرق الأوسط؟

- حصلنا على أكبر حصة من السوق في لبنان، ونحقق نجاحاً كبيراً في قطر. ونحن نسعى دائماً لابتكار منتجات جديدة ولاستكمال برنامج "PROJECT COSTING" المطلوب من كل شركات التي تهتم بالمشاريع والعاملة في المنطقة.

«جيتكس» منفعة معنوية

■ هل يساهم معرض «جيتكس» في زيادة حجم أعمالكم؟

- معرض «جيتكس» هو لإثبات وجودنا ولللقاء العملاء الذين نتعامل معهم في المنطقة ولمواكبة التطورات. طبعاً، لا نتوقع جذب العملاء عبر «جيتكس» لكن المنفعة معنوية لا سيما مع ازدياد حجم المشاركين اللبنانيين هذه السنة. ■

بعد البرامج الخاصة بإدارة الأعمال أطلقت "SOFTWARE DESIGN" خلال فعاليات معرض «جيتكس» برنامجها الجديد المطور "Project Costing" الموجه الى شركات الإعلان، المقاولات، مكاتب الهندسة والمشاريع على اختلاف انواعها.

المديرة العامة للشركة ريموند ورده رأت ان المنافسة موجودة وبعضها من المنتجات الأجنبية، مشيرة الى وجود الشركة في ٣٥ بلداً، وتوسعها الأخير كان في السعودية من خلال افتتاحها مكاتبين في كل من الرياض وجدة، واعدة بالسعي الدائم الى ابتكار منتجات جديدة فورية مكملة لبرنامج "PROJECT COSTING".

مصر، دبي وغيرها.

برنامج "PROJECT COSTING"

■ كيف تقيمون فعاليات معرض «جيتكس» هذه السنة لاسيما لجهة انخفاض نسبة المشاركين مقارنة مع السنوات الماضية؟



- انها المشاركة التاسعة لنا في «جيتكس»، ولا نعتقد ان هناك انخفاضاً في نسبة المشاركين بل ان ثمة شركات تخلفت عن المشاركة لأسباب خاصة، بالمقابل فإن عدد الزوار هذه السنة فاق عددهم في السنوات الماضية.

■ ما هي أهم المنتجات التي تعرضونها في «جيتكس»؟

- شددنا هذا العام على نقطتين أساسيتين وهما مبيعات التجزئة من خلال نقاط البيع المطورة، إضافة الى "PROJECT COSTING" وهو برنامج موجه لكل الشركات التي تعمل بناء على مشروع معين مثل شركات البناء، الإعلانات.. وهذا المنتج يحصد إقبالاً كبيراً، لا سيما في أسواق قطر، السعودية، لبنان،

عراقة وخبرة

■ ماذا يميز شركة "SOFTWARE DESIGN" عن غيرها من الشركات؟

- بدأت شركة "SOFTWARE DESIGN" العمل منذ عام ١٩٨٥ وتتمتع بتاريخ وخبرة طويلين. كما أننا قدمنا سلسلة برامج "DOLPHIN" الخاصة بالأعمال والتي ساعدتنا جداً على بناء قاعدة عملاء متنوعة.

إضافة الى ذلك، توأكب شركتنا عملاءها في مختلف البلدان وترسل مختصين الى الشركات لترتيب البرنامج وتدريب العاملين على استخدامه وكل برامجنا تخضع للمراقبة الشديدة واختبارات عديدة قبل طرحها في السوق.

تركيز على السوق السعودي

■ كيف تنظرون الى عامل المنافسة في هذا القطاع؟



كوستي بابا دوبولوس (DC SOFT)



من اليمين: جو حاتم، فادي جعجع، فوزي بارود وبول جزار

عماد طرييه (MOBI / CEDARCOM):

اطلاق خدمات شبكة الانترنت والخاصة بالهواتف الخليوية قريبا



تعمل شركة «سيدركوم» لخدمات نقل المعلومات "DATA SERVICE OPERATOR" على توفير أحدث الحلول للزبائن بالتعاون مع تسع شركات لنقل المعلومات وتوزيع خدمات الانترنت "ISPs".

رئيس مجلس ادارة والرئيس التنفيذي في الشركة عماد طرييه كشف في حديث الى «البيان الاقتصادية» عن آخر الاستعدادات للانطلاق في تقديم خدمة "ADSL"، مشيراً الى بعض المعوقات التي تقف حائلاً دون تحسين اداء الشركات الخاصة، عارضاً للجهاز الثوري "MOBI" وللخدمات الحديثة والمتطورة الخاصة بنقل المعلومات السريعة والمتنقلة والوحيدة المتوفرة حالياً في الدول العربية.

ننطلق بخدماتنا قريبا

■ هل انطلقتم بتطبيق نظام ADSL الخاص بشبكات الانترنت في لبنان؟

– لقد وقّعنا مذكرة تفاهم مع وزارة الاتصالات في كانون الثاني (يناير) ٢٠٠٦ ووضعت معظم المراسيم التطبيقية اللازمة. وقد جهزنا نظام ADSL في سنترالات عدة وهناك حوالي ٢٨ سنترالا بانتظار انتهاء إعدادها لنطلق الخدمة. كما أبرمنا اتفاقات مع "SIEMENS" و"JUNIPER NETWORKS" ونتوقع ان ننطلق عمليا بتقديم خدماتنا في غضون شهر.

صحيح اننا متخلفون عن الركب مقارنة مع غيرنا، لكن المعدات والتجهيزات اللازمة لم تكن متوفرة في وقت وجّه الاهتمام فيه نحو الشركات التي بدأت عملها في السوق.

خدمات متطورة

■ ما هي الخدمات التي تقدمها شركتكم؟

– اطلقت «سيدركوم» جهاز MOBI الثوري ويؤمن خدمة MOBILE WIRELESS ADSL، وهي الخدمة الوحيدة الموجودة في الدول العربية ونحن فخورون بهذا الانجاز.

وخدمة MOBI تؤمن سرعة قصوى في الاتصال عبر شبكة الانترنت كما توفر كمية اكبر من المعلومات المتبادلة بين المشتركين، الى ذلك فهي تتميز بالحركة بمعنى انه يمكن استخدامها حتى في السيارة وحتى سرعة ٢٠ كلم بالساعة. وقد اظهرت احصائياتنا ان المشتركين بخدمة جهاز MOBI يبدلون اماكنهم في اليوم الواحد بمعدل مرتين ونصف.

وستصبح شركة CEDARCOM قادرة في غضون شهر واحد على فتح حساب واحد للمشارك في الخدمات كافة وبمبلغ يرتأيه هو. كما انه باستطاعة المشارك توسيع طاقة الانترنت لديه في اي وقت يشاء.

اقبال على خدمة ADSL

■ برأيكم ما تأثير خدمة ADSL على قطاع المعلوماتية؟

– التأثير ايجابي وقد ارتفعت نسبة الشركات والافراد المشتركين في خدمة ال-ADSL. وتشير الارقام الى ان حوالي ٨ آلاف مشترك واكثر انتسبوا في اربعة اشهر وهذا رقم مهم. وتلحظ مذكرة التفاهم ضرورة نشر المعلومات حول عدد المشتركين وهويتهم لكن للأسف هذه الفقرة لا تطبق عمليا.

كما ان هناك شريحة كبيرة من السوق لم تتأثر بوجود خدمة ال-ADSL نظرا لمحدوديتها بالنسبة اليهم، حتى ان بعضهم لا يملكون هاتفاً في منزلهم.

■ كيف تواجهون المنافسة في هذا القطاع؟

– المنافسة قوية طبعاً، وهناك شركات عديدة تقدم خدمات بأسعار اخص، لكننا نعتد على العلاقة المتينة والقوية مع المشتركين، كما تلعب خدمة البيع وما بعد البيع دوراً اساسياً في نشاطنا، وهذه المسألة تدفع المشترك للتعامل مع القطاع الخاص وليس مع الوزارة.

خدمات للشركات والمشغلين

■ من هم عملاء شركة «سيدركوم»؟

– ثمة ثلاثة قطاعات اساسية في السوق تشكل مجموع عملائنا وهي المدارس والجامعات، المؤسسات والشركات اضافة الى المنازل.

وشركتنا تتعامل فقط مع المؤسسات والشركات وتقدم نوعين من الخدمات الأول للشركات التي تملك فروعا عدة مثل المصارف وغيرها، اضافة الى خدمة MILE SERVICES LAST الموجهة الى شركات نقل المعلومات وشركات توزيع خدمات الانترنت والتي تتعامل مباشرة مع الزبائن "ISPs".

اما النوع الثاني فيتمثل بخدمة جهاز "MOBI" وتعامل فيها مع تسعة مشغلين "ISPs".

وقد سمحت "MOBI" بهيكليتها الادارية والعمالية ان يتحول عدد من هؤلاء المشغلين الى وضع قانوني. وهذا صب في مصلحة الخزينة العامة وحسن من نوعية الخدمات المقدمة للمواطنين.

وفي هذا السياق أتوقع ان تكون خدمة ال-ADSL

مفيدة ايضاً، حيث نظام الكابل منتشر اكثر في لبنان، لان المشترك فيه يدفع مقطوعة معينة، في وقت يفرض نظام ADSL في اوجيرو قيمة اضافية لكل استهلاك اضافي.

■ كيف تقيّمون فعاليات معرض «جيتكس» لهذا العام؟

– أضحى «جيتكس» من المعارض التكنولوجية المهمة من حيث عدد العارضين والتنظيم الجيد، لكننا نفضل المشاركة في معارض متخصصة في قطاع الاتصالات مثل "WIRELESS BROADBAND" او "WIMAX WORLD" في دول أوروبا وأميركا.

بطاقات للمشاركين

■ ما هي خططكم المستقبلية؟ وما هي نسبة النمو التي حققتموها اخيراً؟

– طرحنا منتجات جديدة وهي "MOBIPRO LINE" الخاصة بالشركات التي تضم FIXED IP، ATM VPN SERVICES وغيرها.

كما طرحنا حلاً مرناً يستطيع المشغلون ISPs من خلالها الاستفادة منها ووضع خطط خاصة بهم، مثلاً تقدم LYNX بطاقة سعة 256 K لقاء ١٩ دولاراً و BROADBAND PLUS بطاقة سعة 256K لقاء ١٣ دولاراً لثلاثة اشهر، وكل مشغل يقدم خطة بحسب متطلبات زبائنه. كما سنطرح حساب "PAY AS YOU GO"، حيث يستطيع المشارك شراء بطاقة MOBI بسعر معين ويتم تعبئة البطاقة بقدر ما يحتاجه المشارك. كما نعمل على مشروعين جديدين سيتم الاعلان عنهما في الوقت المناسب.

اما وبالنسبة الى النمو، فقد حققت CEDARCOM زيادة في النمو بنسبة ١٣٠ في المئة منذ حرب تموز الماضي لغاية اليوم. ■

اتفاقية استراتيجية بين هيئة تنظيم الاتصالات وSYMANTEC لتطوير فريق استجابة طوارئ الحاسوب



من اليسار: KEVIN ISAAC وجوني كرم (SYMANTEC)

وأعلنت هيئة تنظيم الاتصالات عن توقيعها اتفاقية استراتيجية مع شركة سيمانتيك لتطوير فريق الاستجابة الإماراتي لطوارئ الحاسوب (aeCERT). وتنص الاتفاقية على تقديم خدمات استشارية لمساعدة هيئة تنظيم الاتصالات على تأسيس أعمال فريق الاستجابة (aeCERT)، وهذا ما سيدعم الفريق في مهمته للحفاظ على البنية التحتية للمعلوماتية والاتصالات في دولة الإمارات العربية المتحدة في وضع آمن ومرن في مواجهة المجموعة الواسعة من مخاطر وتهديدات الإنترنت. ووزعت الهيئة بياناً اعتبر فيه عضو مجلس الإدارة ومديرها العام محمد الغانم سيمانتيك إحدى الشركات الرائدة في العالم في تقديم حلول أمن المعلومات، وأدوات مراقبة قواعد البيانات، وتتمتع بخبرة كبيرة في العمليات العامة والإجراءات القياسية وآليات التشغيل النظامية الخاصة بأعمال فرق الاستجابة لطوارئ الحاسوب.

جيل جديد من الطابعات الليزرية والأجهزة المتعددة الاستخدامات من BROTHER



ANDREW HOBSON وRANJIT S. GURKAR جناح (BROTHER)

كشفت «برادر غلف» (BROTHER GULF)، الشركة المتخصصة في مجال تطوير وصناعة الطابعات وأجهزة التصوير والاتصالات الرقمية المخصصة للمكاتب الصغيرة والمنزلية والمؤسسات، النقاب عن أحدث منتجاتها من الجيل الجديد من الطابعات الليزرية الملونة والأجهزة متعددة الاستخدامات (MULTI FUNCTION CENTER)، إلى جانب مجموعة متطورة من الطابعات الحبرية متعددة الاستخدامات أيضاً والطابعات الرقمية. وتلبي المجموعة المبتكرة من الطابعات الليزرية الملونة والأجهزة متعددة الاستخدامات حاجات المؤسسات والشركات من خلال مزايها الاتصال اللاسلكي وتعديل الصور عبر شاشة الكريستال السائل والطباعة الملونة بسرعة تصل إلى أربعة أضعاف قدرة المنتجات المشابهة. إضافة إلى ذلك سلطت الشركة الضوء على الطرازات المحدثة ضمن مجموعتي «ماي هوم» (MY HOME) و«ماي أوفيس» (MY OFFICE) اللتين تعتمدان تقنية «إينوبيل» (INNOBELLA) للحبر والورق التي تساهم في الحفاظ على جودة المطبوعات.

منتجات بتقنية الوضوح العالي ومجموعة كاميرات رقمية للصور الثابتة



زياد اسمر (SONY)

طرحت سوني فايو مجدداً مجموعة من منتجاتها المتطورة الجديدة لعملائها في الشرق الأوسط، كجزء من سياستها المستمرة بتقديم أفضل المنتجات وأحدث التكنولوجيا. حيث عرضت فايو أحدث كمبيوتراتها المحمولة من طراز CR، TZ، AR، LA، FZ، UX. كما عرضت تحت شعار «الوضوح العالي» تلفزيون الجيل المقبل، شاشات (OLED) للمرة الأولى في الشرق الأوسط

وتجربة سينمائية متألقة بواسطة بروجيكتر سوني المسرحي "4K PIXEL". بالإضافة إلى ذلك، شهد جناح سوني لهذه السنة عرض مجموعة شاملة من المنتجات التي تتمتع بتقنية الوضوح العالي مثل تلفزيونات براقيا LCD، وأجهزة البلاي ستيشن ٣ التي تعد أهم منتجات تقنية الوضوح العالي للترفيه المنزلي، وأجهزة (BDP-S1) التي تم الكشف عنها مؤخراً وهي أحدث سواقات ألعاب أقراص BLU-RAY، BDP-S300، إضافة إلى كاميرات CYBER-SHOT للتصوير الرقمي الثابت التي تتمتع بدرجة وضوح عالية، وكاميرات ALPHA DIGITAL-SLR.

وخصت منصة عرض سوني أحدث مجموعاتها من الكاميرات الرقمية للصور الثابتة من طراز T200 وT100، وطرز W200 وW90 وW80 وطرز H3 وH7 وH9 بالإضافة إلى العديد من الملحقات الحديثة وعدسات التصوير. وتعد كاميرا T100 أول كاميرا من نوع CYBER-SHOT تحتوي على عسة كارل زيس VARIO-TESSAR بقدرة تقريب حتى خمسة أضعاف، مما يسمح بالتقاط صور قريبة جداً من خلال قدرة التقريب البصري.

"SAP" العربية: حلول متقدمة لتخطيط موارد المؤسسات وإدارة علاقات العملاء وسلاسل التوريد



احمد الوراني (SAP)

تحت شعار مواكبة الأعمال لسرعة التغيير، تميّزت شركة "SAP" العربية بمشاركته حيث عرضت حلول تخطيط موارد المؤسسات ERP، وحلول إدارة علاقات العملاء CRM، وحلول SAP لإدارة سلاسل التوريد SCM، وقد تمكن الزوار من الاطلاع على كيفية تعزيز الابتكار في الأعمال من خلال منصة نت ويفر NET WEAVER التي تعد الأولى في مجالها، والكيفية التي يستخدم بها عملاء الشركة المنصة لبناء حلول البرمجيات التكميلية. وكانت "SAP" أعلنت عن تزويدها لمجموعة الرستمانى بحلولها المتقدمة لتحديث بنيتها التحتية التقنية في خطوة لتعزيز أعمال المجموعة. وتعتبر مجموعة الرستمانى من مجموعات الأعمال العملاقة في المنطقة إذ تصل قيمة أصولها الصافية إلى أكثر من ٢,٥ مليار دولار أميركي، وهي تضم ١٦ شركة تعمل في قطاعات مختلفة، بما في ذلك تجارة وخدمات السيارات والأليات الثقيلة والخدمات السياحية والخدمات المالية وأعمال البناء والتطوير والعقارات والمنتجات والخدمات التقنية والتجارة العامة.

شاشات كريستال سائل من VIEWSONIC



(VIEWSONIC) AARON FRIGHT

انطلقت فيوسونيك بشاشات الكريستال السائل نحو آفاق غير مسبوقه وذلك بعد طرحها للسلسلة ٥٥ من الشاشات فائقة الدقة، وتتضمن شاشة الكريستال السائل العريضة VX2055 بقياس ٢٠ بوصة، وشاشة الكريستال السائل العريضة VX2255 بقياس ٢٢ بوصة كاميرا ويب ذات دقة ١,٢ ميغابكسل وميكروفون، كما أنها مزودة بمجموعة واسعة من المزايا المصممة لتوفير أفضل تجربة سواء أثناء العمل أو الترفيه.

وقد تم تصميم الشاشتين

المذكورتين لتتوافقا تماماً مع نظام ويندوز فيستا، وهما توفران للعملاء خيارات عرض تم تطويرها خصيصاً بما يتلاءم مع متطلبات الحياة العصرية الرقمية وتنمية الاحتياجات الدقيقة لأعداد متزايدة ممن يعملون انطلاقاً من مكاتبهم الافتراضية. وتتوفر والشاشتان في تصميمات مصقولة جذابة ورائعة باللونين الأبيض والأسود لتناسب أي محيط من حولهما.

تصميماته عصرية جذابة ووظائفه متكاملة
موتورولا تكشف عن هاتفها النقال RAZR2

أزاحت شركة موتورولا، أمام حشد من الصحفيين وممثلي وسائل الإعلام، الستار عن هاتفها النقال RAZR2 الذي يتميز بأنافة استثنائية ومزايا وظيفية متقدمة. وقد تم خلال الاحتفال تسليط الضوء على التصميمات الأنيقة والجذابة لهذا الهاتف.

وفي هذا الصدد، قال هاروت بدروسيان، مدير المبيعات الإقليمي لقسم الأجهزة النقالية في موتورولا في الشرق الأوسط: «يمتاز الهاتف النقال RAZR2 من موتورولا بتصميماته العصرية الجذابة ووظائفه القوية المتكاملة، ما يجعله يمثل حقاً عهداً جديداً في عالم الهواتف النقالية. وقد صممت موتورولا هذا الهاتف النقال بطريقة خاصة لينطلق بالهاتف النقال الشهير RAZR نحو عهد جديد، إذ يجمع الهاتف النقال RAZR2 من موتورولا بين مزايا مبتكرة ومتطورة، ناهيك عن تصميمه الأكثر أنافة ونحافة ومثانة من هاتف RAZR الذي حقق شهرة عالمية. ونحن على ثقة تامة بأن الهاتف النقال RAZR2 سيقدم تجربة نقالة متكاملة لا مثيل لها».

ويمتاز هذا الهاتف المرقتب بمجموعة من المزايا غير المسبوقة مثل تقنية CRYSTAL TALKtm، وذاكرة مدمجة تصل سعتها إلى ٥١٢ ميغابايت، وخاصية تصفح الإنترنت، وتصوير فيديو في زمن قياسي، بالإضافة الى خاصية تصفح قوائم الوظائف بسرعة كبيرة. كما تمتاز تصميماته بأنافة ونحافة ومثانة استثنائية في الوقت ذاته.

مجموعة من الحلول عالية الدقة : PANASONIC



سلطت «باناسونيك» (PANASONIC)، الشركة العالمية الرائدة في مجال تصنيع الالكترونيات الاستهلاكية والأجهزة المنزلية، الضوء على أحدث حلولها عالية الدقة. وفي هذا السياق، ضاعفت الشركة مساحة جناحها، كما حرصت

«باناسونيك» على تسليط الضوء على دورها كراع لدورة ألعاب بكين الأولمبية ٢٠٠٨. ومن عروضها مجموعة متكاملة من الحلول عالية الدقة تحت شعار «حياة عالية الدقة» (LIVING IN HIGH DEFINITION) تتضمن مجموعة جديدة من أجهزة تلفاز «فييرا» (VIERA) عالية الدقة بشاشات بلازما من قياس ٦٥ و٤٢ بوصة، الى جانب الكاميرا الرقمية (DMC-L10) المزودة بنظام العدسة العاكسة (SLR CAMERA) والتي تتميز بحزمة من الخصائص المتطورة.



كما سلطت «باناسونيك» الضوء على الطرازين «اتش.دي.سي-أس.دي.ه» (HDC-SD5) و«اتش.دي.سي.سي-أس.أكس.ه» (HXC-SD5) من كاميرات الفيديو الرقمية التي تدعم تقنية «ثري سي.سي.دي» (3 CCD) والتي تم تصميمها لمواكبة التطور المتسارع في مجال التقنيات عالية الدقة.

إنجازات لنظم البيانات: حلقة نقاش حول أسباب نجاح خدمات

تعميد تكنولوجيا المعلومات

عزت «إنجازات لنظم البيانات»، الشركة المتخصصة في مجال تعهد خدمات تكنولوجيا المعلومات (ITO) وإدارة نظم سير العمل (BPO)، أسباب نجاح خدمات تعهد تكنولوجيا المعلومات الى تطور المتخصصين المحليين في هذا المجال. جاء ذلك خلال مشاركتها في «المؤتمر العالمي لأسبوع جيتكس للتقنية ٢٠٠٧»، وطرح ابراهيم محمد لاري، الرئيس التنفيذي لشركة «إنجازات لنظم البيانات» تصوراته حول أسباب نجاح هذه الخدمات في حلقة نقاش بعنوان «خدمات تعهد تكنولوجيا المعلومات ضرورة لتعزيز نمو الأعمال».

وأكد لاري خلال حلقة النقاش على الفوائد التي تحصل عليها الشركات من خلال تبنيها تعهد خدمات تكنولوجيا المعلومات والفوائد الأساسية لتعهد جزء أو مجمل عملياتها في مجال تكنولوجيا المعلومات.



من اليمين: فيليب اشقر وكريشنا ميرتي (جناب ACER)

ACER : أجهزة محمولة بتقنيات حماية بيولوجية مدمجة

سعت شركة آيسر ACER كمبيوتر، أحد أهم مزودي حلول تقنية المعلومات في العالم والفائزة بجائزة دبي للجودة، لتعزيز إصداراتها للسوق خلال المعرض فركزت على ثلاثة مجالات رئيسية هي: التقارب، التنقل، والمؤسسات التجارية. وساعد تركيز آيسر على مجموعة المنتجات النقلة في تصدر الشركة سوق أجهزة الكمبيوتر الدفترية في الشرق الأوسط، حيث تملك حالياً حصة سوقية تبلغ ٢٤,٢ في المئة، كما حققت معدل نمو سنوياً بلغ ٥٠ في المئة. وقد استقطب جهاز (ASPIRE GEMSTONE) اهتمام المتسوقين الراغبين في الحصول على جهاز كمبيوتر عنوانه الأداء العالي والتقنيات المتقدمة.

وقالت مديرة مبيعات التجزئة في الإمارات ودول مجلس التعاون الخليجي لدى شركة آيسر كمبيوتر الشرق الأوسط ساتيا رانجانان: «تقدم شركة آيسر منتجات مميزة وبأسعار مغرية لزوار هذا المعرض المميز». وأضافت: «نهدف من خلال هذه العروض الى تزويد زوار المعرض بفرصة للاحتفال، حيث يعتبر كل من يزور هذه الفعالية المميزة رابحاً حقيقياً».

يذكر ان شركة آيسر كمبيوتر الشرق الأوسط حازت على جائزة «سوبر براندز» للعام ٢٠٠٧ من قبل منظمة سوبر براندز، وهي جهة مستقلة ناشطة في مجال تقييم العلامات التجارية.

Online banking? Standard.

All your consumer & corporate clients using it? Revolutionary.



Start the revolution at your institution.

With Sybase's e-Finance Suite, you will have an end-to-end Online Enterprise Banking Platform offering consumer & corporate services, cash management reporting, trade finance integration, cards, customer care, comprehensive & centralized external payment and transfer solution, support for International Markets as well as built in middleware. Your customers will discover how easy it is to use advanced banking services on the web. And you will discover how easy it is to increase your return on investment.

Sybase e-Finance Suite, revolutionizing online banking.

For more information,
contact us at +(9712)6275911
or email us at sales@sybase.ae

SYBASE®

«زيروكس» (XEROX) :

تشكيلة متكاملة من أنظمة الطباعة المتطورة والأجهزة متعددة الوظائف

تزامنت مشاركة «زيروكس» الشركة المتخصصة عالمياً في مجال أنظمة إدارة الوثائق في المعرض مع اتمامها ٦٥ عاماً من الإبداع والريادة فقدمت تشكيلة متكاملة من أنظمة الطباعة المتطورة والأجهزة متعددة الوظائف التي تتوجه بها الى جميع القطاعات التجارية من قطاع الشركات والمؤسسات الكبرى الى قطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة، بالإضافة الى مجموعة واسعة من أنظمة الطباعة اقتصادية السعر والتي تقدمها خصيصاً الى المستخدمين الأفراد.

كما أعلنت «زيروكس الإمارات» في بيان لها عن تعيين شركة «سادكو» (SADCO) ممثلاً حصرياً معتمداً من أجل تزويد قطاع الرعاية الصحية في الإمارات والسعودية والأردن ومصر.

بدورها أعلنت «زيروكس الشرق الأوسط وأفريقيا» عن اختيارها شركة مايندوير، شريكاً لها في التوزيع في المنطقة، مع التركيز على أسواق دولة الإمارات العربية المتحدة.

طابعات ليزيرية ونفائة لاسلكية من LEXMARK



من اليمين: SANDRINE GUILLEMOTEAU FRANCOIS FEUILLET (جناح LEXMARK)

شاركت لكسمارك العالمية، العاملة في مجال حلول الطباعة في أسبوع جيتكس التكنولوجي بالتعاون مع أبتك، موزع القطاع التكنولوجي والهواتف المتحركة وطرحت لكسمارك أحدث منتجاتها وطابعاتها المتطورة الليزرية الملونة بالإضافة إلى سلسلة الطابعات النفائة اللاسلكية.



امل فراخ (ATOS ORIGIN)



حنا زغلول وسهير دحدلة (OPTIMIZA)

بنك رأس الخيمة يعين «الفطيم» لتنفيذ حلول متقدمة لمركز اتصالات

أعلنت الفطيم للتكنولوجيا، وهي الشركة الرائدة في مجال تزويد الحلول التكنولوجية وإحدى شركات مجموعات الفطيم، ان بنك رأس الخيمة قد عين الشركة لتنفيذ حلول متقدمة لمركز اتصالات.

وستتولى الفطيم تركيب حلول «جينيسيز» (GENESYS) التي بإمكانها ٥٠ موظفا ان يستخدمها في مراكز الاتصالات الاربعة المتطورة الموزعة على مختلف انحاء الامارات، في مقر بنك رأس الخيمة الرئيسي في رأس الخيمة وفي مكتب فرع دبي الرئيسي في الرمول وفي موقعي دعم.

مجموعة هواتف محمولة «بنظام ويندوز» من HTC



(HTC) SANJEETA CHATTERJEE

أطلقت «إتش.تي.سي» (HTC)، الموفر العالمي الرائد لأجهزة الهواتف المحمولة التي تعمل بنظام ويندوز، طرازين جديدين من الهواتف المحمولة «إتش.تي.سي.تي.واي.تي. أن.٢» (HTC Ty TN2) و «إتش.تي.سي. شيفت» (HTC SHIFT)، بالإضافة إلى مجموعة أخرى من منتجاتها المخصصة لمنطقة الشرق الأوسط والتي أنتجتها خلال العام الجاري بما فيها «أدفانتج إكس ٧٥٠٠» (ADVANTAGE X7500) و «أس ٧١٠٠» (S710) و «بي.بي.٢٤٠٠» (P3400) وجهاز «إتش.تي.سي. تاتش» (HTC TOUCH) الأكثر انتشاراً.

وقال المدير العام لشركة «إتش.تي.سي.» الشرق الأوسط وأفريقيا وكومنولث الدول المستقلة كيف شن على هامش المعرض: «تسرنا المشاركة في فعاليات «جيتكس» والتواجد في أسواق الشرق الأوسط من خلال مكانتنا الكائنة في المنطقة الحرة لمطار دبي، الأمر الذي يعد مهماً بالنسبة لنا كوننا من الشركات الجديدة في الأسواق الإقليمية التي تشهد تنافساً كبيراً. وقد حرصنا على استقطاب عدد كبير من العملاء إلى جناحنا بهدف زيادة التعريف بمنتجاتنا ورفع وعي عملائنا بمدى تطور هذه الأجهزة التي تعد رائدة على مستوى المنطقة».

بنك الإمارات ومدينة دبي للإنترنت، يطلقان أول بطاقة ائتمان بتقنية «الدفع دون تماس»



خلال اطلاق بطاقة «باي باس»



جناح بنك الامارات

طرحت «مدينة دبي للإنترنت» بالتعاون مع بنك الإمارات بطاقة الائتمان «باي باس» الفريدة من نوعها من ماستر كارد، وهي مزودة بتقنية «الدفع دون تماس» وقد صممت لتستخدم في المحلات التجارية في مدينة دبي للإنترنت ومدينة دبي للإعلام وقرية المعرفة وغيرها من المحلات المختارة في دولة الإمارات. وميزة هذه البطاقة أنها مزودة بتقنية «باي باس» من ماستر كارد

التي تمكن حاملها من إنجاز معاملاته الشرائية لدى لمس بطاقته على قارئ المعلومات الخاص بالبطاقة المتوفر لدى نقاط البيع. ذلك ان بطاقات «باي باس» مزودة برقائق مدمجة ومرسل لترددات الراديو، مما يوفر للعملاء بدلاً ملاماً عن النقد لتسديد ثمن مشترياتهم منخفضة التكلفة بسرعة أكبر.

«دو» DU: خدمات اتصال ومنتجات متطورة عبر شاشات تعمل باللمس

تحت شعار «دو.. وتحيا بها الحياة» تميزت «دو» بحضور ضخم في المعرض عرضت خلاله نماذج لخدمات الشركة المستقبلية. وأتاحت «دو» لزوار جناحها التعرف على العديد من خدمات الاتصال والمنتجات المتطورة بطريقة تفاعلية وجذابة عبر شاشات تعمل باللمس، وتقديم لمحات سريعة وعروض حية عن الخدمات والمنتجات المختلفة.

وحول مشاركة «دو» لهذا العام في أسبوع جيتكس للتكنولوجيا، يقول عثمان سلطان الرئيس التنفيذي: «ضمن جودة الخدمة وتقديم أفضل الخدمات لعملائنا في قلب أولوياتنا، ولذلك فإننا نحرص باستمرار على إثراء حياة العملاء اليومية بتسهيل عملية اتصالهم مهما كان شكل ومضمون الاتصال، ومن هذا المنطلق فإن فريق العمل في «دو» دائماً يبذل الجهد لاستخراج أقصى طاقات الإبداع من أجل تقديم خدمات متميزة وملهمة.

وقد خصصت «دو» منطقة تخدم المؤسسات والشركات التجارية مجهزة بمكتب للاستعلامات حيث يمكنهم تجربة خدمة اختيار مشغل الهاتف الثابت من «دو» والاطلاع على كافة المزايا التي تقدمها «دو» لهذا القطاع الحيوي. وأتيح لزوار جناح «دو» التعرف الى خدمات الاتصال المنزلي المقدمة من «دو» عبر منطقة خاصة شبيهة بغرفة مجهزة بأجهزة التلفزيون والانترنت وخدمات الهاتف الثابت، بالإضافة الى ذلك تم عرض خدمة عين (COM) للمراقبة المنزلية حيث تم تفعيل الخدمة بشكل مكن زوار الجناح من مشاهدة



عثمان سلطان

DU

بث حي من عدة مواقع بالدولة بصورة حية، وتمكن الزوار من مشاهدتها عبر هواتفهم المتحركة.

وعرضت «دو» أيضاً في جناحها نماذج للخدمات ستقدمها الشركة في المستقبل مثل خدمات البيت الذكي التي ستوفر شركة الاتصالات من خلالها حلول البيت الذكي عبر بطاقة الهاتف، ومن الخدمات المستقبلية أيضاً استقبال البث التلفزيوني عبر بروتوكول دي في إتش بي، علماً أنها تقدم اليوم خدمة استقبال البث التلفزيوني على الهواتف التي تدعم شبكات الجيل الثالث من خلال بروتوكول جي بي آر إس. بالإضافة الى الكثير من الخدمات الأخرى.

وأعلنت «دو» أنها ستطلق قريباً بطاقات بيانات متنقلة للإنترنت السريع تعمل عبر مداخل الـ USB في جميع أنحاء الإمارات.

وفي خطوة نحو توفير أقصى درجات الراحة وتحقيق أعلى مستويات الرضى لعملائها، أعلنت «دو» في بيان لها عن تعزيز نطاق شبكة التغطية الخاصة بالهاتف المتحرك في جميع أنحاء الدولة.

يذكر ان تقريراً مالياً توقع ان تحقق شركة «دو» أرباحاً في ٢٠٠٩ بمقدار ٤٠٦ ملايين درهم، وأن تتجاوز الأرباح مليار درهم في ٢٠١٠.



سلطة المنطقة الحرة في مطار دبي

عرضت لخدماتها وتسهيلات للمستثمرين

شاركت سلطة المنطقة الحرة بمطار دبي الدولي وعدد من الشركات العاملة فيها عارضة للخدمات والتسهيلات التي تقدمها إضافة الى المساهمة في تشجيع قطاع تقنية المعلومات في المنطقة وجذب المستثمرين واستقطاب الشركات.

وقال محمد بن سويلم نائب مدير إدارة المبيعات والتسويق في السلطة لـ «البيان الاقتصادية»: لقد درجت المنطقة الحرة على المشاركة في فعاليات المعرض خلال العقد الماضي، وذلك لما يتمتع به المعرض من مكانة عالمية مرموقة كأحد أنجح المعارض التقنية في الشرق الأوسط، في الوقت الذي يمثل نقطة اللقاء السنوية للعاملين في تقنية المعلومات من مختلف دول العالم والمستثمرين ورجال الأعمال.

وأكد بن سويلم بأن الوجود المستمر بين الشركات العالمية العاملة في مجال التقنية وكذلك المستثمرين الذين يتوافدون على المعارض، يمثل فرصة ذهبية لتبادل الأفكار وعرض الخدمات بما يحقق نتائج إيجابية وفعالة على مجمل الأداء.

حكومة دبي الإلكترونية: شركات استراتيجية مع ست وزارات وهيئات

حكومية اتحادية

أعلنت حكومة دبي الإلكترونية، المبادرة الإقليمية الرائدة التي تهدف الى توفير الخدمات الإلكترونية الحكومية على شبكة الإنترنت، على هامش مشاركتها في المعرض، عن توقيعها شركات استراتيجية مع ست وزارات وهيئات حكومية اتحادية بغية تطبيق مبادرة الحكومة الإلكترونية الاتحادية. وتضم هذه الشراكة حكومة دبي الإلكترونية ووزارة تطوير القطاع الحكومي ووزارة المالية والصناعة ووزارة البيئة والمياه ووزارة الصحة ووزارة الأشغال العامة وصندوق الزكاة.

وكمرحلة أولى، ستقوم حكومة دبي الإلكترونية في إطار مبادرة «بيت الخبرة» التي أطلقها صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي، بتوفير خبراتها المترجمة وأفضل الممارسات المتبعة منذ إنطلاقها قبل ست سنوات، لاستخدامها في تأسيس الموقع الإلكتروني الرسمي للحكومة الإلكترونية الاتحادية.



سالم خميس الشاعر

حكومة دبي الإلكترونية

إنمارسات تطلق هواتف محمولة للإتصالات عبر الأقمار الإصطناعية



سامر حلاوي
إنمارسات

أعلنت إنمارسات الرائدة في مجال توفير الإتصالات عبر الأقمار الإصطناعية حول العالم، عن إطلاقها مجموعة جديدة من الهواتف للإتصالات عبر الأقمار الإصطناعية، وهي أجهزة محمولة ومنخفضة الكلفة في الشرق الأوسط.

وجاء ذلك خلال مؤتمر صحفي عقده الشركة في فندق فينيسيا تحدث خلاله سامر حلاوي نائب الرئيس لمنطقة الشرق الأوسط وافريقيا وآسيا والمحيط الهادي، قال: «ابتداء من اليوم، توفر إنمارسات خدمة جهاز

ISATPHONE المحمول، إضافة الى خدمة الخط الثابت LANDPHONE، وذلك لدى ثمانية شركاء موزعين في المنطقة.

وأشار الى «ان جهاز ISATPHONE هو الجهاز المحمول الأول من نوعه ضمن حقيبة إنمارسات، ويتميز بكونه هاتف اتصالات عبر الأقمار الإصطناعية وخطوي في الوقت نفسه، وهو يتوجه الى شريحة مستهلكين من رجال أعمال وأفراد يسافرون للعمل أو السياحة الى مواقع نائية، لا تتواجد فيها شبكات الهاتف المحلية».

وتوقع حلاوي «ان تكتمل حقيبة خدمات الاتصالات الهاتفية عبر الأقمار الإصطناعية في أوائل الفصل الرابع من العام ٢٠٠٧، مع إطلاق FLEETPHONE الجديد وهو هاتف الاتصالات عبر الأقمار الإصطناعية الخاص بالملاحة البحرية»، لافتاً الى انه «في الفترة الأولى، ستتوفر خدمات الاتصالات الهاتفية عبر الأقمار الإصطناعية في الشرق الأوسط وافريقيا وآسيا، لتنتشر حول العالم إثر الانتهاء من برنامج تطوير وتحديث الشبكات، وذلك بحلول نهاية السنة ٢٠٠٨».



الحضور

المؤتمر السنوي لـ "ITS" في فندق «قادري» - زحلة

تنويه بإدخالها تكنولوجيا الاتصالات الخليوية الى العالم العربي

اقامت شركة "ITS" العالمية مؤتمرها السنوي العام في فندق قادري الكبير - زحلة بحضور رئيس مجلس ادارة شركة ITS والعضو المنتدب الدكتور خالد فرج السعيد، الدكتور سعد البراك مدير عام شركة "MTC" العالمية، الدكتور محمد شبيب مدير عام شركة "MTC" في لبنان، و خليل جبرا مدير عام فرع لبنان وبلاد الشام وافريقيا في شركة "ITS"، الى عدد كبير من مالكي الشركة ومدراء الدول العربية والافريقية والاسيوية وحشد كبير من الموظفين ورؤساء الاقسام.

ورعت بلدية زحلة - المعلقة العشاء السنوي الذي اقيم في ختام المؤتمر وتخلته كلمة لرئيس البلدية اسعد زغيب نوه فيها بفكرة اقامة المؤتمر في مدينة زحلة المشهورة بضيافتها. ثم قدم زغيب هدايا تذكارية للمدراء: الدكتور سعد البراك، محمد شبيب، خليل جبرا، محمد زكي وفاروق الحفناوي.

وألقى خليل جبرا كلمة اشاد فيها بعمل شركة ITS، التي كان لها الفضل الاكبر في ادخال تكنولوجيا الاتصالات الخليوية الى العالمين العربي والافريقي.

وأمل الدكتور البراك في عودة الاستقرار والسلام الى ربوع لبنان «ليبقى منارة وعنصر اساسيا في الاقتصاد العربي».

CommsMEA تمنح «ام تي سي» جائزة «المشغل الشامل»

وسعد البراك جائزة إنجاز العمر على اسهاماته



سعد البراك في الوسط مستلماً الجائزة ويظهر الى يمينه د. مروان الاحمد والى يساره مجيب الايوب

منحت CommsMEA، المجلة المتخصصة في قطاع الاتصالات والواسعة الانتشار، مجموعة الاتصالات المتنقلة «ام تي سي» MTC لقب المشغل الشامل للعام ٢٠٠٧، في منطقة الشرق الاوسط وقارة افريقيا، وذلك تقديراً للدور الكبير الذي تلعبه في نمو قطاع الاتصالات المتنقلة في المنطقة وانجازاتها الكبيرة بالتحول السريع والقياسي في التحول من شركة صغيرة في دولة واحدة هي الكويت بقاعدة عملاء تتكون من ٦٠٠ الف عميل الى كيان ضخم من مجموعة شركات بقاعدة عملاء تعدت ٣٢ مليون عميل، تخدم في ٢١ دولة، لتصبح رابع اكبر شركة مشغلة في العالم على صعيد الانتشار الجغرافي.

وجاء فوز مجموعة «ام تي سي» بهذا اللقب خلال الاحتفال الضخم الذي اقامته CommsMEA في فندق فيرمونت الشهر الماضي في دبي بدولة الامارات والذي شهد حصد جوائز اخرى لمجموعة «ام تي سي» في قطاع الاتصالات بعد منافسة قوية مع عدد كبير من شركات الاتصالات المتنقلة في منطقة الشرق الاوسط وافريقيا.

ومنحت المجلة الرئيس التنفيذي لمجموعة «ام تي سي» الدكتور سعد البراك جائزة «انجاز العمر» وذلك للالتزامه واسهاماته الواضحة طوال حياته تجاه قطاع الاتصالات والتي لفتت انظار العديد من الحكومات والمؤسسات المالية الكبرى وشركات الاتصالات المنافسة والمؤسسات الاعلامية، الى شركة الاتصالات العربية «ام تي سي».

وأعرب البراك عن سعادته بهذه الجوائز، قائلاً: «اود ان اهدي هذه الجوائز الى الموظفين المميزين في شركات مجموعة «ام تي سي»، والذين ما كنا لنصل الى ما نحن عليه اليوم من دون جهودهم وتقانيهم في العمل»، مبيناً ان مفهوم العائلة الواحدة لجميع شركات ام تي سي هو سبب وسر النجاح الذي تحصده المجموعة الأم.

«زين» الاسم الجديد للاتصالات المتنقلة «MTC»

البنوان: الحدث الأهم على مدى خطاها نحو العالمية

نظمت شركة الاتصالات المتنقلة MTC حفلاً ضخماً أطلقت خلاله الاسم الجديد «زين» على المجموعة، بحضور كبار المسؤولين من شيوخ ووزراء في مملكة البحرين ومسؤولين وكبار رجال الاعمال والاعلام في كل من الكويت والاردن والسودان وجمهور فاق عدده ٨ آلاف شخص.

وبث فضائي مشترك بين الدول الاربع ابدأ الحفل بكلمة لرئيس مجلس ادارة «MTC» اسعد البنوان والتي قال فيها ان «زين» الاسم الجديد لمجموعة (MTC سابقاً) ليس مجرد هوية تجارية انما هو مجموعة من القيم الخلاقة التي تشير الى جوهر عمل الشركة والتزامها بالاستمرار في تقديم خدمات مميزة، مشيراً الى ان الـ ٢٤ عاما الماضية شهدت جهدا وعطاء ونجاحا كبيرا اوصل الشركة الى مصاف الشركات العالمية وأضحت داعماً اقتصادياً للوطن.

واعتبر البنوان اطلاق الاسم الجديد الحدث الاهم في مسيرة الاتصالات المتنقلة على مدى مراحل تطورها وخطاها الوثيقة نحو العالمية لتجتمع الشركات التابعة لها في ٢١ دولة و ٣٢ مليون مشترك تحت اسم «زين» والتي حققت هذا الانجاز بجهود الاجيال المتعاقبة على ادارة الشركة منذ تأسيسها من خلال موارد بشرية طموحة وادارة واعية وعمل محترف.

AMD: منصات تقنية حديثة وأنظمة معالجات ومفاجآت المعالج الرباعي النوى الجديد «أوبتيرون»



من اليسار: د. غيث قادر ومحمد العجيل (AMD)

وعرضت شركة «إيه.إم.دي» أحدث منتجات وتقنيات الجيل التالي المبتكرة. وحظي زوار جناحها بفرصة الإطلاع على الدعم التقني الشامل الذي توفره الشركة من خلال منصاتنا التقنية الحديثة وأنظمة معالجات الجيل التالي. وضم الجناح أجهزة كمبيوتر شخصية بمواصفات «دي.تي.إكس» (DTX)، المعيار المفتوح الذي أطلقته «إيه.إم.دي» بهدف دعم ابتكار أجهزة كمبيوتر صغيرة الحجم على نطاق أوسع، وتزويد جميع المعنيين بقطاع تقنية المعلومات بحلول اقتصادية في استهلاك الطاقة، وتمييزها بحجمها الصغير وهدوئها وملاءمتها للبيئة المكتبية، فضلاً عن توفير تجربة بصرية ثرية.

كما عرضت «إيه.إم.دي» أحدث التقنيات الخاصة بأجهزة الكمبيوتر الدفترية والمكتبية والمحمولة والوسائط المتعددة. من خلال حلول المعالجة عالية الأداء والاقتصادية في استهلاك الطاقة، منها بطاقات الجيل التالي لمعالجة البيانات الغرافيكية ATI RADEON HD 2000 SERIES التي أطلقتها حديثاً وتشمل مجموعة من ١٠ وحدات معالجة غرافيكية خاصة بالأجهزة المكتبية والمتحركة، والتي تسمح بعرض مختلف أنواع ملفات الألعاب والوسائط المتعددة بدقة عالية.

كما كشفت شركة «إيه.إم.دي» النقاب عن المعالج الرباعي النوى الجديد «كواد كور إيه إم دي أوبتيرون» الذي يعد أكثر معالجات (X86) تطوراً في العالم، وأول المعالجات الدقيقة الأصلية (X86 QUAD-CORE MICROPROCESSOR). ويتميز هذا الابتكار بكونه يتيح لأنظمة الخادم المعتمدة عليه تزويد العملاء بقدرات غير مسبوقه في الوقت الذي يزداد فيه تركيز القطاع على تحقيق معادلة الأداء الأعلى بأقل مستوى ممكن في استهلاك الطاقة.

SAMSUNG: منتجات تقنية رقمية للحياة المنزلية وجوال أقل سماكة في العالم



من اليمين: INDRANEEL MITRA ، SANDEEP SAIHGAL (SAMSUNG)

كشفت سامسونج للإلكترونيات، الشركة العالمية الرائدة في الإلكترونيات المستهلك والتكنولوجيا الرقمية، النقاب عن أحدث منتجاتها التي تعتمد على التكنولوجيا الرقمية وعلى الأفكار المبدعة.

والمجموعة الجديدة من المنتجات مصممة لتوحي للمرء بتجارب فريدة لفكرتي الحياة المنزلية الجديدة والحياة الجوّالة الجديدة. وتتضمن الابتكارات التي تقدم مجموعة المنزل الجديد تلفزيون LED LCD بقياس ٧٠ بوصة، وDUO PLAYER، وأنظمة HD للمسرح المنزلي، وأصغر طابعة ألوان ليزيرية. وتتضمن أيضاً المنتجات المعروضة مشغل الأفلام المدمج بقياس ٣ بوصات وكاميرات فيديو مدمجة بوضوح عال.

وتمكن زوار المعرض من مشاهدة وتجربة مجموعة واسعة من منتجات الحياة المنزلية الجديدة والحياة الجوّالة الجديدة.

يذكر ان منتجات سامسونج التي تشتهر بتميّزها في التكنولوجيا الرقمية نالت ٤ جوائز من EISA وهي: تلفزيون LCD (LE40R81B/86BD)، ونظام HT (HT-TXQ120)، وتصميم الكاميرا (i70)، والهاتف الجوّال (SGH-U700). وعرضت جوائز سامسونج كلها في جناح سامسونج في قاعة الشيخ راشد في مركز دبي التجاري العالمي.



هاتف SAMSUNG U100
الانحف في العالم

ومن جديد عروض سامسونج في الخليج هاتفها الجوّال الجديد الذي طال انتظاره U100، وهو الهاتف المنزلق الأقل سماكة في العالم من فئة HSPDA، والتميز بألوانه الفاخرة واللافتة التي تمنحه مظهراً راقياً، وبطبقة طلاء عاكسة شبيهة بالمرآة، تحيط بشاشة LCD التي يبلغ قطرها ٢,٢ بوصة ليأخذ بذلك طابعاً مصقولاً وعصرياً.

كما يتميز U100 بخيارات توصيل سهلة الاستعمال، ويضم وصلة كابل USB2.0 ووصلة بلوتوث ٢,٠ لاسلكية لرفع سرعة تكنولوجيا HSDPA الى حدّها الأقصى.

ويحتوي الهاتف أيضاً على كاميرا بقوة ٢,٣ ميجابكسل للصور الجامدة والأفلام، بالإضافة الى كاميرا VGA ثانية للاتصالات عبر الفيديو التي أصبحت ممكنة مع هواتف الجيل الثالث، وقد ادخل هذا الهاتف كتاب غينيس للارقام القياسية العالمية كأحف هاتف في العالم.



ADOBE تطلق نسخة الشرق الأوسط من حزمة «أدوبي للإبداع - ٣»



من اليسار: اندرو لنديستروم وريانت لاببيوتز
وجاكوب ألكس (ADOBE)

وطرحت «أدوبي سيستمز» ADOBE نسخة الشرق الأوسط من حزمة «أدوبي للإبداع ٣»، أكثر مجموعات برامج التصميم والتطوير شمولاً، وسلطة الشركة الضوء أيضاً على عائلة «أدوبي» وعدد من أكثر تقنياتها تطوراً مثل برامج الطباعة وتصميم صفحات الانترنت والفيديو وحلول تصميم تطبيقات الأجهزة النقالة.

هذا وقد حققت «أدوبي» في منطقة الشرق الأوسط ارتفاعاً

في عوائدها بنسبة ٧٠٪ خلال النصف الأول من العام.

وكانت «أدوبي» قد طرحت في تموز (يوليو) الفائت الإصدار ثلاثي الأبعاد من «أدوبي ٨» في منطقة الشرق الأوسط.

وكذلك طرحت حزمة «لايف سيكل انتربرايز» في المنطقة، وهي عبارة عن حلول متطورة تساهم في تعزيز عمليات معالجة المعلومات لمشاريع خدمات الحكومة الإلكترونية ومؤسسات الأعمال.

٥٠ مليار دولار استثماراتها الخارجية

قطر على وشك ان تصبح أغنى دولة في العالم

قالت صحيفة الفايننشال في تقرير لها ان دولة قطر على وشك ان تصبح اغنى بلد على وجه الارض. وأرجعت الصحيفة ذلك الى المخاطرة الكبيرة التي قامت بها الحكومة القطرية خلال عقد التسعينات من القرن الماضي عندما اقترضت بكثافة من الاسواق العالمية لتمويل مشاريع الغاز المرتبطة بحقل غاز الشمال، اكبر حقل منفرد للغاز في العالم.

وقالت الصحيفة ان الاموال التي بدأت الحكومة القطرية بجنيها، جراء تزايد انتاج الغاز وارتفاع اسعار النفط خلال السنوات القليلة الماضية، تم توجيهها الى استثمارات خارجية

طموحة لا تقل عن الخطوة الطموحة التي تمت في العقد الماضي بتطوير صناعة الغاز. وأضافت الصحيفة: ان هيئة الاستثمار القطرية التي تم انشاؤها عام ٢٠٠٥ تقوم بعملية استقطاب لخبراء الاستثمار حاليا حيث تعزم توظيف ٤٠ موظفا اضافيا الى موظفيها الـ ١١٠ الحاليين. وتدير هيئة الاستثمار القطرية فوائض الاموال لدى الحكومة القطرية.

وتقدر استثمارات هيئة الاستثمار القطرية بنحو ٥٠ مليار دولار، والذي رغم ضخامته بالنسبة لدولة صغيرة مثل قطر، الا انه يتضائل عندما تتم مقارنته مع حجم الاصول التي تديرها هيئات استثمارية اخرى في المنطقة مثل هيئة الاستثمار في ابو ظبي وهيئة الاستثمار الكويتية ومؤسسات الاستثمار التابعة للحكومة السعودية.

وتعد هيئة الاستثمار القطرية والشركات التابعة لحكومة دبي من اكبر الناشطين في اسواق المال العالمية وعمليات الاستحواذ خلال السنتين الماضيتين باعتبارهما وجهين جديدين في هذه الساحة مقارنة بالصناديق السيادية المعروفة سابقا في الكويت و ابو ظبي والسعودية.

حجم الاستثمارات الخارجية للصناديق السيادية التابعة للحكومات المنطقة في الخليج:

الدولة	حجم الاستثمارات (مليار دولار)
ابو ظبي	١٠٠٠ - ٥٠٠
السعودية	٤٠٠
الكويت	٢٠٠
دبي	١٠٠
قطر	٥٠

الجزائر تطرح ١٢ شركة للخصخصة

وستة مصارف تتنافس على «الاعتماد الشعبي»

اطلقت الجزائر استدرج عروض لخصخصة ١٢ شركة تعمل في القطاع الالكتروني والتعدين والاشغال العامة.

ويطرح العرض رأسمال هذه الشركات العامة للخصخصة الكاملة او الجزئية. ومن الشركات المطروحة: شركة لانتاج الادوات الكهربائية المنزلية بلغت عائداتها ٥٢,٦ مليون يورو عام ٢٠٠٦، وشركة لصنع بطاريات السيارات (١٨,٥ مليون يورو)، ومصنع لادوات التنصيف (١٨ مليون يورو) وشركة سوناطرو لاشغال الطرق (٢٠,٩ مليون يورو).

ومن المقرر خصخصة «الاعتماد الشعبي الجزائري»، احد اكبر المصارف العامة في هذا البلد، في نهاية السنة، وتتنافس عليه اربعة مصارف فرنسية هي: «بي ان بي باريبا» و«كريدي اغريكول» و«ناتيكسيس» و«سوسيتيه جنرال» و«سيتي بنك» الاميركي ومصرف سادس اسباني.

العبار في افتتاح «المنتدى الاقتصادي العالمي»: على صناديق الاستثمار العربية ان تكون أكثر شفافية



محمد علي العبار

رئيس شركة اعمار

انتقد رئيس مجلس ادارة شركة «اعمار» العقارية، محمد علي العبار، سياسة حماية الاستثمارات الوطنية من خلال فرض الرسوم الجمركية والقيود على الواردات، واعتبرها عائقا امام النمو الاقتصادي العالمي، وطالب الدول المتطورة بإعادة النظر في هذه السياسة. وقال العبار في كلمة امام الجلسة الافتتاحية لـ «المنتدى الاقتصادي العالمي»، الذي انعقد في مدينة داليان في الصين، ان على الولايات المتحدة والاتحاد الاوروبي ان يقدموا نموذجا تقديرياً ببقية دول العالم، من خلال بذل جهود لتوفير بيئة متكافئة الفرص امام جميع اللاعبين.

وأضاف في كلمته التي حملت عنوان «الأفاق الاقتصادية العالمية» ان «منطقة الشرق الاوسط تمتلك سهولة ضخمة، ويجب ان تتاح لها الفرصة المناسبة لدخول الاسواق كافة، سواء المتطورة منها ام الصاعدة»، داعيا العالم العربي الى «ترتيب بيته الداخلي» كخطوة تسبق انطلاقته نحو العالمية.

وقال: «على صناديق الثروة الحكومية، لا سيما العربية منها، ان تكون أكثر شفافية ووضوحا في اعلان نياتها، وان تبادر الى ذلك طوعا، خصوصا انها خطوة تصب في مصلحتها في النهاية».

وتشير أحدث التقديرات الى ان قيمة اصول الصناديق الحكومية، التي تعد الذراع الاستثمارية للحكومات حول العالم، تبلغ ٢,٥ تريليون دولار. وتحضن منطقة الخليج العربي بعض اكبر هذه الصناديق، اذ تملك خمس من دول الشرق الاوسط مجتمعة ١,٧ تريليون دولار في مصارفها المركزية، ما يشكل «اضخم تركز للأصول على مستوى العالم».

١١ بنكا تترض مشروع «أرامكو» و«إكسون موبيل» في الصين ٤ مليارات دولار

وقعت شركة فوجيان للتكرير والبتروكيماويات المحدودة (المشروع المشترك بين شركة سينوبك ومقاطعة فوجيان وشركات تابعة لشركة أرامكو السعودية وشركة إكسون موبيل)، اتفاقية للحصول على قرض بقيمة اربعة مليارات دولار مع مجموعة من البنوك الصينية لتمويل انشاء وتشغيل اول مشروع نفطي مشترك متكامل في الصين. وتم توقيع القرض مع مجموعة تضم ١١ بنكا صينيا رئيسيا الى جانب شركة سينوبك المالية.

وأوضحت «إكسون موبيل» ان القرض البالغة قيمته ٢٠ مليار يوان (اربعة مليارات دولار) يتكون من تسهيلات قصيرة الاجل وأخرى طويلة الاجل باليوان الصيني والدولار الاميركي، وان ثلاثة بنوك وافقت على تقديم ٣,٣ مليارات يوان (٤٣٨ مليون دولار) في صورة قروض لمشروع سينوبك سينمي بتروليوم، وهو مشروع مشترك لتسويق الوقود تملكه الشركات الثلاث. وكان مساهمون قد ذكروا ان المشروعين المشتركين اللذين تأسسا رسميا في آذار (مارس) الماضي سيكونان بحاجة الى استثمارات اجمالية تبلغ نحو ٥٠ مليار دولار.

إحذروا «المحمول»، حفاظاً على سمعكم!

تبين للباحث السعودي الدكتور سريع بن حمد الدوسري، بنتيجة بحث علمي دقيق اجراه، ان احد رجال الاعمال السعوديين فقد سمعه بفعل استخدامه المكثف للهاتف النقال. وذكر الدوسري ان حدوث هذه الاعراض مترام مع استخدام الهاتف المحمول، حيث تبدأ الاعراض بعد دقائق من استعمال الهاتف وتنتهي بعد ساعات من توقف المكالمات.

أول امرأة عربية تمنح جائزة «ستيلا ري بريترز» الوزيرة لبنى القاسمي بين أكثر مئة امرأة نفوذاً في العالم



الملكة رانيا

ملكة المملكة الأردنية الهاشمية



الشيخة موزة بنت ناصر المسند

السيدة الأولى في قطر



مهي الغنيم

بيت الاستثمار العالمي - الكويت



الشيخة لبنى القاسمي

وزيرة الاقتصاد الإماراتية

المجتمع والثقافة المعاصرين من خلال عملها وأفكارها الخلاقة وتقانيها. وقد حلت فخامة **انجيلا ميركل**، مستشارة جمهورية المانية الاتحادية، في المرتبة الأولى ضمن قائمة مجلة فوربز، حيث تم اختيارها اعتماداً على معطيات عدة شملت الشفافية والحضور الإعلامي والتأثير الاقتصادي، تلتها نائبة رئيس الوزراء الصيني «وو يي» في المرتبة الثانية. ومن بين السيدات الأخريات اللواتي تم اختيارهن على مستوى العالم العربي، السيدة **مهي الغنيم**، رئيسة مجلس الإدارة والمديرة العامة لبيت الاستثمار العالمي في الكويت، و**سمو الشيخة موزة بنت ناصر المسند**، السيدة الأولى في قطر، و**سمو الملكة رانيا**، ملكة المملكة الأردنية الهاشمية، والسيدة **فايديا شابريا**، رئيسة مجلس إدارة «مجموعة جمبو» (JUMBO) في الإمارات.

اختارت مجلة «فوربز» (FORBES)، ومقرها الولايات المتحدة، وزيرة الاقتصاد الإماراتية **الشيخة لبنى القاسمي** بين أقوى خمس نساء في الشرق الأوسط. وجاء اختيارها تنويهاً بتعزيزها لمعايير الشفافية والحوكمة المؤسسية في الإمارات ومهاراتها التفاوضية وبرنامجها المكثف للعلاقات التجارية المتضمن سفراً شهرياً إلى أربعة بلدان حول العالم لابرز صورة الإمارات المشرقة.

وجاء هذا التصنيف قبيل أيام من زيارة معالي الشيخة لبنى إلى إيطاليا لتكون أول امرأة عربية يتم منحها جائزة «ستيلا ري بريترز» (STELLA RE PRIZE) من قبل منظمة «ساندريتو ري بودينغو» (SANDRETTO RE BAUDENGO) الإيطالية. وتمنح هذه الجائزة لامرأة واحدة كل عام تنويهاً بمساهمتها بإحداث تغيير في

AGILITY توقع اتفاقية للخدمات اللوجستية مع «برادات مطرح» العمانية



أعلنت شركة أجيليتي AGILITY عن توقيع اتفاقية مع شركة «برادات مطرح» في سلطنة عمان مدتها ٥ سنوات لتوفير الخدمات اللوجستية اللازمة للشركة في أرجاء السلطنة كافة. وستقوم أجيليتي

بموجب شروط الاتفاقية بتزويد شركة برادات مطرح بخدمات التخزين، وإدارة المخزون، والنقل، إضافة إلى خدمات القيمة المضافة. كما ستقوم أجيليتي من خلال مخازنها في غالة، وسحار، ونزوى، وصلالة، والكامل، وملادة، بتوفير تسهيلات التخزين والنقل والتعامل مع المنتجات ذات درجات الحرارة المتعددة.

تعد «أجيليتي» من الشركات العالمية الرائدة المتخصصة في توفير الحلول اللوجستية من خلال ما يزيد عن ٢٠ ألف موظف يعملون في أكثر من ٤٥٠ مكتباً في أكثر من ١٠٠ دولة حول العالم. وتوفر «أجيليتي» حلولاً لوجستية مرنة للعملاء تلبى كافة حاجاتهم وأعمالهم، تدعمها شبكة واسعة من منشآت التخزين، وخدمات النقل، وإدارة الشحن.

وتعد شركة برادات مطرح من الشركات الرائدة المتخصصة في توزيع منتجات البقالة في سلطنة عمان، حيث تقوم بتوزيع مجموعة من العلامات التجارية العالمية، مثل «بات» "BAT"، و«ركيت بنكايزر» "REKITT BENCKISER"، و«مسافي» "MASAFI"، و«كلوجز» "KELLOGG'S" و«كولجيت بالموليف» "COLGATE PALMOLIVE".

برنامج تدريبي لمعهد حوكمة و«زاوية داو جونز»

لصالحين المتخصصين بالأعمال في الإمارات

رعى معهد حوكمة و«زاوية داو جونز» - وكالة الأخبار الرائدة في الشرق الأوسط، في ٨ و٩ أيلول (سبتمبر) الماضي، أول برنامج للصحافة الاقتصادية حول حوكمة الشركات، شارك فيه مجموعة من الصحافيين المتخصصين في الأعمال والاقتصاد من الإمارات العربية، وهدف البرنامج إلى تنمية الصحافيين في المنطقة حول قضايا حوكمة الشركات، إضافة إلى توفير منصة تفاعلية لتبادل المعرفة والخبرات.

وقدمت البرنامج لجنة تضم مجموعة من الخبراء المتمرسين في حوكمة الشركات، ترأسها رئيس المحللين الاقتصاديين في مركز دبي المالي العالمي **ناصر السعيد**، ومما قاله في جلسة الافتتاح: «بينما تواصل دبي تعزيز مكانتها الراسخة كمركز مالي عالمي ورائد، فمن الأهمية بمكان أن تتحقق من تطبيق أفضل الممارسات الدولية في مجال حوكمة الشركات في شتى أنحاء المنطقة. وتلعب وسائل الإعلام دوراً حيوياً من حيث تحفيز الشركات على الالتزام بالشفافية والافصاح. وأن المساهمين وشركاء الأعمال الآخرين على دراية تامة بتلك المسائل، وإنها تستطيع إيصال فحوى المبادرات التي يطلقها معهد حوكمة ومركز دبي المالي العالمي».

مؤتمر اليوروموني في القاهرة له معارضوه نتائج محدودة ومدخلاته معادة ومكررة وليس من حلول مقترحة

الدكتور عادل جزارين، رئيس جمعية رجال الاعمال المصريين، شكك في جدوى المؤتمر، مؤكدا ان هذه المؤتمرات اصبحت معادة ومكررة ونتائجها محدودة ومعروفة سلفا.

اضاف: المؤتمرات كثرت جدا في حين ان مردودها الايجابي على حركة الاستثمار والاقتصاد في مصر يكاد يكون محدودا للغاية لانها تتناول دائما وبشكل مكرر الحديث عن الاستثمار بشكل عام ومشاكله بدون وضع اي خطوات لحل تلك المشاكل فيما بعد، وأشار الى انه «كل بضعة ايام اصبحنا نرى مؤتمرات يتم تنظيمها تحت اشكال ومسميات مختلفة ولكن الجدوى الفعلية لكل هذه المؤتمرات لا يشعر بها احد».

السفير حسني العجيزي، عضو لجنة الصناعة في جمعية رجال الاعمال المصريين، قال: ان هذه المؤتمرات ليس لها اي جدوى وتنظم كل عام والهدف منها اظهار مصر في صورة جميلة فيها تطور اقتصادي واستثمار، وكذلك الظهور بمظهر الذي يعطي التسهيلات للمستثمرين ورجال الاعمال.

وأكد: في الواقع ان المستثمر ما زال يواجه مشاكل ضخمة ادارية وبيروقراطية كثيرة لا بد من التصدي لها، فمثلا الحصول على الاراضي ما زال امرا صعبا، وهناك اجراءات طويلة وتكاليف كثيرة يتحملها المستثمر بسبب طول تلك الاجراءات والارتفاع في تكاليف البنية الاساسية من مياه وكهرباء وغيرهما.

وأشار العجيزي الى «ان المؤتمر لكي يحقق جدواه لا بد من مشاركة رجال الاعمال في حلقات النقاش مع ضرورة طرح الموضوعات التي تواجه المستثمرين بأسلوب واضح والحكومة تأخذ ذلك بجدية شديدة».

احمد شيخة، رئيس مجلس الاعمال المصري الروسي، قال: ان المؤتمرات العامة مثل اليوروموني ودافوس وغيرهما ما زالت نتائجها محدودة وغير واضحة بالنسبة لمجتمع الاعمال، ولا تظهر لها اي نتائج ايجابية.

وأضاف: هذه المؤتمرات اذا كان الهدف منها تشجيع الاستثمار الاجنبي على العمل في مصر فإن تلك الخطوة لكي تتحقق تتطلب ضرورة ان يتم التصدي اولا لمشاكل الاستثمار الداخلية والتعقيدات التي تواجه مناخ العمل الذي يشجع على الاستثمار وليس اي شيء آخر. وأكد شيخة انه «في ظل مناخ غير مشجع على الاستثمار فإنه لن تنجح اي مؤتمرات يتم تنظيمها في تحقيق اي مردود ايجابي على الحركة الاستثمارية».



محمود محي الدين
وزير الاستثمار المصري

تحرير سعر الغاز محليا، ومدى كفاية الغاز لتلبية احتياجات المشروعات المحلية؟
- التحديات التي تواجه الجيل المقبل من قادة البنوك والشركات، خاصة في ظل بيئة تتغير بسرعة فائقة.

منتقدون للمؤتمر

الى جانب العديد من الشخصيات التي اشادت بالمؤتمر، وجد عدد كبير من المنتقدين له. وهنا بعض ما قاله المنتقدون:

علي ادريس، نائب رئيس لجنة التشريعات الاقتصادية في جمعية رجال الاعمال المصريين، قال: «ان مشكلة اي مؤتمر يتم تنظيمه في مصر عدم خضوعه لعملية تقييم بشكل صحيح، ولا يوجد احد يقوم بتقييم هذه المؤتمرات بشكل جاد وعلمي، وكل ما يحدث ان التقييم يقف عند عدد الحضور والمشاركين في المناقشات في احسن الاحوال.

وأكد ان هذا ليس المؤشر الوحيد على نجاح المؤتمر او عدمه وانما هو احد المؤشرات السطحية، لان التقييم الحقيقي للمؤتمرات يجب ان يتناول ما تحقق من اهداف، وما الذي لم يتحقق، وبأي درجة، ولماذا؟

اضاف: بدون تلك التقييمات فإننا نستمر في حلقة مفرغة من مؤتمرات ننسأل بعدها: ثم ماذا؟ وما الجدوى من مؤتمر آخر ينعقد؟

وطالب ادريس منظمي المؤتمرات بشكل عام، وليس «اليوروموني» فقط، بضرورة ان يضعوا في اعتبارهم وضع تقييم للمؤتمر بعد انعقاده، وهذا التقييم يستند اساسا الى اهداف انعقاد المؤتمر وهل تحققت ام لا.



د. احمد نظيف
رئيس وزراء مصر

القاهرة - البيان الاقتصادية

عقد في القاهرة في ٤ و ٥ ايلول (سبتمبر) الماضي مؤتمر «يوروموني مصر ٢٠٠٧» تحت عنوان «الى الجولة الثانية»، وقد شارك فيه رئيس وزراء مصر د. احمد نظيف وكبار المسؤولين في الحكومة المصرية، الى ممثلي القطاع الخاص المصري والعربي ومشاركين اجانب.

بعد الافتتاحية التي ألقى فيها الرئيس نظيف كلمة مصر المنفتحة على قادة المال والاعمال، كانت كلمة لوزير الاستثمار محمود محي الدين الذي تحدث فيها عن اوضاع مصر الاقتصادية والمالية واسواق الائتمان والعقارات والطاقة.

وكذلك كانت مداخلة لوزير التجارة والصناعة محمود رشيد تحدث فيها عن تطور الاداء الصناعي والتجاري.. حظي المؤتمر باهتمام واسع من قبل الاوساط المالية والاقتصادية العربية والاجنبية حيث عالج خلال سبع جلسات ابرز المشكلات التي تعيق تطور الاقتصاد المصري وبينها:

- مستقبل سوق العقارات في ظل الفجوات المتتالية في اسعار الوحدات السكنية والاراضي.

- التحديات التي تواجه القطاع المصرفي في ظل الاقبال الملحوظ من قبل البنوك العربية والعالمية الكبرى على الاستثمار في هذا القطاع.

- مستقبل صناعة الطاقة في مصر، والحديث عن

مدير تنفيذي جديد لبورصة دبي للذهب والسلع

تشكل مجموعة منتجات السلع في تلك البورصة. وأعرب مدير بورصة دبي للذهب والسلع **احمد بن سليم**، عن سعادته بتعيين مالكوم وول موريس، قائلاً: «ان تاريخه المميز وطاقاته الغنية عن التعريف ستلعب دورا حيويا في اكمال اهدافنا وتعزيز خططنا، ونحن واثقون بأن موريس سيطور مبادرات جديدة لدفع البورصة قدما ونقلها الى آفاق جديدة من النمو».

عين **مالكوم وول موريس**، صاحب الخبرة الكبيرة في اسواق السلع، مديرا تنفيذيا جديدا لبورصة دبي للذهب والسلع، اول سوق دولية لمشتقات السلع في منطقة الشرق الاوسط.

وكان **موريس** الذي يشغل حاليا منصب رئيس قسم الاعمال وتطوير منتجات السلع في بورصة لندن المالية العالمية للعقود الآجلة، قد ترأس قسم التسويق والتطوير للعقود الآجلة وعقود الخيارات الجديدة والحالية والتي

بوتين ولوزخوف ضيفا شرف في قصر الامارات



من اليمين: يوري لوزخوف ونويل مسعود مدير عام قصر الامارات

نزل الرئيس الروسي فلاديمير بوتين وعمدة موسكو يوري لوزخوف، خلال الزيارة التاريخية التي قاما بها الى دولة الامارات الشهر الماضي، ضيفي شرف في قصر الامارات وذلك خلال افتتاح معرض متحف الكرملين في قصر الامارات الذي سيستمر حتى ١٨ تشرين الثاني (نوفمبر) المقبل.

ويعد متحف الكرملين اقدم متحف روسي للتاريخ والثقافة، ويعرض مجموعة من التحف الفنية النادرة مثل المجوهرات والرسومات التي ابدعها فنانون روس واروبيون وشرقيون.

نهيان مبارك يفتتح مركز «الوفاق للتمويل» في أبوظبي



محمد نصر عبيدين

افتتح وزير التعليم العالي والبحث العلمي في دولة الامارات ورئيس مجلس ادارة شركة الوفاق للتمويل، الشيخ نهيان مبارك آل نهيان، اول مركز للشركة في شارع المطار في ابو ظبي.

وستقوم الشركة بطرح مجموعة من الخدمات التمويلية التي تتوافق مع احكام الشريعة الاسلامية لتمويل اعمال الشركات والتجارة والتمويل الشخصي والاستثمارات المصرفية والتي تتناسب مع حاجات العملاء، وستلبي الشركة كافة احتياجات العملاء المصرفية كما يمكنية فتح حسابات واعتماد متطلباتهم المصرفية وادارة ارصدهم النقدية، وتوفير المنتجات والخدمات المصرفية التجارية، والخدمات المصرفية عبر الانترنت، وبطاقات الائتمان.

وقال محمد نصر عبيدين، العضو المنتدب للشركة «ان الدافع وراء اطلاق هذه الشركة هو تقديم الخدمات والمنتجات التي تلبي الطلب المتزايد من قبل العملاء الحاليين والاستحواد على عملاء جدد يبحثون عن حلول وخدمات مصرفية تتوافق مع احكام ومبادئ الشريعة الاسلامية». وأضاف: «نحن في شركة الوفاق ملتزمون بالنهوض بالقطاع المالي الاسلامي في الامارات، الذي يعتبر من اسرع القطاعات نمواً. ويندرج افتتاح مركز شركة الوفاق للتمويل في اطار الخطوة الاولى ضمن برنامج متكامل لتأمين كافة انواع الخدمات المصرفية للعملاء».

الشيكات المرتجعة في الأردن

تجاوزت الـ ١,١٦ مليار دولار

بلغت قيمة الشيكات المرتجعة في الاردن خلال الأشهر الثمانية الاولى من السنة الجارية ٨٢٢,٣ مليون دينار (١,١٦ مليار دولار). وأشارت بيانات البنك المركزي الى ان قيمة هذه الشيكات تشكل ٤,١ في المئة من قيمة الشيكات المتداولة خلال تلك الفترة والبالغة ١٩,٦٨ بليون دينار (٢٧,٧٩ بليون دولار). واطهرت البيانات انه جرى تداول ٧,٣ ملايين شيك منذ بداية السنة وحتى نهاية آب (اغسطس) الماضي.

شركة الإتحاد العربي لإعادة التأمين ARAB UNION REINSURANCE CO.

خبرات عربية
وواقع جديد



SYRIA - Damascus

www.arabunionre-sy.com

Tel . 6118706 / 6132592 / 6132593 Fax . 6112076 / 6113401

P.O.Box ,5178 Damascus E-Mail , aure.e@mail.sy / aure-e@scs-net.org

بنك الامارات يفتتح مشروعين ممولين من برنامج «طموح»



سليمان المزروعى

بنك الامارات



احمد الطاير

بنك الامارات

افتتح رئيس مجلس ادارة بنك الامارات ورئيس اللجنة العليا لبرنامج «الطموح» احمد حميد الطاير، مشروعين جديدين هما «رؤيتي للاستشارات الهندسية والتصميم الداخلي» و«ناصر مال الله للمحاماة والاستشارات القانونية»، واللذان تم تمويلهما من خلال برنامج «الطموح» برأسمال ٧٠٠ الف درهم تقريبا، وحضر حفل الافتتاح سليمان حامد المزروعى العضو التنفيذي للجنة العليا.

وللمناسبة قال الطاير: «يسعى برنامج الطموح الى استغلال الطفرة الاقتصادية التي تشهدها اماره دبي وتحديد حاجات السوق في القطاعات التي تفتقر الى توطين باعتبار ان احد اهداف برنامج الطموح هو تمويل المشاريع الوطنية، ومنها على سبيل المثال مهنة المحاماة».

قطر تحاول مشاركة بورصة لندن بنسبة ٣٠٪

اقتربت قطر بنسبة مرتفعة جدا لشراء نحو ثلث بورصة لندن من مجموعة ناسداك التي اشترتها عام ٢٠٠٦. وفي حال حصلت الامارة على حصة في بورصة لندن تصبح احد اللاعبين في السوق المالية العالمية. ويخشى منافسون لقطر دخول لعبة المزايدة معها حيث ترفع السعر بما لا يتناسب مع امكانات المنافسين وطموحاتهم بالارباح. والمعروف ان بورصة لندن تعمل حاليا لشراء بورصة ميلانو، فاذا نجحت تصبح الحصة المعروضة للبيع لقطر ٢٠ في المئة بدلا من ٣٠ في المئة. اما لماذا تحاول «ناسداك» بيع حصتها في بورصة لندن، فالمطلعون على اوضاعها يقولون بأنها بحاجة الى سيولة لشراء مجموعة «او ام اكس» للبورصات في شمال اوروبا. نذكر ان منافسي «ناسداك» لشراء البورصات السويدية هم: بورصة دبي واحدى البورصات الاميركية.

الامارات تغلق ٤٠ شركة متورطة في غسل الاموال

اغلقت دولة الامارات ٤٠ شركة محلية وعالمية، ضمن حملتها الرامية الى مكافحة غسل الاموال والمتاجرة غير الشرعية بالمواد والمعدات الاستراتيجية ذات الاستخدام المزدوج. واكد عبدالله آل صالح وكيل وزارة الاقتصاد اصرار الامارات على التقيد بالتزاماتها حيال الجهود الدولية المتعلقة بحظر الانتشار.. مشيرا الى ان الشركات التي تم اغلاقها قد ثبت تورطها في نشاطات غسل اموال ونشر السلع الخطيرة ذات الاستخدام المزدوج والمحظورة. واوضح آل صالح ان حظر الانتشار والشفافية هو جهد دولي وليس مسؤولية طرف واحد بل انه مسؤولية كافة الاطراف المعنية بالصفقات، ولذلك فإن التعاون الدولي مطلوب من اجل حماية التجارة العالمية.

امير قطر في ضيافة الملك عبدالله بن عبد العزيز



خادم الحرمين الملك عبدالله بن عبد العزيز الى اليمين وامير قطر الشيخ حمد بن خليفة آل ثاني خلال لقائهما في جده

جده - زار امير قطر الشيخ حمد بن خليفة آل ثاني المملكة العربية السعودية واجتمع الى خادم الحرمين الشريفين الملك عبدالله بن عبد العزيز الذي اقام مأدبة افطار لضيفه، جرى خلالها البحث في مجمل الاحداث والتأكيد على تعزيز العلاقات بين البلدين الشقيقين السعودية وقطر.

«وول ستريت جورنال»: قطر تسعى لتصبح مركزاً للتجارة العالمية في الشرق الأوسط

أكدت صحيفة «وول ستريت جورنال» في أحد مقالاتها ان قطر تعزز موقعها الاقتصادي والاستثماري بقوة وأنها تسعى لتصبح مركزاً للتجارة العالمية في الشرق الأوسط، وأشارت الى أنها أصبحت الأقرب الى الفوز بصفقة حصة ناسداك في بورصة لندن البالغة ٣١ في المئة بإجمالي استثمار يصل الى ٨,٢ مليارات جنيه استرليني.

ورجحت مصادر اقتصادية فوز قطر بالصفقة نظراً الى ان جهاز قطر للاستثمار على وشك التحالف مع مجموعة من البنوك الايطالية للمنافسة على الحصة المطروحة للبيع.

وقد أدت هذه الصفقة الى ردود أفعال واسعة في السوق الدولية بالنظر الى المشروعات الاستثمارية الناجحة التي قادتها قطر خلال المرحلة الماضية لتصبح مادة دسمة للصحافة الاقتصادية المتخصصة في أوروبا والولايات المتحدة الأميركية.

معمرو اليابان ٣٢ ألفاً في تشرين الأول

وفق دراسة اجرتها الحكومة اليابانية تبين ان عدد اليابانيين الذين يزيد عمرهم عن ١٠٠ عام سيصل الى ٣٢ الف شخص هذا الشهر.. ويبلغ واحد من كل خمسة يابانيين الآن من العمر ٦٥ عاما او اكثر، وبمنتصف القرن سيتضاعف هذا الرقم، في حين من المتوقع ان ينخفض التعداد السكاني ٣٠ في المئة ليبلغ عدد السكان ٩٠ مليون نسمة. ووفقا للدراسة ايضا فان اليابانيين يمثلن الآن ٨٦٪ من السكان الذين بلغت اعمارهم مئة عام او اكثر، ويبلغ عددهن ٢٧٦٨٢ يابانية.

دخل الأسرة اليمنية الشهرى: ٥٠ دولاراً

مقابل المليارات التي نتحدث عنها لدى اشارتنا الى المشاريع التي تبني في منطقة الخليج، تصدر تقارير اقتصادية تتحدث عن وجود شرائح من المجتمع الخليجي معدمة وفقيرة. وقد بلغت نسبة الاسر اليمنية الفقيرة ٣٤ في المئة، ان يبلغ معدل دخل الفرد ١٠ آلاف ريال يمني، او ما يعادل ٥٠ دولاراً. اما باقي الشرائح فيرتفع دخلها الى ١٥ الف ريال، أي ٧٥ دولاراً!

فكيف يمكن للأسرة اليمنية ان تتعاش بمثل هذا الدخل المتدني؟ يجيب التقرير: باستخدام الوسائل البدائية للإنارة واستعمال الحيوانات للتنقل. واعتبر التقرير ان نسبة الفقراء في اليمن التي تعيش تحت خط الفقر تبلغ ٨٠ في المئة.

الدار العقارية تمنح «الانشاءات العربية» عقد تطوير أبراج السوق المركزي في أبوظبي



أعلنت الدار العقارية، الشركة الرائدة في التطوير العقاري في أبوظبي، عن توقيعها عقداً مع شركة الانشاءات العربية (ACC) بقيمة ٢,٧ مليار درهم إماراتي لتكون المقاول الرئيسي للأبراج الثلاثة في مشروع إعادة تطوير السوق المركزي الواقع في قلب المركز التجاري لمدينة أبو ظبي. ويعد هذا العقد بالنسبة لمشروع السوق المركزي أضخم عقد بناء

عقاري تم منحه في تاريخ الإمارة. وستعكس الاعمال الانشائية التي يشهدها مشروع السوق المركزي إعادة تطوير السوق القديم والتركيز على توسيع المساحات المخصصة لمحلات التسوق والسكن والترفيه والاعمال، مع الحفاظ على الطابع التقليدي الذي انشئ عليه هذا السوق.

وقد قامت شركة فوستر وشركاؤه، الشركة الهندسية البريطانية الرائدة، بتصميم هذه الابراج التي تضم برجاً سكنياً، وبرجاً فندقياً ذا خمس نجوم، وبرجاً للمكاتب، وفندقاً من فئة الاربعة نجوم. اما المحلات التجارية الباقية تعتبر قاعدته كونها الركيزة النهائية والمرشحة لنيل الجائزة.

ويبلغ علو البرج السكني المكون من ٨٨ طابقاً، ٣٨٢ متراً، ليكون بذلك أطول برج في سماء أبو ظبي، في حين يضم ٤٨٩ شقة فاخرة. كما يتألف البرج الفندقي من فئة الخمس نجوم من ٥٥ طابقاً ويضم ٢٧٩ غرفة، و ١٣٢ شقة مزودة بخدمة الغرف. اما برج المكاتب فيتكون من ٥٨ طابقاً تشمل مساحات مكتبية واسعة، في حين يتكون اصغر برج من ١٦ طابقاً وهو فندق ذو اربع نجوم يحتوي على ٢١٢ غرفة.

وقال **احمد الصايغ** رئيس مجلس ادارة شركة الدار العقارية: «سيساهم مشروع السوق المركزي باضافة معلم مميز الى معالم مدينة أبو ظبي، ويعتبر هذا العقد خطوة هامة في إعادة تطوير هذا المشروع الضخم، وتفخر شركة الدار بكونها تقوم بادارة وتطوير هذا المشروع».

١٤٣ مليار دولار قيمة المشاريع العقارية في الخليج

قفزت القيمة الاجمالية للمشاريع العقارية المعلن عنها في دول مجلس التعاون الخليجي على مدى العام الماضي ٢٠٠٦ / ٢٠٠٧ بمعدل ٥٩ في المئة لتصل الى ١٤٣ مليار دولار.

جاء ذلك في تقرير حديث اعده مؤسسة القانون الدولية «تراورز اند هاملتن» اشارت فيه الى ان ارتفاع عائدات دول المنطقة من صادرات النفط الخام اسهم في حفز نهضة عمرانية غير مسبوقه في دول الخليج، مستبعدة ان تتباطأ حركة النمو العمرانية في المنطقة على المدى القصير مع ارتفاع مستويات الطلب بقوة. وترى المؤسسة ان مشاريع المنطقة الضخمة ما هي في واقع الامر الاجزاء من مساعي دول المنطقة لتنويع مواردها الاقتصادية والحد من الاعتماد على عائدات النفط ولاثبات نفسها كمركز سياحي وتجاري ومحور للخدمات المالية على المستوى العالمي.

ريتشارد رودريجيز رئيساً تنفيذياً لـ «إعمار»

أعلنت «إعمار العقارية» تعيين **ريتشارد رودريجيز** رئيساً تنفيذياً للشركة. وتأتي هذه الخطوة في إطار خطط «إعمار» الهادفة الى تطوير الأداء في مشاريعها في الإمارات، وخفض نفقات التشغيل، والحرص على الانتهاء من تنفيذ العمليات وفقاً للخطط الزمنية المحددة. وسيكون رودريجيز مسؤولاً أمام أحمد المطروشي، العضو المنتدب لإعمار العقارية في الدولة.



وشغل **رودريجيز** سابقاً منصب نائب رئيس أول قسم العمليات في شركة «جون لينج هومز»، ثاني أكبر الشركات الأميركية الخاصة في قطاع تطوير المشاريع السكنية، وتابعة لشركة «إعمار العقارية». وساهم من موقعه في المحافظة على المكانة الرائدة للشركة في مجال خدمة العملاء على مستوى الولايات المتحدة الأميركية.

وقال رئيس مجلس إدارة «إعمار العقارية» **محمد علي العبار**: «يأتي انتقال **رودريجيز** من موقعه في الشركة في الولايات المتحدة الى دبي تأكيداً على مدى اهتمام «إعمار» بتبادل الخبرات الإدارية على مستوى عملياتها في العالم».

أضاف: ويمتلك **رودريجيز** خبرة عميقة في قطاعي المشاريع التطويرية والانشاءات، ما سيعزز سير العمل في مختلف مشاريعنا في دبي، والارتقاء بها الى مستويات تنسجم ومعايير الجودة العالمية التي تعتمدها «إعمار» في جميع مشاريعها.

«الوطنية العقارية» تنفذ ٤٠٠ فيلا في ليبيا بقيمة ١٥٠ مليون يورو

اعلن مدير عام شركة الوطنية العقارية **خليل عبدالله** ان الشركة تقوم حالياً بتنفيذ مشروع ضخم في ليبيا وهو عبارة عن مجمع سكني مكون من ٤٠٠ فيلا وتبلغ تكلفته ١٥٠ مليون يورو. والمشروع عبارة عن انشاء مخازن ومستودعات كبرى.

ولفت **العبدالله** الى «ان الشركة تقوم بالتفاوض حول مشاريع عدة في مصر وأبو ظبي ولبنان، كما انها تقوم بدراسة عدة فرص استثمارية واعدة». من جانبه، قال نائب رئيس مجلس ادارة الشركة **طارق سلطان**، ان الشركة تمتلك الكثير من المشروعات وتتطلع الى الحصول على مشاريع جديدة في الكويت، مشيراً الى ان غياب التشريعات المنظمة لمشروعات الـ "B.O.T." يحرم الكثير من الشركات من الحصول على مشاريع جديدة.

ارتفاعات قياسية لأسعار العقار في عمان تنذر بأزمة اجتماعية

تشهد اسعار الاراضي في سلطنة عمان، خصوصاً في العاصمة مسقط، منذ ما يقارب العام ونصف العام، ارتفاعات قياسية بلغت نسبتها خلال الاشهر الثمانية الماضية من العام الجاري ما يزيد عن ٢٠٠٪ مما يندرج بأزمة اقتصادية واجتماعية نتيجة عدم قدرة نسبة كبيرة من سكان العاصمة على الايفاء بمتطلبات ملاك العقارات الذين تمادوا واصبحوا يفرضون شروطاً تعجيزية. كما تسبب الوضع الراهن في عزوف استثمائي لعدم توفر المساكن المناسبة والكافية للشركات والمستثمرين العمانيين والاجانب.

ويرى الكثير من المستأجرين العمانيين والمقيمين ان غياب الرقابة وضعف تطبيق القوانين التي تحمي المستهلك من جشع التجار وملاك العقار سيؤديان الى تفاقم الازمة التي تتجه نحو كارثة اجتماعية.

«الدار العقارية» تطور فندقين لمجموعة أوبروي في أبوظبي



اثناء توقيع الاتفاقية

وقعت شركة الدار العقارية اتفاقية استراتيجية مع مجموعة فنادق ومنتجعات أوبروي تقضي بتطوير فندقين جديدين فاخرين ضمن مشروع جزيرة ياس وشاطئ الراحة اللذين تطورهما الدار العقارية في أبوظبي. وتوسع الشركة من خلال إدارة الفنادق والضيافة الى تعزيز دورها في المساهمة في تطوير قطاع الضيافة في أبوظبي، فيما تدير مجموعة فنادق ومنتجعات أوبروي ١٨ فندقاً ومنتجعات على مستوى العالم.

عقدت شراكة مع مدارس بيكون الأميركية نخيل: مبيعات قياسية لمنازل مشروع الفرجان



صورة تذكارية

حققت شركة نخيل العقارية مبيعات قياسية في اليوم الأول من انطلاق المبيعات العامة لمشروع الفرجان، وهو مشروع سكني ذو طابع عائلي يقع في قلب دبي الجديدة. وقد بيع أكثر من ٥٠٠ منزل في يوم واحد فقط. ويتكون مشروع الفرجان، والذي يعني مجموعة من المنازل أو قرية صغيرة، من أربعة أحياء سكنية تضم ٤ آلاف وحدة سكنية محاطة بالعديد من المساحات المفتوحة المزودة بمختلف وسائل التسلية والترفيه. على صعيد آخر أعلنت «نخيل» عن شراكتها مع مدارس ومؤسسة بيكون التعليمية لتشيد المدرسة الأميركية الرائدة في مشروع الفرجان، والتي من المتوقع الانتهاء من تشييدها مع تسليم المنازل لسكانها في ٢٠١٠ وتستوعب ٤ آلاف طالب. وقال راشد بن البصببعية، المدير في الفرجان: «يسعدنا في نخيل ان نعلن عن شراكتنا مع مؤسسة بيكون التعليمية. ومشروع الفرجان يركز على قيم الجيرة، فالإعلان عن المدرسة الأميركية في الفرجان يجعل من المشروع المكان المثالي للإستثمار العائلي».

الغانم: الطفرة العقارية في الكويت

وارتفاع الاسعار مبالغ فيها ولا جدوى اقتصادية لهما

الطفرة العقارية في الكويت حملت رئيس اتحاد مالكي العقارات قيس الغانم لبيتساءل عن اسباب الطفرة «مع العلم ان القطاع العقاري بشكل خاص يتأثر بالوضع الاقليمي في المنطقة وهو يرتبط ارتباطاً وثيقاً بالعوامل السياسية والاستقرار في المنطقة».

وتساءل الغانم: هل هذه الطفرة في اسعار العقار ايجابية ام انها مبالغ فيها وخصوصاً في ظل عدد سكان الكويت، موضحاً ان ما تشهده اسعار العقار من ارتفاع هو حالة من المبالغة ولا تعبر عن الوضع الحقيقي لاسعار العقار، «ان لا بد من النظر الى ان المستأجر هو العامل الاهم في هذا القطاع وعندما تصل الاسعار الى المبالغة الشديدة لن يكون هناك جدوى اقتصادية من هذا الاستثمار».

وأضاف الغانم: قد يشهد السوق حركة تصحيحية في الاسعار في المستقبل، لافتاً الى ان اسعار البترول لن تظل ترتفع باستمرار، ومشيراً الى «ان الاقتصاد الكويتي يعتمد على البترول بشكل كبير ولا نستطيع ان نقارنه بالاقتصاد الانكليزي الذي تتعدد فيه مصادر الدخل».

وحول المخاطر التي قد تواجه القطاع العقاري قال الغانم: ان المبالغة في الاسعار قد تؤدي الى جمود في العرض والطلب وهو ما قد يندرج بالخطورة، لافتاً الى ان نزول اسعار انجازات بعض الشقق يندرج بوجود ردة عكسية في الاسعار قد تحدث في اي وقت وستكون مخاطرها كبيرة.

لتوفيرها الطاقة في ثلاثة مجالات رئيسية

«نخيل» تحوز جائزة الإمارات الأولى للطاقة



حصلت نخيل NAKHEEL، احدى كبريات شركات التطوير العقاري في العالم، على جائزة الإمارات الأولى للطاقة، وتسلم الجائزة رسمياً رئيس مجموعة التصميم في «نخيل» عبد الرحمن كلنتر خلال حفل أقيم في فندق غراند حياة في دبي. ومنحت «نخيل»، التي تشمل سلسلة مشاريعها المتفردة على النخلة جيميرا وجزر العالم، مركز الوصيف في جوائز مشاريع الطاقة الكبرى. فقد قام فريق مجموعة التصميم في شركة نخيل بإدخال سلسلة من تدابير توفير الطاقة في ثلاث مجالات رئيسية هي التبريد، وتوفير المياه الساخنة، والإضاءة والكهرباء، تم استخدامها في تشييد عشرين مبنى شاطئياً سكنياً في مشروع النخلة - جيميرا. وللمناسبة قال كلنتر «انه لشرف كبير لي ان أقوم بتسلم هذه الجائزة بالنيابة عن شركة نخيل والتي تعد بمثابة تكريم للشركة، فبالإضافة الى دورها الريادي في إنجاز المشاريع الأكثر رؤية في العالم، تستمر «نخيل» في قيادة المسيرة نحو وضع وتطبيق أفضل الممارسات والسياسات في مجالات الصحة والسلامة والبيئة».

«صافولا» تشتري حصة ٥% في «تعمير» الأردنية

دفعت مجموعة «صافولا» السعودية ٣٢ مليون دولار مقابل حصة قدرها ٥ في المئة في شركة «تعمير» الأردنية القابضة، وهو مبلغ يزيد قليلاً عن السعر الذي اعلنته في تموز (يوليو) الماضي. وكانت «صافولا»، وهي اكبر شركة عربية للسلع الغذائية من حيث القيمة السوقية، قالت في تموز (يوليو) انها ستقوم بالشراء من موارد قائمة.

أبو ظبي تحضر المشاريع التطويرية لـ ٥٠ سنة مقبلة



خلدون المبارك

رئيس جهاز الشؤون
التنفيذية - أبو ظبي

قال خلدون خليفة المبارك رئيس جهاز الشؤون التنفيذية في حكومة أبو ظبي، في مؤتمر صحفي عقده في ميلانو - إيطاليا، أن حكومة أبو ظبي شكلت فريقاً من كبار المهندسين العالميين لوضع استراتيجية شاملة وخطة عمل تحدد ملامح المشاريع المهمة في أبو ظبي على مدى ٥٠ سنة مقبلة. وقال المبارك أن هناك وضعاً جديداً في أبو ظبي يشهد ارتفاعاً كبيراً في الطلب على المساكن والشقق والمكاتب والغرف الفندقية، وهو يفوق ما هو معروف بكثير، لذلك تشجع الحكومة الشركات الوطنية لجلب مشاريع إلى السوق المحلية بشكل عاجل لأن السوق متعطشة للمشروعات في شتى القطاعات. وأضاف المبارك: أن الحكومة تحرص على استقرار أسعار الإيجارات في أبو ظبي ولن تسمح بالتلاعب بهذه الأسعار.

«الاتحاد العقارية» تسعى لاقتراض ٤ مليارات درهم



من اليسار: إبراهيم الشامسي الرئيس التنفيذي لمصرف الإمارات الإسلامي وسايمون عزام

ترتب شركة الاتحاد العقارية قرض تمويل مع جملة من البنوك المحلية والاقليمية يتراوح بين ٣ إلى ٤ مليارات درهم على دفعات، وستحصل على اول مليار منها قريباً. وقال المدير التنفيذي للشركة سايمون عزام «ان الاتحاد العقارية تعزم شراء المزيد من الاراضي في دبي لاقامة مشاريع جديدة، كما سنركز على الوحدات السكنية الى جانب الوحدات المكتبية والتجارية التي نقوم بتطويرها حالياً». وكانت الشركة قد حازت على وكالة من طرف اي سي سي ليستونز للفورمولا - لانجاز مضمار سباقات الفورمولا «١» الاول من نوعه في دبي.

«العقارات المتحدة» تنفيذ مشروع العبدلي في الأردن

حصلت شركة العقارات المتحدة في الاردن على حق المشاركة الاستراتيجية في مشروع العبدلي وهو عبارة عن مشروع تجاري فندقي ترفيهي سكني يقع وسط عمان. وتبلغ مساحة المشروع نحو ٣٥٠ الف متر مربع، وسيكون من مجمع تجاري ترفيهي، اضافة الى مجموعة من الشقق السكنية المحدودة و برج سكني بارتفاع ٣٥ طبقة، وسيتم بيع جميع وحداته طبقاً للنظام الحر بقيمة ٢٥٠ مليون دولار اميركي.



Customized
Coverage.

We value your peace of mind

With a firmly established track record as a leading player in Bahrain market, Al Ahlia Insurance offers you a variety of customized insurance policies.



الأهلية للتأمين
Al Ahlia Insurance

P.O. Box 5282, Manama, Bahrain • Tel: 17 225860 • E-mail: marketing@alahlia.com • website: www.alahlia.com

أمنيات للعقارات تعين المقاول الرئيسي لبرج «بايزووتر»



يظهر مهدي أمجد وهاشم الدبل

عينت أمنيات للعقارات، ذراع التطوير العقارية لمجموعة أمنيات القابضة شركة الانشاءات الهندسية الصينية CSCED كمقاول رئيسي لمشروعها «بايزووتر» الذي تبلغ قيمته ٣٤٥ مليون درهم. وتجري حالياً الأعمال الإنشائية للمرحلة الثانية من مشروع البرج التجاري الذي يقع على الواجهة البحرية لمنطقة «الخليج التجاري». وقال مهدي أمجد الرئيس والمدير التنفيذي في «أمنيات للعقارات»: يسير العمل على المشروع كما خططنا له، وبتدشين أعمال المرحلة الثانية نستطيع إتمام جميع الأعمال بحلول الربع الثالث من عام ٢٠٠٨، حيث تضمن أمنيات للعقارات تسليم مشاريعها في الفترة الزمنية المقررة وفق أعلى معايير الجودة.

أحدث التقنيات الذكية في مجالات الأعمال «داماك العقارية» تنطلق في انشاءات المرتفعات الذكية

أعلنت «داماك العقارية» عن بدء أعمال البناء بحسب الجدول المحدد للمرتفعات الذكية في «تيلكوم»، ومن المتوقع الانتهاء من المشروع في شهر آب (أغسطس) ٢٠٠٩.

وقال رئيس مجلس الإدارة حسين سجواني: «بينما يتركز هدفنا حول تنويع نشاطات المجموعة، أطلقنا «داماك العقارية» قبل أربع سنوات، وقد حققت الشركة نمواً كبيراً أهلها للتربع على خارطة أشهر شركات التطوير العقاري الفاخر الخاصة في منطقة الشرق الأوسط».

وتوفّر «المرتفعات الذكية» مساحة ٢٢٨ ألف قدم مربعة من المكاتب ذات التقنيات الأحدث في العالم، و٢٢ ألف قدم مربعة من متاجر التجزئة من الصف الأول، الى جانب مواقف سيارات من ستة طوابق، بالإضافة الى تسهيلات خدمية أخرى مثل مركز الرعاية الصحية النهارية. وسيوفر المشروع لمجالات الأعمال أحدث ما توصلت اليه التقنيات الذكية.



حسين سجواني
داماك العقارية

«الطول العقارية» تفتتح شركة تابعة في الإمارات

رأى العضو المنتدب والمدير العام لشركة الطول العقارية احمد سمير في افتتاح شركة جديدة تابعة في دبي تحت اسم «RES» الإمارات خطوة مهمة تأتي تأكيداً للسياسة الاستثمارية التي قامت على أساسها شركة الطول العقارية، وازعة خطوات مستقبلية لتفديتها وفق برامج محددة، مبيناً أن اختيار دبي لإنشاء الشركة الجديدة يأتي تماشياً مع الاهتمام العالمي بمنطقة الخليج وازدهار الاستثمار العقاري فيها وتطوره خلال الفترة الماضية والذي يعود بلا شك الى الاستقرار الذي تتمتع به المنطقة.

بيت أبو ظبي للاستثمار يؤسس شركة لادارة الأصول والاستثمارات العقارية في سويسرا

اعلن بيت ابو ظبي للاستثمار تأسيس شركة في القارة الأوروبية «بيت ابو ظبي للاستثمار» - جنيف، وهي شركة مستقلة ومملوكة بالكامل لبيت ابو ظبي للاستثمار في سويسرا، وتعيين دومينيك واغنز مديراً عاماً للشركة في جنيف، والذي قال: تأتي هذه الخطوة تماشياً مع استراتيجية بيت أبو ظبي للاستثمار للتواجد والتوسع العالمي للاستفادة من الامكانات الكامنة في هذا السوق واستخدام افضل الخبرات الدولية في هذا المجال.

وسوف يلبي بيت ابو ظبي للاستثمار - جنيف الحاجات المالية للأفراد من ذوي الدخل العالي الذين سيتمكنون من الاستثمار بالمزاي التي يقدمها المكتب كمحطة واحدة للخدمات المصرفية والاعمال في جنيف، وستشمل الخدمات الست التي ستقدمها الشركة الجديدة ادارة الاصول وخدمات العائلات التجارية وادارة المحافظ، بالإضافة الى الخدمات الاستشارية العقارية والقانونية، علاوة على ذلك سيقدم بيت ابو ظبي للاستثمار - جنيف خدمات لكبار الشخصيات تشمل العقارات والتأمين والشؤون القانونية والضرائب، بالإضافة الى العديد من الخدمات الاخرى عند الحاجة.

برج جديد في الكويت: برج المتحدة

الكويت - اوكل الى شركة الاحمدية للمقاولات لتنفيذ مشروع برج المتحدة الذي يتكون من ٦٠ طابقاً وتبلغ المساحة الاجمالية للبناء ٩٨ الف متر مربع.

رئيس مجلس ادارة شركة ابراج المتحدة القابضة احمد سعود السميح قال ان الطفرة العقارية التي يشهدها السوق العقاري الكويتي حولت الكويت الى عاصمة مميزة بالكثير من الابراج السكنية والادارية. يشاد البرج الجديد على تقاطع شارعي خالد بن الوليد والشهداء وبجانب كل من برج الشهيد والمدنية. وعلم ان كلفة المشروع لا تقل عن ٧٠ مليون دينار كويتي.

توقع ارتفاع النسبة الى ١٦ في المئة العام المقبل

إقبال كثيف على شراء الشقق الصغيرة والمتوسطة في الأردن

توقع مصدر في دائرة الاراضي والمساحة الاردنية ان يصل حجم سوق العقار المحلي العام المقبل الى سبعة بلايين دينار مقابل ستة بلايين للعام الحالي بزيادة ١٦ في المئة، مشيراً الى ان حركة قطاع العقار لا تزال في نمو ولا وجود لمؤشرات تباطؤ.

من جهته قال رئيس جمعية المستثمرين في قطاع الاسكان، زهير العمري، ان قطاع العقار يشهد تباطؤاً في الطلب على الشقق السكنية مرتفعة الاسعار، فيما تشهد اراضي شرق وجنوب الاردن حركة اقبال جيدة، الامر الذي يؤدي الى رفع مؤشرات التداول في العقار، اذ بلغت التسهيلات الممنوحة لقطاع الانشاءات في النصف الاول من هذا العام ١,٨٧٠ بليون دينار مقارنة بـ ١,٤٠ بليون في النصف الاول من العام الماضي.

وقال العمري ان اعضاء الجمعية خفضوا أعداد الشقق المنشأة في السنوات الاخيرة بشكل ملموس، فعدد الشقق المنشأة سنة ٢٠٠٥ بلغ ٢٢ ألفاً وتراجع الى ١٨ الفاً سنة ٢٠٠٦، ومن المتوقع ان يتراجع الى ١٦ ألفاً هذه السنة، داعياً الى ضرورة تخفيض الضرائب والرسوم المفروضة على القطاع التي قد تصل الى ٣٠ في المئة من سعر كلفة الشقة، موضحاً ان إعادة النشاط للقطاع ترتبط بتعديل التشريعات والبرامج الاقراضية المعمول بها في القطاع المصرفي، كمنح قروض طويلة الامد تصل فيها فترة السداد الى ٣٠ عاماً، وخفض اسعار الفوائد.

استثماراتها تتجاوز ٢٥ مليار درهم في الإمارات

«ديار» تؤسس شركة في السعودية وتتوسع خارجاً



زك شاهين

ديار العقارية

جميع الاجراءات المتعلقة بالتسجيل وممارسة النشاط العقاري وهي تتطلع الآن الى البدء في شراء الاراضي التي ستقيم عليها مشاريعها العقارية المقبلة.

وأضاف شاهين «ان استثمارات شركة ديار العقارية داخل الامارات تتجاوز حالياً ٢٥ مليار درهم موزعة على ٢٠ مشروعاً تضم أكثر من ١٠٠ مبنى»، موضحاً ان الشركة تخطط للتوسع الخارجي في مختلف الاسواق الاقليمية والعالمية.

ومن ضمن الاسواق التي دخلتها الشركة لبنان والسعودية وقطر والهند وكازاخستان وتركيا حيث أسست في هذه الاسواق شركات بالتعاون مع شريك محلي، في حين تعتمد دخول اسواق اخرى مثل أوروبا الشرقية والجزائر والصين وروسيا.

وأشار شاهين الى «ان عمليات التداول على اسهم «ديار» التي انطلقت الشهر الماضي لن تختلف عن غيرها من الاسهم الجديدة التي تدخل السوق حيث يصعب التكهن بأوضاع السهم خصوصاً خلال الاسبوع الاول، لكن ثقة المستثمرين بالشركة والاكتتاب الكثيف الذي حققته، وكان الأكبر في تاريخ الإمارات، سيعززان من سمعة الشركة ونتائجها خلال الفترة المقبلة، وسيكون حكم المستثمر من خلال كفاءة الشركة المستقبلية وادارتها لمشاريعها المختلفة».

«أملك للتمويل» و«التمويل الدولية» تتفان على التطوير العقاري



مصافحة بين ناصر بن حسن الشيخ وجول ريز هودا

وقع ناصر بن حسن الشيخ، رئيس مجلس ادارة شركة املك للتمويل مذكرة تفاهم مع ممثل مجموعة البنك الدولي، جول ريز هودا، لتوفير التسهيلات اللازمة لتملك العقارات في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا.

وستقوم المؤسساتان، املك للتمويل والتمويل الدولية، بتنسيق جهودهما الرامية الى تطوير قطاع التمويل العقاري في المنطقة.

«البحرين الإسلامي» يؤسس «أبعاد العقارية» برأس مال ١٠ ملايين دينار



احمد يوسف عبد الله

أبعاد العقارية



هشام آل خليفة

أبعاد العقارية

اعلن بنك البحرين الإسلامي عن تأسيس شركة «أبعاد العقارية» في مملكة البحرين، برأس مال ١٠ ملايين دينار بحريني. وستعمل الشركة في مجال التطوير العقاري والاداري وفقاً لمبادئ الشريعة الإسلامية، وتستهدف القطاعات العقارية السكنية والتجارية والصناعية في دول مجلس التعاون الخليجي والشرق الاوسط وشمال افريقيا، ودول العالم الاخرى.

وقال رئيس مجلس ادارة شركة ابعاد العقارية الشيخ هشام آل خليفة: «شهد القطاع العقاري في المنطقة انتعاشاً ملحوظاً خلال الاعوام القليلة الماضية وارتفاعاً في مستوى الطلب، إضافة الى دخول العديد من المؤسسات المتخصصة في القطاع العقاري. ونثق بقدرتنا التنافسية مع الشركات العقارية الاخرى، إذ سنحرص على تقديم افضل المنتجات الاستثمارية لعملائنا».

وأضاف: «تمتلك شركة أبعاد العقارية خبرات متميزة في القطاعين العقاري والمالي، ويضم مجلس الادارة نخبة من المتخصصين في تطوير المشاريع العقارية في المنطقة».

يذكر ان مجلس الادارة عين احمد يوسف عبد الله رئيساً تنفيذياً للشركة. وأوضح احمد يوسف عبدالله، ان الشركة تدرس حالياً مع شركائها الاستراتيجيين عدداً من المشاريع التطويرية في مملكة البحرين والمنطقة، وتستهدف هذه المشاريع القطاعات العقارية السكنية والتجارية والصناعية.

دبي تنجز خطوات مهمة في تنظيم الوساطة العقارية

حققت حكومة دبي، ومن خلال دائرة الأراضي والأملك ومؤسسة التنظيم العقاري التي تم انشاؤها مؤخراً، خطوات مهمة في تنظيم سوق الوساطة العقارية في الإمارة، ويأتي ذلك في وقت يجري الإعداد لما يسمى بـ «عقد الوساطة» الذي سيحدد تفاصيل العلاقة بين أطراف الصفقات والعمليات العقارية وحقوق كل طرف سواء الوسيط أو البائعين والمشتريين والمؤجرين والمستأجرين. وقد تم وضع مسودة مقترحة بشأن هذا العقد، وتقوم دائرة الأراضي والأملك في التباحث بشأنه مع الشركات العاملة في السوق قبل إقراره.

وتأتي أهمية هذه الخطوات في ظل النمو والتوسع الكبيرين اللذين شهدتهما هذه المهنة خلال السنوات الأخيرة ودخول أشخاص غير مرخصين لممارسة هذا النوع من الأعمال بشكل غير رسمي وغير منظم، حيث تنص اللائحة على أنه لا يجوز لأي شخص مزاول نشاط الوساطة العقارية في الإمارة إلا بعد الحصول على ترخيص من الجهات المعنية وتسجيله في سجل الوسطاء العقاريين.

إعمار المدينة الاقتصادية، تطرح «البيلسان» للبيع

أطلقت شركة إعمار المدينة الاقتصادية والتي تعمل على تنفيذ مشروع «مدينة الملك عبدالله الاقتصادية»، عمليات البيع في قرية «البيلسان» الواقعة ضمن المنطقة السكنية من المشروع.

ويتضمن مشروع «البيلسان» شققاً سكنية فاخرة تتنوع في مساحاتها وتطل على ساحل البحر الأحمر، وستكون عمليات بيع الوحدات السكنية متاحة لمواطني المملكة العربية السعودية ودول مجلس التعاون الخليجي، بالإضافة الى الشركات الأجنبية الحاصلة على رخصة استثمار في المملكة العربية السعودية.

الدكتور فادي قمير: سد شبروح انجز نهائياً

احد فوائده اطفاء المديونية العامة

سد شبروح الذي جرى تدشينه في عهد الرئيس اميل لحود يعود الفضل في الانتهاء من اعماله الى المدير العام للموارد المالية والكهربائية فادي قمير الذي بذل مع فريق عمله جهداً كبيراً لانجازه في الموعد المحدد له.



نذكر ان المشروع طرح على بساط البحث قبل نصف قرن تقريباً ولم يعره

اي عهد اي اهتمام لانجازه رغم الحرمان الكبير من المياه الذي تعيشه منطقة كسروان والمناطق المجاورة لها.

واللافت في حديث قمير المدير العام الصادق عن مشروع شبروح «ان مردود المياه اذا تم تثميته على نحو صحيح يمكن ان يسد الدين العام الواقع فيه لبنان من خلال ٧ او ٨ سنوات مقبلة»، داعياً الدولة الى القيام بحملة نهوض في مؤسساتها. ولتنفيذ الخطة العشرية نحتاج الى مؤسسات قوية، ان يفترض في مؤسساتنا اليوم ان يعاد العمل عليها لتبني على نحو صحيح وتصبح مؤهلة للقيام بدورها على اكمل وجه، ونرفدها بعناصر ومهندسين من ذوي الكفايات العالية، للقيام بهذه المهمة بكل جدارة ونجاح».

اخبار الشركات الاجنبية في لبنان

● أعطت شركة AREVAT AND D وكالة للسيد جيروم بارت ليدير امور فرعها في لبنان، وفوضته ان يوكل بعضاً من صلاحياته للسيد كزافيه جينيروود.

عينت مؤسسة الخطوط الاثيوبية في لبنان السيد برونك المطايع ممثلاً لها ووكيلاً قانونياً عنها.

● قررت شركة المنتجات الصناعية الحديثة (أوف شور) إعفاء السيد جوزف ادمون عبود من متابعة مهامه كمدير لمكتبها التمثيلي وتكليف الخبير محمد مفيد العزة بإدارة هذا المكتب.

● قررت شركة وورث هولدينغ (GMBH) حل واقفال فرعها في بيروت.

● عدلت شركة KRAFT FOODS الشرق الاوسط وافريقيا تسجيل مكتبها التمثيلي في لبنان ليصبح تحت ادارة واشراف هيئة المنطقة الحرّة، وهي "KRAFT FOODS MIDDLE EAST AND AFRICA FZE".

● انشأت شركة VIASTAR LIMITED البريطانية فرعاً لها في لبنان، وعينت السيد شريف ريا مديراً للفرع.

● تقدم المركز المالي الكويتي (ش.م.ك.) - رأسماله ٤٠ مليون دينار كويتي - بطلب لانشاء مكتب تمثيلي له في لبنان، وعين مديراً عاماً له السيد علي حسن خليل. وموضوعه: تمويل عمليات الاستيراد والتصدير والاستثمار في مختلف القطاعات الاقتصادية.

● انشأت شركة سليمان العثيم للذهب والمجوهرات المحدودة، من الجنسية السعودية، فرعاً في لبنان، وعينت السيد اسماعيل الأزهري محمد علي الشاطر مديراً للفرع.

حسابات الصندوق الوطني للضمان «مفركة»

كشفت اللجنة المالية في الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي برئاسة أنان بيفاني مدير عام وزارة المال وجود سند خزينة معطى من الدولة للصندوق من اصل الدين المستحق عليها، بقيمة ٢٣٠ مليار ليرة لبنانية، وضعت للجنة في المصرف بدون فائدة.

بعد الاخذ والرد بين اعضاء اللجنة المالية كلفوا مفوض الحكومة عبدالله رزوق ليعود الى الحكومة ويسألها اذا كان السند دفعة على الحساب ام انه بمثابة قرض..

وتبين للجنة ان اموال الصندوق موظفة على الشكل التالي:

٨٥,٢٩٪ موظفة في سندات الخزينة (١١٥ مليار ليرة).
١٤,٧١٪ موظفة في حسابات مجمدة لدى المصارف (٩٥ مليار ليرة).
وقد تقرر لمصلحة الصندوق عكس التوظيفات بحيث يوضع اكبر مبلغ في حساب مجمد.



أنان بيفاني

مدير عام وزارة المال

مصنع جديد لصناعة الأدوية

٧٪ من ٣٠٣٦ دواء تصنع في لبنان

تتكاثر في لبنان مصانع الأدوية، فتتكاثر الآمال بإمكانية تخفيض اسعار الادوية المطلوبة بكثرة.

في منتصف الشهر الماضي افتتح وزير الصحة محمد جواد خليفة مصنعا جديدا «بنتا» لصناعة الادوية في ضيبي بحضور معينين.

رئيس مجلس الادارة برنار تنوري تحدث عن ان «عملية بناء المصنع استغرقت ثلاث سنوات، وتم تجهيزه بأحدث تقنيات وآلات التصنيع المتطورة، مستجيباً لمتطلبات النوعية الاكثر صرامة ودقة التي حددتها الهيئة العامة للغذاء والدواء في الحكومة الاميركية والمعايير الاوروبية».

اما الوزير خليفة فشد على ان الوزارة تعيش مرحلة ترشيد الانفاق الصحي متوجهة بذلك نحو تعزيز الرعاية الصحية الاولية وتعزيز الموازنات لمختلف البرامج. وأشار الى ان الدواء يمثل ٢٥ في المئة من اجمالي الانفاق على الصحة، مؤكداً ان الوزارة معنية ومسؤولة عن تأمين حاجات المواطنين من الادوية مضمونة الجودة ومؤكدة الفاعلية ومعقولة الكلفة.

وأوضح خليفة ان عدد الأدوية المسجلة والمتداولة في لبنان يقارب الـ ٣٠٣٦ دواء، بينها ٩٢ في المئة مستورد من اوروبا في الدرجة الاولى وحوالي ٦ الى ٧ في المئة فقط مصنع محلياً.

استغلال جشع لصناعة الترابية

زيادة أسعارها بنسبة ١٦٪

نقلت «وكالة الانباء المركزية» ان اصحاب مصانع الاسمنت في لبنان ابلغوا الى شركات جبال الباطون الجاهز، نيتهم زيادة اسعار الترابية الفلت بنسبة ١٦ في المئة اعتباراً من ١/١١/٢٠٠٧، وذلك بسبب ارتفاع اسعار المحروقات العالمية التي تستعمل في صناعة الترابية من فيول اويل والفحم الحجري والفحم من الرواسب النفطية، خلال السنوات الخمس الفائتة، ما أثر على كلفة تصنيع الاسمنت، وتاليا ادت الى هذه الزيادة.

والمعلوم ان سعر طن الاسمنت الفلت يبلغ اليوم ٦٣ دولاراً اميركياً، يضاف اليها ١٠ في المئة T.V.A. واعتباراً من اول تشرين الثاني ٢٠٠٧ يصبح سعر الطن ٨٠,٧٣ دولاراً، اضافة الى ١٠ في المئة T.V.A. وعليه، سيزيد سعر المتر المكعب من الباطون الجاهز ٤ دولارات.

الخبراء الاقتصاديون يحذرون من الانهيار «القريب»! لولا تحويلات العاملين في الخليج لوقعت الكارثة!



الخبير د. غازي وزني



الخبير د. ايلي يشوعي



الخبير د. لويس حبيقة

من قراءة لتحليل و انتقادات خبراء الاقتصاد والمال في لبنان يتبين ان الفورة النفطية في البلدان الخليجية والتي استوعبت آلاف اللبنانيين للعمل فيها هي التي تحول دون حدوث الانهيار الاقتصادي في لبنان، فاللبنانيون العاملون في الخليج حسب هؤلاء الخبراء يحولون الى عائلاتهم سنويا بين اربعة وستة مليارات دولار. فماذا قال الخبيران د. ايلي يشوعي ود. لويس حبيقة في ندوة اقتصادية نظمتها وكالة الانباء اللبنانية؟

د. حبيقة ود. يشوعي

قال الخبير الدكتور لويس حبيقة «انه لولا الهجرة الجديدة للمهارات الى الخليج لكانت التظاهرات اليوم تعم بيروت. وقال ان الذين يهاجرون الى دول الخليج والدول العربية يغتربون مؤقتاً ويوفرون للبنان سنويا ٦ مليارات دولار»، مشدداً على ان هذا ما يمنع الثورة الاجتماعية اليوم.

وقال الخبير الدكتور ايلي يشوعي: «من حسن حظنا وجود فورة نفطية في الدول العربية تساعد على استيعابهم وتشغيلهم اللبنانيين، مشيراً الى ان هؤلاء يحولون الى لبنان سنويا حوالي ٤ مليارات دولار.

وحول المساعدات والقروض التي قدمت للبنان قال حبيقة: «ان المساعدات والقروض التي قدمت بعد حرب تموز ٢٠٠٦ كان تأثيرها ضعيفا جدا لان توقيتها وطريقة دفعها لم تكن مدروسة».

وقال يشوعي: «ان القروض والمساعدات لم تأت بعد بأكملها موضحاً «ان هناك قروضا تحتاج

الحالية الامر الذي ينعكس سلبا على ميزان المدفوعات.

واذ قدر العجز السنوي في المالية العامة بثلاثة مليارات دولار شدد على وجود صعوبة حقيقية امام الدولة لتوفير التمويل للعجز، وهذا يظهر كما يقول الخبير الملم جيدا في الشؤون المالية والمصرفية، من خلال تراجع ودائع القطاع العام لدى الجهاز المصرفي اللبناني ولدى مصرف لبنان، كما تظهر هذه الصعوبة من خلال طلب صندوق النقد الدولي من مصرف لبنان عدم الاستمرار في تمويل الدولة كون هذا الأمر ليس من مهامه، كما ان المصارف تحجم منذ فترة عن تقديم تمويل جديد للحكومة التي بدأت باللجوء الى اموال باريس ٣ لتوفير المال اللازم لتغطية عجزها.

نذكر ان رئيس جمعية المصارف الدكتور فرنسوا باسيل الذي ينتقد تصرفات الحكومة وغرقها في الديون قال مرارا ان المصارف لن تمنع عن الدولة التمويل تجنباً للانهيار الذي يتحدث عنه الخبراء.

الى مصادقة في المجلس النيابي والى موازنة وتشريع وتثبيت على الموازنة».

وفيما حذر حبيقة من «اننا امام شهرين خطيرين وخصوصا على الصعيد الاقتصادي»، رأى يشوعي ان المتنفس الخارجي هو الذي لا يزال يمنع حتى اليوم اندلاع ثورة اجتماعية في لبنان، وقال ان حل المشكلة المعيشية في لبنان يتطلب اعادة النظر في كل السياسات الاقتصادية.

الخبير د. غازي وزني

من جهته الخبير الاقتصادي الدكتور غازي وزني رأى «ان لبنان اصبح على ابواب الانهيار مشيراً الى اقفال العديد من المؤسسات وتسريح العمال وتراجع قطاعات السياحة والصناعة والزراعة».

اما القطاع المصرفي فقد بدأ كما يقول الخبير وزني يواجه مشاكل اساسية حيث يتراجع نموه منذ سنتين على رغم ربحية القطاع، كما تراجعت التدفقات المالية بنسبة ٢٥ في المئة في السنة

مؤشرات من التقرير الاقتصادي لـ «فرنسبنك»

بعدما اكد التقرير الاقتصادي الصادر عن «فرنسبنك» في ايلول (سبتمبر) الماضي استمرار الانكماش الاقتصادي في النصف الاول من العام ٢٠٠٧ نتيجة اشتداد الخلافات السياسية والاختلالات في المالية العامة والتباطؤ الشديد الذي يصيب القطاعات الاقتصادية عموماً... رصد المؤشرات الآتية:

زيادة الصادرات الزراعية والصناعية بنسبة قاربت ٦٪ الى ١٣٨٠ مليون دولار، زيادة الصادرات الزراعية بنسبة ٦,٢٪ الى ٦٩ مليون دولار، زيادة الصادرات الصناعية بنسبة ٦٪ الى ١٣١١ مليون دولار، تراجع مساحات البناء المرخصة بنسبة ١١,٥٪ الى ٤,٠٤ ملايين متر مربع، انكماش قيمة الصفقات العقارية بنسبة ١٢,١٪ الى ١,٥٤ مليار دولار، تراجع عدد السياح القادمين الى لبنان بنسبة ٣٤,٦٪ الى ٤١٥٠٤١ سائحاً، وزيادة عدد السفن الراسية في مرفأ بيروت بنسبة ٥,٦٪ الى ١١٥٩ سفينة، وتراجع عدد الطائرات في المطار بنسبة ٤,٩٪ الى ١٨٣٣٨ طائرة، وكذلك عدد المسافرين عبره بنسبة ٤,٢٪ الى ١,٥٥ مليون مسافر.

ورش الانفاق والجسور ومواعيد انجازها

يتساءل المواطنون الذين يعانون من أزمة الازدحام في المناطق التي تقام فيها الانفاق والمسارب والجسور: العذلية – المتحف – الواجهة البحرية، جسر ونفق المطار – بولفار الشياح، عن مواعيد الانتهاء من اتمام هذه الاعمال.

مصادر في مجلس الانماء والاعمار وبلدية بيروت افادت ان العمل في نفق كورنيش أمين الجميل باتجاه المتحف مع مسربين آخرين بالاتجاه المعاكس قد ينتهي في ايار (مايو) ٢٠٠٨. وتوقعت ان ينتهي العمل في ورشة الواجهة البحرية بين ايار وحزيران ٢٠٠٨. اما العمل في ورشة جسر ونفق المطار – بولفار الشياح فمن المتوقع ان ينتهي في اوائل العام ٢٠٠٩.

إذاً على كل مواطن ان يتحلى بالصبر حتى بلوغ التواريخ الأتفة الذكر، هذا اذا صدقت المصادر في توقعاتها!

معاناة اللبناني الى تفاقم ولا من يسأل

تباين حول أسباب جنون أسعار المواد الغذائية وسط الانشغال بالاستحقاقات وغياب الرقابة



الخضار: ارتفاع جنوني لاسعارها في شهر رمضان



الفاكهة: تزداد اسعارها بسبب التصدير



البن واجبان: زيادة غير مقبولة

يشهد لبنان منذ ما بعد حرب تموز موجة ارتفاع أسعار جنونية لا سيما في المواد الغذائية. وقد عزت مصلحة المستهلك الأسباب الى شلل المؤسسات الذي يسمح للجشع والاحتكار بالسيطرة على السوق.

بالمقابل عزا المستوردون والتجار ارتفاع الأسعار الى أسباب عالمية أبرزها ارتفاع أسعار المحروقات واستعمال بعض أنواع الحبوب كمواد بديلة لإنتاج الطاقة، الى موجة الكوارث الطبيعية التي اجتاحت نقاطاً عديدة حول العالم وأدت الى خفض إنتاج المحاصيل الزراعية، وزيادة طلب الصين على المنتجات الغذائية بعد تحسن المستوى المعيشي وقدرة مستهلكها الشرائية.

ورأى البعض ان موجة ارتفاع الأسعار هي عملية تضخم يشهدها العالم انطلقت من الصين في الفترة الأخيرة، وقد تجاوزت نسبتها الـ ١٠ في المئة وستدوم حتى آخر ٢٠٠٨.

«البيان الإقتصادية» استطلعت آراء عدد من القيمين على بيع واستيراد وإنتاج المواد الغذائية وعادت بهذا التحقيق:

مادة الحليب ومشققاتها واللحوم وبعض الحبوب، فضلاً عن الزيوت التي تنتج من الحبوب، لافتاً الى انه «لولا لم يكن اقتصاد لبنان حراً والمنافسة كبيرة جداً بين الشركات لكنت الاسعار ارتفعت أكثر من ذلك بكثير».

واوضح «ان ارتفاع الاسعار عالمي مرده الاساسي ارتفاع اسعار النفط والخسائر الناتجة من الكوارث الطبيعية التي اجتاحت العالم» مشيراً الى «أن بضائع عدة ارتفع سعرها عالمياً بقيت على ما هي عليه في لبنان بسبب المضاربة في الاسواق»، مؤكداً «ان لا شيء يستطيع ان يخفض او يرفع الاسعار سوى العرض والطلب، فلا وزارة الاقتصاد ولا النقابات ولا التجار ولا حتى البائعون يستطيعون فعل شيء سوى القليل بالمساهمة المتواضعة ضمن امكانيات كل فريق منهم، ضمن لعبة العرض والطلب الاقتصادية في الاسواق».

واضاف انه لا يرى ان الاسعار سوف تعود وتنخفض من جديد على المدى المنظور لان اسعار النفط والطاقة في صعود، متوقعا ان تكون عملية ارتفاع الاسعار هذه عملية تضخم عالمي كبيرة ستمتد حتى العام ٢٠٠٨، سيما وان ارقام التضخم في الصين تشير الى انها تخطت عتبة الـ ١٠٪.

ولم ير عور سبيلاً لتخفيف العبء على المواطن سوى اقدام الحكومة ووزيري الاقتصاد والمال على الغاء جميع الرسوم الجمركية على المواد الغذائية والاستهلاكية الضرورية، او على الاقل المواد الاستهلاكية الاساسية، مع العلم ان لبنان سوف يقدم على هذه الخطوة مع تطبيقه اتفاقية التجارة العالمية ودخوله في شراكة مع الاتحاد الاوروبي اللتين ستلغيان القيود الجمركية امام مختلف البضائع على مراحل.

ويرد عور اسباب ارتفاع اسعار هذه السلع والمواد الى عوامل عدة ابرزها:

١ - فورة اسعار النفط التي تتراوح بين ٧٠ و ٨٠ دولارا اميركيا للبرميل (تعدت مؤخراً الثمانين دولاراً).

٢ - الطلب غير العادي وغير المتوقع على المواد الغذائية والذي يفوق العرض وخصوصاً من الصين والهند اللتين زادت فيهما القوة الشرائية للفرد بسبب تزايد نموها الاقتصادي بشكل كبير وسريع.

٣ - الجفاف الذي اصاب الكثير من بلدان اتحاد اوروبا هذا الصيف والخناق المسيطر منذ اربع سنوات في استراليا والموسم العاطلة.



جوزف عور

رئيس نقابة مستوردي المواد الغذائية والاستهلاكية والمشروبات

فؤاد فليفل (مصلحة المستهلك) :

الكوارث الطبيعية وارتفاع كلفة الشحن وراء ارتفاع أسعار اللحوم وبعض المواد الغذائية

اعتبر رئيس مصلحة المستهلك السيد فؤاد فليفل «ان تحديد الأسعار في السوق يخضع للعرض والطلب، لكن مسألتين مهمتين أثرتا على الأسعار في الفترة الأخيرة. فعلى الصعيد الخارجي، زاد الطلب على الحبوب والزيوت النباتية لاستخراج «البيوفول» و«الآيتانول» المستخدمين كوقود للسيارات.

ومن جهة أخرى، قام الاتحاد الأوروبي برفع الدعم عن الحليب وتزامن

ذلك مع زيادة الطلب عليه من الهند والصين بسبب ارتفاع مستوى معيشة هذين البلدين، إضافة الى وقوع كوارث طبيعية أثرت على المراعي مما انعكس سلباً على إنتاج الحليب وبالتالي ارتفاع سعره.

وحول ارتفاع أسعار اللحوم، أشار فليفل الى ان إقفال أسواق عدة أبرزها الأوروبية بسبب الأمراض التي اجتاحت الأبقار والكوارث الطبيعية التي أطاحت بالمراعي مما حد من تصدير كميات منها، فتحول الاستيراد الى اسواق الهند والصين وبعض دول أميركا اللاتينية مثل البرازيل والبيرو وبذلك تكلف أكبر.

أما بالنسبة الى المواد الغذائية الأخرى، فقد ارتفعت أسعارها نتيجة ارتفاع تكاليف عمليات الشحن بالسفن بعد زيادة الطلب على سفن الشحن البحري من قبل دولة الصين في الفترة الأخيرة».

أخيراً، أكد فليفل «ان مصلحة المستهلك تولي مراقبة متواصلة للسوق لجهة التأكد من إعلان الأسعار إضافة الى تسطير محاضر ضبط بحق المخالفين».

جوزف عور (نقابة مستوردي المواد الغذائية والمشروبات) :

ارتفاع الأسعار عملية تضخم عالمي ستمتد حتى نهاية ٢٠٠٨

أكد رئيس نقابة مستوردي المواد الغذائية والاستهلاكية والمشروبات في لبنان جوزف عور «ان الغلاء في لبنان لا يشمل كل المواد الغذائية والمشروبات وانما على وجه الخصوص

د. نبيل فهد (نقابة أصحاب السوبرماركت في لبنان) لم تعتمد السوبر ماركت رفع أسعارها وإلا خسرت زبائننا

لقت رئيس نقابة أصحاب السوبرماركت في لبنان الدكتور نبيل فهد الى ان ارتفاع أسعار المواد الغذائية بدأ بعد حرب تموز العام الماضي، لا سيما الحليب ومشتقاته والحبوب والزيوت واللحوم، مما انعكس انخفاضاً في مبيعات السوبرماركت وركوداً في الأسواق نتيجة لضعف القدرة الشرائية لدى المواطن اللبناني عموماً.



وعزا د. فهد ارتفاع أسعار المنتجات الى ارتفاع سعر المحروقات، مشيراً الى ان مبيعات المواد الغذائية الأساسية لم تتأثر سلباً كغيرها من المواد نظراً للحاجة إليها. لكن عدداً كبيراً من المتاجر والسوبرماركت لجأ الى الحد من أرباحها لمواجهة موجة الغلاء المتصاعدة، كما ان عملية تبديل الأسعار باتت عملاً يومياً في السوبرماركت. ونفى د. فهد ان تعتمد السوبرماركت الى الزيادة في الأسعار لأن الأمر سيضر بالمؤسسة ويجعلها تخسر الزبائن الذين باتوا اليوم يلجأون الى مراقبة الأسعار ولا يمكن خداعهم وإلا يتحولون الى سوبر ماركت آخر. وفي هذا الإطار، تلجأ بعض المتاجر الى الاحتفاظ بالسرعة القديم في ظل المنافسة الحادة السائدة في السوق.

شربل ميلان (لو شاركويتيه عون) :

الكوارث الطبيعية وحرب تموز وراء ارتفاع الأسعار

وأشار مديرالمشتريات في (لو شاركويتيه عون) شربل ميلان الى ان أكثر المواد الغذائية المرتفعة السعر في المؤسسة هي الحليب ومشتقاته، الزيوت والحبوب إضافة الى المعلبات والعصائر التي تأثرت بارتفاع أسعار المواد الأولية الحافظة مثل الزجاج والبلاستيك، لافتاً الى ان ارتفاع أسعار المنتجات التي يدخل القمح في صناعتها يعود الى تأثر الموسم بالكوارث الطبيعية التي ضربت العديد من المناطق الزراعية حول العالم. وعزا ميلان موجة ارتفاع الأسعار الى فترة ما بعد حرب تموز من العام الماضي، موضحاً ان حركة المبيعات وإقبال المستهلكين على الشراء لم تتأثر بالغلاء باستثناء لجوء البعض الى اختيار المواد الغذائية والسلع الأدنى سعراً.

٤- زيادة الطلب على الحبوب وخصوصاً الذرة لصناعة «البيوفيل» والمستعمل كوقود للسيارات، علماً ان هناك ٤١ دولة لديها مصانع تطوّر هذه المعامل سنوياً مما سيزيد مستقبلاً الطلب على انواع الحبوب.

٥- الغاء دعم الصادرات الزراعية في الاتحاد الاوروبي الغاء كاملاً اعتباراً من ٢٠٠٧/٦/٣٠ بعد تخفيضها تدريجياً منذ منتصف عام ٢٠٠٦.

٦- ارتفاع اليورو الذي وصل اليوم الى ما يعادل ١,٤٠ دولاراً امريكياً، علماً ان استيرادنا هو من اوربا اكثر من غيرها.

جورج نصرأوي (نقابة أصحاب الصناعات الغذائية اللبنانية) :

مواجهة الغلاء بإلغاء الرسوم الجمركية المفروضة على السلع الغذائية

وعزا رئيس نقابة أصحاب الصناعات الغذائية اللبنانية جورج نصرأوي ارتفاع أسعار اللحوم والمواد الغذائية الى التأثير بموجة عالمية أدت الى ارتفاع أسعارها، إضافة الى زيادة طرأت على المواد الأولية وتكلفة التوضيب وأسعار المحروقات التي ارتفعت بنسبة تتراوح بين ١٥ و ٢٥ في المئة. وهذا الغلاء العالمي ساهم في رفع أسعار تكلفة الصناعات الغذائية المحلية.



وأوضح نصرأوي: «ارتفعت أسعار الحليب ومشتقاته بنسبة ٣٥ في المئة، إضافة الى ارتفاع أسعار مواد تصنيعه وتغليفه، الأمر الذي انعكس ارتفاعاً في سعر البيع النهائي بحدود ٥٠ في المئة.

والأمر نفسه ينسحب على الزيوت ومشتقاتها التي ارتفعت أسعارها بين ١٥ و ٢٥ في المئة بسبب الفيضانات وموجة الجفاف التي أثقت المحاصيل الزراعية في أكثر من دولة مصدرة. أما في ما يتعلق بارتفاع أسعار المنتجات الزراعية المحلية فقد تأثرت بارتفاع أسعار المازوت من ٧٠٠ الى ١٠٠٠ دولار أميركي للطن الواحد فضلاً عن ارتفاع أجور النقل بنسبة ٢٠ في المئة.

وختاماً، اعتبر نصرأوي ان الحل المناسب لمواجهة الغلاء هو بأن تلغي الدولة الرسوم الجمركية المفروضة على بعض السلع الغذائية والتي تصل الى ٣٥ في المئة أحياناً، متوقفاً ان تنخفض الأسعار مستقبلاً في حال عدم حصول كوارث طبيعية أخرى في العالم.

سهيل المعبي (نقابة معلمي وتجار الخضار والفواكه بالمفرق)

ارتفاع أسعار الخضار والفواكه سياسي

وأكد رئيس نقابة معلمي وتجار الخضار والفواكه بالمفرق السيد سهيل المعبي على ان ارتفاع أسعار الخضار والفواكه يعود الى أسباب سياسية، حيث دفعت الأموال للمزارعين لاتلاف محاصيلهم بغية رفع أسعارها، وبالتالي استخدامها كوسيلة ضغط معيشية في وجه الحكومة.



وكذلك ساهم الطلب الشديد على الخضار في شهر رمضان في ارتفاع الأسعار في حين انخفضت أسعار

الفواكه نتيجة التوجه نحو استهلاك الحلويات الرمضانية. من ناحية أخرى، تحدث المعبي عن ارتفاع شديد في أسعار البطاطا والذي وصل سعر الكيلو منها ١٣٠٠ ليرة لبنانية في البقاع عازياً الأمر الى الطلب المتزايد من السوق العراقي على المنتجات اللبنانية.

وختاماً، لفت المعبي الى ان الحل الجذري لقضية الغلاء هو بإقامة أسواق مركزية للخضار والفواكه، لا سيما ان عملية البيع بالمفرق عبر المتاجر الصغيرة والباعة المتجولين غير مراقبة ولا تخضع لمبدأ المنافسة الصحية.

٥,٤٣ نسبة ارتفاع أسعار الخضار والفواكه بين ٢٨ آب ومطلع شهر رمضان

جدول نشرته جمعية المستهلك يظهر نسبة ارتفاع أسعار المواد الغذائية والفواكه واللحوم والألبان والأجبان خلال ١٧ يوماً بين ٢٨ آب و ١٥ أيلول (مطلع شهر رمضان المبارك)، وبلغت نسبة الارتفاع الاجمالية ٥,٤٣ في المئة.

لحوم	معدل السعر قبل	معدل السعر في	تطور السعر
٢٨ آب ٢٠٠٧	١٥ ايلول ٢٠٠٧	%	
بقر	٩٧٣٥,٥٠	١٠٦٣٨	٪٩,٢٤٧
غنم	١٧٥٠٠	١٨٠٨٣	٪٣,٣٣
دجاج فخاد	٤٣٢٥	٥٠٩١,٦	٪١٧,٧
دجاج صدور	٩٣٧٥	١٠٢٣٣,٣	٪٩,١٥

خضار	معدل السعر قبل	معدل السعر في	تطور السعر
٢٨ آب ٢٠٠٧	١٥ ايلول ٢٠٠٧	%	
خيار	٩٥٠	١٤٣٠	٪٥٠,٥
بندورة	٨٣٠	١٢٦٥	٥٢,٤
بصل	١٤٠٠	١٩١٥	٣٦,٧
ملفوف	٤٦٤	٥٨٦,٥٠	٪٢٦,٤
بطاطا	١١٩٠	١٤٩٧,٥٠	٪٢٥,٨
بازنجان	٦٩٨	٧٧٠	٪١٠,٣
ثوم	٢٨٠٠	٣٢٤٢,٨٦	٪١٥,٨

جديد الجامعات والمعاهد اختصاصات تحاكي متطلبات أسواق العمل

الوزير قباني: نأمل في صدور التنظيم الجديد للمؤسسات الجامعية ومجلس الوزراء بت طلبات تحويل المعاهد الى جامعات



د. خالد قباني

وزير التربية والتعليم العالي

في وقت يلف لبنان مستقبل ضبابي بسبب الأوضاع السياسية والأمنية غير المستقرة التي يعيشها، تنشط مؤسسات التعليم الجامعية والمعاهد وفي ظل قانون يعود تاريخ وضعه الى الستينات، في التوسع والتطور مواكبة احداث ما توصل اليه التقدم العلمي والتكنولوجي والبرمجة المعلوماتية والاختصاصات الانسانية.

«البيان الاقتصادية» استوضحت وزير التربية والتعليم العالي الدكتور خالد قباني عما آل اليه مشروع قانون تنظيم المؤسسات الجامعية واهم بنوده الاساسية، ومصير الطلبات المقدمة لإنشاء جامعات جديدة والمعاهد المطالبة بتحويلها الى جامعات وعن توقعاته بالنسبة الى اقراره بعد انتخاب رئيس جمهورية عتيد وتأليف حكومة جديدة.

وكان لـ «البيان الاقتصادية» جولة على بعض الجامعات والمعاهد العريقة مستطلعة آراء مسؤوليها نشاطاتها في ظل القانون القديم وحول اختصاصاتها الجديدة وتوجهاتها وكيفية تعامل اداراتها مع الطلاب في ظل الظروف الاقتصادية الخائفة:

حصيلة الجولة في هذا التحقيق:

اقرار القانون مع الحكومة الجديدة

وزير التربية والتعليم العالي في لبنان الدكتور خالد قباني اعتبر ان التعليم العالي في لبنان بحاجة الى إعادة تنظيم خاصة بعد مرحلة التوسع التي شهدتها المؤسسات الجامعية، حيث لم يعد من الجائز ان تخضع هذه المؤسسات الى قانون يعود الى سنة ١٩٦١ في ظل المتغيرات العالمية التي طرأت تكنولوجياً واقتصادياً وحتى بيئياً.. فبات من الضروري مواكبة هذه التحولات على صعيد القوانين الراعية لهذه المؤسسات.

واين أصبح قانون تنظيم المؤسسات الجامعية، يوضح الوزير قباني «لقد انكبت الوزارة منذ تسليمي مهامتي إيلاء الأهمية القصوى بهذا الموضوع، وذلك من منطلق غيرتنا على تاريخ لبنان الثقافي وسمعته وعراقة جامعاته، وللغاية تم تشكيل لجنة لوضع تشريع جديد يري التعليم العالي ويكون بديلاً وموكباً للتطور الأكاديمي والعلمي والتكنولوجي وقد أعدت اللجنة المؤلفة من أساتذة جامعيين مشهود لهم مشروع القانون وتم تحويله الى مجلس شورى الدولة، وسنحاول تنظيم ورشة عمل تجمع اختصاصيين وخبراء ليكون هذا القانون ثمرة مشاركة أهل المهنة».

وعن البنود الأساسية أو الإطار العام الذي وضع فيه مشروع القانون يقول الوزير قباني «انه مشروع متكامل ومتطور وحديث، يتناول كيفية الترخيص للجامعات والشروط التي يجب ان تنقيد بها، كما يتناول الأنظمة المتعلقة بهذه المؤسسات ويتضمن إنشاء مجلس أعلى للتعليم العالي مهمته الإشراف على نشاط هذه الجامعات، ويكون له دور في منح التراخيص كما يشدد على المستوى والشروط التي تعزز نوعية التعليم سواء لجهة الهيئة التعليمية أو الاختصاصات. إضافة الى الاستعانة بمؤسسة اعتماد لتقييم عمل هذه الجامعات والسهر للمحافظة على مستواها. كل ذلك، مع المحافظة على حرية التعليم والحرص على استقلالية عمل المؤسسات، إيماناً منا بأن

نعيم عويني - جامعة الروح القدس -



هاجسنا تخريج طالب تفتح امامه اسواق العمل

وفي لقاء مع «البيان الاقتصادية» قال عميد كلية جامعة روح القدس البروفسور نعيم عويني: «هاجسنا الرئيسي هو تخريج طالب تفتح امامه اسواق العمل وانطلاقاً من هذا المبدأ استقطبت الكلية منذ تأسيسها ما يفوق ١٢٠ استاذاً من الشباب اللبناني، فقد استعنا بكفايات محلية الى جانب الخبرات الاجنبية، اضافة الى ان اختصاصاتنا تتكيف مع طلب وحاجة السوق والمؤسسات المحلية والعربية والاجنبية، وفي هذا الاطار نعقد اجتماعات دورية مع القيمين على هذه المؤسسات على مختلف مجالاتها للوقوف على طلباتها وحاجاتها، بحيث اصبحنا مقصدا للعديد منها للاستعانة بمؤهلات شبابنا وطاقاتهم لملاءمة وظائف شاغرة لديها.

وعن استراتيجية الكلية ونظيرته المستقبلية يقول عويني: «ان الاولوية هي لمواكبة احداث تطورات التكنولوجيا الحديثة والتركيز على الابحاث، ونقل تكنولوجيا الغرب الى محيطنا وبيئتنا المحلية والاقليمية من خلال مراكز ابحاث وعقد ندوات ومؤتمرات، وكل ذلك بهدف اعداد طالب لبناني يتمتع بمستوى عالمي وفتح مجالات عمل جديدة له في بلده والحد من الهجرة الى الخارج».

التعليم الجامعي لا يمكن ان يتطور إلا إذا كان مستقلاً وبمعزل عن الضوابط التي قد تعيق عمله».

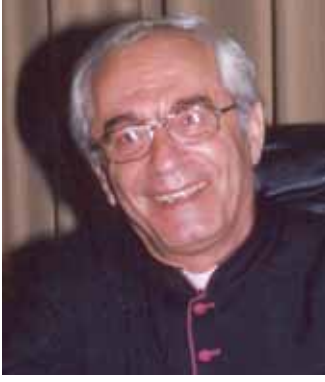
وعما إذا كان تشكيل حكومة جديدة على عتبة عهد جديد سيعيق اقرار القانون يجيب الوزير قباني: «مشروع القانون هذا سيوضع بين أيدي الذين سيتولون زمام أمور الوزارة بعد الانتخابات الرئاسية وأتوقع ان يقر، إذ لم يعد من الجائز غياب تنظيم واضح وعلمي وعملي لمؤسسات التعليم العالي في لبنان، حفاظاً على مستوى التعليم الجامعي وتاريخ لبنان الحضاري».

والى ان يتم اقرار قانون تنظيمي عصري ماذا سيحل بالطلبات المقدمة لإنشاء جامعات جديدة والمعاهد المطالبة بتحويلها الى جامعات؟

«بالنسبة للشلق الأول للسؤال فإننا قررنا إعطاء تراخيص جديدة لإنشاء جامعات قبل صدور هذا القانون، ووفق أسس ومعايير مدروسة حفاظاً على مستوى التعليم وسمعة لبنان في الخارج».

أما بالنسبة الى تحويل المعاهد الى جامعات والموافقة على فروع وتخصصات جديدة، وجدنا ان هذا الملف كان مهملاً منذ أكثر من ٥ سنوات ولم يبحث فيه أو يعالج في شكل يؤدي الى حل المشكلة، أكان بالنسبة الى المؤسسة التعليمية أو الطلاب الذين تخرجوا من هذه المعاهد ولا تزال شهاداتهم غير معترف بها، كل ذلك انعكس على دراسة كل الملفات المرفوعة إلينا من قبل لجنة فنية مؤلفة من أساتذة ينتمون الى جامعات عريقة، الى ان توصلت للجنة وخلال فترة زمنية قصيرة لم تتعد السنة وبعد التأكد من كفاءة هذه الجامعات وانتظامها القانوني وحسن أدائها، وبعد موافقة اللجنة الفنية تم تحويلها الى مجلس الوزراء وتم اتخاذ القرار في شأنها.

وبذلك نكون قد وضعنا حداً للتوسع غير المنضبط لعدد الجامعات آخذين بالاعتبار حاجات السوق المحلي وقدرة لبنان على استيعاب الطلاب اللبنانيين والعرب، وحل مشكلة الطلاب المتخرجين..»



المونسنيور جوزف مرهج
رئيس جامعة الحكمة



سهيل مطر
NDU



جورج نجم
المعهد العالي للأعمال ESA



نعمة عازوري
جامعة الروح القدس

سهيل مطر (NDU):

تثبيت الاقساط وتقيسها مراعاة لظروف الطلاب والوضع الاقتصادي

ورأى مدير العلاقات العامة في جامعة سيدة اللويزة (NDU) سهيل مطر انه بالرغم من الاوضاع السياسية والأمنية الصعبة، فإن الجامعة تتابع مسيرتها وقد اتخذت الاجراءات الامنية لضمان سلامة الاسرة الجامعية. من جهة اخرى اشار مطر الى «ان بداية السنة تبشّر بأن مجموعات الطلاب لم تغادر لبنان وهي تقبل على التسجيل وتقديم امتحانات الدخول والعدد يتضاعف بدل ان يتراجع بحكم هجرة الشباب ...

وبموازاة ذلك فإن القيمين على الجامعة من منطلق تحسّسهم بالوضع الاقتصادي الخائفة التي يعيشها المواطنون ومراعاة لظروف الطلاب يعملون على تثبيت الاقساط وعدم زيادتها واعتماد مبدأ تقيسها!»

المونسنيور جوزف مرهج

- رئيس جامعة الحكمة -

نوفر إجازات عمل وليس جوازات سفر

انطلاقاً من الرؤية المستقبلية للقيمين على جامعة الحكمة منذ تأسيسها والمبنية على ضرورة التفاعل مع المجتمع وحاجات سوق العمل، اكد رئيس الجامعة المونسنيور جوزف مرهج «تكريس هذا الشعار بالفعل لا بالكلام وبالمشاريع التوسعية والانمائية التي نقوم بها، وجدينا في هذا الاطار فتح آفاق جديدة امام طلاب كلية الحقوق باتجاه العالم الانكوسكسوني، وذلك من خلال اتفاقية مع مؤسسة المحامين والقضاة في الولايات المتحدة المهتمة بقضايا المحاكمات الجنائية الدولية».

ويقول المونسنيور مرهج «نعمل على تشجيع طلابنا على البقاء في لبنان لنيل الدكتوراه وتوفير المشقات وتكاليف الانتقال الى الخارج وذلك باستقدام كل ما يحتاجون اليه للحصول على هذه الشهادة دون حاجة الى السفر... ومن مشاريع الجامعة المستقبلية والتي لا نهاية لها شهادة دراسات عليا في ادارة المؤسسات الاعلامية ودبلوم إدارة للمؤسسات الاجتماعية والتربوية.

باختصار، «ان كل اختصاص يتم استحداثه الهدف منه هو ايجاد فرص عمل جديدة وسد ثغرات تعليمية يحتاجها سوق العمل، انطلاقاً من إيماننا بلبنان وبرسالته الفريدة كمختبر للحوار له ولمحيطه وللعالم، على حد قول البابا يوحنا بولس الثاني».

المستوى العالي الذي تتمتع به برامج المعهد وشهاداته الدولية. واللافت أيضاً الأجواء العائلية التي تربط الطالب بالمعهد إذ يلازمه شعور حتى وبعد تخرجه بأنه ينتمي الى عائلة كبيرة.

ولفت نجم الى ان أكثر ما ميّز العام الحالي الى جانب العديد من الأمور هو تخريج الدفعة الأولى من الطلاب المنتسبين الى برنامج الدراسات العليا في الإدارة، وهذه الدفعة هي الأصغر سنّاً التي تتخرج من (ESA) ولا تتمتع بأية خبرات سابقة. وهذا البرنامج يتوجه الى الطلاب الذين يحملون شهادة البكالوريا + 3 وقد حقق نجاحاً إن من حيث عدد الطلاب المتخرجين أو الوظائف التي حصلوا عليها.

هذا وبوشر تدريس برنامج الماجستير التنفيذي في إدارة الأعمال (EXECUTIVE MBA) ويتوج هذا الإعداد الذي يدوم 18 شهراً بمنح شهادتين: دبلوم الماجستير التنفيذي في إدارة الأعمال (EXECUTIVE MBA) من المعهد، ودبلوم الماجستير التنفيذي في إدارة الأعمال (EXECUTIVE MBA) من المعهد العالي للتجارة في باريس - المعهد الأوروبي للأعمال (ESCP MBA) المعهد الأوروبي للإدارة.

ومن البرامج التي لا بد من التطرق إليها هي التخصص بالشؤون المالية الإسلامية والتي تعتبر الشهادة الأولى من نوعها في العالم، وهي الأولى الصادرة عن (IFQ INSTITUTE) وهي مؤسسة دولية مؤهلة لوضع ومنح شهادات في الخدمات المالية الإسلامية. وهذا البرنامج هو ثمرة شراكة قائمة بين المعهد والمعهد البريطاني للإستثمار والأوراق المالية وبتعاون من مصرف لبنان، وهذه الشهادة الدولية مخصصة للخدمات المالية والإستثمارية والتأمينية في مجال الشؤون المالية الإسلامية، وتهدف الى اعداد العاملين في المصارف العادية والإسلامية. وفي شهر حزيران من السنة الحالية تم تخريج الدفعة الأولى من حملة شهادة الخدمات الإسلامية.

ومن ناحية أخرى تعج مفكرة (ESA) الثقافية بالعديد من البرامج خلال الموسم المقبل عدا عن إطلاق كتب إدارية وعدد جديد من المطبوعة المتخصصة (ENTREPRENDRE ET DIRIGER). والخبر الأهم هو توسيع حرم المعهد لاستيعاب عدد أكبر من الطلاب المحليين والعرب والأجانب.

نعمة عازوري - جامعة الروح القدس -

اجازة في العلوم المصرفية وشهادة الدكتوراه قريبا

بدوره عميد كلية ادارة الاعمال والعلوم التجارية في جامعة الروح القدس الدكتور نعمة عازوري تحدث عن جديد الكلية وهو اختصاص العلوم المصرفية ويتيح للطلاب نيل الاجازة في هذا الاختصاص، واهمية الشهادة انها تحيط بعمق بمتطلبات ونفاصل العمل المصرفي والتنشئة المصرفية مما يؤدي الى تحسين ادارة المصارف، كما وبإمكان الطلاب نيل اجازة في اختصاص ادارة الموارد البشرية والثروات. هذا الى جانب الاختصاصات المتوافرة وهي التدقيق والمحاسبة، العلوم المالية، اسواق المال، التسويق، الادارة، بما فيها الادارة الفندقية والنقل.

وما يجدر الاشارة اليه يضيف العميد عازوري هي التكنولوجيا المتطورة المعتمدة في غرفة البورصة الموجودة في الكلية او DEALING ROOM، حيث الابحاث تجري بصورة عملية لتأهيل الطلاب وحتى العاملين في هذا القطاع على مستوى عالمي وذلك بمشاركة اساتذة اصحاب خبرات محلية واجنبية، وقد ساهمت غرفة البورصة في اعداد مسؤولين يعملون في مراكز مهمة عائدة لمؤسسات معروفة،

جورج نجم - المعهد العالي للأعمال ESA -

جدينا شهادة رفيعة في الخدمات المالية الإسلامية

«المعهد العالي للأعمال» (ESA) من المعاهد الأكثر نشاطاً ورفعة بمستوى شهاداته في عالم الإدارة، يستقطب نخبة الشباب والكوادر ويفتح أمامهم آفاقاً واسعة بلا حدود ويؤمن لهم أعلى المناصب. يؤكد على ذلك المسؤول الإعلامي في المعهد السيد جورج نجم ويضيف: «يعتبر الأجر الذي يتقاضونه طلابنا المتخرجون الأعلى وهم يشغلون مناصب ذات رتب متقدمة ورفيعة محلياً وإقليمياً وعالمياً، كما وان الطلب عليهم كبير لنقطة الإدارات بطاقتهم وقدراتهم، والدليل على ذلك هو البحث الذي قام به المعهد على الطلاب المتخرجين، حيث تبين ان غالبيتهم احتلوا أهم المراكز في كبريات الشركات محلياً وإقليمياً وعالمياً، مما يكرّس

شركة الخدمات الصحية برئاسة مروان ابو فاضل



مروان منير ابو فاضل

أسس السادة: مروان منير ابو فاضل، كريستيان غريغورفيتش ومازن ووسيم تاج الدين شركة مساهمة لبنانية (هولدينغ) برأسمال ٣٠ مليون ليرة لبنانية باسم HEALTH CARE SERVICES .
واسندت رئاسة الشركة وادارتها العامة الى السيد مروان ابو فاضل.

ميدغلف للطيران برئاسة لطفي الزين

أسس السادة: لطفي فاضل الزين، شادي عبد الوهاب الرفاعي وفادي جورج ملاط شركة مساهمة لبنانية برأسمال مليار وخمسمائة مليون ليرة لبنانية وباسم: ميدغلف للطيران ش.م.ل. موضوعها: خدمة الطيران.
أسندت رئاسة الشركة وادارتها العامة الى السيد لطفي الزين.

SIGNS برئاسة عماد جمعه

أسس السادة: عماد زكريا جمعه، مرعي ابو مرعي، ربيع متري سابا ومحمد علي بلحص شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ليرة لبنانية وباسم SIGNS . يرأس الشركة التي ستتعاطى الاعلام والاعلان السيد عماد زكريا جمعه.

آدم اكسبورت برئاسة مصطفى الجمال

أسس السادة: مصطفى علي الجمال وتنائي علي فواز، واحمد ورضا وادام مصطفى الجمال شركة (اوف شور) باسم ADAM EXPORT وبرأسمال ٣٠ مليون ليرة لبنانية.
أسندت رئاسة الشركة وادارتها العامة الى السيد مصطفى علي الجمال.

CDS

أسس السادة: جورج انطون حاتم، فادي انطون زيادة وفادي خليل مصري شركة للاستشارات ولتتمية الخدمات الحقوقية تحت اسم CDS برأسمال ٢٠ الف دولار.
يرأس الشركة الاستاذ جورج انطون حاتم.

ننشر في ما يلي اسماء عدد من الشركات التي تأسست مؤخرا وذلك وفقا للمستندات التي قدمتها الى السجل التجاري:

الشركة	نوعها	رأسمالها	موضوعها	المسؤول عنها
مدغلف افياشون	ش.م.ل.	١,٥ مليار ل.ل.	خدمات جوية	لطفي فاضل زين
بوتاك غروب	هولدينغ	١ مليون دولار	-	نزار يوسف يونس
زيبيرا	هولدينغ	٢٠٠ الف دولار	-	محمد سعيد حافظ
راي للعقارات	ش.م.ل.	٢٠٠ مليون ل.ل.	عقارات	ريمون جورج صفيير
زاد	هولدينغ	١٠٢ الف دولار	-	نعيم محمود خنافر
TM مديكال	اوف شور	١٠٠ الف دولار	-	فؤاد نهاد سعيد
تكنيكال اسوسياتس	اوف شور	١٥٠ مليون ل.ل.	-	حسان قاسم صعب
ميدل ايست هوم	ش.م.ل.	١٥٠ مليون ل.ل.	تجارة	الياس جورج صفيير
بريدج العقارية	ش.م.ل.	١٢٠ مليون ل.ل.	عقارات	نعيم احمد قواس
افراكس	اوف شور	١٠٢ مليون ل.ل.	-	سيباستيان تيري
جورج مكرزل وشركاه للصيرفة	توصية بسيطة	١٠٠ مليون ل.ل.	صيرفة	جورج جوزف مكرزل
نيو	ش.م.ل.	٧٥ مليون ل.ل.	اتصالات	جورج الياس عاقوري
زاد انش	ش.م.ل.	٦٠ مليون ل.ل.	مفروشات	نعيم محمود خنافر
ED غروب	اوف شور	٢١ الف دولار	وساطة نقل	خالد حسن شريف
ديانا ماريا	هولدينغ	٢١ الف دولار	-	مهى طويل عطوي
A.T.S.	اوف شور	٢٠ الف دولار	تكنولوجيا	انطون عزيز مصور
ورلد كابيتال انفستمنت	اوف شور	٢٠ الف دولار	استثمارات	كمال جمال حسين
غلوبال انفستمنت	اوف شور	٢٠ الف دولار	استثمارات	حسام صلاح حوراني
فكسل ايماجينغ الشرق الاوسط	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	كمال توفيق عازار
SINTIMEX	اوف شور	٢٠ الف دولار	استيراد / تصدير	فضل صلاح زيدان
IDIC	اوف شور	٢٠ الف دولار	صناعة / تجارة	جوزف ميخائيل سايد
كاليناما كابيتال	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	عبد طانيوس اسمر
BMB	اوف شور	٢٠ الف دولار	تكنولوجيا	متري ميشال ضومط
ا.م.ك.	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	زياد بطرس سابا
K.P.	اوف شور	٢٠ الف دولار	استشارات	شانتال ماري علي عبود
اللبنانية السعودية عبر البحار	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	فريد دانيال قهوجي
غلوبال دارت	اوف شور	٢٠ الف دولار	فن	دنيا كمال نصولي
اراب مد	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	حسن سليم زيدان
ديكوبال اوفرسييز	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	نوال ميشال بلبل
CDS	هولدينغ	٢٠ الف دولار	استشارات	جورج انطون حاتم
مالمو	هولدينغ	٢٠ الف دولار	-	محمد وجيه درويش
A.A.K.	هولدينغ	٢٠ الف دولار	-	نبيل عادل قصار
لوكرات اندستريز	هولدينغ	٢٠ الف دولار	-	فهم قسيس
صقال	هولدينغ	٢٠ الف دولار	-	محمد ماهر صقال
افرييلا	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	عباس قاسم حمود
تريانغل اوفرسييز	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	فيكتور الياس هرموش
آدم اكسبورت	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	مصطفى علي جمال
J.R.	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	رينيه ادمون جريصاتي
ATT غروب	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	سامر يوسف سلوم
فورنشينغ سولوشنز	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	مفروشات	ناجي شفيق فتا
I.F.S.	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	جورج جوزف صاروخان
J.A.Z.	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	جوزف الياس ابو زيد
افريقا غولف	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	روني طعنه
ديزاين كلاس	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	كمال جرجي برهوم
دمرجيان غلوبال	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	رافي اغوب دمردجيان
الخدمات والاستثمار	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	امعار	ريشار كلود شلالا
بروكون	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات/ استشارات	حسام رياض بطل
FCF	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	استشارات	سمير امين نصر
الخدمات الهندسية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة / سياحة	امل ضاهر مرعي
باك للخدمات والمقاولات	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات	واصف نعمه سعدي
كليبصو العقارية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	حسن محمد معتوق
ساينس	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	اعلام / اعلانات	عماد زكريا جمعة
ميتس انرجي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	ادوات الكترونية	ناصر موسى غندور
ABR	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	كارين حرفوش معوض
اسوسيياتد انشورنس سرفيسز	ش.م.م.	٣٠ مليون ل.ل.	تأمين	كمال فيليب كهريس
دبل يو	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	ريمون سمير زينا
فرحات البناء والاعمار	ش.م.م.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	غالب سعيد فرحات
الشبكة اللبنانية العالمية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تلفزيون	رينيه شحاده منسى
MT2	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	اتصالات	ناجي انطون بو حبيب
سيتيكو انترناسيونال	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	بناء	نبيل ادمون سلموني
عين الميريسه ١٣٠	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	اندره بيار تيريشان
كونتينايلت كونستراكشن	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات	محمد عفيف عبدالله
ادفوتيك	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	فادي فارس اسعد

A.A.K.



نبيل عادل قصار

أسس السادة: نبيل عادل قصار، عدنان وفيق قصار، نديم عادل قصار، وليد أنيس الداوق وعادل وفيق القصار شركة مساهمة هولدينغ باسم A.A. KASSAR وبرأسمال ٢٠ الف دولار.

أسندت رئاسة الشركة الى السيد نبيل قصار.

J.R.

أسس السادة: رينييه ادمون جريصاتي وفيرا خوري قهواني وأليان حبيب خنيسر شركة اوف شور باسم J.R. وبرأسمال ٣٠ مليون ليرة لبنانية. أسندت رئاسة الشركة وادارتها العامة الى السيد جريصاتي.

المسؤول عنها	موضوعها	رأسمالها	نوعها	الشركة
جان بول ادمون مسعود	مستحضرات تجميل	٣٠ مليون ل.ل.	اوف شور	ريفييرا كوسميتيك
عبد الرحمن محمد مرعي	-	٣٠ مليون ل.ل.	اوف شور	بريفانتس سي بلاس
عماد الدين محمد جميل	-	٣٠ مليون ل.ل.	اوف شور	T.U.C. انترناشيونال
خضر محمد جمال	استثمارات	٣٠ مليون ل.ل.	اوف شور	الخضر للاستثمارات
شادي عادل قديح	-	٣٠ مليون ل.ل.	اوف شور	AFS لبنان
شادي محمد جوهر	-	٣٠ مليون ل.ل.	اوف شور	بريميوم اي تي سرفيسز
نبيل فارس كرم	اسمنت	٣٠ مليون ل.ل.	هولدينغ	ليبانون كونكرت
مروان منير ابو فاضل	خدمات صحية	٣٠ مليون ل.ل.	هولدينغ	هلت كير سرفيس
فادي الياس حلاق	مقاولات	٣٠ مليون ل.ل.	هولدينغ	غايت ١٣
فيكتور عبدو صفيير	-	٣٠ مليون ل.ل.	هولدينغ	ذي اندر غروب
جوزف اسعد عازوري	-	٣٠ مليون ل.ل.	هولدينغ	جييا
وائل سمير جمال الدين	-	٣٠ مليون ل.ل.	هولدينغ	سوه
جورج جوزف شهوان	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	هولدينغ	بلاس انترناشيونال
انطوان عزيز مصور	تكنولوجيا	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ATS
يوسف حسن حيدر	مستودع	١٥٠ مليون ل.ل.	توصية بسيطة	مركز التعاون الاستهلاكي
ابراهيم ريمون نصار	مقاولات كهربائية	١٠٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	سرفيكوم
نبيل الفرد شارل كاتانه	سياحة وسفر	٦٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ليبانون اكسبرس
ادوار سمعان رباط	معدات طبية	٤٥ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	اللايد مد تكنولوجيا جيز
سمير ميشال صليبيا	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	٤٨٧
نبية كامل شامي حداد	ألومنيوم	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ALU-SEAL
جوزف نقولا خوري	نقل بضائع	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	بيو ديامند الشرق الاوسط
جوزف مارون عون	اتصالات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	نوفانز جيا
سيلفانا جبرائيل يزبك	ادارة مطاعم	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	I.C.M.
نسب انطوان شاهين	تكنولوجيا / عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ويزارد سوليوشنز
جوزف ميلاد متي	ادارة مطاعم	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	سورير
ارشاك جيراور غورغيا	تجارة / مطاعم	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	جريكمان اكسبرس
رنا غريب ابي اللمع	تجارة / معارض	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	مون شلتر
زياد امين جميل	الومنيوم / خشب	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	A.G. بلدينغ سيستمز
بيار قيصر يونس	تجارة / مفروشات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	اوربان ستوديو
جورج بيار اشقر	ادارة فنادق	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ذي غاردن
نبيلي نديم غريشي	مقاولات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	اللبنانية العقارية

بعدا

مركز التعاون الاستهلاكي
سرفيكوم
ليبانون اكسبرس
اللايد مد تكنولوجيا جيز
٤٨٧
ALU-SEAL
بيو ديامند الشرق الاوسط
نوفانز جيا
I.C.M.
ويزارد سوليوشنز
سورير
جريكمان اكسبرس
مون شلتر
A.G. بلدينغ سيستمز
اوربان ستوديو
ذي غاردن
اللبنانية العقارية

Lock up all your worries in one simple plan

We are proud to introduce Zenith, a comprehensive insurance plan that combines six insurance policies in one package: Fire and Burglary, Motor, Medical, Personal Accident, Expatriate, and Workmen's Compensation. Zenith allows you to benefit from great discounts, outstanding services and overall convenience. Put your mind at total ease with an integrated insurance plan that takes care of all aspects of your life.



www.acairinsurance.com

03 70 15 35 35



Insuring all your needs from A to Z

الشيكات المترجمة

ننشر في ما يلي لائحة باسماء الأشخاص الذين وردت اسماؤهم في سجلات النيابة العامة كمدعى عليهم بارتجاع شيكاتهم. ان ارتجاع الشيك لا يعني بالملق عدم وجود مؤونة، فقد يكون هناك اشكال فني او حقوقي تسبب بارتجاع الشيك، لذلك نعلم اصحاب الشأن بأننا على استعداد لنشر اي ايضاح او تصحيح يكون متطابقا مع الواقع.

بيروت

- كامل علي غيث على فاتن البساط
- محمد فتوتي على خالد السيد وحسين خليفه
- محمد فتوتي على خالد السيد وعمر ابراهيم الزين
- ابراهيم السباعي على غاده غيث وحسان ابو زكي
- سعد الدين غنوم على كورين عماطوري
- الياس الخوري على حسن البواب
- علي صباح على حسن البواب
- سمير سمعان على ابراهيم علي حريري
- غالب حنا غالو على جانو اسود وبيار اسود
- الشركة اللبنانية للتجارة على خضر زكي المصطفى
- علي منصور على محمد الخنسا وفائزة الفيل
- علي الغرير على الياس جرجي فاضل
- ايوب فرسون على احمد شراره
- عدنان شاهين على امير يوسف وأمير ربيع صيداني
- ابراهيم السباعي على عفيف عسيران ويوسف ابو خالد
- نصار الحكيم على علي نعيم الطرابلسي واحمد حسن حجازي
- نعمه برياري على محمد عكوش
- علي قاسم على مخلوف طنوس بهجت ومازن ورده
- شركة سوچينور على سوسن ورولا محمد شريف ومايا عبدالله مروه
- الياس حبش على عبد حسن العنان
- هادي فواز على كمال حجيلي
- يوسف مغربي على كمال حجيلي
- شركة اوتو غزال لتأجير السيارات على ايهاب شراب وخضر العلي واحمد ابو عمو
- جورج روفائل على بلال يوسف ابو خالد
- حنا روفائل على بلال يوسف ابو خالد
- تزين فارطان على محمد العلي
- انطون الجوني على محمد العلي
- فادي نجم على جان يوسف الديك
- علي كرنيب على سعيد زكي فواز
- شركة اوتو لتأجير السيارات على ناجي ضو
- سامر زويهد على هيثم مرعي وعبدو نعيم
- شركة كاليديوكريت على شركة MARMOGRAN (مارموگران) وجوزف بو سابا
- هلال التتير على زهير فتح الله
- ميشال بابان على علي محمد وهبي
- طعان العنان على بورو ليوناردو كروز وفراس بوست
- ابراهيم السباعي على بورو ليوناردو كروز وفراس بوست
- محمد غزاوي على عماد خالد غنيم
- صبيحي خليفه على سعد الدين السيد العساف
- شركة FIRSTCO على حميد محسن فرنجييه
- علي حرب على راني مروان بندمجي
- أواديس حلبي يان على جوماننا محمود شهاب
- سيلفانا خباز على موريس وسام حتي
- عماد حسني على عارف الحلبي
- علي صبرا على سمير كستيو
- انطوان مركزل على عبد الكريم ابراهيم غلاييني
- المحامي شرف صفي الدين على حسن محمد شريف
- رضا وشوقي محمد شريف رضا
- محمد انيس سليم الرئيس على أيمن بليق
- سعيد الحافظ على خليل العلي
- غسان حاطوم على سليم قاروط وعبد الرحمن حسن
- شركة تاباكوس على اسامه صيداني
- حسن محمود حسنين على محمد عبد الحليم قاووق
- محمد جمال العضيبي على زيد محمد سعد الدين شاتيلو وكلود مجاعص
- علي العتيبي على سهيل عيسى حلو
- تيريز كفوري على نقولا هاروني
- واسكين فيلوسيان على اسامه حوراني
- غسان حاطوم على لطلال عبدالله نور الدين وعصام شفيق طباره
- حسين عسيلي على دارين المجدره واسامه حوراني
- شركة نابل فود سبلايز على لبيب الحجار
- محمد فواز حولا على قاسم محمد سعيد حمود وعلي قاسم حمود وصفوان الخضري
- زهير حمدان على ايمان يتيم
- محمد قاسم روميه على هشام البيطار
- فادي حسون على عدنان احمد عيتاني
- ميرنا كساب على جورج صدقا وجوزف سعاده
- بطرس عقيقي على جورج صدقا وجوزف كساب
- عفيف قاسم على محمد ديب
- وفيق براج على اسامه سعيد صيداني
- امين النعماني على نبيل سليمان
- اياد علي ابي مجاهد على جوزف دكاش وروني زوربي
- جهاد شاتيلو على بطرس انا تيجيان
- كبريال العجوز على بطرس انا نيكيان
- وليد الحاج عمر على انور عبد الحميد رزق
- محي الدين مشلاوي على عرفات عباس العمار
- مروان عطا الله على رينيه بطرس كعدو معوض
- مروان سمعان عطا الله
- نبيل نصر معلولي على ميليا عادل نعمة
- ايلي سعيد الحداد على فارس يوسف غصوب
- جورج شامي على فادي قزحيا رزق
- شركة اونو للتجارة على محمد عفيف ياسين
- شركة ديفيرنت على محمد عيد عسكر
- الكسندر جيراكو على سعادة انطوان الحاج وميشلين الياس غانم
- احمد خضر ديماسي على حبيب سليمان الحاج
- مهى موسى خير الدين على الياس شحادة ججعج
- فادي ميشال عبود على وليد الحاج مصطفى المصري
- شركة أدميك على وليد الحاج مصطفى المصري
- الياس بيطار على حبيب سليمان الحاج
- فادي رزق على اندره فواز ججعج
- محمود مراد على فيصل محمود صالح
- سميح الناطور على ايلي بطرس عقيقي
- يوسف قضيبي على ربيع جوزف مهاوج
- شربل كرم الغاوي على جورج الياس مخول
- علي الصاروط على عارف احمد ريا
- احمد وجيه شما على طوني بولس طرييه
- احمد علي قازان على جان فيليب طانيوس شبير
- جورج غنطوس على ميشال الياس جرمانى
- سالم العكاري على وديع الياس اسطا
- مرشد محمد زعيتر على حبيب سلمان الحاج
- وفيق زعيتر على حسن علي دبوس
- علي بردى على زهير هاشم رفاعي
- يوسف خليل على علي حسين رضى السيد وغانم
- اسعد حمية و ابراهيم خليل مظلوم
- شركة مالكو على يوسف حسن الحكيم
- نبيل مساعد على اميل سيدي
- يوسف دعييس على محمد خالد الدوش
- شركة ادميك على طوني ابراهيم الحمصي
- شركة فينتشي على انطوان قبلان
- وسام الصقر على يوسف حسين موسى
- نجيب ابراهيم نور الدين على حسين محمد ناصيف
- نبيل سليمان الناشف على سمير حسن الحاج حسن
- عباس ابو خليل على حسن علي طالب
- حسين علي الحاج على سامي ابراهيم فياض
- سعيد الحافظ على دانا مصطفى الحاج
- سعيد سروجي على منير طانيوس غنطوس ودانا مصطفى الحاج حسن
- ابراهيم علي عبيد على ابراهيم اسماعيل عيسى

زهلة

صيدا

بعبدا

- فرج الله الخوري على جمال جوزف نصار وغسان الحداد
- احمد العرب على محمود ابو حمدان
- نبيل ثابت على جورج فرح سمعان
- ميلاد عبده الشافي على جورج ملكونيان
- يوسف احمد الرفاعي على ربيع مهاوج
- انطوان الهوا على جورج خليل
- روجيه يني على فهد النعامي وكليم النعامي

جهود عملية جبارة تبذلها شركة كهرباء زحلة لإعادة إنتاج الطاقة وتغذية نطاق امتيازها بالكهرباء على مدار الساعة

أسعد نكد: حلم الزحليين والبقاع سيتحقق مع انشاء محطة لتوليد الطاقة بقوة ٥٠ ميغاواط وبمواصفات بيئية دولية



«الإشارة... بدها إدارة» شعار حبذا لو يتعمم في مناطق لبنان ليسد نهم اللبنانيين الى النور، ويرفع عن كاهلهم تراكم الفواتير المدفوعة تكلفة للتيار الكهربائي. شركة كهرباء زحلة رفعت الشعار وذيلته ببرهان عن نسبة الجباية (٩٨٪) رقماً نموذجياً لأي نجاح.

وفي ظل التقنين القاسي المفروض على المواطنين والتزاما بشعار الشركة دائماً نحو الافضل أبي مدير عام كهرباء زحلة المهندس اسعد نكد الا التفكير الجدي والبدء عملياً بإعادة إنتاج الطاقة الكهربائية لمشاركيه ضمن نطاق امتيازها، ايماناً منه بأن الانتظار والبكاء على الاطلال لا يصنع وطناً حديثاً، وان تضيء شمعة خير من ان تلعن الظلام، وشمعة شركة كهرباء زحلة التي لمعت في رأس المهندس نكد هي محطة لتوليد الطاقة بمقدار ٥٠ ميغاواط بمواصفات بيئية ودولية تحقق حلم الزحليين والبقاعيين في القرن الحادي والعشرين، على غرار الحلم الذي حققه اجدادهم في بداية القرن العشرين. كيف ولدت الشركة وشقت طريقها، ما الذي أنجزته الى الآن وكيف استطاعت تخطي المعوقات والصعاب. أسئلة تطرح والرد بإجابات مفصلة في تقرير أعدته الشركة يتضمن حديثاً وافياً للمدير العام المهندس أسعد نكد. وهنا تفاصيل التقرير:

٢٠٠٦ يقضي بالسماح لوزير الطاقة والمياه إعطاء رخص إنتاج لمدة سنة، طالب بإعطائنا رخصة إنتاج لنمد المنطقة بالكهرباء ٢٤ ساعة/ ٢٤. أنا اليوم متواجد في منطقة زراعية فقيرة حيث فرص العمل متدنية جداً والمواطن يدفع فواترته بالكامل، فأقله يجب علينا توفير الكهرباء ٢٤ ساعة/ ٢٤ فنكون قد حصلنا على اكتفاء ذاتي. المواطن اليوم يدفع فواترتين: فاتورة الموتور وسعر التعرفة ٥٠٠ ل.ل لكل كيلواط وفاتورة الشركة، نحن نريد ان نعطي الكهرباء بكلفة أقل من التي يدفعونها وبشكل غير منقطع.

عندما تتعدد شركات التوزيع والإنتاج تحدث منافسة بينها فتنخفض الكلفة حتماً

إن منطقة زحلة تغطي تقريباً ٣٠٠ كلم^٢ ولدينا ٤١٠٠٠ مشترك و٥٤٠ محطة تقريباً ونغطي ٢٠٠٠ كم خطوط بين توتر منخفض. نحن نأخذ الطاقة من محطات التحويل الرئيسية التابعة لمؤسسة كهرباء لبنان، أما التمديدات والإنشاءات وخطوط التوتر المتوسط والمنخفض والديجنتورات والعدادات فنحن نقوم بتركيبها.

بقسم من البقاع الأوسط التي هي مدينة زحلة وستة عشر بلدية: سعدنايل، تعلبايا، برالياس، الفرزل، تعنايل، المرج، الروضى، علي النهري، حارة الفيكاني، حزرتا، رياق، قاع الريم، نيجا، ابلح والنبي ايلا.

استمررنا في إنتاج وتوزيع الكهرباء لهذه المناطق لمطلع السبعينات وكان الإنتاج يعتمد على الفيول والطاقة المائية بنسبة قليلة، وطوال هذه الفترة كنا نتمتع باكتفاء ذاتي وكان دفتر الشروط بيننا وبين الدولة يسمح لها بإنتاج الطاقة الكهربائية. وفي بداية السبعينات كان لمؤسسة كهرباء لبنان فائض وكانت تمد سوريا، وأقيم مشروع الليطاني وقتها الذي كان ينتج ١٥٠ ميغاواط أي ما يعادل ٥٠٪ من استهلاك لبنان، فطلبت منا مؤسسة كهرباء لبنان ان نوقف الإنتاج ونوقع عقد اتفاق بين شركة كهرباء زحلة ومؤسسة كهرباء لبنان لتأخذ الكهرباء منها على أساس ٢٤ ساعة/ ٢٤ وبفولتاج صحيح. ومع بدء الحوادث اللبنانية تدهورت الأوضاع وامتد التقنين ليشمل كافة المناطق اللبنانية باستثناء بيروت الإدارية.

بالنسبة لموضوع الخصخصة، طالما صدر قانون بالنسبة لهذا الموضوع في تشرين الثاني

مغامرة.. ومحطة لتوليد الطاقة

مع بداية القرن العشرين التقى بعض من المغامرين الزحليين والبقاعيين على فكرة كانت تعتبر مغامرة غير مضمونة النتائج يومها، فبدلاً من توظيف أموالهم في مشاريع استثمارية مضمونة الربح قرروا ان التطور والرقى لبقاعهم أهم وأعلى من تحقيق الأرباح المادية. عندما أبصرت شركة كهرباء زحلة النور في بداية العشرينات، راحت تتغلغل في شرايين زحلة وجوارها لتتوج رائدة في التطور والخدمة والانضباط ولتشكل مع مشتركها عائلة يجمعها النور، وبقرار من الدولة اللبنانية تم حصر إنتاج الطاقة بمؤسسة كهرباء لبنان، لتتحول شركة كهرباء زحلة من منتج موزع للطاقة الكهربائية الى موزع مستورد لها بقرار حكومي صدر عام ١٩٧٤.

بين الخصخصة والهدر

وفي هذا الإطار تحدث مدير عام كهرباء زحلة أسعد نكد فقال: الهدف من إنشاء الشركة كان إنتاج وتوزيع الطاقة الكهربائية في البقاع الأوسط أو



فريق جاهز لتصليح الاعطال بسرعة

شفافة. وحسب رأيي فإن عملية بناء المعامل في زحلة تتطلب بين ١٨ و ٢٤ شهراً ونريد ان تكون شركة مساهمة كبيرة مفتوحة على كل المساهمين، إذ نحن نتكلم عن مشروع كلفته بين ٤٠ و ٥٠ مليون دولار. المواطنون في نطاق استثمار شركة كهرباء زحلة يطالبون بالإنتاج ويشجعونني على هذا المشروع لأنه مهم ويعطي فرص عمل ونمواً متوازناً للمنطقة. لذلك فإن إعطاء فرصة لشركات وطنية ان تنتج هو ضرورة، وإذا أعطيت الشركات الوطنية رخصة انتاج الطاقة فهي لن تخلق فرص عمل جديدة فحسب، إنما ستخفف الهدر الذي يعاني منه القطاع العام وسيخفض الدين العام وستعود بالربح أيضاً على الدولة، فالمواطن يدفع كل الفواتير وهو يدفع الـ TVA والـ ٤٠ ملياراً دينا. ونحن نقول لا للتعطيم ومن حق اللبناني الحصول على الكهرباء لأنها أساس كل شيء. ان الخصخصة تقضي على التقنين والتعطيم، وتلغي الهدر البالغ ملياراً و ٢٠٠ مليون وتريح الدولة، والمعركة بالنسبة للبنان هي معركة الكهرباء.

ويرى نكد « ضرورة ان يكون هناك هيئة ناظمة مؤلفة من أشخاص ضليعين بقطاع الكهرباء، وذلك لمراقبة الكلفة ويكون لديها الحق بمعاينة من يتلاعب بالأسعار، كما أنه تجدر الإشارة أنه في كل بلدان العالم يتخصص التوزيع والإنتاج، والنقل يبقى في يد الدولة. اليوم لبنان ينتج ١٥٠٠ ميغاواط وحاجتنا تصل الى ٢٠٠٠ ميغاواط، وهذا يعني ضرورة ايجاد معامل جديدة وإعطاء فرص عمل لمهندسين جدد وأيد عاملة جديدة، شرط ان تكون هذه الشركات شفافة وتخضع لرقابة الهيئة الناظمة. ■

الفاتورة. أنا لا أقارن بيني وبين مؤسسة كهرباء لبنان، لأن خلافات حصلت بسبب هذا الموضوع الذي أريد قوله انه يجب تحسين الكهرباء عبر الخصخصة الشفافة، ويجب فتح المجال للمساهمين حتى الصغار منهم. لا يمكن وضع المسؤولية كلها على مؤسسة كهرباء لبنان، لأنه في الدولة هناك آفة وهي الاستمرارية، إذ يوجد مشاكل جذورها تعود الى ٢٠ سنة. أنا متفائل وإذا سمحوا لنا الإنتاج في زحلة واستطعنا انجاز مشروع PROJET PILOT نكون شركة نموذجية توفر على الدولة ما يقارب ٤٠ مليون دولار لأن الدولة تخسر بكل كيلواط ١٥٠ ل.ل. ونحن ننتج ٤٠٠ مليون كيلواط في السنة في شركة كهرباء زحلة.

وضع المولدات

وتابع نكد وبالنسبة للموتورات الموجودة في الأحياء فإنها تحدث أصواتاً وتلوثاً، كما أنها تعطي فولتاجاً خاطئاً وسعر التكلفة بين ٤٠٠ و ٥٠٠ ل.ل. للكيلواط. نحن اليوم نقول للمواطن انه سيحصل على كهرباء دائمة بكلفة أقل. والموتورات الموجودة تعطي بين ٣٠٠ و ٤٠٠ ميغاواط خارجة عن نطاق الدولة وخارجة عن نطاق شركة كهرباء لبنان وهي لا تدفع TVA ولا ضريبة دخل ولا تخلق فرص عمل وهي تفسد الأدوات الكهربائية في المنازل.

معامل جديدة للإنتاج ستخلق فرص عمل وتخفف الهدر وتخفف الدين العام

فيجب علينا خلق حل جذري عبر صنع معامل جديدة للإنتاج وشبكات جديدة للتوزيع بصورة

الكهرباء تمر بـ ٣ مراحل: إنتاج، نقل، توزيع. نحن اليوم نقوم بعملية التوزيع ونطالب بالحصول على رخصة الإنتاج. وأنا مع مبدأ تعددية شركات التوزيع والإنتاج كي لا نخرج من احتكار الدولة لندخل في احتكار الأفراد. والمواطن اللبناني لن يقف عائقاً أمام الخصخصة إذا كانت تتحلى بالشفافية وإذا فتح مجال الاستثمار لكل المواطنين اللبنانيين كما يحصل في بلدان العالم. عندما تتعدد شركات التوزيع والإنتاج تحدث منافسة بينها فتتخفف الكلفة حتماً وتتحسن الخدمة.

لدينا أحدث وسائل التكنولوجيا

نحن في شركة كهرباء زحلة بالنسبة للتوزيع لدينا أحدث وسائل التكنولوجيا، لدينا GIS (Geographic Information System). أي ان كل الشبكة الموجودة في نطاق استثمار شركة زحلة للكهرباء وارده على الكمبيوتر، وكل فرد يريد تقديم طلب اشتراك أو غيره نعرف مكان تواجد، وإذا دفع الرسومات خلال ٢٤ ساعة يكون العداد راكباً. ونحن نقوم بإصدار فواتير شهرية ونسبة الجباية ٩٩٪. المواطن يستطيع مراقبة الفاتورة ويستطيع ان يرى الـ INDEX على العداد للتأكد من صحة الأمور. ولدينا أيضاً system GPRS أي أننا نستطيع مراقبة كل سيارة لنا من خلال آلة وضعناها في السيارات ونستطيع مشاهدة السيارات على شاشة الكمبيوتر، فإذا حدث عطل في مكان ما نرسل أقرب سيارة الى المكان لتصلحه. وركبنا عدادات للقراءة عن بعد واسمها Automatic Meter Reading AMR، أي أنه يمكن قراءة العدادات بواسطة خطوط النقل PLC. وباستطاعتنا قطع التيار بواسطة خطوط الكهرباء. هذا المشروع اسمه Proj et Pilote وايضاً الـ Pre paid card الذي يتيح تشريح العداد كما يشرح الـ Cellulaire.

كل شيء يمكن ان يمشي في هذا البلد شرط ألا يتيسر. اليوم ٤ ملايين لبناني يسألون إن كان هناك حل لمشكلة الكهرباء، ونحن نقول لهم ان الحل موجود ويجب في بادئ الأمر ان نقوم بخصخصة شفافة وأن نحل قضية الإنتاج.

مشروع PROJET PILOTE يوفر على الدولة ٤٠ مليون دولار سنوياً

اضاف نكد: من المتفق عليه ان كلفة الإنتاج في لبنان عالية لأنه ليس لدينا مواد أولية كالنفط أو الغاز ولا نستعمل الطاقة الهوائية، ولكن يمكننا خفض هذه الكلفة بنسبة ٣٠ إلى ٣٥٪ عبر استيراد الغاز، ويمكن ان نستعمل الهيفيغبول بدل المازوت في المعامل لتخفيض كلفة انتاج الكهرباء. ويجب أيضاً تخفيف الهدر على الخطوط وتحسين الجباية. المطلوب ليس فقط قرار سياسي إنما قرار يقضي بقطع الكهرباء على كل من لا يدفع

وجوه غابت

أنطوان غانم.. نائب لم يحترف السياسة!



انخراطه في العمل الحزبي والسياسي لم يفقده شيئاً من خصاله، بل ان إنسانيته بقيت هي الصفة الطاغية على حياته وتصرفاته وتعامله مع الآخرين. والذين عرفوا **انطوان غانم**، كما عرفناه نحن، لم يجدوا انفسهم يوماً امام سياسي محترف او حزبي يبشّر بالاهداف التي يسعى اليها او يحاول ان يفيد منها على نحو ما تعودنا ان نراه لدى سياسيين وحزبيين كثيرين آخرين.

احبّ الفقير قبل ان يصبح نائباً، وبقي محباً وسندا له بعدما عبر عتبة البرلمان.

وقبل النيابة وبعدها كان انطوان غانم هو هو، محامي الفقراء، وكيل المساكين من ابناء شعبنا المنكوب بتجار السياسة والحزبية فيه.

اللوحه الزرقاء التي تحمل الرقم ٢٣١ والتي تسلمها عندما انتخب نائباً للمرة الاولى العام ٢٠٠٠ لم تغتير من تعاطيه مع الناس بل زادته تواضعاً وتقرباً منهم، ولم تفتح شهيته على المنافع والمكاسب التي ينغمس بها تجار السياسة، وما اكثرهم، بل انه كان يأف منها، وبيتعد عنها، تاركاً لغيره ان ينعم بها على حساب الضمير والمبادئ الوطنية.

وكان انطوان غانم يرتضي من هذه الدنيا ان تبقى له عائلته وتعطيه الصحة ليستمر في تقديم خدماته للمحتاجين من الناس.

طلب اليه ان يبتعد عن لبنان حرصاً على سلامته ففعل، الا انه لم يكن مرتاحاً لبقائه بعيداً عن اهله ومحيطه، فاستعجل العودة، ولم تكد تمر ثلاثة ايام على عودته حتى كان له الاشارة بالمرصاد، ففجروا سيارته مع مرافقيه وهو يعبر منطقة سن الفيل من دون مواكبة او حراسة تذكر.

انطوان غانم قماشة انسانية لم تعد تجدها بين محترفي السياسة. وبخذه من الوجود، يسجل الاشرار غلبتهم على فئة المقهورين التعساء في هذا البلد. ورجاؤنا ان تكون هذه الغلبة مؤقتة، وان تبقى في لبنان خميرة من الناس الخيّر ليعيدوا تكوين مجتمعنا على اسس العدالة والمحبة وكران الذات.

للسيدة لولا قرينته، ولأبنائه، وأشقاءه الاعزاء، ولكل اصدقاء انطوان غانم، تتقدم «البيان الاقتصادية» بأحر التعازي، رافعة الصلاة اليه تعالى كي يحفظهم ويلهمهم ويلهمنا جميعاً الصبر والعزاء.

الرئيس ميقاتي يطلق صرخة من الاعماق

هل ننتظر أكثر من الدماء والشهداء والدموع حتى ندرك ان لبنان لا يقوم الا بوحدة ابنائه

اطلق الرئيس نجيب ميقاتي صرخة من الاعماق مناشداً السياسيين وقف تجاذباتهم ووضع حد لخلافاتهم ومنع وقوع المزيد من الجرائم. ومما قاله:

اقول لكل اللبنانيين، ماذا ننتظر بعد حتى نعي وندنا. نحن منتظرون أكثر من الدماء والشهداء والجرحى حتى نعرف ان هذا البلد لا يقوم الا بوحدة ابنائه، هل ما زالنا



الرئيس نجيب ميقاتي وبيدو الرئيس أمين الجميل يقدم تعازيه للسيدة لولا عقيلة النائب الشهيد انطوان غانم

ننتظر مزيداً من الاحزان ودموع الامهات والمآسي حتى ندرك ان لبنان لا يكون لبنان الذي نعرفه الا اذا كان اللبنانيون يبدأ واحداً وقلباً واحدة لحمائته من كل المخططات التي تستهدفه وتنتظر كل ساعة حتى تضربه، ما قيمة هذا البلد ونظامه وسياسته ورئاسة وزارة ورئاسة جمهورية، والكلي يتصارع على مناصب وزارية ونواب، اذا كان هناك وطن نقدر ان نمارس فيه السياسة ورئاسة الوزارة والنيابة، ما قيمة ذلك اذا انهار كل شيء يتصارع عليه ولا نستطيع ان نمارس ما نصبو اليه، ما قيمة هذا الوطن اذا كان كل اهله مختلفين حول دوره وغير سائلين عن اقتصاده الذي ينهار بسبب المماحكات السياسية.

وسؤالي ايضاً، ما قيمة هذا البلد اذا كان اقصى طموح الشباب الذين يتخرجون من الجامعات هو ان يهاجروا ويقفوا على ابواب السفارات لانهم لا يشعرون لا بالامان ولا بالمستقبل، ما قيمة السياسيين فيه والزعماء، وهذا الاهم، اذا كانوا فقدوا ثقة شعبهم بهم. اليوم بعد هذه الجريمة وبعد كل جرائم الاغتيال التي تحصل اصبح من حق الناس ان تسأل الى اين تأخذون البلد؟ بلدنا وصل الى «المهوار» و«المهوار» كبير جدا ويكبر أكثر.

التعويض على مساهمي تعاونيات لبنان فتح أبواب المطالبة للآخرين

السلفة المالية التي منحتها الحكومة للمساهمين في تعاونيات لبنان (٥٠ مليون دولار) لتعويض اصحاب الحقوق المتوجبة على الجمعية التعاونية الاستهلاكية في لبنان، فتحت الابواب امام كل مساهم في مؤسسة ما، تتعسر لاي سبب، ليطالب الدولة بالتعويض عليه اسوة بتعويضها على مساهمي تعاونيات لبنان.

أليست تعاونيات لبنان مؤسسة خاصة ساهم فيها المواطنون برضاهم وبدون مراجعة اي مسؤول في الدولة؟ والمساهم في اي مؤسسة خاصة تتعسر له الحق بأن يتساوى بمساهمي تعاونيات لبنان في الحصول على تعويض يعادل مساهمته في المؤسسة المتعسرة..

نحن مع حصول اي مواطن على تعويض عن خسائره في اي مؤسسة، ولكننا مع محاسبة ومساءلة مسببي الخسارة أولاً، ومع استعادة الاموال «المسروقة» و«المهدورة» من المؤسسة المتعسرة..

كلنا يعرف من تسبب بتعسر تعاونيات لبنان، فالتحقيقات موجودة لدى القضاء اللبناني وقد جرت ملاحقة المسؤولين، الا ان الملاحقة لم تشمل استعادة الاموال منهم..

على المساهمين الذين كانوا يتهمون المسؤولين بالاسماء في حينه عن السرقات والهدر ان يستمروا في مطالبتهم باستعادة الاموال المسروقة، لا ان يكتفوا بالتعويض الذي سيدفع لهم. لنتنظر تعسر اي مؤسسة، ولنر كيف سيطلب مساهموها الدولة بالتعويض عليهم!

خصخصة الخلوي من يبتها؟

الضجة التي اثارها البعض ضد تخصيص الخلوي في هذا الوقت بالذات، حملت اصحاب المشروع على التريث في اعلان المزايدة وفي استبدالها بتخصيص دفتر شروط بالتعاون مع المجلس الاعلى للخصخصة والهيئة الناظمة للاتصالات.

وعلم ان المشروع يحمل بنداً يقول بتخصيص ثلث الاسهم للجمهور يمكنه الحصول عليها عند طرحها للاكتتاب. وعلم ان المهمين بخصخصة الهاتف الخليوي اخذوا بنصيحة غير مرجع بعدم الاقدام على خطواتهم وترك امر بت الموضوع للعهد الجديد، لا سيما وان الشركتين المشغلتين للهاتف حالياً لا ينتهي عقدهما قبل شهرين.

لماذا حصل التسابق على شراء شهادات إيداع بنك لبنان والمهجر؟

اما سعر شهادة ايداع «بنك عوده» فقد ارتفع ٧,٤٣ في المئة الى ٦٨,٦ دولارا، بتعاملات قيمتها ٣,٨ ملايين دولار، فيما ارتفع سعر سهم المصرف المدرج ٩,٣ في المئة الى ٦٦ دولارا، بتداول قيمته ١٩٨ الف دولار.

وصعد سعر سهم «بنك بيبيلوس» المدرج ١١,٤٣ في المئة الى ١,٩٥ دولار، بتداول قيمته ٤٥٠,١ الف دولار، بينما ارتفع سعر سهم المصرف الأولوي ٥,٤ في المئة الى ١,٩٥ دولار، بتداول قيمته ١٧٣,٦ الف دولار. وادى تداول قيمته ٥٢ الف دولار على سهم «بنك بيبيلوس» التفضيلي الى رفع سعره ٠,٩٧ في المئة الى ١٠٤ دولارا.

كذلك، صعد سعر سهم «بنك بيروت» المدرج ٠,٨ في المئة الى ١٢,٦ دولارا، بتداول قيمته ٨٣,٧ الف دولار. وخارج الردهة الرسمية، ارتفع سعر سهم مصرف «فرنسبنك» ٠,١٧ في المئة الى ٣٤ دولارا.

التي كانت تشتري أسهم بنك لبنان والمهجر، اقدام مستثمر كبير على شراء كمية ضخمة من شهادات ايداع البنك من بورصة لندن، وكذلك اقدام عدد من المصارف الخليجية على شراء شهادات الإيداع لمصلحة عملائها بالأسعار المرتفعة أيضاً، ولم تكتف بشراء أسهم بنك لبنان والمهجر، بل اشترت أيضاً اسهم بنك عوده وأسهم بنوك لبنانية أخرى، إذ وجدت ان أسعارها مناسبة جداً وهي قابلة للارتفاع وتحقيق الأرباح، أخذت في الاعتبار عدم تأثر المصارف اللبنانية بأزمة القروض السكنية التي تسببت بإفلاس وتوسع غير مصرف أوروبي وأميركي وبخسائر لعدد من المصارف العربية أيضاً، وكذلك عدم حصول أية مضاعفات للاستحقاق الرئاسي في لبنان يوم جلسة الانتخاب التي تأجلت بموافقة جميع الأطراف الى ٢٣/١٠/٢٠٠٧.

أسعار الأسهم المصرفية في ٢٠٠٧/٩/٢٨

ارتفع سعر شهادة ايداع «بنك لبنان والمهجر» ١١,٣٣ في المئة الى ٨٤ دولارا، بتداول قيمته ٩,٦ ملايين دولار، في حين تمت صفقة واحدة على سهم المصرف المدرج بقيمة ٦٥ الف دولار، رفعت سعره الى ٦٥ دولارا. كما استقر سهم المصرف التفضيليان من فئتي ٢٠٠٤ و ٢٠٠٥ على ١٠٠,٥ دولار، بتداول قيمته ١٢٣,١ الف دولار و ٨٩٥,٧ الف دولار على التوالي.



مبنى بنك لبنان والمهجر

حصل في نهاية الشهر الماضي تسابق بين غير مصرف عربي على شراء شهادات الإيداع (GDR) الخاصة ببنك لبنان والمهجر، الأمر الذي أدى الى ارتفاع سعر السهم في ٢١ أيلول (سبتمبر) الى نسبة ١١,٩ في المئة ليبلغ أعلى مستوى له منذ سنة ونصف وهو ٧٥,٤٥ دولاراً. وقد لحقت الزيادة سعر شهادات ايداع بنك عوده بنسبة ٧ في المئة الى ٦٣,٨٥ دولاراً. وتبين من متابعة حركة البيع والشراء والجهات

شائعة بيع البنك من روجها؟

راجت يوم حصول التسابق على شراء شهادات الإيداع الخاصة ببنك لبنان والمهجر شائعة مفادها ان أحد المصارف العربية عرض شراء بنك لبنان والمهجر مقابل مبلغ كبير جداً، وأن مصرفاً خليجياً تقدم بعرض أفضل.. أركان بنك لبنان والمهجر سخروا من الشائعة ومن الجهة التي روجتها!

مجموعة HSBC تطلق مؤشراً خاصاً بالتغيرات المناخية العالمية



خلال اطلاق مؤشر HSBC الخاص بالتغيرات المناخية العالمية

أطلقت إدارة الخدمات المصرفية الاستثمارية والأسواق للشركات التابعة لمجموعة HSBC مؤشر HSBC الخاص بالتغيرات المناخية العالمية، الى جانب مجموعة مؤلفة من اربعة مؤشرات استثمارية فرعية للتغيرات المناخية العالمية، وهي مجموعة من المؤشرات المتعلقة بالتغيرات المناخية.

ويعتبر مؤشر HSBC للتغيرات المناخية العالمية، الذي تم إطلاقه من قبل فريق الأبحاث والدراسات المختص التابع لإدارة الخدمات المصرفية الاستثمارية والأسواق للشركات في مجموعة HSBC، مؤشراً مرجعياً عالمياً تم تصميمه ليعكس أداء سوق أسهم الشركات الرئيسية المهمة التي تم اختيارها من بين الشركات المتأقلمة مع التحديات الناتجة عن التغيرات المناخية. وقد تم متابعة أداء المؤشر بدءاً من عام ٢٠٠٤ حيث تجاوز أداءه مؤشر مؤسسة ستانلي مورغان كابيتال انترناشيونال بنحو ٧٠ في المئة.

يحتل الترتيب ١٤ بين أفضل ألف بنك من حيث الربحية

كابيتال انتيليجانس ترفع تصنيف مصرف قطر الاسلامي الى (A-)

رفعت وكالة التصنيف الدولية «كابيتال انتيليجانس» (CI) تصنيف مصرف قطر الاسلامي للعملاء الاجنبية الى (A-) من (BBB+) من ناحية ارتفاع للمدى طويل الاجل، والى (A2) للمدى القصير، كما رفعت تصنيف القوة المالية للمصرف الى (A-) من (BBB+) وصنفت الوضع العام مستقراً.

وجاء هذا المستوى المرتفع من التصنيف الدولي نتيجة للربحية العالية التي حققها المصرف خلال عام ٢٠٠٦ حيث زادت ارباحه الى مليار ريال قطري، أي بنسبة ٩٨٪ بالمقارنة مع نتائج عام ٢٠٠٥ الامر الذي وضع المصرف في المركز الثاني في كل القطاع المصرفي في قطر من حيث الارباح خلال العام الماضي.

كما حقق المصرف ارتفاعاً بمعدل ٣٢٪ في حقوق المساهمين، ونسبة نمو ٦,٥٪ في العائد على الموجودات، وأصبح المصرف يحتل حالياً الترتيب ١٤ في مجال افضل الارباح على الاصول من ضمن افضل ١٠٠٠ بنك في العالم. وقد بدأ المصرف مؤخراً تنفيذ خطة توسعية طموحة سوف تمكنه من التحول الى مصرف عالمي وتضمن في الوقت نفسه تنوع المخاطر.

وعلق جان مارك ريجال، المدير العام لمجموعة الاستثمارات والتطوير في مصرف قطر الاسلامي، قائلاً: ان مجلس الادارة والفريق الاداري في المصرف سعيدان جدا لتحقيق هذا الانجاز في التصنيف الذي جاء بعد ٧ اشهر فقط من الترفيع المشابه من جانب مؤسسة فيتش (FITCH) التي رفعت تصنيف المصرف من BBB+ الى A-.

وأضاف ريجال: ان هذا التصنيف المرتفع يدل على ان نتائج استراتيجية المصرف وخطه خلال العام الماضي بدأت تظهر، وانا نشهد نتائج استثنائية في كل من الربحية والتصنيفات من قبل الوكالات الدولية.

اتهام وكالات التصنيف العالمية بالتساهل مع «نورثرن روك» ومنحه تصنيف أ (A) من غير ان تعطي الديون المشكوك بتحصيلها الاهمية التي تستحق

وقال الوزير البريطاني «ان عملا دوليا ضروري لكي نتمكن في المستقبل من الحد من مخاطر تكرار مثل هذه الاضطرابات وتعزيز الرقابة الدولية على القطاع المصرفي، وكذلك على وكالات التصنيف، المتهمه بأنها متساهلة جدا».

موجودات البنك تتجاوز الاموال المودعة لديه بأضعاف الا ان تسهيلها يحتاج الى وقت

وتقدر الاموال المودعة لدى بنك نورثرن روك بما يزيد عن ١٥ مليار جنيه استرليني وهو كان مصنفا بمرتبة آ (A) ويعتبر من البنوك الاكثر ملاءة في بريطانيا، حيث يملك موجودات عقارية تبلغ اضعاف قيمة الودائع، الا ان تسهيلها يحتاج الى فترة زمنية طويلة نسبيا ولذا لم يتمكن البنك من ان يحولها الى سيولة. وزاد من ازمة نورثرن روك انه لا يقبض السندات المستحقة له في ذمة المدينين وهذا ما وقع في ازمة سيولة حادة.

والتجربة التي تعرض لها نورثرن روك يمكن ان يتعرض لها اي مصرف كبير في العالم، حيث ان السيولة لن تكون حاضرة لتلبية السحوبات المكثفة في اي وقت، فالودائع التي يتسلمها موظف في مشاريع عقارية وانتاجية. وتسهيل تلك التوظيفات يحتاج الى فترة زمنية طويلة ولذا تلجأ المصارف في مثل هذه الاحوال الى الاستدانة من بعضها البعض. الا ان الاشاعات التي تخيم فوق القطاع المصرفي البريطاني والتي ترشح بضعة مصارف للتعثر بسبب تخلف المدينين عن سداد ديونهم جعلت المصارف تمتنع عن اقراض نورثرن روك.

تدخل المصرف المركزي الى متى يمكن ان يستمر

الخبراء البريطانيون قالوا ان القوانين النافذة في اوربا تمنع على المصارف المركزية الحلول مكان المصارف في مواجهة المآزق التي تعترضها. ويقولون ان الحد الاقصى الذي يمكن ان يصل اليه بنك اوف انغلند BANK OF ENGLAND هو ان يجد فريقا يشتري بنك نورثرن روك ويعيد تصويبه مساره.

الا ان السؤال الكبير الذي يطرحه الخبراء هل يجرؤ اي مصرف عالمي على شراء نورثرن روك، خصوصا وان المودعين لم يتركوا جنيا استرلينيا واحدا في صناديقه، وهو عاجز عن قبض السندات المستحقة من اصحاب الشقق السكنية.

هبوط اسعار الشقق السكنية

ويزداد الامر تعقيدا بتراجع اسعار الشقق السكنية، حيث يعرض كثيرون شققهم للبيع بغية سداد ديونهم العالقة وهذا العرض يؤدي تلقائيا الى تراجع اسعار العقارات. وهذه الظاهرة تعيشها الولايات المتحدة الاميركية منذ اسابيع ما يهدد مصارف كثيرة في اميركا للسقوط في ازمات سيولة مشابهة لازمة نورثرن روك.

وكانت الازمة المماثلة التي تعرضت لها البنوك الاميركية والاوربية الاخرى جراء تخلف المدينين من فئة SUBPRIME عن سداد ديونهم، قد ادت الى وقوع مئات

القوانين الاوروبية تمنع تدخل المصارف المركزية

المصارف في مآزق وهي لم تتمكن من الخروج منها الا بعد ان حصلت على امدادات مالية من البنوك المركزية في اميركا واوروبا (راجع عدد البيان لشهر ايلول الماضي). وفي بريطانيا تبين ان وكالات التصنيف RATING AGENCIES لم تكن قد اعطت القروض السكنية المشكوك في تحصيلها الاهمية التي تستحق بل هي تجاوزتها عند



تدخل بنك انكلترا BANK OF ENGLAND وفي اللحظة الاخيرة لانتقال مصرف بريطاني من هاوية الافلاس. وذلك بمداه بما يكفي من السيولة ليلي طلبات سحب الاموال المودعة لديه من قبل زبائنه البالغ عددهم ١,٥ مليون زبون.

والبنك الذي تم انتشاله من الافلاس هو بنك نورثرن روك NORTHERN ROCK الذي يحتل المرتبة الخامسة بين المصارف البريطانية الناشطة في مجال تمويل عمليات بيع الشقق السكنية مقابل رهونات عقارية. وكما في الولايات المتحدة الاميركية ارتفع عدد المتخلفين عن دفع القروض السكنية في بريطانيا الى نسبة عالية، بسبب ارتفاع الفائدة المدينة.

وقد سرت اخبار في بريطانيا حول صعوبات يواجهها البنك المذكور في تحصيل السندات الموقعة من اصحاب الشقق المنزلية ما اثار قلق زبائنه من المودعين فتهافتوا الى لسحب ودائعهم. وشهدت فروعه المنتشرة في بريطانيا ازحاما للمودعين الراغبين في سحب ودائعهم. ونشرت الصحف البريطانية صورها في الصفحات الاولى. وبلغت السحوبات عدة مليارات جنيه استرليني في بضعة ايام فقط، وقد حاول البنك الاستعانة بالقطاع المصرفي البريطاني فلجأ البنك الى بقية البنوك البريطانية لاستدانة ما يكفي من الاموال لتلبية طلبات السحب الا ان البنوك البريطانية تمنعت عن اقراضه.

وهنا بلغ القلق نفوس حملة اسهم البنك فأقدموا على التخلص منها بأي ثمن، وهذا الامر جعل اسعارها تنخفض بنسبة ٣٠ بالمئة في يوم واحد. وهكذا تضاعفت ابعاد المشكلة بحيث باتت تضم ثلاث مشكلات:

١- عجز المدينين عن سداد ديونهم المستحقة للبنك.
٢- سحوبات مكثفة لزبائنه من اصحاب الودائع.
٣- تدهور اسعار اسهمه في البورصة.

وهذه العوامل مجتمعة لم تترك امام البنك خيارا سوى طلب الحماية القانونية اي اعلان الافلاس. الا ان الحكومة البريطانية او عزت الى البنك المركزي بانتقال نورثرن روك من الهاوية فنفذ البنك المركزي المهمة.

الا ان القصة لم تنته هنا، بل كشفت ثغرات عديدة يعاني منها القطاع المصرفي في العالم وليس في بريطانيا فحسب واهمها:

- عدم كفاية الرقابة على المصارف.
- عدم كفاية وكالات التصنيف الدولية RATING AGENCIES في تقييم المصارف البريطانية، وهذا ما حمل وزير المال البريطاني اليستر دارلينغ على توجيه دعوة الى نظرائه والى المصارف المركزية في العالم الى الاتفاق على القيام بعمل دولي مشترك.

حتى البنوك الكبيرة تهوي تحت ضغط السحوبات المكثفة

أزمة الرهن العقاري الأميركي عالي المخاطر تسبب بافلاس مصرف ألماني تشارك فيه الحكومة

رغم ضخ مليارات الدولارات للمصارف في استراليا والمانيا ودول اوروبية واميركية اخرى لتجنب تأثير ما حدث في قطاع الرهن العقاري عالي المخاطر على العديد من المصارف التي توظف اموالها في العقارات في الولايات المتحدة الاميركية، فان التأثير السلبي اخذ يظهر نتائجه، ان بدأ الاعلان عن افلاس غير مصرف في المانيا ومصارف عدة في الولايات المتحدة. ولوحظ تحول اهتمام المستثمرين بالاضرار المحتملة على الاقتصاد الاميركي (كبر اقتصاد في العالم) من ازمة الرهن العقاري عالية المخاطر. لقد ضخ البنك الاحتياطي الاسترالي ١,٢٠٥ مليار دولار استرالي (٩٨٩ مليون دولار اميركي) في القطاع المصرفي متجاوزا احتياجات السوق للسيولة المقدرة بـ ٩٧٦ مليار دولار استرالي. وكان التأثير الاكبر في اليابان حيث بلغت خسائرها نحو ٥,٤ مليارات ين (٤٧ مليون دولار) حيث تورطت في الرهن العقاري الاميركي. وليخفف الرئيس الاميركي جورج بوش من وطأة الازمة، طمأن اصحاب المساكن المدنيين للبنوك بأن البنك الفدرالي سيواصل تدخله ليقف الازمة وسيقذ المستثمرين الذين لم يرتكبوا الخطاء في استثماراتهم.

افلاس مصرف ألماني

في المانيا، ونتيجة تعثر بنك «اي كي بي» بسبب أزمة الرهن العقاري الاميركي، قررت الحكومة بيع حصتها فيه البالغة ٣٨ في المئة. وقدرت خسائر هذا البنك ما بين ٦٠٠ و ٧٠٠ مليون يورو. وقيل ان مصرفاً آخر سيحذو حذو هذا المصرف اذا لم تعمد الحكومة الى تعويمه، واسم هذا البنك هو راينبريدج التابع لبنك «اي كي بي»، وقد تقرر ان تباع الحكومة محفظته البالغة ٢,٣ مليون يورو.

تقييمها للبنوك الدائنة.

ويرى المحللون الماليون انه كان على وكالات التصنيف ان تلاحظ احتمال تخلف المدنيين عن دفع ديونهم بفعل تعاظم حجم الفوائد المدينة. وتتهم الوكالات وكذلك لجان الرقابة على المصارف بالتساهل في مجال تقويم اخطار عدم الإيفاء، حيث ابقت للمصارف الدائنة تصنيفاتها العالية من فئة آ (A) وما فوق، بدل ان تأخذ المخاطر التي تهدد سلامتها المالية جراً على قدرة المدنيين على سداد ديونهم السكنية.



البنك المركزي البريطاني: نعتبر الأموال المسلفة للبنك قرصاً طارئاً

قال ناطق باسم البنك المركزي البريطاني BANK OF ENGLAND ان الاموال التي ضخها في بنك نورثرن روك تعتبر قرصاً عاجلاً قدم لمصرف بريطاني لمواجهة ازمة طارئة (EMERGENCY LOAN). وأضاف: ان نورثرن روك كاد ان يباع الى مصرف بريطاني آخر هو «لويدز تي اس بي» (LLOYD'S TSB) قبيل تعثره، وان اشكالات طرأت في اللحظة الاخيرة جعلت عملية التوقيع تتأخر، وقال انه كان من الاشرف للقطاع المصرفي البريطاني ان يباع بنك نورثرن روك قبل ان يسقط في الحفرة.

سلطة الرقابة على الخدمات المالية (FSA)

وقال رئيس سلطة الرقابة على الخدمات المالية كالوم ماك كارتي «ان التقارير التي في حوزة لجان الرقابة تظهر ان بنك نورثرن روك مليء (SOLVENT) ولولا ذلك لما تركناه يتابع اعماله». ويساهم بنك نورثرن روك في مصرف بريطاني آخر هو «اليانس وليستر» (ALLIANCE AND LEICESTER BANK) وقد تأثرت اسعار اسهم هذا البنك بالازمة وتراجعت في البورصة بنسبة ١٣ بالمئة.



Arabian Seas Insurance Co. (p)sc
ASIC

RISK
MANAGERS

P.O. BOX 1912 AMMAN 11118 JORDAN
TEL: +962-6-4640101 / 4638898
FAX: +962-6-4649433
EMAIL: ARABIANSEASJO@INDEX.COM.JO



A Member of

Global
بيت الاستثمار العالمي
Global Investment House

رياض سلامة يحاضر في باريس: نجحنا في دعم الاستقرار النقدي الحكومة قد تلجأ الى أسواق المال لإعادة تمويل الإصدار المستحق



ألقى حاكم مصرف لبنان في ١٤ أيلول (سبتمبر) الماضي محاضرة في غرفة التجارة في باريس بدعوة من مدير عام المعهد العالي للأعمال في بيروت روجيه اورسيه، وبحضور رئيس الغرفة سيمون ايديويو وفاعليات مالية ومصرفية واقتصادية.

بداية ذكر سلامة بالأزمات الخطيرة التي ضربت لبنان منذ ثلاث سنوات وحتى اليوم ومنها اغتيال الرئيس رفيق الحريري، ما أدى الى وقف تطبيق برنامجه السياسي والاقتصادي ووضع مصرف لبنان أمام أزمة ثقة، ثم كانت حرب تموز ٢٠٠٦ وتلتها الانقسامات السياسية الحادة الراهنة والتي أدت الى وقف عمل المؤسسات عشوية الانتخابات الرئاسية لأسباب بسيطة، إضافة الى عدد من الأسباب، حيث دفع الاقتصاد اللبناني الثمن في الأزمة الراهنة وأبطأ النمو المقدر بـ ٤ في المئة، علماً أن هذه النسبة بلغت هذا العام في عدد من البلدان العربية نحو ٢٠ في المئة، إلا أن هذا التراجع لم يبلغ قدرة لبنان حيث أن فرصاً جيدة معروضة اليوم في البلاد في مجالات الاستثمار والتملك.

ترشيحه للرئاسة

وعما إذا كان مرشحاً لرئاسة الجمهورية أكد سلامة أن مجلس النواب هو الذي ينتخب الرئيس في لبنان وليس ثمة آلية خاصة بشأن عملية الترشح، لافتاً الى أن مبادرة الرئيس نبيه بري للتوافق والحوار من شأنها تحسين الجو السياسي الراهن عشية الاستحقاق الرئاسي. وفي ما خص حزب الله أكد الحاكم أن هذا الحزب هو حركة مقاومة وأن مستقبله ومسألة سلاحه لا يمكن معالجتهما إلا من ضمن الحوار، حيث أن لبنان مكوّن من طوائف عدة تشكل الطائفة الشيعية أو حزب الله جزءاً لا بأس به منها.

اللجوء الى أسواق المال

وفي تصريح للحاكم سلامة الى رويترز قال: «إن الحرب التي دارت في الصيف الماضي بين إسرائيل وحزب الله في لبنان ستكون سبباً في نمو الاقتصاد اللبناني بنسبة اثنين في المئة فقط هذا العام. ولم يضع البنك المركزي حتى الآن توقعات لعام ٢٠٠٨ لكن سلامة قال أن صندوق النقد الدولي يتطلع لنمو في حدود خمسة في المئة حسب التطورات السياسية. وأضاف «ليس الأمر أننا لا نتفق مع هذا التوقع لكننا نحاول أن نكون حذرين في ضوء معرفتنا بلبنان واستقراره». وتابع «إن نمو الاقتصاد بمعدلات حقيقية بين خمسة وستة في المئة سيسمح للدولة بخفض دينها».

الخصخصة

وقال «إن الخصخصة في قطاعي الطاقة والاتصالات ستتسارع وتيرتها ما إن يتحسن الوضع السياسي». مشيراً الى «أن الحكومة جعلت قطاع الاتصالات من الأولويات وتأمل أن تتمكن من ذلك بدءاً من العام المقبل». وقال «إن لبنان سيستحق عليه إصدار من السندات في تشرين الأول وأن الحكومة قد تلجأ الى أسواق المال من جديد لإعادة تمويل الإصدار المستحق». وأضاف «أن إصدار المزيد من السندات سيتوقف على الميزانية».

الليرة دعامة الاستقرار

وأوضح سلامة أن مصرف لبنان واجه ظروفًا هي الأصعب على مستوى المالية العامة إذ أن الدين العام ارتفع بطريقة لافتة في السنوات الثلاث الأخيرة، إلا أن المصرف وبفضل سياسته النقدية نجح في الإبقاء على ثقة الأوساط الاقتصادية والمالية العالمية، وتجلّى ذلك في استقرار سعر صرف الليرة اللبنانية وتطور حجم الودائع في المصارف المحلية، إذ أن الثقة هي العامل الرئيسي للاستقرار في أي اقتصاد.

وقال: إن دعامة الاستقرار في لبنان هي الليرة، وتطور متين للنظام المصرفي، وحكومة تفي ديونها وترفض أي تأخير في دفع الفوائد. وأكد أن استراتيجية النقدية مرتكزة على مرونة السوق والفرن النقدي الجريء المتلائم مع حاجات السوق واستقلالية مصرف لبنان نسبة الى السلطة السياسية ما يسمح بالتحرك بحرية مبنية كاملة. وأضاف: انخرط القطاع المصرفي اللبناني جيداً في العولمة المالية ما ساهم في تلبية الحاجات المالية في البلاد في إطار استراتيجية تشجيعية وضعتها مصرف لبنان. واعتبر حاكم مصرف لبنان أن القطاع المصرفي لا يزال متماسكاً بسبب تحويل المغتربين اللبنانيين الأموال الى لبنان، إضافة الى تحويل الودائع من الدول العربية التي تشهد نمواً في عائداتها النفطية.

استقرار الفوائد

وإذ أكد أهمية مؤتمرات باريس ١ و ٢ و ٣، جدد سلامة ثقته بمستقبل الاقتصاد اللبناني والقطاع المصرفي. وقال أن هذه المؤتمرات قدمت دعماً للاقتصاد اللبناني ومولت خدمة الدين الذي ارتفع الى ٤٠ مليار دولار. وشدد على أن الليرة اللبنانية ستبقى مستقرة وأن مصرف لبنان اتخذ الاجراءات الضرورية لذلك، كما أن معدل الفوائد سيبقى مستقرًا ويتفاعل مع نسب الفوائد العالمية من دون تقلبات او اهتزازات على المستوى اللبناني. وأوضح أنه على الرغم من خطورة الأوضاع الراهنة فإن الودائع المصرفية في لبنان ازدادت بنسبة ٦ في المئة بسبب التحويلات المالية للبنانيين في الخارج والتي تقدر سنوياً بـ ٥ مليارات دولار. وقد بلغت التحويلات بين كانون الثاني وحزيران من العام ٢٠٠٧ مليارين ومئة مليون دولار، الأمر الذي أثار إيجاباً في ميزان المدفوعات على الرغم من ارتفاع أسعار النفط الذي يستورده لبنان.

وزارة المال توقع ثلاث اتفاقيات تمويلية مع البنك الدولي

وقع لبنان، ممثلاً بوزير المال جهاد أزعور، ونائب رئيس البنك الدولي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا دانييل غريسان في السراي الكبير ثلاث اتفاقيات دعم تمويلية تهدف الى الإسراع في تنفيذ برامج «باريس ٣» الإصلاحية وتتناول قطاعات الطاقة والخدمات العامة للحماية الاجتماعية ونظام الإدارة المالية في وزارة المال. وتتضمن الاتفاقيات قرضاً طويلاً الأجل وهبتين تم تخصيصهما من الهبة

اللقاء المصرفي الشهري مع حاكم مصرف لبنان سلامه وباسيل: شركة لبنان المالية انتفى مبرر عملها



صورة لرئيس وعضاء جمعية مصارف لبنان (من الازشيف)

لم يعد لشركة لبنان المالية اي دور فاعل تلعبه على الساحة المالية وفقا لنظامها الحالي واذ اردنا ان تستمر علينا تعديل نظامها. هذا ما قاله رئيس جمعية مصارف لبنان د. فرنسوا باسيل خلال اللقاء الشهري مع حاكم مصرف لبنان رياض سلامه الذي عقد في ٢٢ ايلول (سبتمبر) برئاسة الحاكم وحضور نواب الحاكم ورئيس وعضاء هيئة الرقابة على المصارف ووفد جمعية المصارف برئاسة باسيل.

الحاكم يطمئن

كعادته، اشاد الحاكم سلامه في بداية حديثه الى استقرار الوضع النقدي معطيا ادلة رقمية على ذلك، وهنا بعضها:

- ميزان المدفوعات: سجل فائضا يقدر بـ ١٥٤ مليون دولار اميركي وهذا رقم جيد نظرا لارتفاع فاتورة النفط ومشتقاته.
- استقرار الفوائد في لبنان رغم الازمة العقارية التي شهدها الغرب.
- سندات اليوروبوند اللبنانية تحافظ على سعرها.
- السيولة جيدة وهذا ما تشير اليه الانتريك.
- سوق القطع تسجل استقرارا ووضعيا مصرف لبنان بالعملة الاجنبية جيدة، وهناك ارتياح لاستقرار سعر الصرف.

د. باسيل

واشار رئيس جمعية مصارف لبنان الدكتور فرنسوا باسيل الى ان شركة لبنان المالية قد انتفى مبرر عملها، واقترح ان يصار الى تعديل نظامها.

سلامة

من جهته، اوضح سلامة ان الشركة كانت تقوم بعمليات السوق المفتوحة، اما اليوم وبعد ان اصبح المركزي يقوم بهذا الدور فلا مانع من تعديل نظامها وان تتحول الى شركة مالية اسوة بالشركات المالية الاخرى.

التعميم ١٠٣

وتناول باسيل التعميم الاساسي رقم ١٠٣ المتعلق بالمؤهلات العلمية والتقنية والادبية الواجب توفرها لمزاولة بعض المهام في القطاع المصرفي والمالي، حيث طالب الدكتور باسيل بإعادة النظر بهذا التعميم لجهة تقليص عدد موظفي المصارف الذين يشملهم التعميم المذكور.

سلامة: قدموا ملاحظاتهم

ورأى سلامة ان المركزي لا يزال يؤكد اهميته كونه يتيح للبنان ان يكون مركزا ماليا اقليميا مميزا، طالبا من المصارف العودة الى الشؤون القانونية لدى مصرف لبنان لتقديم ملاحظاتهم ليصار الى بحثها لاحقا.

باسيل: القطاع المصرفي لا يزال واقفا لكنه بدأ يغرف من رساميله!

تمنى رئيس جمعية مصارف لبنان د. فرنسوا باسيل في حديث صحافي على البطريرك مار نصرالله بطرس صفير دعوة الزعماء المسيحيين الى لقاء لا ينتهي الا بالتوافق على رئيس، وذلك لضمان سلامة البلاد ووضعها الاقتصادي.

وقال باسيل: ان القطاع المصرفي لا يزال واقفا، لكنه بدأ فعلا يغرف من رساميله مع انخفاض قيمة سندات الخزينة، بينما تحذر مؤسسات الائتمان العالمية من خفض التصنيف السيادي للبلاد الذي هو في أدنى درجاته أساساً بما يؤثر على كلفة الاستدانة من الاسواق العالمية على موقع لبنان وصورته في المحافل الدولية اضافة الى تعاملاته في الخارج.

وقال باسيل: صحيح ان المصارف هي عصب الاقتصاد، لكنها تعجز عن تحمل المزيد من الترددي على جبهة المالية العامة والمديونية والوضع الاجتماعي والمعيشي، الامر الذي ينهك قدرتها على الاستثمار والمواجهة في ظل عدم تحديد أفق منظور للحل.

وسأل باسيل في نهاية حديثه الصريح هل من يسمع ويتجاوب لإنقاذ المصلحة العليا والمستقبل؟

اسرار مصرفية

● تجمدت تحقيقات لجنة الخبراء الثلاثية الخاصة بمخالفات بنك المدينة، نتيجة العطلة القضائية والمناخ السياسي الضاغط.

● القصر الذي اشترته رنا قليبات لحساب بنك المدينة بقيمة عشرة ملايين دولار، باعه مصرف لبنان بقيمته الحقيقية للسيد م.ع. (مليونان وستماية الف دولار). وقد احدث الامر مشكلة قانونية عند تسجيله في الدوائر العقارية للشاري الجديد.

● يلاحظ ان بعض اصحاب المصارف والمؤسسات التجارية المفلسة والذين غادروا البلاد عند اعلان افلاسهم، يجيئون الى لبنان ويغادرونه بكل حرية.

ويبدو ان هؤلاء باتوا يحملون جوازات سفر من الدول التي يقيمون فيها.

● يحاول عدد من المصارف تحصيل ديونه من عملائه بطرح مملكتهم للبيع بالمزاد العلني حيث فقد الامل من امكانية استعادة مؤسساتهم نتيجة التمسّر الذي تعرضوا له وتكبدوا خسائر بملايين الدولارات.

● يحاول مصرف كبير استحوذ على مصرف آخر اجراء عملية توازن في رواتب كبار موظفي المصرف الاخير مع كبار موظفيه الامر الذي سيؤدي الى تخفيض رواتبهم بنسب تتراوح بين ٥٠ و ٦٠ في المئة.

● جال رئيس مجلس ادارة احد المصارف في ارمينيا واربيل في العراق لدرس امكانية انشاء مصرف لبناني غير الذي انشأه مصرفيون آخرون، فقرر بعد الدرس الاستمرار في مشروعه.

● خلافا لرأي ديوان المحاسبة، اجاز مجلس الوزراء لبلدية بيروت الاكتتاب بسندات الخزينة، وكان آخر اكتتاب بمليار ليرة لبنانية ولمدة ستة اشهر.

● قابل وفد من مدراء احد المصارف حاكم مصرف لبنان طالبا دعمه لعدم دمج المصرف بمصرف آخر وعدم صرف اي موظف في ظل الاوضاع الحاضرة.

● سئل مرجع كبير عن سبب بيع القطريين للمصرف الذي اشتره قبل سنتين، فأجاب: تعود الخليجيون الحصول على أنصبة الارباح سنويا، وحيث لم يتم توزيع الارباح لمدة سنتين قرر فريق من المساهمين بيع البنك واستثمار ثمنه في مصارف اخرى.

حول تحويل بيروت الى سوق مالية المطلوب سوق مالي يزود أصحاب المشاريع والشركات بما يحتاجونه من رساميل بدون فائدة!

مرة جديدة استغرب ألا يكون ممثلو الشركات المالية التي تحدثت اليهم مندوبتكم قد شكوا من عدم وجود سوق مالي حتى الآن في لبنان، وأنهم راضون عن الوضع المتردي الذي تعيشه بورصة بيروت. فإذا سكتوا، وهم اصحاب الاختصاص، عن هذا العيب في صورة لبنان والاعمال فيه، فمن تراه يتحدث عنه؟

ان يبقى لبنان من دون سوق مالي ونحن في العام ٢٠٠٧ والاسواق المالية باتت تحوط بنا من كل جانب، فذلك امر لا يصدق وينم عن تخلف المسؤولين في لبنان عن مواكبة التطورات المالية والتجارية في العالم، وعن قصورهم البالغ في تفهم حاجات المجتمع اللبناني الى ادوات التمويل والرسمة من خلال طرح الاسهم للاكتتاب.

سامي الجارودي
مستشار مالي - الرياض
المملكة العربية السعودية



بورصة بيروت

بالاشارة الى التحقيق المنشور في مجلة «البيان الاقتصادية» لشهر ايلول (سبتمبر) ٢٠٠٧ حول اسباب عدم تحويل بورصة بيروت الى سوق مالي، استغرب ألا يكون الخبراء الذين تحدثتم اليهم، لا سيما السيد انطوان ديب رئيس جمعية المؤسسات المالية، قد شكوا من الجمود الذي يخيم على اعمال بورصة بيروت والذي حوّلها الى جسم شبه مشلول. وفاجأني ان السيد ديب بدأ مرتاحا للعمل الذي تقوم به بورصة بيروت حيث اثني عليها قائلاً: ان القوانين الراعية لنشاط

بورصة بيروت تعتبر الافضل لانها لا تسمح بحصول انتكاسات الخ..

وبمقارنة بورصة بيروت بأسواق المال العربية يلاحظ رجال الاعمال واصحاب المشاريع والافكار الجديدة ان بورصة بيروت هي واقعة في حالة غيبوبة وغياب تام عن الحركة التمويلية التي تعتبر عصب البورصات واسواق المال في العالم.

فلو اراد صاحب مشروع جديد ان يؤسس شركة مساهمة ويطرح اسهمها للاكتتاب في بورصة بيروت للحصول على التمويل الذي يحتاجه، لما امكن له ذلك، لان قوانين بورصة بيروت لا تقبل تسجيل الشركات الجديدة، بل هي تشترط ان تكون الشركة قد اقلقت ثلاث ميزانيات سنوية على الاقل قبل ان تقدم اليها بطلب الموافقة على ادراج اسهمها للتداول في ردهتها.

مع العلم انه في سائر اسواق المال في الدول العربية المجاورة تدرج اسهم الشركات المساهمة للاكتتاب عند تأسيسها ويحصل المؤسسون على الرساميل التي يحتاجونها من المستثمرين، حملة الاسهم من دون فائدة. اما في لبنان فعليك ان تستدين من المصارف بفوائد ربوية كي يمكنك ان تؤسس ولو شركة صغيرة.

والفائدة العالية تأكل جهود وأتعاب مؤسسي الشركات المساهمة وتجعلهم يسقطون في مهاوي الافلاس على نحو ما تقرأ في كل عدد من اعداد مجلة «البيان الاقتصادية».

فالى متى تبقى بورصة بيروت «ردهة» يقتصر دورها على توفير مكان لوسطاء البورصة ولحوالي دزيتين فقط من الشركات المساهمة ليزاولوا اعمال التوسط بين البائع والشاري فقط، وكأننا لا نزال في منتصف القرن العشرين، وكأننا لم نسمع بعد بما يعرف بأسواق المال (CAPITAL MARKETS).

كنا نأمل من ممثلي الشركات المالية الذين حاورتهم «البيان الاقتصادية» ان يطالبوا بتسريع الخطى من اجل إيقاظ بورصة بيروت من سباتها وتحويلها الى سوق مال فعلي يلبي حاجات اصحاب المشاريع الجديدة الى الرساميل ويتيح للمؤسسات التي تحتاج الى رساميل جديدة ان تتزود بالاموال التي تبحث عنها من خلال طرح اسهمها للاكتتاب ودونما حاجة للاقتراض بفوائد مرهقة ما تلبث ان تجعلها تنوء تحت اثقالها.

اما لو كان عندنا سوق مالي فعلي، لكان عدد الشركات التي يجري تداول اسهمها في البورصة قد بلغ المئات، ولأمكن لأصحاب المشاريع الذين يحتاجون الى تمويل لاطلاق مشاريعهم الجديدة ان يحصلوا على الرساميل التي يحتاجونها من سوق المال، كما في اي دولة متحضرة، وبذلك تخلق فرص عمل جديدة لخريجي الجامعات الذين بات يبلغ عددهم ٣٥ الف شخص سنويا.



Montreal
CANADA

CIG CAPITAL



Invites you to invest
in secured real
estate investments
with high returns.

Call now to get more information on this opportunity

Phone: 1-514-315-8762
Fax: 1-514-748-0668
cig@cigassurance.com

Phone: 1-514-581-5060
cig@cigcapital.ca
www.cigassuranceinc.com



ملكة الكذب

كذبت ثم كذبت لتظهر براءتها ولكن..

رنا قليلات محمية في البرازيل وملايينها ترتب أمورها

كل الكذب المؤدي الى غسل أدمغة المحققين استخدمته رنا قليلات لتثير شفقة المحققين البرازيليين وتحملهم على عدم تسليمها للبنان. يكفي ان تقول لهم ان وجودها في لبنان سوف يشكل خطراً على حياتها من قبل غير فريق.. وإذ تنكر اختلاسها للأموال تعود وتقول: لقد أعدنا الودائع لكل الناس فأنا تنازلت على كل أملاكي ليصار الى تسهيلها وإعادة الأموال للمودعين!!

لماذا تعيدها إذا كانت بريئة؟ ولماذا استنجت بالغرباء الأقوياء لحمايتها وكسر نفوذ أي مسؤول في لبنان مقابل شيكات وزعتها على من تولوا حمايتها.. وبأي صفة أصدرت الشيكات.. وبعضها بدون رصيد.

القصة كما روتها الشركة الأميركية

وإذ نتغاضى عن رواية رنا وأكاذيبها ننقل عن الحياة تقرير الشركة الأميركية الخاص التي كلفها عدنان أبو عياش للتحقيق في عمليات الاختلاس وهي «فورتوس غلوبال» وقد قامت بالمهمة خير قيام.

يتبين من هذا التحقيق انه كان لدى «بنك المدينة» قبل انهياره ٢٢ فرعاً في لبنان، كما وسع عدنان وشقيقه نشاطهما الى خارج القطاع المصرفي. وبدأت رنا قليلات عملها في البنك سنة ١٩٨٥ وكانت لا تزال في الثامنة عشرة من عمرها، ومع الوقت كسبت ثقة عدنان وابراهيم مما حقق لها نفوذاً واسعاً، وأخذت تفاخر بصداقاتها بين قادة الأمن السوريين واللبنانيين وكبار المسؤولين اللبنانيين. وكشف التحقيق انه بين آخر عام ٢٠٠٢ ونهاية كانون الثاني (يناير) ٢٠٠٣ قامت بتحويل ٩٤١ ألف دولار من أموال البنك لحساب أشقاء مسؤول أمني سوري كبير في لبنان. وفي شهر آذار تم تحويل ٣٠٠ ألف دولار الى حساب ذلك المسؤول نفسه. وفي تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٠٢ جرى تحويل مبلغ ١٠٠ ألف دولار من «بنك الاعتماد المتحد» الذي كان الأخوان عياش

يملكانه أيضاً لحساب مسؤول سوري سابق. وفي مكان آخر يشير التحقيق الى قيام رنا بشراء شقة من مسؤول لبناني مبلغ يفوق بأضعاف سعرها الفعلي سجلتها باسم أحد اصدقائها. وفي الدعوى التي رفعها أبو عياش على رنا قليلات، استناداً الى نتائج هذا التحقيق، أمام محكمة فيديريالية في مانهاتن، ادعى انها كانت متورطة بتبييض أموال لحساب نظام صدام حسين بواسطة حساب سري في «بنك المدينة». ويزعم أيضاً انها قامت بتهرب أموال (يجري الحديث عن ٣ ملايين ونصف مليون دولار) الى أحد الأحزاب الرئيسية في لبنان. ويقول عدنان أبو عياش انه في الفترة بين ١٩٩٨ و٢٠٠٣ استطاع ان يؤمن للبنك بمبالغ وصلت الى بليون وربع بليون دولار، وكانت رنا قليلات تخبره ان هذه الأموال كانت توضع في حساب باسمه، لكنه اكتشف في ما بعد ان هذا الحساب غير موجود.

مصرف لبنان

في تموز (يوليو) ٢٠٠٣ أعلن مصرف لبنان انه اكتشف عجزاً مالياً في حسابات بنك المدينة بأكثر من ٣٠٠ مليون دولار إضافة الى مخالفات مالية أخرى، وتدخلت لجنة الرقابة في المصرف بطلب من الحاكم رياض سلامة وبدأت التحقيق في ما يجري ومحاولة انقاذ ما أمكن من أموال المودعين. الذين أغرت الكثيرين منهم الفوائد المرتفعة التي كان البنك يعرضها عليهم. وأدلى سلامة بتصريحات في ذلك الوقت قال فيها انه، على رغم التهديدات التي تلقاها مع اعلان البدء في التحقيقات، فإنه فعل ما يفرضه عليه واجبه لحماية أموال المودعين والحفاظ على سمعة لبنان المالية. ومن هذه الضغوط مثلاً ان القاضي حاتم ماضي الذي كان قاضي التحقيق الأول في بيروت، طلب توقيف رنا قليلات في تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٠٣، لكن القرار أبطل.

لجنة الرقابة

وقررت لجنة الرقابة وضع يدها على بنكي «المدينة» و«الأعمال المتحد». وجرى تعيين مدير مؤقت للمصرفين هو اندريه بندلي، وأخذت التحقيقات تكشف فضائح بالأرقام والأسماء أبطالها مسؤولون لبنانيون وسوريون، أمليون وسياسيون، وبدأ العمل على حجز ممتلكات البنك لتأمين أموال المودعين مقابل تحقيق مالي وقضائي في عمليات سرقة وتزوير تحويلات مالية، حمل أحدها توتيقعاً مزوراً لحاكم مصرف لبنان رياض سلامة بقيمة ٣١٠ ملايين يورو، فضلاً عن مخالفات لقانون النقد والتسليف وعمليات تبييض أموال وتقديم حسابات وهمية لمصرف لبنان من دون رصيد. وفي تلك الفترة أيضاً جرى الحديث عن الأموال العائدة الى عدي

وقصي نجلي صدام حسين، والتي تم تقديرها ببليون دولار، وقيل انه جرى تحويلها أيضاً الى «بنك المدينة» واخفتت هي أيضاً من دون أن يدري أحد كيف وإلى أين.

تحريك القضاء

في ١٦ كانون الثاني ٢٠٠٦ أحال حاكم مصرف لبنان رياض سلامة بصفته رئيس هيئة التحقيق الخاصة بمخالفات «بنك المدينة» كتاباً شاملاً الى المدعي العام التمييزي القاضي سعيد ميرزا جاء فيه أنه خلال العام ٢٠٠٠ طلبت لجنة الرقابة على المصارف تأجيل البت بطلب «بنك المدينة» زيادة رأسماله، وبعد أشهر رفعت اللجنة الى سلامة تقريراً أظهر حصول مخالفات في أعمال البنك، فاستدعى سلامة رئيس مجلس الإدارة آنذاك ابراهيم أبو عياش ليطلب منه تسوية الأوضاع المشكو منها، وتعهد خطياً بإجراء اللازم. لكن هذه الممارسات استمرت مما دفع سلامة الى احالة البنك الى «الهيئة المصرفية العليا» التي عينت مفوضاً للرقابة على أعماله. ويقول سلامة في تقريره: «لم يتم التعاون من قبل المصرف المعني مع مفوض الرقابة (...) كما جرت محاولة لتسليط لجنة الرقابة على المصرف من خلال تزويدها بميزانيات وتصاريح مزورة». وعلى رغم طلب الهيئة المصرفية إلغاء صلاحيات أصحاب التوقيع، وعلى رأسهم رنا قليلات، لم يتم الالتزام بذلك، بل تم توسيع صلاحيات رنا وعينت مديرة لمكتب عدنان أبو عياش وأصبحت مفوضة بهذه الصفة لتمثيل المصرف في جلسات الهيئة المصرفية العليا!

ويؤكد رياض سلامة ان عدنان أبو عياش وشقيقه ابراهيم كانا على اطلاع وثيق على أوضاع المصرفين، كما تؤكد المراسلات الخطية المتعددة مع حاكم مصرف لبنان ومع لجنة الرقابة على المصارف، والتي تتضمن تعهدات صريحة من قبلهما بتحويل أموال لمعالجة وضع مصرفي «المدينة» و«الأعمال المتحد»، وتأمين السيولة الكافية لتغطية كامل الودائع لديهما. ويقول سلامة انه «من أجل توفير الأموال لتسديد أموال المودعين تم إجراء بعض التسويات المالية مع عدد من عملاء المصرفين من المتورطين في القضية، مما أدى الى تنازلهم عن أرصدة حساباتهم المفتوحة فيهما والى بيع مصرف لبنان عدداً من العقارات التي يملكونها أو المسجلة بأسماء شركات يملكونها».

دخول لجنة التحقيق الدولية

غير ان التطور الأبرز في القضية كان دخول لجنة التحقيق الدولية في اغتيال الرئيس رفيق الحريري على خط هذه التحقيقات، إذ طلبت من مصرف لبنان في ١٣/٩/٢٠٠٥ الاستعلام عن عدد من الحسابات سواء المباشرة أو غير المباشرة لأحد المسؤولين السوريين السابقين في لبنان وعدد من أفراد عائلته، وتبين، حسب رد حاكم المصرف، ان هناك حسابات لدى عدد من المصارف عائدة لهؤلاء الأشخاص، كانت تتم تغذيتها بشيكات مصدرها الأساسي حسابات رنا قليلات في بنكي «المدينة» و«الاعتماد المتحد». كما قام ابراهيم أبو عياش بالتغطية من حسابه لسحوبات جرت بواسطة بطاقات ائتمان للأشخاص المذكورين لدى البنكين أيضاً. وفي ١٩/١٠/٢٠٠٥ تم طلب من لجنة التحقيق الدولية رفع السرية المصرفية عن جميع الحسابات العائدة لهؤلاء الأشخاص وتجميد أرصدهم في المصارف اللبنانية.

البيان الاقتصادية:

- تأكد ان رنا قليلات كانت تطرد من البنك أي مراقب من مصرف لبنان تحت التهديد والوعيد وكان مصرف لبنان يأخذ علماً ويعلم الجهات المختصة بالأمر.
- اشترت قصراً بعشرة ملايين دولار إرضاء لصاحبه ولصاحبها.. ولما استرده مصرف لبنان باع بـ ٣,٦ ملايين دولار «بدون موجوداته الثمينة».

البنك اللبناني الفرنسي يعتمد النظم المصرفية

فريد روفائل: مصرفنا يتبع أفضل تقنيات التكنولوجيا



من اليمين: فريد روفائل وجورج كووكيس يوقعان الاتفاقية

يوصل البنك اللبناني الفرنسي BLF القيام باستثمارات كبيرة للمحافظة على مكانته المتقدمة في مجال التكنولوجيا. وبغية اعتماد نظام مصرفي جديد، تمت المصادقة على اتفاقية بين البنك اللبناني الفرنسي وشركتي «تيمينوس» و«اوراكل» الرائدتين في صناعة البرمجيات. وجرى التوقيع بين رئيس مجلس ادارة البنك اللبناني الفرنسي ومديره العام، فريد روفائل، ورئيس مجلس ادارة شركة «تيمينوس»، جورج كووكيس، في التاسع من شهر آب ٢٠٠٧ في المقر الرئيسي للبنك اللبناني الفرنسي.

روفائل

وأعلن روفائل «ان هذا الاستثمار يؤكد التزام البنك اللبناني الفرنسي باعتماد افضل تقنيات التكنولوجيا في خدمة عملائه».

كووكيس

وبدوره، قال جورج كووكيس، «يشرفني ان ارحب بالبنك اللبناني الفرنسي في أسرة "TEMENOS T24". ان الخيار الاستراتيجي لـ "TEMENOS T24" الذي قام به البنك اللبناني الفرنسي، وهو احد البنوك الرئيسية في لبنان، يؤكد مواصلة تيمينوس الاستثمار والالتزام في لبنان وفي الشرق الاوسط. ونعتقد ان هذا القرار يأتي في وقت هام من مسيرة التطور المصرفي داخل السوق اللبنانية».

نحاس

وأشار مدير عام البنك اللبناني الفرنسي ايلي نحاس ان «نظام المعلومات

الجديد هذا سيسهل عملية نمو البنك في الاسواق المحلية والدولية. كما ان هذه التكنولوجيا الجديدة سوف تساهم في عملية الابتكار السريع للمنتجات والخدمات لتلبية احتياجات البيئة الاقتصادية المتغيرة، مع خدمات افضل للعملاء».

ومن المعلوم ان البنك اللبناني الفرنسي (ش.م.ل.) هو على لائحة المصارف العشرة الاولى في لبنان، لا سيما من حيث مجموع الموجودات الذي يبلغ اكثر من ٥ مليارات دولار، وقيمة الاموال الخاصة التي تفوق الـ ٤٠٠ مليون دولار، كما لديه وجود على الصعيد الدولي من خلال شبكة فروع في فرنسا وسويسرا وقبرص.



ايلي نحاس

مدير عام البنك اللبناني الفرنسي

جولة للاعلاميين

وكان بنك BLF اقام جولة للاعلاميين اطلعهم خلالها على احدث النظم التكنولوجية التي يستعملها.



من اليسار: جويل حريقه، ندين باباس، كريم ترك، ميشال وكيل، داوود جرجس وندى خياط



من اليمين: ميشال وكيل، داوود جرجس، ندى خياط، غسان صوايا وخليل لطيف



من اليمين: خليل لطيف وميشال وكيل



من اليسار: ريتا معلوف، داني الحويك، سيمون عتيق وروني السعيد



من اليمين: جوانا حلو وزينه طريه

انطلاقة جديدة لبنك لبنان والخليج وتعيين سامر عيتاني مديراً عاماً



خلال الاجتماع



سامر عيتاني - مدير عام بنك لبنان والخليج

كلمة للمدير العام

افتتح اللقاء المدير العام السيد سامر عيتاني، فرحب بالحضور، ثم أثنى على جهود جميع المدراء والمسؤولين والموظفين الذين شاركوا في تنمية وتطوير المصرف منذ تأسيسه في العام ١٩٨٠ والذي تخطت موجوداته لغاية ٢٠٠٧/٦/٣٠ المليار دولار أميركي، كما أعلن عن أهداف الخطة الموضوعية والرامية الى توجيه المصرف نحو آفاق جديدة للعمل. وتمنى على الجميع التعاون ضمن فريق عمل واحد لانجاح هذه الخطة. تخلل اللقاء حفل كوكتيل حضره جميع موظفي المصرف.

عين مجلس ادارة بنك لبنان والخليج، في آخر اجتماع له برئاسة عبد الحفيظ عيتاني، سامر عيتاني نائباً لرئيس مجلس الادارة ومديراً عاماً للمصرف. كما اتخذ المجلس قرارات بتعيينات اخرى تعزiza الهيكلية الادارية وتمكيننا للفريق الجديد في تنفيذ نشاطات المصرف الجديدة والعمل بها تحت عنوان: انطلاقة جديدة للمصرف. وفي هذه المناسبة دعا رئيس مجلس الادارة - المدير العام لبنك لبنان والخليج السيد عبد الحفيظ عيتاني جميع موظفي المصرف الى لقاء عام في أوديتوريوم - جامعة الحكمة، لاطلاعهم على نشاطات المصرف الجديدة المشار اليها اعلاه.

المنتدى السنوي لجمعية انجاز لبنان في المتروبوليتان تطوير القطاع التربوي عبر اشتراك الشباب في عالم الأعمال



من اليمين: حاكم مصرف لبنان رياض سلامة، كمال قطره، فادي عبود، وليد توما، نسيب جبرائيل، خليل آصاف، ولتر سيوفي وجوزف معلوف



من اليمين: حسام كيل، فادي عبود، وليد توما، رنا سلهب وجان حايك

نظمت جمعية انجاز لبنان برعاية حاكم مصرف لبنان رياض سلامة اول منتدى سنوي لها تحت عنوان «التعاون من اجل استحداث الفرص في فندق متروبوليتان بالاس». وهدف المنتدى الى جمع صانعي السياسة وقادة الاعمال والطلاب الاكاديميين لتطوير القطاع التربوي من خلال اشراك الشباب اللبناني في عالم الاعمال. وقد استحدثت منصة عمل سمحت للمشاركين بالتعبير عن آرائهم حول كيفية تعزيز الرابط الذي يجمع عالمي الاعمال والتربية، بهدف استحداث فرص اقتصادية للشباب اللبناني. وتحدث الحاكم سلامه عن سبب اهتمام مصرف لبنان بمشكلة البطالة «التي تؤثر في السياسة النقدية» فقال: «ان تقويم اي سياسة اقتصادية ومدى نجاحها مرتبطان بنسب البطالة، كما ان سوق العمل يؤثر في التوجه السياسي لأي مجتمع». واذ اشار الى «ان لبنان غني بأبنائه وطاقاته البشرية التي هي العنصر الاقوى في اقتصاد القرن الواحد والعشرين»، قال سلامة ان «الاقتصاد اليوم هو اقتصاد المعرفة، ومع تطور التكنولوجيا لم يعد هناك دوام ثابت للعمل، ان يمكن للانسان العمل من خلال حاسوبه الخاص او الانترنت، وتاليا لم تعد سوق العمل محدودة بالزمان او المكان». من جهته، سلط عضو اللجنة التنفيذية في انجاز، جيلبير ضومط، الضوء على اهمية هذا المنتدى قائلاً: «من مسؤوليتنا اليوم ان نساعد الطلاب على تجاوز التحديات والاستفادة من الفرص التي يؤمنها الاقتصاد العالمي». وتحدث طلاب المدرسة التحضيرية اللبنانية عن الخطوات التي اتبعوها في خلق



من اليمين: ديماء الخوري، محمد النفي، ايلي عون، حسام كيال، أسعد سلهب، رنا سلهب، رضا اسمر وعاكف اكرباوي

شركتهم الخاصة والاثر الذي تركته هذه التجربة على نظرهم للمستقبل. وتخلل المنتدى العديد من النشاطات، ركز من خلالها خبراء من قطاعات التربية والاعمال، الى جانب ممثلين عن الطلاب، على التحديات والفرص التي يحملها مستقبل الشباب اللبناني. وشمل المنتدى ثلاث ورش عمل، تمحورت كل منها حول مسائل مختلفة، من كيفية ربط التربية بالاعمال، وكيفية استحداث فرص اقتصادية للشباب في لبنان، والتشريعات التي يجب سنها لتوفير هذه الفرص الاقتصادية للشباب.

نتائج مميزة لـ "BEMO"

حقق بنك بيمو (BEMO) نتائج مميزة في العام ٢٠٠٦ مقارنة بالعام ٢٠٠٥. فقد بلغ مجموع موجوداته ٧١٤ مليون دولار اميركي، بزيادة نسبتها ٦,٥٪ عن العام ٢٠٠٥ حيث بلغت ٦٧٠,٦ مليون دولار. وبلغت ودائع العملاء ٥٥٧ مليون دولار اميركي بزيادة نحو ٥٪ عن العام ٢٠٠٥. كما ارتفعت القروض والتسليفات بنسبة ١٩,٥٪ لتبلغ ٢٣٥,٩ مليون دولار اميركي. اما ارباحه فزادت بنسبة ٣٦,٦٪ الى ما يزيد عن ٧ ملايين دولار. يذكر ان مدير عام البنك هو السيد سميح سعاده.



سميح سعاده
BEMO

BNPI : نجاح متواصل في لبنان

اظهرت ميزانية بنك ناسيونال دي باري انتركونتيننتال (BNPI) ان البنك تمكن من تحقيق نتائج جيدة خلال العام ٢٠٠٦ حيث زادت موجوداته (ASSETS) من ٧٩٤,٢ مليون دولار اميركي في العام ٢٠٠٥ الى ٨٥٢,٨ مليوناً في العام ٢٠٠٦. اي ما نسبته ٣٧,٣٪. وزادت ودائع العملاء بنسبة ١٪ لتبلغ ٧١٢,٥ مليون دولار، والقروض والتسليفات الى ٢٢٣ مليوناً، وأرباحه بنسبة ١٢٢٪ الى ١١,٢ مليون دولار. يذكر ان المدير العام للبنك هو السيد THIERRY JULIEN اما نائب الرئيس العام للمنطقة هو هنري تيان.



THIERRY JULIEN
BNPI

بيبلوس استحوذ على مصرف أرمني بنسبة ١٠٠٪ التوسع المصرفي اللبناني وصل الى أرمينيا

ادت استراتيجية بنك بيبيلوس التوسعية خارج لبنان الى شراء احد المصارف الأرمنية «اي تي بي بنك» (INTERNATIONAL TRADE BANK). وسوف يدار المصرف الذي تملكه بنك بيبيلوس مع فروع الاربعة بنسبة مائة بالمائة كمصرف مستقل ومن خلال ادارة يختارها رئيس مجموعة بنك بيبيلوس د. فرنسوا باسيل.

نائب رئيس مجلس الادارة والمدير العام لبنك بيبيلوس سمعان باسيل قال إثر انتقال ملكية البنك الارمني الى بنك بيبيلوس: «ان ولوج اسواق جديدة ليس بجديد بالنسبة لينا، فبعد اوربا والسودان وسوريا والامارات العربية المتحدة والعراق، ندخل اليوم السوق الارمنية لاسباب عدة».

وأوضح ان «ارمينيا تشكل بذاتها سوقاً في غاية الاهمية، اذ انها تتمتع بإمكانات عالية خصوصاً في مجالي الخدمات والسلع المصرفية الموجهة الى الافراد، واللذين سيكونان المحور الرئيسي لنشاط بنك بيبيلوس، اما السبب الآخر الذي يكمن وراء هذا التوسع في المنطقة، فهو ضرورة تلبية الخدمات المصرفية التي تحتاج اليها الجاليات الارمنية المنتشرة في الولايات المتحدة واوربا ولبنان وسوريا وغيرها من المناطق في العالم».

تجدر الاشارة الى ان بنك بيبيلوس هو المصرف اللبناني الوحيد الذي يباشر اعماله في ارمينيا. وكنا نذكرنا في عدتنا السابق ان مصرفاً لبنانياً يعمل لانشاء مصرف لبناني في ارمينيا.



سمعان باسيل
بنك بيبيلوس

الشروط المفروضة على المصارف اللبنانية حتمتها من أزمة القروض العقارية الاميركية

أكد غير مصرفي ان لبنان لم يتأثر بأزمة القروض السكنية العالية المخاطر التي «ضربت» عشرات المصارف الاميركية والاوروبية، ولولا ضخ المصرف الفدرالي ومصارف اميركية اخرى واوروبية مليارات الدولارات لشهدت الولايات المتحدة اكبر كارثة مالية في تاريخها.

ماذا عن لبنان؟

صحيح ان المصارف اللبنانية توظف ودائع عملائها في الخارج وفي الولايات المتحدة بشكل خاص، ولكن توظيفاتها مشروطة بقرارات من مصرف لبنان والتي منعت الاستثمار في المنتجات المالية المركبة، كما ان القرارات حددت الاستثمار في ادوات مالية في الخارج في دول او اداة تتمتع بتصنيف تريبيل بي بلاس + BBB . لذلك يؤكد حاكم مصرف لبنان ايضا ان لبنان غير معني بالازمة وهو دعا المصارف مراراً الى عدم التوظيف في استثمارات مردودها مرتفع، حيث سيأتي وقت يحدث فيها تورم، يليه حدوث تصحيح، هذا التصحيح ليس نهاية النظام المالي بل سيتم تعديله اذ هو مكلف للمصارف المركزية في الخارج التي اضطرت الى ضخ السيولة! وقال الحاكم سلامه ردا على سؤال: ان ابرز المتضررين اساسا ستكون المصارف الكبيرة التي دخلت في هذا النوع من التمويل في الولايات المتحدة، والى حد ما في اوربا، كما انها ستمتد الى اليابان.

الأهلي الدولي رفع رأسماله الى ٢٩ مليار ليرة

وافق حاكم مصرف لبنان رياض سلامة على طلب البنك الأهلي الدولي ش.م.ل. لزيادة رأسماله من سبعة مليارات ومئتي مليون ليرة لبنانية الى تسعة وعشرين ملياراً و ٨٠٠ مليون ليرة لبنانية. وقد دعا مجلس إدارة البنك مساهميه للاكتتاب بالزيادة المقررة قبل ١٥ تشرين الأول (أكتوبر) الجاري.

أسماء أعضاء مجلس إدارة فيزا إنك، الجدد

اعلنت شركة فيزا عن اسماء اعضاء مجلس ادارتها الجدد برئاسة جوزف سوندرز. والاعضاء هم: توماس كامبيل، كاري كوفلان، ماري بي كرانتون، فرانسيسكو خافيير فيرنانديز، سوزان نورا جونسون، روبرت ماتشولات، كاثي ايليزابيث مينيهان، دافيد جي بانغ، ووليام شانهان.

تم دمج مصرفي «أوف نيويورك» و«ميلون»

أعلنت إدارتا مصرفي «بنك أوف نيويورك» و«ميلون» في بيان مشترك انه «تجمع أقطاب القطاع المصرفي في فندق موفنبيك للاحتفال بدمج المصرفين الذي تم في وقت مبكر من هذه السنة. وذلك في حضور الممثلة العليا لمنطقة الشرق بانا عقاد أزهري، ومدير منطقة الشرق الأوسط وإفريقيا هاني قبلاوي، ونائب الرئيس التنفيذي والمسؤول عن الأسواق الناشئة بيل ويليامز، ونائبة الرئيس التنفيذي ورئيسة خدمة الأصول في بنك أوف نيويورك ميلون لأوروبا، الشرق الأوسط وإفريقيا نادين شكر، والمدير التنفيذي طارق الرفاعي».

بنك اللاتي: زيادة في الودائع والموجودات والقروض

بالرغم مما مرّ به بنك اللاتي (LATI) من حرق لمركزه الرئيسي اثناء الهجوم على السفارة الدانمركية في الاشرقية، تمكن من زيادة مجموع موجوداته بنسبة ٢١٪ من العام ٢٠٠٥ الى العام ٢٠٠٦ لتبلغ ٧١,٤ مليون دولار اميركي. كما زادت القروض والتسليفات بنسبة ٣,٤٪ الى ٩,٦ ملايين دولار، وودائع العملاء بنسبة ٣٤,٦٦٪ الى ٥١,٤ مليون دولار. يذكر ان رئيس البنك هو السيد جوزف اللاتي.



جوزف اللاتي

بنك اللاتي

بنك الصناعة والعمل يضاعف أرباحه.. وموجوداته بلغت ٣٧٠ مليون دولار

حقق بنك الصناعة والعمل (BIT)، وهو من المصارف المحافظة في لبنان، نتائج جيدة في جميع بنود ميزانيته، حيث ارتفع مجموع موجوداته من ٣٣٣,٩ مليون دولار في العام ٢٠٠٥ الى ٣٧٠,٢ مليوناً في العام ٢٠٠٦، اي ما نسبته ٨,١٪. كما ارتفعت ودائع العملاء بنسبة ١١,٦٦٪ الى ٣٢٦,٧ مليون دولار اميركي. وزادت قروض وتسليفات البنك بنسبة ١١,٨٪ الى ١١٣,٨ مليون دولار. اما ارباحه فزادت بنسبة ١٢٢,٥٪ لتبلغ ٧١٤ الف دولار. يذكر ان مدير عام البنك هو السيد نبيل خيرالله.



نبيل خيرالله

بنك الصناعة والعمل

نمو القروض الشخصية في المصارف اللبنانية

بالرغم من نقص المعلومات عن اصحاب القروض



من اليمين: جيلبير موسى، د. نيكولا خيرالله، سليم ناصيف وزياد عيتاني



من اليسار: طوني غوغاسيان، بيرستان، د. فرنسوا باسيل وجوليا بريكل



نجيب شقير



من اليمين: محمد الاوزاني، مهى الدسولي، د. مكرم صادر وستيفانو ستوباني



من اليسار: حسام فرج، ميشال الحايك، نجيب شقير ونقولا غره

والشركات الخاصة من جهود في تجميع المعلومات في هذا المجال». وشدد على أهمية ان تحصل المصارف وباقي الجهات المقرضة على معلومات دقيقة وفي الوقت المناسب تساعدها في اتخاذ قرارات صائبة في مجال الإقراض. كما شدد على ضرورة إنشاء مكتب إئتمان خاص بالأفراد والمؤسسات الخاصة ووضع قانون يحدد آلية عمله. ثم تحدثت مديرة مكتب المؤسسة المالية الدولية في بيروت، **جوليا بريكل**، فأشارت الى المساعدة التي تقدمها المؤسسة للبنان لإنشاء مكتب ائتمان ووضع هيكلية تنظيمية وقانونية له، بالإضافة الى تقديم مساعدة تقنية في هذا المجال. ثم انطلقت جلسات العمل، فقدم مدير الشؤون المصرفية في البنك المركزي **نجيب شقير** مداخلة حول وضع قطاع التجزئة وإقراض الشركات الصغيرة والمتوسطة في لبنان. وشرح فيها الدور الذي تقوم به وحدات تسجيل القروض والشيكات غير المدفوعة والتصاريف المالية في مصرف لبنان.

نظمت جمعية المصارف في لبنان ندوة في ٢٧/٩/٢٠٠٧ بعنوان «مكاتب الاستعلام حول المقترضين»، بالتعاون مع المؤسسة المالية الدولية ومؤسسة فيزا انترناشونال، في حضور ممثلين عن مصرف لبنان ولجنة الرقابة على المصارف وشركات الاستعلام عن المقترضين من المؤسسات والأفراد. افتتح الندوة رئيس الجمعية **فرنسوا باسيل**، فأشار الى نمو صيرفة التجزئة في لبنان والى نمو القروض الشخصية من ١١٠٠ مليار ليرة نهاية العام ١٩٩٦ الى ٥٨٠٠ مليار نهاية آذار ٢٠٠٧. ولفت **باسيل** الى زيادة انتشار بطاقات الخدمات في السوق المحلية في الأعوام العشرة الأخيرة. وقال «ان بطاقات الإئتمان تشكل النسبة الأضعف منها، إذ لا تتعدى الـ ١٨,٥ في المئة». وأضاف **باسيل**: «ان المصارف في لبنان تعاني من نقص في المعلومات عن أصحاب القروض الشخصية والمؤسسات الصغيرة المدينة رغم ما يبذله مصرف لبنان من خلال مركز الشخصية والمؤسسات الصغيرة المدينة، ورغم ما يبذله من خلال مركز المخاطر

تسهيلات مالية لأطباء الأسنان من بنك عوده



رنده بدير
بنك عوده

اعلن بنك عوده ش.م.ل. - مجموعة عوده سرادار توقيع اتفاقية شراكة مع مستودع أدوية تامر من اجل تقديم تسهيلات مالية لأطباء الاسنان عن طريق استعمال بطاقة "HORIZON PLUS" الزرقاء من ماستركارد التي تعتبر بمثابة قرض استهلاكي على بطاقة.

تحوّل هذه البطاقة أطباء الأسنان الراغبين في تجهيز عياداتهم، من معدات طبية

وغيرها من اللوازم المكتملة، تقسيط قيمة مشترياتهم من مستودع أدوية تامر، وتسديدها عبر دفعات متساوية تصل الى ١٨ شهرا من دون دفع اية فائدة. وفي هذه المناسبة، صرّحت السيدة رنده بدير، مديرة الصيرفة الالكترونية وتطوير الأعمال في بنك عوده «ان بنك عوده، من خلال تعاونه مع مستودع أدوية تامر لتأمين تسهيلات دفع سريعة ومفيدة لأطباء الاسنان، يثبت دون اي شك مدى تمسّكه بنهجه الرامي الى تقديم افضل المنتجات والخدمات من اجل توفير حلول دفع أسهل تناسب مختلف شرائح المجتمع وتلبي جميع احتياجاتها».

تجدر الإشارة الى ان هذه البطاقة تتيح ايضا لحاملها الاستفادة من شبكة التجار المعتمدين "MERCHANTS HOT" وشراء جميع حاجاتهم الاستهلاكية من محلات هذه الشبكة وتقسيطها بدون فائدة، لفترة تتراوح بين ٦ و١٨ شهرا.

٩ عوامل تقيد الوضع المصرفي في لبنان

قال الخبير في وكالة موديز للتقويم الائتماني، نيكولايدس، خلال ورشة عمل نظمتها مؤسسة «داتا انفستمنت كونسالت»: ان الوضع المصرفي الآن مقيد بتسعة عوامل في القريب المتوسط والعاجل واهمها: مخاطر الانكشاف المصرفي على الدين العام اللبناني واكتتاب هذه المصارف بسندات الخزينة اللبنانية بدرجة تزيد عن كلفة رأس المال والاستثمار المباشر، العمليات المالية الخارجية التي يجب ان تعود بالربح المباشر والارباح لزيادات رأس المال في المصارف، التنوع الجيوغرافي الذي بدأت المصارف تتبعه في الاسواق الناشئة وهي اسواق بطبيعتها ذات مخاطر أعلى من السوق اللبناني، المطلوب ادخال درجة عالية من المؤسسية وتلك التي يمكن لها ان تنعكس على سياسات الحكم الرشيد والشفافية في هذه الادارات، زيادة في الارباح المتنوعة والتي تأتي من مصادر متعددة، خفض في الانكشافات التي تثير جدلا وذلك انعكاسا على الوضعية المالية العامة، الوضع السياسي الذي يفرض تراجعاً في اداء المالية العامة، وتالياً ينعكس على محافظ المصارف، فترة عدم الارتياح السياسي التي تحتم علامات سلبية في الائتمان المصرفي العام.

وقال نيكولايدس ان وكالة «موديز» تعلم ان الاوضاع الائتمانية لبعض المصارف جيدة تقنيا وان المصارف اللبنانية استطاعت اجتياز الكثير من المحن السياسية، الا ان الاسوأ في تقديره يعود الى ان الاعمال المصرفية لهذه المصارف ما زالت مقيدة بوضع صعب للقطاع الخاص ووضع اصعب للميزانية العامة ووضع مستحيل في التقويم السيادي. ولهذه الاسباب مجتمعة، فإن اعتماد السلم الجديد للتقويم الائتماني سيسمح بتقويم هذه المصارف كمؤسسات تعمل خارج محيطها.

بيت التمويل يفتح فرعاً جديداً في صيدا

محمد عبد اللطيف المانع: وعد بأن نكون في حجم التحديات



من اليمين: نبيل عثمان، صلاح الجيدة، محمد عبد اللطيف المانع و د. فؤاد مطرجي



من اليمين: وسام فتوح، زكريا حمود، دكتور محمد علم الدين، د. فؤاد مطرجي، عماد شهاب ونبيل عثمان



بيت التمويل العربي - فرع صيدا

افتتح بيت التمويل العربي ARAB FINANCE HOUSE فرعاً جديداً له في مدينة صيدا بحضور رئيس مجلس الادارة السيد محمد عبد اللطيف المانع، الرئيس التنفيذي لمصرف قطر الاسلامي السيد صلاح الجيدة، عضو مجلس الادارة - المدير العام لبيت التمويل العربي الدكتور فؤاد مطرجي وحشد كبير من الشخصيات السياسية والاقتصادية والاجتماعية والروحية وعدد من فعاليات المنطقة.

بداية، تحدث المانع قائلاً: «لأننا كمصرفيين قطريين نؤمن بكل لبنان، بمسيرته نحو الافضل، نفتتح اليوم فرعنا الجديد لاهلنا في المدينة الصابرة والصامدة، في عاصمة جنوبنا البطل، لنقدم لهم خدماتنا وخبرتنا التي نمزج فيها ما بين الثقة التامة بالقطاع المصرفي في الوطن، وتمايزنا مصرفاً اسلامياً يستمد فرادته من تراث وعقيدة وشريعة، ينافس الاسواق العالمية، ويلتفت الى شعبنا وأمتنا ليواكب نهضتها».

وأضاف: «ان ثقمتك بنا عالية، ونعدكم بأن نكون في حجم التحديات».

ثم تحدث الدكتور فؤاد مطرجي، متوجهاً بالشكر الى دولتي الكويت وقطر الشقيقتين اللتين دعمتا وتدعمان لبنان في كل موقع ومجال، وليس بيت التمويل العربي الذي يملك مصرف قطر الاسلامي الحصة الكبرى فيه الا ترجمة صادقة لذلك. وقال: «ثلاثة شعاعات اردناها: احصدوا نجاح ما زرعناه، نواكب التطور ولنترجم بالاصول، المصرف الاسلامي المتكامل»، وترجمناها اعمالاً. بدأنا في بيروت عاصمة الوطن وقلبه النابض ونحن الآن في صيدا عاصمة جنوبنا الأبى الصامد وعبق المضحين الكبار من هذا الوطن، من معروف سعد الى رفيق الحريري، رجالات كتبوا بدمائهم مستقبلاً واعدوا للبنان الحبيب، سياسياً واقتصادياً».

أكثر الخدمات المصرفية وادارة الثروات شمولية بنك HSBC يطلق خدمة «بريميير» عالمياً عبر ٣٥ بلداً

اعلن بنك HSBC عن طرح خدمة «بريميير»، وهي اول خدمة مصرفية شخصية عالمية على الاطلاق، صممت لتلبية حاجات ما يزيد عن ٢٠٠ مليون من العملاء الافراد اصحاب الثروات الدوليين. وتعتبر خدمة HSBC بريميير من اكثر الخدمات المصرفية وخدمات ادارة الثروات شمولية مصممة على المستوى العالمي على الاطلاق. وتوفر للعملاء خدمات مصرفية خارجية لا مثيل لها، يتمكنون من خلالها، وللمرة الاولى، من القيام بإدارة حساباتهم والاطلاع على بيانات القروض وتسوية

علاقاتهم المصرفية في اي مكان كانوا وحيثما ارادوا الإقامة او العمل. هذا وسيتمكن العملاء من الاستفادة من خدمة «بريميير» عبر ٢٥٠ مركزاً دولياً للخدمات، تتموضع في المدن الرئيسية في جميع انحاء العالم، بالإضافة الى ما يزيد عن ٦٠٠٠ فرع ومركز لخدمات «بريميير». وسيوفر كل مركز من هذه المراكز للعملاء امكانية الوصول الى المعلومات والبيانات كافة التي يحتاجونها، كما يوفر لهم خدمات الاستشارات المالية على المستوى المحلي.

أصحاب الثروات على المستوى العالمي وبمعدل نمو سنوي يزيد على ٢٠ بالمائة، فإن هناك العديد من الفرص المتميزة والهامة للحصول على حصة أكبر من السوق في هذا القطاع.

مجموعة خدمات متطورة

وتجلب خدمات «بريميير» العالمية الجديدة معها مجموعة من الخدمات المتطورة والمحصنة والتي تشمل:

- * رقم اتصال عالمي موحد هو بريميير-٩٠٨-١
- (٣٧٤٣٦٤٧٧٣٦-٩٠٨-١) للمساعدة في الحالات الطارئة.
- * إمكانية الإطلاع على الحسابات الخارجية المفتوحة مسبقاً في بلد الإقامة، وكذلك تحويل بيانات القروض المالية.
- * توفير نظرة شاملة واحدة للإطلاع على كافة الحسابات الموجودة لدى بنك HSBC في أنحاء العالم عن طريق الانترنت، التي توفر إمكانية إدارة كافة الحسابات في أي بلد كانت من خلال موقع إلكتروني واحد (متوفر في الدول الرئيسية الكبرى بما فيها الإمارات العربية المتحدة).

- * إجراء تحويلات مالية بدون رسوم بين الحسابات عن طريق الخدمات الإلكترونية المباشرة بشكل أسهل في أي مكان فيه اعتباراً من شهر نوفمبر (تشرين الثاني).
- * بطاقة ائتمانية توفر صفقات تجارية حصرية من خلال ٦٠٠٠ مؤسسة تجارية في ٤٠ بلداً.
- * إمكانية الحصول على الخدمات المصرفية وتسهيلات استعمال القاعة الخاصة عبر ٣٥ بلداً ومنطقة.
- * إمكانية الحصول على قروض رهن موافقاً عليها مسبقاً (لغاية ٦٠ بالمائة من القرض مقابل القيمة) لغاية ٣ عقارات، سواء في بلد الإقامة أو في الخارج.
- * توفير خدمات إدارة الثروات، بالإضافة إلى بيانات متوافقة مع أوضاع السوق بالنسبة للمستثمرين من الأفراد، وتوفير الحصول على خيارات من صناديق HSBC المالية ذات الإدارة المتعددة والحصول على الخبرات المحلية والوصول إلى الأسواق وأفضل الصناديق المتخصصة بالعقارات السكنية.
- * معاملة واحدة متميزة عبر شبكة فروع «بريميير» مع أقل المتطلبات على المستوى المحلي.
- * إمكانية الاتصال بمدير العلاقات ليقوم بتوفير خدمات خاصة بشكل مباشر.



مايكل جوجهيجان

الرئيس التنفيذي لمجموعة HSBC

لديهم القدرة على فتح حسابات مصرفية خارجية من مكان اقامتهم، بالإضافة الى تحويل بيانات القروض الخاصة بهم.

توني غراهام

وأضاف توني غراهام، مدير الخدمات المصرفية الشخصية في بنك HSBC الشرق الأوسط المحدود لبنان: «لقد ساهم انتشارنا على المستوى العالمي من خلال الاغتراب اللبناني في جعل لبنان سوقاً مهمة لخدمة «بريميير»، وان السوق اللبنانية هي من ضمن الـ ٣٥ بلداً، حيث توجد هذه الخدمة، وهذا يقوي تهيؤ مصرفنا وتفاؤلنا بمستقبل هذا البلد الجميل. ولا يوجد حتى الآن أي مثيل لشبكة بنك HSBC العالمية، و«بريميير» هو خدمة إضافية لزيابائنا المميزين.

ولتوفير المزيد من الدعم والمساعدة لعملاء «بريميير»، قام بنك HSBC بإحداث أكاديمية دولية للتدريب تقوم بتوفير ما يزيد على ٥٠٠٠ مدير لعلاقات HSBC بريميير حول العالم، بالإضافة إلى ٣٠٠٠ موظف آخر لتقديم الدعم وتزويدهم بالتدريب المطلوب والشهادات اللازمة حتى يكونوا مؤهلين بالشكل الكامل وعلى أهبة الاستعداد لتقديم الخدمات الجديدة اعتباراً من اليوم الأول لهم في العمل.

ويوجد لدى بنك HSBC فعلياً ما يزيد على مليوني عميل مسجلين للحصول على خدمات بريميير، غير أنه بوجود ما يقدر بمليوني عميل من

مايكل جوجهيجان

وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة HSBC مايكل جوجهيجان «نقدر وجود ما يزيد عن ٢٠٠ مليون من العملاء الافراد من اصحاب الثروات في العالم اليوم، ويتجه هذا الرقم نحو الارتفاع بشكل سريع بمقدار ٢٠ في المئة سنوياً. ويعتبر هؤلاء العملاء كثيري التنقل والترحال بين دول العالم ويتمتعون بالخبرة والمعرفة بالامور المصرفية والاستثمارية. ومن خلال انتشار وتواجد بنك HSBC في ٨٣ سوقاً عالمية، فهو البنك الوحيد في العالم الذي بإمكانه توفير الخدمات الدولية الكاملة التي يحتاجها هؤلاء العملاء».

ليستر واين - جونز

وعلق الرئيس الاقليمي للخدمات المالية الشخصية في بنك HSBC الشرق الاوسط المحدود، ليوسترواين - جونز قائلاً: «تعتبر إعادة اطلاق خدمة HSBC بريميير دليلاً واضحاً على المستوى العالي من الالتزام الذي يخصصه بنك HSBC لهذا القطاع الهام من الاعمال والى عملائنا الاعزاء. واننا نتوقع الاستمرار في تقديم المزيد من الخدمات والحلول المصرفية المصممة خصيصاً لخدمة هؤلاء العملاء».

وتتوجه خدمة HSBC بريميير نحو العملاء الدوليين حيث بإمكان عميل خدمة «بريميير» القادم من لبنان والمتوجه الى دبي، الدوحة، تورنتو، لندن او هونغ كونغ، التوجه الى اي فرع من فروع «اتش اس بي سي» هناك ليتم التعامل معه كأحد عملاء خدمة بريميير في شكل فوري، وان يحظى بالاولوية التامة والمساعدة القصوى. وهذه الخدمات تضم القدرة على الاتصال بمدير علاقاتهم الموجود في بلد الإقامة او بمركز الاتصال، واستخدام القاعة المخصصة لعملاء «بريميير»، والحصول على الاستشارات المحلية من قبل مدراء العلاقات المحلية، والاستفادة من خدمات الحالات الطارئة، مثل الحصول على السيولة النقدية واستبدال بطاقة الائتمان في اليوم التالي. كما سيتمكن عملاء بريميير، ومن خلال نظرة شاملة واحدة، من الاطلاع على حساباتهم المصرفية لدى بنك HSBC، من خلال الخدمات المصرفية عبر الانترنت والتحويلات المالية بين الحسابات بدون رسوم، كما ستكون

الإمارات دبي الوطني» ناقش استراتيجياته المستقبلية الطاير: سياسة الشفافية لتحقيق النجاح ودعم مجتمعنا



صورة تذكارية

عقد «الإمارات دبي الوطني» الاجتماع الأول لادارته العليا لمناقشة الاستراتيجيات المستقبلية للبنك الجديد الذي من المتوقع ان يكون إحدى كبريات المؤسسات المالية في المنطقة.

ترأس الاجتماع الذي عقد في فندق أبراج الإمارات في دبي، **احمد حميد الطاير**، رئيس مجلس الإدارة، كما حضره **ريك بدنر**، الرئيس التنفيذي، وأعضاء الهيئة التنفيذية والإدارة العليا للبنك.

وقال **الطاير** في هذه المناسبة: «يسرني ان ارحب بكم جميعا في هذا الاجتماع الأول للإدارة التنفيذية والإدارة العليا للإمارات دبي الوطني. ان اكتمال عملية الدمج بنجاح هو ثمرة جهودكم وجهود موظفينا وتقانيهم. اننا جميعا نشعر بالفخر والاعتزاز لتمكنا من تحقيق آمال قادتنا».

وأضاف **الطاير**: «ان انتماءنا الى ثقافات مختلفة هو مصدر قوة لنا سيساعدنا على استخدام ثقافتنا المصرفية المتنوعة والمتعددة لتوسيع نشاطات مصرفنا الجديد والوصول به الى آفاق جديدة. سنتبع سياسة الباب المفتوح في معالجة جميع القضايا المتعلقة بأعمالنا. كما سنستخدم الشفافية والمعالجة الايجابية كسياسة لتحقيق النجاح ودعم موظفينا ومجتمعنا».

وقدم **بدنر** عرضا توضيحياً عن البنك الجديد الذي نتج عن اندماج بنك الإمارات الدولي مع بنك دبي الوطني. كما ناقش الاستراتيجيات المستقبلية للإمارات دبي الوطني، مسلطاً الضوء على نقاط قوته وموضحة التحديات التي تنتظره، ومتوقعا ان يكون «الإمارات دبي الوطني»، إحدى كبريات المؤسسات المالية في المنطقة. كما سيسعى ليتبوأ مركز الريادة في القطاع المصرفي.

تحالف سعودي بحريني كويتي لتأسيس شركة مالية برأس مال ١٠٠ مليون ريال

تعتزم شركة عذيب التجارية، بالتعاون مع شركة الكويت للاستثمار وبنك الامارات البحريني، تأسيس شركة ائراء المالية برأس مال ١٠٠ مليون ريال، منها ٢٣ مليوناً لبنك الائتمار.

وستقوم الشركة بعد الترخيص لها من قبل هيئة السوق المالية السعودية، بتقديم خدمات كاملة في مختلف النشاطات الاستثمارية والمصرفية في السعودية وفي مناطق اخرى من دول مجلس التعاون الخليجي.

ويشمل ذلك تمويل الشركات والوساطة وادارة المحافظ وتوظيف

الخصص الخاصة والخدمات الاستشارية والترتيبات والحفظ والخدمات الاخرى ذات العلاقة.

وستتخذ الشركة المقترح انشاؤها مقرا لها في مدينة الرياض، وستقوم بفتح فروع داخل السعودية وخارجها عندما تتوسع في عملياتها ونشاطاتها.

وقال رئيس مجلس ادارة بنك الائتمار **خالد عبدالله جناحي**: رغم ان البنك مؤسسة مصرفية ذات توجهات عالمية، الا اننا نحرص كل الحرص على تعزيز وترسيخ موطننا قدمنا وموقعنا في اسواق دول مجلس التعاون الخليجي ومنها السعودية.

وأوضح **جناحي** انه سيقوم على ادارة الشركة الجديدة فريق من المهنيين والخبراء من ذوي الخبرات والمهارات العالية الذين سيحظون بثقة الافراد من ذوي الثروات الكبيرة والمستثمرين من بين المؤسسات في السعودية.



خالد عبدالله جناحي

بنك الائتمار

«الإسلامي للتنمية» يتعهد بتقديم ملياري دولار قروضاً ميسرة الى بنغلادش

تعهد البنك الاسلامي للتنمية لمكافحة الفقر ومقره في السعودية تقديم قروض ميسرة الى بنغلادش بملياري دولار.

وأوضح سكرتير قسم العلاقات الاقتصادية في وزارة المال في بنغلادش محمد امين الاسلام بويان ان «المساعدات من شركاء التنمية ضرورية في وقت تستهدف بنغلادش خفض نسبة الفقر بواقع ٥٠ في المئة بحلول العام ٢٠١٥».

ويعيش نحو نصف سكان بنغلادش البالغ عددهم ١٤٠ مليون نسمة تحت خط الفقر، ولا يزال الحد من الفقر موضع اهتمام العديد من برامج المساعدات.

مصدق الملك مديراً عاماً لبنك قطر الوطني الإسلامي

عين بنك قطر الوطني الاسلامي مصدق طه الملك مديراً عاماً له ابتداء من اول ايلول (سبتمبر) الماضي.

ويعد الملك من الكفاءات المصرفية الفاعلة، إذ قاد اول تجربة نحو اسلمة نافذة من بنك قطر الوطني، اكبر البنوك في دولة قطر. وقد اصابت تلك التجربة النجاح وتنوعت واتسعت حتى اصبح من ثمارها الآن نحو ٩ فروع في اقل من عامين. كما يمتلك الملك خبرة مصرفية واسعة تمتد لأكثر من ٢٥ عاماً، فقد عمل في بنك الخرطوم رائد البنوك السودانية، ثم البنك السعودي الهولندي، فبنك قطر الوطني.

وقال **مصدق الملك** انه يسعى لتحقيق اهداف بنك قطر الوطني الاسلامي وتقديم خدمات مصرفية شاملة تتوافق مع احكام الشريعة الاسلامية.

وأوضح ان البنك سيكون كذلك بنكا استثماريا اسلاميا متخصصا في الأنشطة المصرفية الاستثمارية وسيشكل نقلة نوعية في مجال الصيرفة الاسلامية الاستثمارية في قطر والمنطقة.

إجمالي موجودات المصارف الأردنية ١٩,٥ مليار دينار والديون المترتبة لصالحها ١٣,٢ مليار دينار

يتبين من احصاءات البنك المركزي الاردني ان إجمالي الموجودات المالية في المصارف الاردنية بلغ في نهاية شهر تموز الماضي ١٩,٥ مليار دينار اردني منها موجودات بالعملة الاجنبية قيمتها ٦,٨ مليارات دينار (٩,٦ مليارات دولار). وارتفعت الارصدة العائدة لهذه البنوك والمودعة خارج الاردن الى ٥,٥ مليارات دينار، بزيادة ٢٥ في المئة مقارنة بالفترة عينها من العام ٢٠٠٦.

ويتبين من الاحصاءات ان ارصدة الديون المترتبة لصالح البنوك الاردنية من إجمالي الموجودات تبلغ ١٣,٢ مليار دينار. ويشير بند الاحتياطات ان المبالغ المخصصة لهذه الديون تبلغ ٣,٥ مليارات دينار.

يبلغ عدد المصارف في الاردن ٢٣ مصرفاً، منها مصرفان اسلاميان، وثمانية فروع لمصارف غير اردنية.

بنك ميتسوبيشي في مركز دبي المالي



من اليمين: ناصر الشعالي وهيدكي جوهبارا خلال الاعلان عن افتتاح المكتب الجديد
رخصت السلطات الاماراتية (سلطة دبي للخدمات المالية) لبنك اوف
طوكيو ميتسوبيشي (UFJ) - مديره العام هيدكي جوهبارا -، لياشر
اعماله من مركز دبي المالي العالمي، حيث للبنك فرعه في البحرين
ومكاتبه التمثيلية في كل من ابو ظبي، اسطنبول، القاهرة وطهران، اضافة
الى قسم الخدمات الياباني في بنك ابو ظبي الوطني في دبي.
ناصر الشعالي، الرئيس التنفيذي للخدمات المالية لمركز دبي المالي،
رحب بالبنك الياباني الرائد والذي سيساهم في تعزيز العلاقات بين
اليابان ومنطقة الخليج ككل.

بسام يمين رئيساً تنفيذياً مشاركاً لـ «كريدي سويس» الشرق الأوسط

اعلن بنك كريدي سويس
CREDIT SUISSE انضمام بسام
يمين كمدير ورئيس تنفيذي مشارك
للشرق الاوسط. وسيشغل يمين ايضاً
منصب رئيس الاعمال المصرفية
الاستثمارية وادارة الاصول في منطقة
الشرق الاوسط وشمال افريقيا.
وقال مايكل فيليب، رئيس مجلس
الادارة والرئيس التنفيذي لكريدي
سويس في اوروبا، الشرق الاوسط
وأفريقيا: «اننا نتطلع قدماً للترحيب
ببسام يمين معنا في كريدي سويس. ان
مصرف كريدي سويس يعتبر منطقة
الشرق الاوسط سوقاً نامية رئيسية،



بسام يمين
CREDIT SUISSE

ودافعا مهما للاستثمارات الدولية حول العالم. ويعكس هذا التعيين الإداري الرئيسي
التزامنا طويل الأجل لعملائنا في المنطقة».
من جهته قال فوزي كيرياكوس سعد، الرئيس التنفيذي للأسواق الناشئة في
منطقة اوروبا، الشرق الاوسط وأفريقيا في البنك: «ان بسام مصرفي موهوب،
ويحمل في جعبته خبرة عميقة بالمنطقة، اننا نتطلع للاستفادة من خبرته مع عملائنا
وموظفينا المصرفيين».
وينضم السيد يمين الى كريدي سويس بعد مسيرة مهنية مميزة في المنطقة،
حيث أسس في الآونة الاخيرة وشغل منصب الرئيس التنفيذي لبنك عودة المملكة
العربية السعودية، وادار الاعمال المصرفية الاستثمارية الاقليمية لمجموعة عوده -
سرادار غروب وهي احدى كبريات المجموعات المصرفية في لبنان.

تطور كبير في مختلف مؤشرات

٣٤٦ مليون درهم ارباح ابو ظبي الاسلامي النصفية

شهد مصرف ابو ظبي الاسلامي تطورا كبيرا في مؤشرات كافة خلال السنوات الثلاث الاخيرة،
وارتفعت نسبة التوظيف فيه من ١٢ الى ٣٩ في المئة. وبحسب البيانات المالية للمصرف فقد ارتفعت
محفظة التمويل الى ٣٥,١ مليار درهم خلال النصف الاول من العام الحالي بنسبة نمو ٣٩ في المئة
مقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي.

وزادت ارباح المصرف نصف السنوية ١٩٪ لتصل الى ٣٤٦ مليون درهم، كما زادت الموجودات
٣٩٪ لتصل الى ٤١,١ مليار درهم، فيما ارتفعت حقوق المساهمين ١٠٦٪ لتصل الى ٥,٠٠٢ مليارات
درهم نهاية حزيران (يونيو) ٢٠٠٧، وزادت قاعدة العملاء حيث ارتفعت ودائع العملاء بنسبة ٣٠٪ في
النصف الاول من هذا العام لتصل الى ٢٨,١ مليار درهم مقارنة مع ٢١,٦ مليار درهم في النصف الاول
من عام ٢٠٠٦.

من جهة اخرى استقال احمد درويش المرمر من منصبه كعضو في مجلس الادارة وعضو منتدب.

٢٠ مليار دولار حجم قروض بطاقات الائتمان في قطر

قدر مصرفيون قطريون حجم قروض البطاقات الائتمانية المتداولة في السوق القطري حتى نهاية
شهر آب (اغسطس) الفائت بحوالي ٢١ مليار ريال (٥,٧٦ مليارات دولار).

وبحسب ارقام رسمية صادرة عن مصرف قطر المركزي، فان حجم قروض البطاقات الائتمانية
المتداولة في قطر تتراوح ما بين ١٨ و ٢٠ مليار ريال، وذلك منذ عام ٢٠٠٥.

ويبلغ عدد البطاقات الائتمانية المتداولة في السوق القطري حاليا نحو ٣٥٠ الف بطاقة مختلفة، بينما
هناك اكثر من ٣٧٥ جهاز صراف آلياً تابعة لـ ١٦ بنكا وطنيا وأجنيبا تعمل في قطر، وحوالي ٣ آلاف
جهاز نقاط منتشرة في العديد من مراكز التسوق والمجمعات التجارية ومحال التجزئة.

ويبلغ حجم الانفاق بواسطة بطاقات الائتمان في قطر نحو ٨,٥ مليارات ريال (٢,٣٣ مليار دولار)
في المتوسط سنويا، لكن خلال هذا العام يتوقع ان يترفع الرقم الى اكثر من ١٠ مليارات ريال (٢,٧٤
مليار دولار) مما يدل على تزايد الرغبة لدى الافراد في المجتمع القطري في استخدام بطاقات الائتمان،
وفقا للمصرفي الذي فضل عدم ذكر اسمه.

BNP PARIBAS يتخذ من مرفأ البحرين

المالي مرفأ اقليمياً لمكاتبه

وقّع بنك «بي ان بي باريبا» BNP PARIBAS ومرفأ البحرين المالي اتفاقية يستأجر بموجبها البنك
خمس طبقات في برج المرفأ تصل مساحتها
الاجمالية الى ٥ آلاف متر مربع مرفأ اقليمياً لمكاتبه.

وأشار المدير الاقليمي للبنك في دول الخليج
كريستو دوران «ان اتخاذ البنك مقره الاقليمي في
المملكة منذ عام ٢٠٠١ اسهم في تعزيز عمليات
المصرف كثيرا، وانعكس ذلك على تحقيق نسب نمو
ثابتة ومتواصلة للعوائد».

وأضاف: ان اختيارنا للبحرين مرفأ اقليمياً
للمصرف جاء بعد دراسات كثيرة ومستفيضة،
توصل على اثرها مجلس ادارة البنك الأم الى اقتناع
بأن البحرين تعتبر الموقع الامثل والخيار الاجدى
لاتخاذها مرفأ لعملياته المصرفية في دول مجلس
التعاون الست.

من جانبه، قال الرئيس التنفيذي لشركة مرفأ
البحرين المالي القايزة السيد ستيفن روثل: «ان
اتخاذ باريبا من المرفأ المالي مقره له يعني انتقال احد
اكبر المصارف الاوروبية الى البحرين، الامر الذي
سوف يدفع باتجاه تقوية مركز البحرين كمركز مالي
اقليمي للمصارف التقليدية، كما ستعزز هذه الخطوة
رؤية واستراتيجية مرفأ البحرين المالي لخلق بيئة
استثمارية ملائمة للصناعة المصرفية بشقيها
التقليدي والاسلامي».

تعزيزاً لوجوده في الأسواق العربية العربي للاستثمار والتجارة الخارجية يستبدل علامته التجارية

في نقلة نوعية نحو تعزيز وجوده في الأسواق العربية، أطلق المصرف العربي للاستثمار والتجارة الخارجية علامته التجارية الجديدة «المصرف» AL MASREF بدلاً من علامة «اربيفت» ARBIFT التي تعد واحدة من أقدم العلامات التجارية في الإمارات.



ابراهيم لوتاه
رئيس «المصرف»

ويوضح عضو مجلس الإدارة والمدير العام ابراهيم لوتاه قائلاً: «بات

من الضروري في ضوء حدة المنافسة التي يتسم بها القطاع المصرفي في المنطقة ان يتوكل البنك مع التطور في العمليات كافة». وأضاف لوتاه «ان عملية اطلاق الهوية التجارية الجديدة للبنك جاءت بعد دراسة معمقة بينت الحاجة الماسة للبنك لتطويع اسم تجاري حديث وعصري يتناسب مع متطلبات بيئات العمل الحديثة».

بيت التمويل الكويتي يشتري مصرفاً ماليزياً (آر اتش بي)

حصل «آر اتش بي بنك» الماليزي على موافقة السلطات التنظيمية في ماليزيا للدخول في مفاوضات مع بيت التمويل الكويتي لبيعه ما بين ٢٠ و ٣٠ فرعا من فروع مع بيع اصولها وخصومها. بقي ان يوافق البنك المركزي الماليزي على طلب «آر اتش بي بنك» لبيد المفاوضات فوراً. نذكر ان البنك الماليزي هو رابع اكبر مجموعة مصرفية في ماليزيا.

يرأس الوحدة المصرفية لبيت التمويل الكويتي في ماليزيا السيد سلمان يونس الذي اجري المفاوضات المبدئية مع اركان البنك الماليزي ويقودها بشكل مدروس نحو النجاح.

نبيل عبد الرحيم رئيساً لوحدة أمانة في HSBC

عين بنك «اتش اس بي سي» HSBC الشرق الاوسط المحدود نبيل عبد الرحيم رئيساً لوحدة الخدمات المصرفية التجارية - أمانة. ويأتي هذا التعيين في ظل التنامي المطرد للطلب على الخدمات المصرفية الاسلامية من قبل الشركات في منطقة الشرق الاوسط. وقد انضم عبد الرحيم الى فريق الخدمات المصرفية التجارية في فرع «اتش اس بي سي» الشارقة حيث حقق هناك نجاحات متتالية وانجازات كبيرة كان لها دور فعال في التميز الذي ظلت الخدمات المصرفية للشركات تحظى به في «اتش اس بي سي» الشارقة. وقال الرئيس الاقليمي للخدمات المصرفية التجارية في بنك «اتش اس بي سي» الشرق الاوسط المحدود، كيث برادلي «يوصل بنك «اتش اس بي سي» التزامه بتطوير المنتجات والخدمات المالية المتوافقة مع الشريعة الاسلامية من خلال ذراع البنك للخدمات المالية الاسلامية «أمانة».

الخليج الدولي أسس شركة «جي اي بي» للخدمات المالية لمواصلة أنشطته في السعودية والدول الخليجية كافة



د. خالد محمد الفايز
بنك الخليج الدولي

قال الدكتور خالد محمد الفايز، الرئيس التنفيذي لبنك الخليج الدولي (مقره في البحرين)، ان البنك اسس شركة للتعامل بالاوراق المالية في المملكة العربية السعودية وحصل على رخصة بها، ويأتي ذلك في اطار استراتيجية البنك الرامية الى مواصلة تعزيز انشطته في المملكة العربية السعودية ودول مجلس التعاون الخليجي حيث تشهد اسواقها نموا اقتصاديا كبيرا. وأضاف الفايز ان سوق المملكة السعودية يعد من اكبر واهم اسواق البنك في المنطقة. هذا وتمتلك حكومات دول مجلس التعاون الخليجي: البحرين، الكويت، قطر، سلطنة عمان، السعودية والامارات ٧٢,٥ في المئة من رأسمال الخليج الدولي، وتمتلك الحصة الباقية مؤسسة النقد العربي السعودي (٢٧,٥ في المئة).

اليابانيون يتابعون التمويل الاسلامي

انضم المركزي الياباني الى مجلس الخدمات المالية الاسلامية كعضو مراقب بقصد التعرف بدرجة اكبر على طريقة التمويل الاسلامي الذي يعد من اسرع اسواق المال نموا في العالم.

الإمارات أول دولة غير أوروبية تطبق التقنية الجديدة

«أبو ظبي الوطني» ي دشّن نظام «لوبي» لتحويل النقود إلكترونياً



خلال المؤتمر الصحفي للاعلان عن خدمات البنك الجديدة

دشن بنك ابو ظبي الوطني نظام «لوبي» لتحويل النقود إلكترونياً عبر الهاتف المحمول، تنفيذاً للاتفاقية التي وقعها مؤخراً مع شركة «موبايل فاليو سيستمز»، الشريك الحضري لتكنولوجيا «لوبي» (LUUP) في الشرق الاوسط لاطلاق الخدمة في الامارات كأول دولة خارج أوروبا تقوم بتطبيق التقنية المتطورة.

وستتيح تقنية «لوبي» التي يقوم البنك بتطبيقها على مراحل تستغرق ستة اشهر، للمستخدمين في دولة الامارات اجراء التحويلات النقدية المؤمنة الى اي مصرف او هاتف محمول او دفع الفواتير او تحويل النقود الى اقاربهم واصدقائهم خلال ثوان قليلة وبتكلفة بسيطة.

وقالت آن ريكتور سفسم، سفيرة النرويج في دولة الامارات، في مؤتمر صحافي عقد في المقر الرئيسي لبنك ابو ظبي الوطني، بحضور سيف الشحي المدير العام للقطاع المصرفي المحلي في بنك ابو ظبي الوطني: «يهمني ان اشهد معكم هذه اللحظة المهمة التي تجمع بين اثنتين من الشركات التجارية الرائدة في النرويج، والامارات، التي تعتبر من اهم الشركاء التجاريين لنا في آسيا وافريقيا، ما يؤكد ان تعاوننا مع الامارات سوف يستمر ويتعزز من خلال هذه الشراكة الناجحة».

وقال الشحي: «ان شراكتنا مع «لوبي» و«ام في اس» التي اعلن عنها في وقت سابق من العام الجاري حققت اهدافها حيث عملنا سوياً خلال الفترة الماضية، واستثمرنا الكثير من الوقت والجهد للتأكد من تطبيق هذه الخطة بسلاسة وموثوقية».

ابراهيم دبدوب (NBK) الكويت هي انطلاقتنا الناجحة

قال الرئيس التنفيذي لبنك الكويت الوطني NBK ابراهيم دبدوب ان التوسع في الخارج لن يحول دون تمسكنا بإدارة عملياتنا في الكويت. جاء حديث دبدوب عند اقرار الجمعية العمومية العادية وغير العادية زيادة رأسمال البنك بنسبة ٢٠ في المئة من ٢٠٤,٧ ملايين دينار الى ٢٤٥,٧ مليون دينار. وقال دبدوب «نحنا على مدى ٥٥ عاماً في تحقيق ثبات في نمو أرباحنا، وبلغت حصة البنك السوقية خارج الكويت ٤٠ في المئة».



ابراهيم دبدوب
بنك الكويت الوطني

بنك الإستثمار الإسلامي الأوروبي يوقع اتفاقية تعاون استراتيجي مع بنك إسلام

وقع بنك الإستثمار الإسلامي الأوروبي «بي إل سي»، وهو أول مصرف إسلامي استثماري مستقل ومتوافق مع مبادئ الشريعة الإسلامية، مرخص ومنظم من هيئة الخدمات المالية في بريطانيا، اتفاقية تعاون استراتيجي مع بنك إسلام ماليزيا بيرهاد. وبموجب نصوص الاتفاقية سيعمل كل طرف مع الآخر على أساس غير حصري في مجالات مثل الخزانة وأسواق رأس المال وإدارة الأصول وتمويل الشركات. وسيتعاونان في جهود تطوير وتوزيع منتجات مالية إسلامية وتعزيز الوعي العالمي المتزايد بالتمويل الإسلامي. وتعني الاتفاقية مع بنك إسلام ان بنك الإستثمار الإسلامي الأوروبي سيكون المورد المفضل للمنتجات والخدمات الإسلامية المصرفية الإستثمارية.



جون وجلين
البنك الإسلامي الأوروبي

موجودات البنوك التجارية العمانية: ٨٢٥٩,٨ مليون ريال

بلغت اصول البنوك التجارية في سلطنة عمان في منتصف العام الحالي ٨٢٥٩,٨ مليون ريال، بزيادة نسبتها ٣٤,٥ في المئة. وعزت نشرة المركزي العماني الزيادة الى عاملين رئيسيين: سعر الفائدة على الدولار الاميركي والريال العماني لصالح الدولار الاميركي، وفائض السيولة المحلية.

مصارف المانيا تأثرت بأزمة التمويل العقاري مصرف «ساكسونيا» دمج بمصرف حكومي تجنباً للإفلاس

تأثرت المصارف الألمانية بشكل كبير بأزمة التمويل العقاري في الولايات المتحدة، وقد أطاحت الأزمة بأحد البنوك الصغيرة «ساكسونيا» حيث أسرع على استحوازه «لاند سبنك بادين فورتمبيرغ» وهذا الأخير مملوك من الدولة. وتأثر المصرفان الكبيران دويتشه بنك وكوميرش بنك حيث أعلن الأول وهو أكبر مصارف ألمانيا عن تراجع أرباحه خلال الربع الثالث من العام الحالي (بسبب القروض العالية المخاطر في قطاع التمويل العقاري الأميركي). وأعلن الثاني عن رصده ٨٠ مليون يورو (١٢٠ مليون دولار) لتغطية الخسائر الناجمة عن أزمة قطاع التمويل العقاري عينها.

قطر الوطني يحصل على أضخم قرض مصرفي في الشرق الأوسط ويتوسع اقليمياً

وقع بنك قطر الوطني قرصاً مجمعا بقيمة ١,٨٥ مليار دولار لاجل خمس سنوات في اكبر ائتمان يحصل عليه بنك في منطقة الشرق الأوسط. وهذا اكبر قرض يحصل عليه بنك في الشرق الأوسط ويتجاوز مبلغ ١,٥ مليار دولار الذي اقترضه بنك ابو ظبي التجاري في آذار (مارس). كما ان هامشه البالغ ١٩,٥ نقطة اساس يضع معياراً قياسياً جديداً للمقترضين من بنوك المنطقة.



علي العمادي
الرئيس التنفيذي لبنك قطر الوطني

ويرفع حصته في «الإسكان» الأردني الى ٣٠٪ ويزاول العمل في اليمن

أعلن بنك قطر الوطني «الوطني»، أنه ومن ضمن سعيه المتواصل لتحقيق خطته الاستراتيجية في التوسع الخارجي، رفع حصته في رأسمال بنك الإسكان للتجارة والتمويل في الأردن من ٢٠ إلى ٣٠,١ ٪، وذلك من خلال صفقة بلغت قيمتها ١٩٥ مليون دولار أميركي. كما أعلن ان فرعه في الجمهورية اليمنية بدأ بمزاولة نشاطاته المصرفية في مدينة صنعاء يوم ٢٧ أيلول (سبتمبر) الماضي. وكان «الوطني» قد افتتح في شهر نيسان (أبريل) من العام الحالي مكاتب تمثيلية في ليبيا وسنغافورة، ويعمل حالياً على التحضير لافتتاح فروع له في سلطنة عمان ودولة الكويت بعدما حصل على التراخيص اللازمة لذلك قبل فترة، بالإضافة الى تقديمه طلباً لافتتاح فرعاً في سوريا. وللوطني حالياً فروع في لندن وباريس ومكتب تمثيلي في إيران، بالإضافة الى مجموعة أنزباكر المملوكة بالكامل من قبل الوطني والتي كانت أول مؤسسة مالية تم الترخيص لها بالعمل في مركز قطر المالي. وتتواجد أنزباكر في سويسرا وجزر القنال وجزر البهاما ومركز دبي العالمي ومركز قطر المالي.

المصارف الأجنبية في السعودية زادت مصرفاً باكستانياً

حصل بنك باكستان الوطني على موافقة مبدئية لانشاء فرع له في الرياض / المملكة العربية السعودية، وتم تعيين زبير احمد رئيساً له. وقد خصص الفرع برأسمال قدره ١٠٠ مليون ريال (٢٦,٦ مليون دولار). اما المصرف الأم فيبلغ رأسماله حوالي ٨٨٤ مليون دولار وله ١٢٥ فرعاً في باكستان و٢٤ فرعاً في الخارج. نذكر ان مؤسسة النقد السعودي منحت الآن عدداً من التراخيص لمصارف اجنبية منها: بنك الخليج الدولي، بنك الامارات الدولي، بنك البحرين الوطني، بنك الكويت الوطني، بنك مسقط، دويتشه بنك الالمانى، «بي ان بي باريبا»، «جي بي مورغان تشيز»، وستيت بنك اوف انديا.

المشرق الإماراتي يستعد لشراء بنك القاهرة

ينتظر بنك المشرق الإماراتي ان تنجز الحكومة المصرية شروط بيع بنك القاهرة الذي اعلنت عن رغبتها في بيعه، ليتقدم بطلب شرائه. وعلم ان ادارة المشرق تدرس مسألة شراء بنك القاهرة استناداً الى تقييم اعدهته هيئة دولية متخصصة، وربما عرضت في البداية ان تشتري ٨٠ في المئة من اسهمه مقابل سعر سوف يحدد بعدما تنجز السلطات المصرية شروطها.

عدنان يوسف: واقع الأسواق يفرض الاندماج والتوسع حجم الموجودات في المصارف العربية ١,٦ تريليون دولار

بلغ حجم الموجودات في المصارف العربية خلال الأشهر الثمانية الماضية ١,٦ تريليون دولار بزيادة ٢٠ في المئة عن الفترة عينها من العام ٢٠٠٦.

ويؤكد رئيس اتحاد المصارف العربية عدنان احمد يوسف بأن نسبة الزيادة سترتفع نتيجة العوائد النفطية المرتفعة والسيولة الرأسمالية التي تستثمرها المصارف العربية.

وتوقع عدنان يوسف ان يدخل مصرف عربي لأول مرة في قائمة اكبر مائة مصرف في العالم، وعنى بذلك بنك الامارات الذي دخل في عملية دمج مع بنك دبي الوطني لترتفع أصوله الى ٥٠ مليار دولار وترتفع اصول المساهمين الى ٦,٦ مليارات دولار.

ودعا يوسف المصارف العربية لتحذو حذو بنك الامارات ودبي الوطني لتتوسع ويصبح بإمكانها الشراء والمشاركة في مصارف اجنبية والتوسع في جميع الاسواق. قال المصرفي العريق ان الضمانة الوحيدة للبنوك العربية لكي تبقى قوية، ستكون من خلال تعزيز اصولها وتقوية رساميلها وزيادة حقوق المساهمين.

وختم يوسف بأن واقع الاسواق المفتوحة عموماً يفرض هذا التوسع الاقليمي للمصارف العربية.

سوق دبي المالي يبدأ بالتداول في أسهم «المجموعة الدولية للاستثمار»



سامي البدر الجناعي

المجموعة الدولية للاستثمار

بدأ سوق دبي المالي تداول اسهم المجموعة الدولية للاستثمار الكويتية ليرتفع عدد الشركات المدرجة في السوق الى ٥٤ شركة مساهمة عامة.

ورحب رئيس مجلس ادارة سوق دبي المالي عيسى كاظم بإدراج اسهم الشركة، مؤكدا ان سوق دبي المالي شهد نشاطاً متزايداً من حيث عدد الادراجات منذ بداية العام الحالي، لا سيما من قبل الشركات في المنطقة.

وأضاف: «نتوقع ان نشهد العديد من الادراجات المماثلة خلال الفترة المقبلة، ذلك ان العديد من الشركات في المنطقة ابدت رغبتها في ادراج اسهمها في السوق».

وأعرب رئيس مجلس ادارة شركة المجموعة الدولية للاستثمار، سامي البدر الجناعي، عن سعادته لهذه الشراكة مع سوق دبي المالي، وقال: يسعدنا ان يتاح للمساهمين الكرام في دول مجلس التعاون الخليجي تداول اسهم الشركة في سوق دبي المالي وهي من الاسواق الرائدة في المنطقة. وكانت الشركة قد حققت عائدات بلغت ٣٢,٥ مليون دينار كويتي بنهاية عام ٢٠٠٦، بينما وصلت اصولها الى ١٥٤,٢ مليون دينار بنهاية العام المذكور.

الموافقة على زيادة رأسمال سوسيته جنرال الأردن الى ٤٠,٥ مليون دينار

وافق وزير الصناعة والتجارة الاردني سالم خزاعله على زيادة رأسمال شركة بنك سوسيته جنرال / الاردن المصرح به والمكتتب والمدفوع من حوالى ٢٧ مليون دينار الى ٤٠,٥ مليوناً بواقع ١٣,٥ مليون دينار.

وقال مراقب عام الشركات محمود عباينة في كتاب موجه الى بورصة عمان «ان تغطية زيادة رأس المال ستكون من طريق الاكتتاب الخاص بواقع ٥٠ في المئة من الاسهم المملوكة حالياً بعلاوة اصدار قدرها ٢٧٠ فلساً للسهم الواحد».

وأضاف في الكتاب المنشور على موقع البورصة ان اجراءات الزيادة استكملت لدى دائرة مراقبة الشركات في اليوم الرابع من الشهر الماضي.

الثقة بعجم المسؤولة
RELIABILITY

المتحدة للتأمين
UNITED INSURANCE
YEMEN

The leading Insurance Co. in Yemen

Head Office: Tel. +967 1 555 555
Fax. +967 1 214012
uicyemen@uicyemen.com
www.uicyemen.com

Ar. FSA Co.

ISO 9001:2000
ISO Certified Co.

«أموال» تعين لورانت لافينييه دو كاديه رئيساً تنفيذياً لها



د. لورانت لافينييه دو كاديه

أموال



الشيخة هنادي ناصر بن خالد آل ثاني

أموال

«الخليج الأول» يوقع مذكرة تفاهم مع صندوق الإنماء الاقتصادي والاجتماعي لتأسيس بنك جديد برأس مال ٤٠٠ مليون دولار



من اليسار عبد الحميد سعيد مضافاً ممثل صندوق الإنماء الاقتصادي والاجتماعي في ليبيا

وقّع بنك الخليج الأول، أحد البنوك الرائدة في الإمارات ومقره أبو ظبي، مذكرة تفاهم مع صندوق الإنماء الاقتصادي والاجتماعي في ليبيا لتأسيس بنك تجاري يحمل اسم «البنك الخليجي - الليبي» ومقره طرابلس - ليبيا. في هذا الصدد علق عبد الحميد سعيد، العضو المنتدب لبنك الخليج الأول، قائلاً: «يشهد الاقتصاد الليبي تنوعاً متزايداً لمصادر الدخل مع توقعات إيجابية، ونحن في بنك الخليج الأول نريد ان نستفيد من الفرص المتاحة». وأضاف «من خلال مذكرة التفاهم هذه، اتفق الطرفان على العمل معاً لتأسيس وتشغيل بنك تجاري يقدم الخبرة المصرفية، المنتجات الجديدة، أحدث وسائل ادارة المخاطر، والتكنولوجيا المتطورة، ما سيكون له اثره الايجابي على الاقتصاد الليبي». يذكر ان البنك الجديد ملوك بالكامل من قبل المؤسسات وبنسبة ٥٠ في المئة لكل منهما. ويبلغ رأس المال المصرح به ٤٠٠ مليون دولار أميركي، اما رأس المال المدفوع فهو ٢٠٠ مليون دولار.

«باركليز» يعترزم طرح صناديق تحوط إسلامية

ويجمع ٥٠٠ مليون دولار بالتعاون مع «شريعة كابيتال»

يعترزم بنك باركليز كابيتال اطلاق صناديق تحوط ملتزمة بالشريعة الاسلامية في احدث محاولة للتوفيق بين الطلب الكبير على الاستثمارات الاسلامية وعوائد صناديق التحوط. وأوضح مصدر في البنك انه سيرطح بالاشتراك مع شركة «شريعة كابيتال» ومقرها في الولايات المتحدة، مجموعة من صناديق التحوط التي ستدار وفق قواعد الشريعة التي يقول كثير من المصرفيين المستثمرين انها تحرم الاستراتيجيات الشائعة لصناديق التحوط مثل البيع على المكشوف. وقال هاري مارتن، الرئيس المشارك لوحدة حلول الاسواق في الشرق الاوسط في باركليز كابيتال «ان المستثمر النهائي سيستثمر امواله في صندوق استثماراته موزعة على ستة او سبعة صناديق تحوط طويلة الاجل تدار كلها وفق الشريعة الاسلامية». وأضاف: «سيكون بمقدور المستثمرين اختيار صناديق التحوط التي يرغبون استثمار اموالهم فيها». كاشفا ان باركليز وشريعة كابيتال يعترزمان جمع ما وصل الى ٥٠٠ مليون دولار للصندوق خلال عام في الولايات المتحدة.

أعلنت «أموال» AMWAL، الشركة الرائدة في مجال الصيرفة الاستثمارية وإدارة الأصول في قطر، تعيين د. لورانت لافينييه دو كاديه رئيساً تنفيذياً لعملياتها داخل الدولة وخارجها، وذلك في خطوة تعكس التزام «أموال» المتواصل بتعزيز فريق عملها بأفضل الخبرات والكفاءات والمساهمة في دفع عجلة نمو الاقتصاد الوطني وبخبرة واسعة تتجاوز العشرين عاماً، سيعمل د. لورانت دو كاديه على تعزيز الخدمات والاستشارات المالية التي تقدمها «أموال» لعملائها القطريين وغير القطريين لاقتناص فرص استثمارية فريدة تلي طموحاتهم المالية. وتعقباً على هذا التعيين، صرّحت الشيخة هنادي ناصر بن خالد آل ثاني، نائب رئيس مجلس الإدارة والمدير التنفيذي لشركة «أموال»: «يلعب فريق عمل «أموال» الذي يتمتع بالكفاءة العالية والخبرة الواسعة، دوراً محورياً في نجاح الشركة ويتجلى هذا من خلال أعمالها التي تعد الأبرز في المنطقة. ونحن على ثقة كبيرة من أن الخبرة العالمية الواسعة التي يتمتع بها د. لورانت دو كاديه ستشكل عوناً كبيراً لنا في رصد فرص نمو جديدة للشركة داخل قطر وخارجها. يمتلك د. دو كاديه ما يزيد على ٢٠ عاماً من الخبرة في قطاع الطاقة، شغل خلالها العديد من المناصب، بما في ذلك استشاري مالي ومسؤول مصرفي عن عمليات الاندماج والاستحواذ لعدد من أكبر الشركات الأوروبية والأميركية، مثل «توتال» و«تكنيب» و«بريد انترناشيونال» و«جنرال الكتريك» و«الستوم». كما وقام سابقاً بتقديم استشارات استثمارية ناجحة لشركات النفط والغاز الخليجية في استثماراتها في صناديق الطاقة. يحمل د. دو كاديه دبلوماً في الأعمال وشهادة دكتوراه في التمويل الدولي من «جامعة باريس التاسعة (دوفين)».

رغم ارتفاع كلفة الخدمات في المصارف الإسلامية فان الكثيرين من عملائها

يفضلون التعامل معها

يقول العاملون في المصارف الاسلامية ان كلفة انتاج الخدمة المالية الاسلامية اصبحت مرتفعة في ظل التسهيلات التقنية المتوفرة لدى المصارف التجارية. وينقل احد تقارير (ميد) عن طه الطيب احمد، رئيس المنتجات في بنك المشرق، قوله «ان مشكلة التكاليف المرتفعة لـ (الاستهلاك) في تقديم الخدمات المالية الاسلامية، لا يمكن التغلب عليها بسبب التعقيدات التي تميز هذه الخدمات. وبالنسبة لمعظم المستثمرين في المنتجات المالية الإسلامية، لا يكون القرار باعتماد طريقة الاستثمار وفقاً لآليات الشريعة الاسلامية خياراً شخصياً، بل هو فرض وواجب. ويقول احد المديرين التنفيذيين ل احد البنوك الاسلامية في الشرق الاوسط، فضل عدم ذكر اسمه: «دأب معظم مستهلكي خدماتنا على الاحتجاج لدينا لانهم وجدوا ان في وسعهم استهلاك الخدمات ذاتها من البنوك التقليدية بتكاليف اقل. ويريوي راجيف سينج، من شركة ارنست آند يونغ للمحاسبة في سلطنة عمان، قصة حول هذا التوجه القوي لربائث البنوك الاسلامية، فيقول: لاحظت ذات مرة كيف ان اثنين من الربائث اختارا استثمار اموالهما في البنوك الاسلامية بالرغم من ان الزبون يدفع رسوما مالية اكثر بما بين ٣ و ٤ بالمئة عن التي يدفعها في البنوك التقليدية. وهو يرضى بذلك لسبب وحيد يكمن في انه يرغب ان تكون معاملاته المالية خاضعة لتعاليم الشريعة».

بينها ملياران قابلان للتحويل الى أسهم

«أبو ظبي الوطني» يقر اصدار سندات بـ ٦,٤ مليارات درهم

أقرت الجمعية العمومية غير العادية لبنك ابو ظبي الوطني ADNB اصدار سندات قابلة للتحويل الى اسهم وأخرى متوسطة الاجل بقيمة اجمالية تصل الى ٦,٤ مليارات درهم. ووافقت الجمعية غير العادية للبنك، التي عقدت برئاسة **خليفة الكندي**، رئيس مجلس الإدارة، على اقتراح مجلس الإدارة بإصدار سندات قابلة للتحويل الى اسهم جزئيا او كليا مدتها ١٠ سنوات بقيمة لا تزيد على ملياري درهم، والتي سيتم طرحها على مؤسسات استثمارية وادراجها في لندن.



مايكل تومالين

أبو ظبي الوطني

وقال **الكندي** «ان كلفة التمويل من الاسواق العالمية تضاعفت ثلاث مرات حاليا، وسنلجأ الى اصدار هذه السندات في الوقت الذي نراه مناسباً»، مشيراً الى ان هذه البرامج يحتاجها البنك لمواجهة تمويل المشروعات المتنامية في الامارات والمنطقة. وكشف **الكندي** «ان البنك سيتجه نحو الاندماج امام اي فرصة له مع اي بنك اذا كان ذلك في مصلحة بنك ابو ظبي الوطني ومساهميه، غير انه نفى وجود اي خطط للاندماج مع اي كيان مصرفي في الوقت الراهن». وأشار الى توجهات البنك للتوسع في اعماله المصرفية في الخارج، وقال: اننا ندرس التوسع في الاردن وقطر والسعودية ولدينا تطلعات لافتتاح فرع في ليبيا خلال الفترة المقبلة. وقال الرئيس التنفيذي لبنك ابو ظبي الوطني، **مايكل تومالين**: «ان قرار اصدار سندات قابلة للتحويل الى اسهم وسندات متوسطة الاجل بقيمة اجمالية تصل الى ٦,٤ مليارات درهم يضع بنك ابو ظبي الوطني في موقع تنافسي افضل مع المصارف المحلية والاقليمية والعالمية الكبيرة في سوق تتسم بتنافسية عالية». وأضاف: ان السندات سترفع الموارد الرأسمالية للبنك كما ستمنحه سيولة اضافية لتعزيز دوره في تمويل المشاريع والمساهمة في النمو الاقتصادي لامارة ابو ظبي ودولة الامارات العربية المتحدة بشكل اكبر، وستسهم في تنويع قاعدة مستثمري بنك ابو ظبي الوطني».

مذكرة تفاهم بين مصرف الموصل والعربية للإستثمار في مجال تعزيز الاعتمادات المستندية

وقع مصرف الموصل للتنمية والإستثمار (العراق) مذكرة تفاهم مع الشركة العربية للإستثمار (البحرين) اشتملت على التعاون بين المؤسستين في مجالات إدارة الحسابات وتعزيز الاعتمادات المستندية بالإضافة الى التدريب واستثمار الفوائض المالية والتحويلات الخارجية.



فيسل منصور العلوان

العربية للإستثمار

وقع الاتفاقية نيابة عن الشركة العربية للإستثمار فيصل منصور العلوان - مدير عام فرع الشركة في البحرين، وعن مصرف

الموصل للتنمية والإستثمار **قصي يحيى قاسم** رئيس مجلس الإدارة. ومصرف الموصل للتنمية والإستثمار أسس كشركة مساهمة في العام ٢٠٠٠، برأسمال قدره مليار دينار عراقي مدفوع بالكامل، تمت زيادته الى ٢٠ مليار دينار عراقي بنهاية ٢٠٠٥، ويملك المصرف مجموعة من المستثمرين العراقيين بما فيهم مصرف الرافدين ومصرف الرشيد وبعض المؤسسات المالية والشركات. ويمارس مصرف الموصل للتنمية والإستثمار تقديم خدمات الصيرفة الشاملة وإدارة القطع الأجنبي وتداول الأسهم والسندات من خلال مكاتب الوساطة في السوق العراقي للأوراق المالية، وإدارة محفظة الاستثمارات العقارية من خلال شبكة فروع وعلاقاته المصرفية المتميزة مع العديد من المصارف المحلية والإقليمية. ويعتمد المصرف في تقديم الخدمة المصرفية على كادر تنفيذي متخصص عالي الكفاءة ذي خبرة واسعة في العمل المصرفي. يشار الى ان الشركة العربية للإستثمار تم إنشائها في العام ١٩٧٤ كشركة عربية مساهمة، ويبلغ رأسمالها المدفوع ٥٠٠ مليون دولار أميركي، وهي مملوكة لحكومات ١٧ دولة عربية، تتخذ من مدينة الرياض في المملكة العربية السعودية مقراً رئيسياً لها.

كوركاب ميرشانت بنك تحصل على رخصة من مركز قطر للمال

أعلنت شركة كوركاب CORECAP ليتمتد ان هيئة مركز قطر للمال التنظيمية قد منحت الشركة التابعة لها تحت اسم كوركاب ميرشانت بنك رخصة الفئة الثالثة للبدء بأعمالها انطلاقاً من مركز قطر للمال. وتقدم كوركاب ميرشانت بنك مختلف الخدمات والأنشطة المصرفية التجارية بما في ذلك خدمات الملكية الخاصة، والخدمات المصرفية الاستثمارية وإدارة الأصول، كما ستبدأ بإدارة صندوق كوركاب الأول للإستثمار الإسلامي في الملكية الخاصة، وتقديم خدمات الصيرفة الإستثمارية.



خالد راشد

CORECAP

ويعد هذا الإنجاز، أول توسع إقليمي للشركة بعد اقل من عام واحد على بدء أعمالها، كما أنه يضع كوركاب ميرشانت بنك بين أوائل الشركات في المنطقة المرخصة لها بتقديم خدمات الملكية الخاصة. وسوف تستفيد الشركة من البنية التنظيمية ذات المستوى العالمي لمركز قطر للمال، في توفير الأساس القوي لخدماتها في قطر وعموم منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وغيرها من الأسواق المهمة.

الجدير بالذكر ان كوركاب ميرشانت بنك هي إحدى شركات كوركاب ليتمتد، التي أسسها الفريق الإداري ومجموعة من كبار المستثمرين. ويترأس الشيخ **محمد بن أحمد بن جاسم آل ثاني**، وزير الاقتصاد والتجارة السابق في قطر مجلس الإدارة، اما الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد **خالد راشد**.

تعززم افتتاح وحدات مصرفية في دول آسيوية

مجموعة البركة تفتتح ٨ فروع اضافية في البحرين حتى ٢٠٠٩

تعززم مجموعة البركة المصرفية فتح ٨ فروع اضافية لها في البحرين خلال العامين المقبلين ليصبح عدد الفروع التابعة للمجموعة في المملكة ١١ فرعاً تجارياً، فيما تم افتتاح المكتب التمثيلي التابع لها في اندونيسيا رسمياً، وهو مكتب سيتم تحويله الى وحدة مصرفية تابعة للمجموعة بعد اجراء الدراسات اللازمة للسوق الاندونيسية من خلال المكتب.

أكد ذلك الرئيس التنفيذي للمجموعة السيد **عدنان احمد يوسف** كاشفاً النقاب عن ان المجموعة انتهت كل الاجراءات اللازمة لفتح وحدة مصرفية في سوريا، حيث تقرر ان يفتتح البنك رسمياً مطلع كانون الثاني (يناير) المقبل، فيما تجري المناقشات حالياً لتسمية المدير العام الذي سوف يتولى اعمال الوحدة التي يتوقع ان تفتح لها سبعة فروع في المدن السورية الكبرى في بداية انطلاق اعماله.

وقال **عدنان**: «ان افتتاح وحدة مصرفية تابعة للمجموعة في اندونيسيا ينطوي على اهمية كبيرة، لعلاقات اندونيسيا القوية بالدول والاسواق التي تتواجد فيها اهم الوحدات المصرفية التابعة للمجموعة».

واضاف «بحسب الخطة الاستراتيجية المرسومة للمجموعة حتى عام ٢٠١٠، فإن المجموعة تعززم افتتاح وحدات مصرفية كبيرة تابعة لها في كل من الهند والصين ودول آسيوية اخرى، وسوف تغطي المجموعة لاحقاً كل المناطق الجغرافية المتاحة في الدول العربية والاسلامية بوحدات مصرفية تابعة لها مستقبلاً. وللمجموعة تواجد جغرافي واسع ممثل في وحدات مصرفية تابعة في عشرة بلدان تدير بدورها نحو ٢٣٠ فرعاً».

«النور الإسلامي» يطلق أعماله مطلع ٢٠٠٨



حسين القمزي
الرئيس التنفيذي لمصرف النور الإسلامي



الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم
رئيس مصرف النور الإسلامي

يعتزم مصرف «النور الإسلامي» فتح أبوابه للعملاء واطلاق خدماته رسمياً في مطلع كانون الثاني (يناير) المقبل.

وكان مصرف النور قد حصل في شباط (فبراير) الماضي على رخصة وموافقة مصرف الإمارات المركزي لتأسيس خامس مصرف إسلامي في الدولة برأسمال قدره ٣,٦٦ مليارات درهم على اقل تقدير. وتمتلك حكومة دبي من خلال شركة دبي القابضة ما نسبته ٥٠٪ في رأسمال المصرف الجديد، الى جانب مساهمين آخرين من رجال الأعمال والاقتصاد.

وسيتبوأ سمو الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم منصب رئيس مجلس الإدارة، في حين تم تعيين حسين القمزي رئيساً تنفيذياً للمصرف، على ان يتم الإعلان عن أعضاء مجلس الإدارة خلال الجلسة الأولى للجمعية العمومية التأسيسية.

«أديم» تسعى الى تأسيس بنك استثماري في بريطانيا

اعلن نائب الرئيس التنفيذي لتمويل المؤسسات في شركة أديم الكويتية للاستثمار، **نافل محمد الهذال**، ان الشركة تجري حالياً مفاوضات مع شريك استراتيجي في بريطانيا لتأسيس بنك استثماري يكون بوابة لاستثمار الخليجيين في بريطانيا واوروپا. وأضاف الهذال: ان الشركة تسعى الى نقل خبراتها في مجال الاستثمار الاسلامي الى بريطانيا، لا سيما ان الحكومة البريطانية من خلال البنك المركزي والمؤسسة المالية تدعم وتؤسس بيئة قانونية لتواجد المؤسسات المالية الاسلامية في بريطانيا وتود ان تكون مركزاً مالياً اسلامياً في اوروپا.

وبين ان الشركة تسعى لان يكون لها تواجد في منطقة جنوب شرقي آسيا، لافتاً الى انها انتهزت فرصة اقامة منتدى ماليزيا لتشارك فيه بهدف التواصل مع المؤسسات الماليزية المشاركة والاطلاع على الفرص الاستثمارية المتاحة ومن ثم التواجد في المنطقة اذ اثار انها جاذبة للاستثمار.

ستاندرد تشارترد ينشئ

مصرفاً اسلامياً في ماليزيا

تقدم بنك ستاندرد تشارترد بطلب الى السلطات الماليزية ليسمح له بإنشاء بنك اسلامي في ماليزيا اسوة ببنك ايه بي ان امرو الهولندي. وتحرص ماليزيا على منافسة دبي والبحرين وسنغافوره في هذا المجال.

ويرى ستاندرد تشارترد ان ماليزيا واعدة على صعيد التعاملات المصرفية.

١٠ آلاف صندوق تحوط في العالم

مخصصة للأثرياء

اجري احصاء لعدد صناديق التحوط في العالم فبلغ حوالي عشرة آلاف صندوق، وباعتبارها اسرع الادوات المالية نمواً في العالم، توصلت لتقدير ١,٣ تريليون دولار. والمعروف ان الحد الأدنى للاشتراك في صندوق التحوط هو بين ٥٠٠ الف ومليون دولار.

وليس من داع لتكرار القول بأن مثل هذه الصناديق انشئت خصيصاً لاصحاب الملايين.

شارك في اجتماع محافظي المصارف المركزية في دمشق الشيخ سالم الصباح: الكويت كانت السبابة في إقامة المصارف الخاصة في سوريا

زار في الشهر الماضي محافظ البنك المركزي الكويتي الشيخ سالم عبد العزيز الصباح العاصمة السورية يرافقه مدير إدارة البحوث الاقتصادية سامي حسين ومدير مكتب المحافظ نكريات الذياب، للمشاركة في الدورة العادية الـ ٣١ لمجلس محافظي المصارف المركزية ومؤسسات النقد العربي.



وفي تقييمه لإقبال عدد من المصرفيين الكويتيين لإقامة مصارف خاصة في سوريا قال الشيخ سالم لوكالة «كونا»: «القطاع الخاص عندما يكون على دراية تامة في شؤونه المتعلقة بمجالات الاستثمار فإنه تقع عليه مسؤولية اختيار البلد والقطاع الذي يرغب في الاستثمار فيه». وأضاف «لاحظنا في الآونة الاخيرة ان هناك الكثير من وحدات القطاع الخاص يرغب في القدوم الى سوريا للمشاركة في النهضة التنموية التي تشهدها، وتأسيس شركات استثمارية أو مصرفية فيها». وأكد ان القطاع الخاص في الكويت كان سابقاً لزيارة سوريا والتنسيق مع الأشقاء رجال الأعمال السوريين لإقامة المصارف الخاصة وكذلك الشركات الاستثمارية.

مناقشات مجلس المحافظين

ناقش مجلس المحافظين في اجتماعه تقريراً عن أعمال المجلس وسير العمل في لجانه، كما ناقش توصيات الاجتماع الـ ١٦ للجنة العربية للرقابة المصرفية مشدداً على وجوب تقوية الأطر الرقابية والإشرافية المصرفية في الدول العربية بما يتوافق مع المعايير الدولية. وناقش المجلس أيضاً توصيات الاجتماع الثالث للجنة العربية لنظم الدفع والتسوية.

ونظر المجلس في التقرير الاقتصادي الموحد لعام ٢٠٠٧ الذي أعده صندوق النقد العربي بالتنسيق مع الأمانة العامة لجامعة الدول العربية والصندوق العربي للإئتمان الاقتصادي والاجتماعي ومنظمة الأقطار العربية المصدرة للنفط (أوبك)، والمعلق بالتطورات التي شهدتها أداء اقتصادات الدول العربية عام ٢٠٠٦. وأخيراً بحث مجلس المحافظين في ورقتي عمل مقدمتين من العراق وتونس حول تجربة السياسة النقدية وملاحها في كلا البلدين.

محمد الملا مديراً لـ «أم القيوين الوطني»

اعلن الشيخ ناصر بن راشد الملا العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لبنك أم القيوين الوطني عن تعيين محمد الملا مديراً عاماً للبنك.

ويتمتع الملا بمؤهلات أكاديمية عالية وبخبرة مصرفية ومالية تمتد لأكثر من ٢٠ عاماً، وهو خريج جامعة ولاية كاليفورنيا في الولايات المتحدة الاميركية، حيث حصل على ماجستير في ادارة الاعمال. ثم بدأ العمل المصرفي في بنك كرنديليز في دبي حيث كان آخر منصب له هو مدير حسابات الشركات. وانضم بعد ذلك الى مجموعة «اتش اس بي سي» المصرفية في عام ١٩٩٥ حيث عمل في وظائف قيادية علياً في مختلف الدوائر بما في ذلك ادارة الموارد البشرية، ادارة الائتمان والمخاطر، الادارة التجارية. وآخر منصب له كان الرئيس التنفيذي لبنك «اتش اس بي سي» في ابو ظبي.

وقال الشيخ ناصر الملا «ان اختيارنا لمحمد الملا لشغل هذا المنصب جاء تلبية لمتطلبات المرحلة المقبلة من عمل البنك وفي خضم النشاط الاقتصادي المتنامي الذي تشهده الدولة. ونحن على ثقة بأن خبرته الطويلة في مجموعتين مصرفيتين كبيرتين عمل فيهما في الشارقة ودبي وابطوبي، بالإضافة لمؤهلاته الأكاديمية، ستساعده في تحقيق أهداف واستراتيجيات البنك الطموحة».

«أميركان اكسبريس» تعزز قنوات الدفع لحاملي بطاقتها بالتعاون مع «بنك الدوحة»

أطلقت شركة «أميركان اكسبريس الشرق الاوسط» بالتعاون مع «بنك الدوحة» تسهيلات جديدة لتسديد قيمة الفواتير الشهرية للبطاقات في قطر، وذلك في خطوة تهدف الى تعزيز الشراكات مع المصارف وتوفير مزيد من الراحة لأعضاء البطاقات. وتشمل هذه التسهيلات خدمة دفع المبالغ المستحقة عبر شبكة الانترنت وخدمة الخصم المباشر.



ر. سيتارمان
بنك الدوحة

وستكون خدمة الدفع عبر شبكة الانترنت متاحة لكافة عملاء «بنك الدوحة» المشتركين في خدمة «د - بنك» (D-BANK) بمجرد ادخال اسم المستخدم وكلمة المرور ضمن قائمة بطاقات الإئتمان على الموقع الإلكتروني www.dohabank.com.qa. ولا تتطلب هذه الخدمة تسجيلاً مسبقاً، علماً انه يتم دفع القيمة في حساب البطاقة خلال ٢٤ ساعة.

وقال نائب الرئيس التنفيذي لبنك الدوحة ر. سيتارمان: «تأتي هذه المبادرة في اطار حرصنا الدائم على توفير مزيد من التسهيلات التي لا تقتصر منافعها على عملائنا، بل يستفيد منها ايضا اعضاء بطاقات «أميركان اكسبريس»، ممن ليست لديهم حسابات مع «بنك الدوحة». وعلاوة على ذلك، فإن من شأن خيارات الدفع الجديدة هذه ترسيخ العلاقة المتينة التي تربطنا مع شريك عالمي مرموق مثل «أميركان اكسبريس».

من جهته، قال السيد زياد قبلاوي، مدير أميركان اكسبريس الشرق الاوسط في قطر: «توفر هذه الخطوة مزيداً من السهولة في تسديد فواتير بطاقات «أميركان اكسبريس».

عارف الخوري مديراً عاماً لـ «أبوظبي الوطني للتمويل الإسلامي»

أعلن بنك أبوظبي الوطني عن تعيين عارف الخوري مديراً عاماً لشركة «أبوظبي الوطني للتمويل الإسلامي» (أدنيف) التابعة للبنك والتي يتوقع ان تبشر أعمالها قريباً. ونجح الخوري، الذي يعد من الكوادر الإماراتية الشابة في القطاع المصرفي، في تحقيق عدد من الإنجازات المتميزة في مجال عمله وبناء علاقات قوية في القطاع المصرفي في الدولة وخارجها خلال سنوات عمله.

وسيتولى الخوري مهمة قيادة فريق من الكوادر المحترفة في مجالات تمويل الشركات والأفراد والعمليات في المصارف الإسلامية لإطلاق «أدنيف» التي تدخل مجالاً يتميز بالتنافسية القوية بغية تقديم أفضل الخدمات التي تلبي المتطلبات المتزايدة والمتخصصة في مجال التمويل الإسلامي.

وقال مايكل تومالين، الرئيس التنفيذي لبنك أبوظبي الوطني: «ان قطاع المصارف والخدمات المالية في الدولة يشهد نمواً متسارعاً، الأمر الذي يشكل تحدياً كبيراً أمام العاملين فيه لتلبية المتطلبات المتزايدة»، مؤكداً ان شركة أبوظبي الوطني للتمويل الإسلامي مطالبة بتقديم خدمات متميزة وفريدة من نوعها لتكون إضافة حقيقية للبنك والقطاع المصرفي.

أبوظبي التجاري اشترى ٤١% من «جي ام جي»

اشترى بنك ابو ظبي التجاري ٤١ في المئة من مجموعة الخليج التجاري (جي ام جي) وهي مؤسسة مصرفية متخصصة بالاستثمارات وادارة الاصول. بلغت قيمة الحصة ٥١ مليون دولار اميركي (وكانت بمثابة اسهم في المجموعة البائعة).



أيرفن نوخس
بنك ابو ظبي التجاري

وفي تعليقه على الصفقة قال أيرفن نوخس، الرئيس التنفيذي لبنك ابو ظبي التجاري، ان هذه الصفقة تأتي في سياق تحالف استراتيجي مع «غلف ميرشانت غروب».

وأضاف: ان هذا التحالف الجديد يحقق العديد من المزايا والفوائد لعملاء البنك، ان يمكنه من تقديم مجموعة جديدة من المنتجات المالية المتميزة. من جهته رحب نبيل معلول، الرئيس التنفيذي لـ «غولف ميرشانت غروب»، بالاعلان عن التحالف الاستراتيجي بين هذا الاخير وبنك ابو ظبي التجاري، وقال: «أسسنا غلف ميرشانت غروب لتصبح المؤسسة الرائدة في تقديم الخدمات البنكية الاستثمارية مع التركيز على الاحتياجات المالية للشركات العائلية في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي والعملاء من الشركات العالمية التي تبحث عن موطئ قدم لها لتوسيع رقعة اعمالها في المنطقة».

«ساب» يختتم حملته التسويقية بتسليم الجائزة الكبرى لرابحها



خلال تسليم الجائزة

اختتم «ساب» SABB فعاليات حملته التسويقية «ساب تداول» بسحب على الجائزة الكبرى في مبنى الادارة العامة للبنك سلم خلالها نائب العضو المنتدب عادل الناصر الفائز بالجائزة محمد النشار من مدينة جدة مفتاح سيارة من نوع BMW طراز ٢٠٠٧.

وللمناسبة قال الناصر: اننا في غاية السرور بنتائج هذه الحملة والتي فاقت كل توقعاتنا، ونقدم تهانينا للسيد محمد النشار، لفوزه بهذه الجائزة القيمة. مضيفاً: ان هذا النجاح يعود بالدرجة الاولى الى المجهود الذي بذله الجميع في «ساب» لتطوير وادارة هذه الحملة التسويقية، بالإضافة الى النوعية المتميزة من الخدمات المقدمة لعملائنا الذين يستحقون منا خالص الشكر».

وكانت حملة «ساب تداول» انطلقت مع بداية العام الجاري بهدف زيادة ورفع حصة البنك في سوق المتاجرة بالاسهم المحلية عبر الانترنت، وقد اسهمت الامكانات الكبيرة التي يتمتع بها «ساب» في الزيادة الكبيرة التي شهدتها حصة البنك في هذا المجال، وذلك لما يوفره البنك من خدمات متميزة وفعالة، ورسوم منافسة.

مؤسسة اماراتية في جنيف: بيت ابوظبي للاستثمار

سوف يحصر تعامل هذه الشركة مع ذوي الدخل العالي الذين يحتاجون الى الخدمات المصرفية والاعمال في القارة الاوروبية. وقال رشاد جناحي ان هذه المؤسسة الجديدة ستضيف مزيداً من القيمة للعملاء الذين يرغبون في القيام بأعمال عبر مؤسسة معروفة وموثوقة في جنيف.

أسس بيت ابوظبي للاستثمار شركة في بلد اوروبي (جنيف - سويسرا) تحمل اسم «بيت ابوظبي للاستثمار جنيف» وهي شركة مستقلة بالكامل. وعين مجلس ادارة بيت ابوظبي للاستثمار الذي يرأسه رشاد جناحي خبيراً اجنياً كمدير عام للشركة في جنيف هو دومينيك واغنز.

شركة الأوراق المالية والاستثمار مديراً للإصدار

البحرين الاسلامي ينهي طرح حقوق الاكتتاب في أسهمه

انهى بنك البحرين الاسلامي طرح حقوق الاكتتاب في أسهمه في آخر شهر ايلول (سبتمبر) الماضي وحصل على ٨٥ مليون دينار بحريني، محققاً خطوة استراتيجية في اطار خطته الرامية الى التوسع في السوق الاكبر لدول مجلس التعاون الخليجي.

وفي هذا الصدد، صرح القائم بأعمال الرئيس التنفيذي للبنك محمد ابراهيم محمد «نحن واثقون من انه حان الاوان لبنك البحرين الاسلامي لكي يصبح مصرفاً اكبر وأكثر تركيزاً، لا سيما وان الاحتمالات المستقبلية



محمد ابراهيم محمد
البحرين الاسلامي

للعمل المصرفي الاسلامي في المنطقة قوية وان بنك البحرين الاسلامي وبفضل تواجده في السوق منذ أمد بعيد والتزامه التام تجاه البحرين ودول مجلس التعاون الخليجي على أهبة الاستعداد للاستفادة من هذه الفرص في السوق».

وستقبل الطلبات خلال فترة الاكتتاب في جميع فروع بنك البحرين الاسلامي، كما ان نسخاً من مذكرة المعلومات واستمارات الطلبات ستتوفر في كل من بنك البحرين الاسلامي وشركة الاوراق المالية والاستثمار (سيكو) وكى بي ام جي فخرو.

وقد تم تعيين شركة الاوراق المالية والاستثمار مديراً للإصدار لطرح الحقوق في الاسهم، في حين تم تعيين مكتب حاتم الزعبي وشركاه كمستشار قانوني، وأرست أند يونغ كمدقق للحسابات ومؤسسة كى بي ام جي كمسجل لهذه العملية.

يغطي القرض حتى ٩٠٪ من قيمة العقار

«دبي التجاري» يطلق برنامج التمويل السكني

طرح بنك دبي التجاري CBD برنامجاً للتمويل السكني يقدم حلولاً مبتكرة تلبي متطلبات مختلف شرائح العملاء، وذلك استجابة للنمو المتسارع في القطاع العقاري في الدولة.

وقال فيصل كلداري، مدير عام قطاع الاعمال في البنك: «تعكس الخدمة الجديدة التزام البنك المستمر بالمساهمة في تطوير القطاع العقاري والذي يعتبر من اهم القطاعات الاقتصادية في الدولة حيث تشهد سوق العقارات نمواً سريعاً غير مسبوق».



ابراهيم عبد الله
نائب الرئيس التنفيذي لبنك دبي التجاري

من جهته قال نائب المدير العام للخدمات المصرفية للأفراد توماس سميث، «ان خيارات التمويل السهلة والمرنة التي يقدمها برنامج التمويل السكني من بنك دبي التجاري، ستساعد الكثير من العملاء على المضي قدماً في تملك منزل احلامهم في مرحلة مبكرة من حياتهم».

اضاف: ومن اهم ما يميز هذا المنتج الجديد، اسعار الفائدة التنافسية ورسوم اجراءات الحصول على القرض، والتي تعد الأدنى في السوق. ويغطي القرض حتى ٩٠٪ من قيمة العقار، بغض النظر عن نوع العقار، اولياً كان ام ثانوياً. كما تتضمن الخيارات المرنة لهذا القرض البدء بالتسديد بعد ستة اشهر من الحصول على العقار.

GRAS SAVOYE - WILLIS

□ Chiffre d'Affaires 2 Milliards de Dollars

□ 300 Bureaux dans 100 Pays

□ 15350 Collaborateurs

□ 3^{ème} Réseau Mondial

GRAS SAVOYE LIBAN SAL

Rue Sodeco, Imm. Right Angle, Sodeco, Beyrouth, Liban • Tél: (01)219455 - 203083 - 218913, Fax: (01) 218914

B.P.: 175707 Mar Mikhael - Beyrouth - Liban • e-mail: grasavoy@inco.com.lb

فرع جديد ينضم الى الفروع ٥٥ للبنك الاسلامي الأردني

افتتح البنك الإسلامي الأردني في منطقة خريبة السوق - عمان الفرع السادس والخمسين له ليصبح عدد فروعه ٥٦ فرعاً و٩ مكاتب. ويأتي افتتاح فرع خريبة السوق في محافظة العاصمة عمان ضمن خطة التفرع الخاصة بالبنك لهذا العام. وفي المناسبة قال نائب رئيس مجلس الإدارة المدير العام للبنك السيد **موسى عبد العزيز شحاده** «اننا سعداء



موسى شحاده
البنك الإسلامي الأردني

بافتتاح هذا الفرع في محافظة العاصمة عمان في هذه الايام الفضيلة ونحن على ابواب شهر رمضان المبارك، انطلاقاً من حرص ادارة البنك على استمرار وصول خدماته المميزة وفق احكام الشريعة الإسلامية، والتي بدأها منذ ثمانية وعشرين عاماً، الى مختلف مناطق المملكة، تماشياً مع التزام البنك بتوفير افضل الخدمات لعملائه وسعيه الدائم لبذل جهوده لتلبية احتياجاتهم باستمرار».

«سوريا الدولي الاسلامي» ينطلق رسمياً

عبد القادر الدويك: للمصارف الإسلامية دور كبير في استقطاب الاستثمارات

بدأ مصرف سوريا الدولي الإسلامي العمل رسمياً في منتصف الشهر الماضي... أكد ذلك مدير عام المصرف **عبد القادر الدويك**، مشيراً الى «ان للمصارف الإسلامية دوراً كبيراً في استقطاب الاستثمارات وتحقيق معدلات نمو عالية مقارنة مع المصارف التقليدية، ولذلك فعلى الجهات المعنية ان تأخذ بالاعتبار عند قيامها بأي اصلاحات وجود مؤسسات إسلامية، واهمها اصدار الصكوك الإسلامية حتى تكون المصارف الإسلامية قادرة على معالجة



السيولة الفائضة لديها وتوظيفها، فهذه المصارف توصف بكونها بنوكاً استثمارية معنية بخلق المشاريع وتدويرها وجذب الموارد المالية ووضعها في قنوات استثمارية كالعقارات والمشاريع التنموية القادرة على تحريك خطوط الانتاج أو مشاريع زراعية وصناعية أو ما يقام على نظام «B.O.T» الى جانب مشاريع التمويل الصغيرة والتي من شأنها استغلال العمالة وخفض البطالة واستقطاب العملة الأجنبية».

الوطني الكويتي يتوسع في السوق الأردني

يعمل بنك الكويتي الوطني حالياً في الاردن على افتتاح ٧ فروع جديدة له في مختلف المناطق، وهو عازم على اتمام هذا الافتتاح خلال العام الجاري، حيث اعد للعام المقبل خطة توسعية اكبر.

وقال مدير عام البنك في الاردن **جبرا غندور** ان خدمات جديدة يعتزم الفرع تقديمها في الكويت ومنها القروض السكنية بتمويل ٨٠ في المئة من قيمة العقار بفترة سداد تصل الى ١٥ سنة.

وأكّد **غندور** ان السوق الاردني يستوعب هذا الكم من المصارف، إذ تدخله مشاريع تنموية تحتاج الى جهاز مصرفي كبير.

وأضاف: ان المنافسة بين المصارف امر طبيعي جدا ليقدم المصرف دائماً الأفضل للعميل على صعيد التسهيلات والمنتجات، ونحن في صدد تقديم باقة من الخدمات الجديدة للأردنيين المقيمين في الكويت.



جبرا غندور
بنك الكويتي الوطني

ضخ مليون ريال في رأسمال

بنك الفقراء العربي

أقر برنامج الخليج العربي لدعم منظمات الامم المتحدة الانمائية (أجفند) زيادة دعم رأسمال اول بنك للفقراء في الوطن العربي بمبلغ مليون دولار، وهو البنك الوطني للاقراض الصغير في الاردن.

جاء ذلك في اجتماع مجلس ادارة البنك الذي عقد في مدينة الرياض. ويعمل البنك من خلال خطته للعام ٢٠٠٧ للوصول الى ١٩ الف مستفيد من العملاء النشيطين من المستفيدين من الخدمات المالية للبنك، كما يعمل على انشاء ثلاثة فروع جديدة في عدد من مدن الاردن.

وحقق البنك فائضاً في عملياته التشغيلية تقدر بـ ٣٧٧١٧ ديناراً اردنياً، ما يعد مؤشراً جيداً حيث وصل البنك الى نقطة التعادل التشغيلية خلال الربع الاول من العام الحالي.

وقد شارك في اجتماع مجلس ادارة البنك في الرياض كل من البروفسور **محمد يونس** عضو مجلس الادارة ومؤسس بنك غرامين - بنغلاديش الذي حصل على جائزة نوبل للسلام ٢٠٠٦.

كما شارك اعضاء مجلس الادارة وهم: **طارق عوض** نائب رئيس مجلس ادارة و**ناصر القحطاني** المدير التنفيذي لـ «أجفند»، و**الكس بولك** وباسم **خنفر** المدير العام للبنك الوطني لتمويل المشاريع الصغيرة و**خالد المحيسن** مساعد المدير العام للبنك وأمين سر مجلس الادارة.

وحضر الاجتماع بصفة مراقب كل من: **عمر باجرش** رئيس مجلس ادارة بنك الامل في اليمن ونائبه **محمد البلاعي** والدكتور **محمود منصور عبد الفتاح** المدير التنفيذي لمؤسسة الامل المصري.

محافظ المركزي الإيراني الجديد يتبنى

مسار الحكومة في خطة التنمية

عين الرئيس الإيراني **محمود احمددي نجاد**، الشهر الماضي، وزير الاقتصاد السابق **طهماسب مظاهري** محافظاً للبنك المركزي في خطوة اعتبرها المحللون محاولة لاحكام القبضة على السياسة الاقتصادية في رابع اكبر دولة مصدرة للنفط في العالم.

ونقل عن مظاهري خلال حفل توليه المنصب «ان برنامج البنك هو المضي قدماً في الاتجاه نفسه الذي تسير فيه خطة التنمية الرابعة».

ووفق بيانات رسمية بلغ معدل التضخم في ايران نحو ١٦ في المئة، والنمو الاقتصادي بما يزيد قليلاً عن خمسة في المئة، اي اقل بأثنين في المئة عن المستوى المستهدف في خطة الحكومة..

«المصرف العالمي» أنهى تشكيل

هيكليته التنظيمية والإدارية

اشرنا في عددنا السابق الى اطلاق «المصرف العالمي»، وهو يستعد لبدء خدماته المصرفية المتخصصة وتقديم استشاراته وحلوله للمستثمرين.

الرئيس التنفيذي للبنك **مارك هانسون** أشار الى انجاز هيكليته التنظيمية والادارية، وما اقدم عليه مؤخراً هو تعيين **عامر محمد عارف** في منصب رئيس لادارة الثروات وتوظيف الاستثمار، فهو يملك خبرة ١٥ عاماً في الاستثمار المصرفي في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي.

حقق عوائد مجزية في عمليات تخارج بنك البحرين والشرق الأوسط يعزز طرح صندوق استثماري



ألبرت كتانة

بنك البحرين والشرق الأوسط

يعتزم بنك البحرين والشرق الأوسط طرح صندوق استثماري مدته ١٠ اعوام، لم يتم تحديد قيمته بعد، بالشراكة مع مجموعة استثمارية بريطانية في الاسواق الاوروبية مطلع العام المقبل، استمرارا لمشاريعه الاستثمارية الناجحة التي نفذها خلال السنوات الثلاث الماضية. كما يتوقع البنك اغلاق صندوق استثماري آخر في المدة نفسها كان قد طرح في الاسواق بقيمة ملياري دولار قبل فترة، تبلغ حصته فيه ١٠ ملايين دولار سيتم طرح ٦ ملايين منه على عملاء المصرف في منطقة الخليج. أكد ذلك الرئيس التنفيذي للبنك ألبرت كتانة، مشيرا الى ان البنك تلافى كليا المشكلات المالية التي كان قد تعرض لها عام ٢٠٠٢، متجاوزا مرحلة الخطر عام ٢٠٠٤، وبدأ في تحقيق ارباح قياسية، اذ قفزت هذه الارباح للنصف الاول من العام الجاري بنسبة ٢٣٣٪ قياسا بالفترة المقابلة من عام ٢٠٠٦، الى ١٢,٨ مليون دولار، متوقعا أن يستمر البنك في تحقيق نتائج مالية جيدة في الربع الجاري.

وأضاف كتانة: لقد حقق البنك بالفعل عوائد جيدة ومبهره جدا من خلال التخارج من عدد من المحافظ الاستثمارية في اميركا ودول الغرب بعيد تفاقم ازمة الائتمانات العقارية التي ضربت كبريات الاسواق العالمية في الغرب في الاسبوع الاخير من آب (اغسطس) الماضي، حيث تم التخارج من محافظتين استثماريتين في القطاع العقاري في اميركا، حقق البنك في الاولى عوائد بلغت عشرة اضعاف، فيما بلغت العوائد في الثانية ٧ اضعاف ما تم استثماره. كما تخارج المصرف من محفظة ثالثة في المانيا بربحية تقدر بنحو ٣,٦ اضعاف المبالغ المستثمرة فيها.

الوطني للتنمية يبدل اسمه

الى «ابوظبي - مصر»

وافقت الجمعية العمومية للبنك الوطني للتنمية المصري على تغيير مجلس إدارته. وذلك بعد إتمام عملية استحواذ مصرف أبوظبي الإسلامي على نسبة ٥١,٢٩٪ من «الوطني للتنمية»، حيث تم تعيين خميس محمد بو هارون رئيساً لمجلس إدارته على ان يكون علي شاكر الرئيس السابق للبنك نائباً للرئيس الجديد، وكل من محمد محمود دكروري ورغيد نجيب الشنطي أعضاء في مجلس الإدارة. وتم الاتفاق على تغيير الاسم من «البنك الوطني للتنمية» الى «بنك أبوظبي - مصر».

الحكومة اليمنية تمنح

«الاتحاد الاسلامي» ترخيصاً

منحت الحكومة اليمنية بنك الاتحاد الاسلامي الدولي رخصة للعمل في اليمن برأسمال ١٠٠ مليون دولار. وفي المناسبة، قال الدكتور شهاب العززي، رئيس منتدى الاعمال الخليجي اليمني ورئيس لجنة تأسيس البنك: «ان الحكومة اليمنية منحت الرخصة للبنك، الا انه تم تخفيض مساهمة المستثمرين الخليجين الى ٢٠٪ بدلا من ٥٠٪ بحسب النظام الاساسي للبنك». وعزا ذلك الى النص القانوني الذي يتضمنه قانون المصارف الاسلامية الذي لا يجيز ان يمتلك المستثمرون الاجانب ما يزيد على ٢٠٪ من اسهم البنوك الاسلامية.

وأوضح العززي انه «بناء على ذلك النص القانوني فإن البنك اضطر الى تعديل نظامه الاساسي حيث تم تخصيص ٤٠٪ من اسهم البنك للاكتتاب العام و ٦٠٪ للمؤسسين». لافتا الى انه تلقى وعدا من رئيس الحكومة اليمنية بتعديل النص القانوني الذي يحظر على الاجانب تملك اكثر من ٢٠٪ من اسهم البنوك الاسلامية، خلال الاشهر القليلة المقبلة.

قناة السويس للتأمين
الثقة.. وراثة البلاء

المركز الرئيسي: ٢١ شارع محمد كامل مرسى - المهندسين - الجيزة
تليفون: ٣٦١٠٥١ - ٣٦١٠٦٨ - ٣٦١٠٦٩ فاكس: ٣٣٢٤٠٧٠ - ٣٣٢٤٠٩١
www.sci-egypt.com sciit@tedata.net.eg

العربي/ سوريا يحتل موقع الصدارة بين البنوك العاملة في سوريا

أظهر استطلاع للرأي نظّمته «الآن غروب»، وهي مؤسسة محايدة، تفوق البنك العربي - سوريا واحتلاله موقع الصدارة بين المصارف الخاصة العاملة في سوريا، إذ جاء في المرتبة الأولى بين البنوك التي يفضلها السوريون عند التعامل.

وحصل البنك على المركز الأول نظراً لشهرته العالمية ولارتفاع مستوى الأداء فيه وسرعة انجاز المعاملات.

وكان البنك العربي قد بدأ بمزاولة العمل في سوريا في العام ٢٠٠٥ بعد حصوله على الترخيص من قبل المصرف المركزي السوري. وتأتي هذه الخطوة ضمن برنامج

عمل مكثف على هامش الانفتاح والاصلاح الاقتصادي والذي بدأته الحكومة السورية، وعلى هامش تطلعات القطاع الخاص السوري للتعاون والشراكة بالاتجاه العربي والخارجي.



علي زعتر

مدير عام البنك العربي السوري

تنوي إقامة ١٥ فندقاً في السعودية خلال ٥ أعوام «شعاع» تتوقع ٣٠٠ مليون درهم أرباحاً سنوية

أعلنت شركة شعاع كابيتال انها تتوقع ان تحقق ٣٠٠ مليون درهم ارباحاً في السنة المالية الحالية، وذلك مقارنة مع ٢٦١,٨ مليون درهم في العام الماضي، ما يعني زيادة بنسبة ١٥٪.

كما توقعت ارباحاً تبلغ حوالي ٧٤ مليون درهم (٢٠,٤٣ مليون دولار) في الربع الحالي، وان تغطي نفقاتها في السعودية في غضون نحو ١٥ شهراً من بدء التشغيل في اطار توسعها في دول الخليج.

وقال الرئيس التنفيذي ايباد الدوجي:

«هدفنا زيادة الارباح هذا العام بنسبة ٢٠٪. وتوقع ان تكون ارباح الربع الثاني متفقة مع هذه النسبة ومماثلة لما كانت عليه في الربع الاول، حيث بلغت ارباح «شعاع» في الربع الاول ٧٤,٥٤ مليون درهم و ١٠٣,١٥ مليون درهم في الربع الثاني من العام الماضي.

وكشف الدوجي عن دعوة «شعاع» المستثمرين للمشاركة في صندوق فندقي يهدف لاقامة ما يصل الى ١٥ فندقاً في السعودية في غضون اربعة او خمسة اعوام. وستدير «روتانا» الفنادق.

وأضاف: ان الصندوق الذي سيمتلك العقارات يسعى لاقامة حوالي خمسة آلاف غرفة قبل نهاية العام، لافتاً الى ان الشركة تسعى للتوسع في المنطقة وبصفة خاصة في الكويت والبحرين حيث لا يوجد لها نشاط، مضيفاً: «اننا سنتحول من شركة تركز على دولة واحدة الى شركة اقليمية بالكامل».



ايباد الدوجي

شعاع كابيتال

بنك الإمارات الدولي يحصل على قرض مجمع بمليار دولار

يسعى بنك الإمارات الدولي للحصول على قرض مجمع مدته خمس سنوات من مجموعة من البنوك بقيمة مليار دولار على الأقل، سيستخدمه في أغراض عامة، وسيصبح هذا أكبر قرض يحصل عليه البنك حتى الآن.

وكان أحدث اتفاق قرض مجمع أبرمه البنك في عام ٢٠٠٣ عندما وقع اتفاق قرض بقيمة ٣٠٠ مليون دولار على مدى ثلاث سنوات بسعر فائدة ٤٢,٥ نقطة أساس إضافة الى سعر التعامل في ما بين البنوك في لندن (لايبور).

ويأتي هذا الاتفاق في أعقاب قروض حصلت عليها بنوك أبوظبي التجاري والخليج الدولي والبنك العربي والمؤسسة المصرفية العربية، وفي الفترة الأخيرة قرض مدته خمس سنوات لبنك قطر الوطني وقع اتقاؤه مؤخراً.

توقع زيادة ثروات الشرق الأوسط الى ٢,٢ تريليون دولار في ٢٠١١

دن كونسلتنس: المصرفيون في دبي أكثر أجراً من نظرائهم في جنيف ولندن

كشفت دراسات حديثة عن النمو المتزايد في أجور المصرفيين العاملين في البنوك الخاصة في دبي بنسبة ٢٥٪ مقارنة بنظرائهم في جنيف و ٤٠٪ في لندن. فقد اظهرت دراسة نشرتها «دن كونسلتنس» ومقرها دبي وشملت ٤٧٤ مصرفياً، ان متوسط إجمالي أجور المصرفيين الذين لديهم خبرة عشر سنوات على الأقل في البنوك الخاصة في دبي بلغ أكثر من ٢٧٦ ألف دولار سنوياً، في وقت يتقاضى نظراًؤهم في لندن حوالي ١٩٩ ألف دولار وفي جنيف ٢١١,٩ ألف دولار.

وقال ماثيو دن، رئيس مجلس إدارة مؤسسة «دن كونسلتنس»: «ان هناك تنافساً محموماً بين المصرفيين في البنوك الخاصة في منطقة الخليج بسبب سعي البنوك الى توطين العمالة والاستعانة بموظفين من بنوك جنيف ولندن».

وأضاف دن: «ترتفع الأجور مع تزايد أعداد البنوك العاملة في المنطقة، إلا ان هذه الحال لن تدوم، وسوف تشهد تراجعاً في غضون العامين أو الثلاثة المقبلة».

وتتنافس بعض البنوك الخاصة مثل «سيتي غروب» و«إتش.إس.بي.سي» و«يو.بي.إس» من أجل إدارة ثروات عملائها في الشرق الأوسط والذين لا تقل استثماراتهم عن مليون دولار.

وتوقع تقرير صادر عن «ميريل أند ليتش» و«كاب جيميني» احتمال زيادة الثروات الخاصة في الدول المنتجة للبترو في الشرق الأوسط الى نحو ٢,٢ تريليون دولار بحلول عام ٢٠١١. كما أشار التقرير أيضاً الى ارتفاع أعداد مليونيرات الشرق الأوسط بنسبة ١٢٪.

بنك البركة لبنان ش.م.ل
AL BARAKA BANK LEBANON S.A.L

BBL



دعوة لعقد اجتماع

الجمعية العمومية غير العادية

لمساهمي بنك البركة لبنان ش.م.ل. (ب.ب.ل.)

ان مجلس إدارة بنك البركة لبنان ش.م.ل. (ب.ب.ل.) يدعو حضرات المساهمين لحضور اجتماع الجمعية العمومية غير العادية في مركز البنك الرئيسي الكائن في فردان - شارع رشيد كرامي - سنتر فردان ٢٠٠٠ - الطابق السابع في تمام الساعة العاشرة صباحاً من يوم الثلاثاء الواقع في ١٦/١٠/٢٠٠٧، وذلك للبحث في جدول الاعمال التالي:

١- التأكد والتحقق من صحة اعادة تكوين رأس المال عن طريق تخفيضه ومن ثم زيادته ومن اجراء جميع المعاملات القانونية اللازمة.

٢- امور أخرى طارئة.

يأمل مجلس الادارة حضور جميع المساهمين بالأصالة او بالإنابة.

مجلس الادارة

باسل حموي (بنك عوده سوريا):

انجازاتنا فاقت توقعاتنا

قدمنا منتجات كثيرة وفي حدود ما تسمح به القوانين

اجرى مراسل «البيان الاقتصادية» في سوريا ايلي المعلم مقابلة مع السيد باسل حموي مدير بنك عوده سوريا الذي عرف بنشاطه وديناميته وخبرته في الحقل المصرفي، وقد دلت اجوبته على اسئلة المراسل بأن البنك حقق كل ما وضعه من اهداف، وهو اليوم يضع برنامجاً واهدافه للعام ٢٠٠٨ أكان على صعيد تقديم الخدمات المصرفية والانتاج ام على صعيد التوسع الجغرافي.

وهنا نص الاسئلة والأجوبة مع باسل حموي:



توجد كعكة صغيرة ليقاسمها الناس فالكعكة هنا تكبر كلما دخل مصرف جديد يساعد في عملية توسع القاعدة المصرفية. يضيف: هناك تخوف من المصارف العامة، اقول ذلك رغم انهم زملاؤنا ورغم اني سوري. فالمصارف العامة اثبتت فشلاً ذريعاً في عمليات الاقراض. مع العلم انه لا يوجد في العالم مصرف عام استطاع ان يقوم بدوره بشكل مرض، لذلك نرى المصارف العامة تخضع للخصخصة بشكل كامل او بشكل جزئي، فتركيا مثلاً لا تزال مصارفها خاصة ولا يوجد قطاع عام. في النهاية اود ان اقول بأن الدولة مهمتها فقط وضع الاسس وفرض القوانين ودعم القطاع الخاص لتكون درجات النمو أعلى في اقتصاد بلدنا.

■ ماذا قدمتم للمستهلك السوري من منتجات لم تكن متوفرة في السوق؟

– قدمنا منتجات كثيرة ومنها: الصراف الآلي الوحيد الذي يقدم العملتين السورية والاجنبية، حساب الانترنت، الفيزا كارد، قروض للكمبيوتر، برنامج تمويل شركات ومشاريع صغيرة ومتوسطة وقروض للسيارات.

مع العلم ان السوق متعطش لمنتجات اكثر ونحن جاهزون لتقديمها مع مواكبتنا لمضامين القوانين المرعية الاجراء. ■

■ ما هي رؤية المصارف الخاصة ومصرفكم على وجه التحديد للانفتاح والتحرير الحاصل في الاقتصاد السوري وما هو دور المصارف في هذا الاطار؟

– بالنسبة للمصارف فالتحرير الاقتصادي الذي بلغناه ممتاز ويفوق التوقعات بعدد من النواحي، لا سيما بالنسبة الى تحسن عمليات الصرف – نمو الودائع. ولكن تحرير البنية التحتية لا يواكب هذا النمو من حيث الطرقات – شبكة الهواتف – الكهرباء.

ان دور المصارف حيوي كوسيط مالي يأخذ النقود ويعطي لمن يتوسع بأعماله وانتاجه، فالمطلوب قفزة نوعية وهذا لم يحصل بسبب عدم وجود الشفافية في التعامل. فهناك ميزانيات الشركات غير المدققة حيث ان عمل المؤسسات قبل الانتفاخ لم يساعد على هذا التدقيق والتطور. فمنذ ثلاث سنوات كان معدل الضريبة ٦٥٪. والنظام الضريبي الذي يأخذ اكثر من نصف الدخل يحمل الغالبية على التهرب من دفع الضرائب.

■ هل لدى مصرفكم خوف من زيادة عدد المصارف الخاصة في سوريا بالاضافة الى المصارف العاملة التي تعمل فيها؟

– لا يوجد تخوف من تنوع المصارف وزيادة عددها فوجود المصارف الاسلامية شيء ايجابي جدا وكذلك المصارف الاجنبية، لان في سوريا لا

■ هل حقق بنك عوده سوريا بادارتكم ما كان ينوي انجازه، ام كانت هناك معوقات لم تمكنه من ذلك وما هي الاسباب؟

– اذا عدنا الى العام ٢٠٠٦ والى العام ٢٠٠٧ نجد أننا حققنا جميع أهدافنا وبدأنا بوضع برنامجنا واهدافنا للعام ٢٠٠٨ على كل الاصعدة وكذلك من حيث المنتجات ومن حيث التوسع الجغرافي.

■ ماذا بالنسبة للمعوقات التي تعترض المصارف الخاصة في سوريا، ما هي الاجراءات التي يجب اتخاذها لتحسين بيئة العمل المصرفي في سوريا؟

– المصارف الخاصة تتبع السوق وتتكيف معه وكلما انفتحت الاسواق تتحسن الاعمال والنتائج. لذلك تطالب المصارف بتحرير الاقتصاد بشكل اوسع وأكمل، وتحرير اكثر لانظمة القطع وتفكر بأن نرى بشفافية اوسع في كل المؤسسات، وقد حان الوقت لجمعية المصارف للتنسيق والحوار مع المعنيين لتحقيق ما يصبو اليه القطاع المصرفي.

■ ماذا بالنسبة للمقاطعة الاميركية؟

– هناك كثيرون لا يعرفون معنى المقاطعة ويوسعون الدائرة على سوريا انما يجب ايجاد توعية تعليمية للتعريف عن معنى المقاطعة.

توم هيلي مديراً تنفيذياً لسوق الأوراق المالية في أبوظبي

عين سوق أبوظبي للأوراق المالية توم هيلي (٥٧ عاماً)، ايرلندي الجنسية، مديراً تنفيذياً للسوق.

وشغل هيلي منصب رئيس بورصة ايرلندا منذ شباط (فبراير) عام ١٩٨٧ ولغاية حزيران (يونيو) الماضي، كما قام بالعديد من الاستشارات والدراسات المتخصصة في مجال الأسواق المالية لصالح البنك الدولي والاتحاد الأوروبي والوكالة الأميركية للإنماء، كما شارك في العديد من اللجان ومجالس الإدارات في ايرلندا، إضافة الى عضويته الفعالة في البورصات العالمية والأوروبية. وقال معالي ناصر احمد السويدي، رئيس دائرة التخطيط والاقتصاد في أبوظبي، رئيس مجلس إدارة سوق أبوظبي للأوراق المالية، ان هذه الخطوة تأتي انسجاماً مع استراتيجية السوق الهادفة لاستقطاب الخبرات والكفاءات العالمية اللازمة لتطوير السوق والسير بها قدماً.

اندماج بنكي الأمين والبركة في مؤسسة مصرفية إسلامية

أعلن الرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية عدنان يوسف عن دمج بنك الأمين وبنك البركة الإسلامي في مؤسسة مصرفية إسلامية متكاملة الخدمات برأسمال ٦٠٠ مليون دولار.

وأفاد يوسف في ختام أعمال ندوة البركة الثامنة والعشرين للاقتصاد الإسلامي أن مجموعة البركة حصلت على تصريح لتأسيس مصرف في سوريا برأسمال قدره ١٠٠ مليون دولار.

وناقشت الندوة على مدى يومين متتاليين في جدة عدداً من أهم الموضوعات المطروحة على صناعة المال الإسلامية أهمها: مراعاة مقاصد الشريعة ومالات الأفعال في العمل المصرفي الإسلامي، والتحوطات البديلة عن الضمان في المشاركة والصكوك الاستثمارية، إضافة الى تطبيقات الوكالة والفضالة والمراحة بصفة البنك مشترطاً وضوابط إجارة الخدمات وتطبيقات الإجارة الموصوفة في الذمة.

ميونيخ ري عرفت مكانها.. فتدالت!

جراء الاعتداء الإرهابي الذي شنته «القاعدة» ضد الولايات المتحدة الأميركية ناهزت ٥٠ مليار دولار أميركي، وهي كبرى الكوارث التي نزلت بأسواق التأمين على امتداد تاريخها. وكانت لميونيخ ري حصة الأسد منها.

وقد تخوفت وكالات التصنيف الدولية RATING AGENCIES في حينه سوء العاقبة وعمدت الى خفض تصنيف ميونيخ ري الى آ واحدة (A) استباقا للصعوبات المالية التي يمكن ان تواجهها ميونيخ ري عند سدادها حصتها من تلك الخسائر.

الا ان الثقة التي تتمتع بها ميونيخ ري لدى حملة اسهمها والمستثمرين، امكنت لها ان تحصل على

رساميل اضافية بسهولة تامة وبدون فائدة. حيث طرحت للاكتتاب اسهما بقيمة تتجاوز حصتها من كارثة ١١/٩/٢٠٠١ بأضعاف. وقد اقبل المستثمرون على الاكتتاب بتلك الاسهم بحماس بالغ.

والى ذلك لجأت ميونيخ ري الى الاستعانة بأسواق المال في العالم CAPITAL MARKETS فرتبت اصدارات عدة من ادوات تحويل الاخطار الى السوق المالية البديلة (ART) ALTERNATIVE RISK TRANSFER وأمكن بذلك لها ان تخرزن اموالا تحفظ جانبا وتخصص لمواجهة كوارث محتملة CATASTROPHE BONDS وذلك بفوائد تنافسية.

وعلى غرار اسهمها الجديدة لقيت سندات الدين اقبالا مكثفا من المستثمرين، وهذا يعود الى الثقة الفائقة التي تتمتع بها الشركة في اسواق المال.

والرساميل التي تجمعت لدى ميونيخ ري، وضعتها في موقع القادر على مواجهة اي كارثة تحصل في اي مكان من العالم. وحتى ولو ولدت اضرارا اكثر فداحة من كارثة ١١/٩/٢٠٠١.

ومن جهة اخرى رفعت تلك الاموال المحفظة الاستثمارية لميونيخ ري الى ١٧٧ مليار يورو وهذا المبلغ يضمن حصولها على عوائد استثمارية هائلة ولا سابقة لها في ارشيف استثمارات شركات التأمين والاعادة. ولو افترضنا ان متوسط العائد السنوي على الاستثمارات هو ٨ بالمائة لبلغت العوائد الاستثمارية لميونيخ ري ١٥ مليار يورو على الاقل. من هنا يمكن ان نتفهم قرار ميونيخ ري باتباع سياسة اكتتابية منفردة، وهي كانت قبل سنتين قد رفعت شعار «الربحية قبل نمو الاقساط» PROFITABILITY BEFORE PREMIUM GROWTH. وتنفيذا لذلك الشعار عمدت الى «تشحيل» محفظتها وتخلصت فعلا من كميات كبيرة من الاقساط المتأتية من عقود واتفاقات اعادة كانت قد وقعت قبل سنوات مع شركات تأمين وتبين انها خاسرة، وعلى الرغم من تناقص قيمة الاقساط المكتتبه، فقد ارتفعت الارباح الاكتتابية لميونيخ ري على نحو زاداها ثقة بصواب سياستها الاكتتابية ونجاحها في بلوغ الاهداف التي تسعى اليها. هذه النجاحات مجتمعة هي التي جعلت ميونيخ ري تصنف نفسها فوق ما عداها من المعيدين، وتقرر ان تقود عملياتها بنفسها، فتكون المايسترو MAESTRO في الحالات التي يسلم بها المعيدون الآخرون بتولييتها القيادة، او تلعب سولو SOLO في الحالات الاخرى.



بلم جوزف زخور *

اعتبارا من مطلع العام ٢٠٠٨ تخوض «ميونيخ ري» MUNICH RE اعمالها منفردة، فتختار الحصاص التي تناسيها من اسنادات الاعادة REINSURANCE CESSIONS التي تعرض عليها، وتسعّرها بناء على تقديراتها الخاصة، ومن غير ان تتقيد او تتأثر بالاسعار او شروط التعاقد التي يقررها المعيدون الآخرون، حتى ولو شاركوا في تغطية الاسنادات عينها.

بكلام آخر، فإن ميونيخ ري صنفت نفسها معيد تأمين من خارج صفوف وأسراب المعيدين الآخرين (OUTSTANDING HORS SERIE). وعلى من يرغب بالتعاقد معها ان يقبل بشروطها واسعارها المبنية على تقديرها وحكمها الخاص، وليس على تقديرات واحكام الآخريين.

وقرار ميونيخ ري هذا، يعتبر تحولا تاريخيا ونقطة مفصلية في مسار اعمال الاعادة في العالم، حيث درجت اسواق الاعادة العالمية، وعلى امتداد القرنين الماضيين، على المشاركة في توقيع عقود واتفاقات الاعادة بأسعار وشروط موحدة.

والتغيير الذي تستحدثه ميونيخ ري يعني ان الحصة التي توافق على تغطيتها بعد اليوم من اي خطر يعرض في الاسواق سوف تخضع لاحكام عقد او اتفاق اعادة منفصل (SEPARATE CONTRACT)، توقعة بالانفراد وتحدد فيه الاسعار والشروط والمقتطعات DEDUCTIBLES كما تحدها هي بالذات.

وهذا يعني عمليا ان الشركة المسندة CEDANT سوف تحصل من ميونيخ ري على عقد خاص يرفع علاقتها بالشركة المسندة، وتتضمن الشروط التي تم التوافق عليها معها، ومن بينها قسط الاعادة، وتحصل الشركة المسندة من بقية المعيدين المشاركين في تغطية الخطر عينه، على عقد او عقود اخرى.

وهذه الممارسة الجديدة تضع بين يدي الشركة المسندة عقود واتفاقات اعادة عديدة تضمن خطرا واحدا بشروط واسعار تتناغم في بعض الجوانب، وتتعارض بجوانب اخرى.

والى ذلك فإن العقود والاتفاقات التي تتسلمها الشركة المسندة سوف تكون خاضعة لتشريعات قضائية متعددة JURISDICTIONS مع ما يستتبع ذلك من اختلافات في شروط التحكيم ARBITRATION.

وفي ظني ان ميونيخ ري MUNICH RE لم تكن لتجرؤ على استحداث هذا التحول في اسواق الاعادة العالمية لولا المكانة التي باتت تنعم بها في العالم. والتي جعلها تتصرف على طريقة: «عرف الحبيب مكانه فتدلل».

والمكانة التي باتت تحظى بها ميونيخ ري تكمن في نظري في النجاحات التي سجلتها خلال السنوات الخمس الماضية، وكان آخرها اقبال ميزانيتها لسنة ٢٠٠٦ بنتائج مذهلة وغير مسبوقه سواء في تاريخها او في تاريخ اي مجموعة تأمينية اخرى في العالم. حيث بلغت اقساطها المكتتبه ٣٧ مليار يورو، وارباحها الصافية ٣,٦ مليارات يورو، وارتفعت قيمة محفظتها الاستثمارية الى ١٧٧ مليار يورو.

وبتسجيلها هذه النتائج استعادت ميونيخ ري (ألف) ثانية (A) الى تصنيفها الذي اصبح دوبل آ (AA) اي انها قطعت ثلثي الطريق الذي يعيدها الى تصنيفها التاريخي تريبل آ (AAA).

وكانت ميونيخ ري قد فقدت تصنيفها التاريخي المشار اليه في العام ٢٠٠١ عندما اكتشفت اسواق التأمين العالمية ان الخسائر التي لحقت بها

♦ مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دولية

يمكن للقارئ ان يطلع على مقالات اخرى للكاتب

على الموقع www.zakhourco.com

دول الخليج تسعى لاستقطابها

شركات التأمين الحصرية CAPTIVES



بمقام جميل حجار
استشاري تأمين وإعادة تأمين

والبحرين وقطر، باصدار الانظمة الخاصة بشركات التأمين الحصرية، هادفة من وراء ذلك الى اقامة ملجأ آمن لمثل هذه الشركات واستقطاب ما سيتأسس منها في البلاد العربية في المستقبل. وقد تأسست مؤخراً اول شركة حصرية في البحرين، كما انه من المتوقع ان ينتشر هذا النوع من الشركات سريعاً ليشمل اقطاراً عربية اخرى اذا شجعتها اقطار بإصدار ما يحتاج اليه الامر من قوانين وانظمة.

لقد ظهرت شركات التأمين الحصرية للمرة الاولى في الستينات من القرن العشرين في الولايات المتحدة الاميركية، وخفت حدتها بعض الشيء في الثمانينات من القرن نفسه، بسبب الطراوة التي طرأت على اسواق اعادة التأمين آنذاك، ولكن سرعان ما اشدت عزمها من جديد في تسعينات القرن الماضي وما زالت على هذه الوتيرة حتى الآن. وتشير الاحصائيات الى ان سوق شركات التأمين الحصرية يشمل الآن حوالي ٥٠٠ شركة يبلغ مجموع الاموال والممتلكات التي تؤمن عليها ما يفوق الـ ١٣٠ مليار دولار اميركي كما تبلغ اقساط التأمين ما يزيد عن ٢٥ مليار دولار.

لقد بدأ الحديث حول تأسيس اول شركة حصرية في البحرين في الثمانينات من القرن الماضي، وكان مقرراً لها ان تشمل مجموعة سابك السعودية (SABIC) الصناعية للبتر وكيموايات، وشركة «ألبا» (ALBA) للألمنيوم (البحرين)، غير ان موقف شركات التأمين التجارية في البحرين المعارض لهذا المشروع صب الماء البارد عليه فتوقف.

ان تجمع الاموال الكبيرة الناتج عن ارتفاع اسعار البترول الخام في تلك المنطقة من العالم العربي ونشوء الشركات الصناعية المتعددة الاهداف والتطور الكبير في اساطيل شركات الطيران التجارية سوف توظف سريعاً الحاجة الى تأسيس شركات تأمين حصرية، وإن غدا لناظره قريب. ■

أكانت شركات صناعية او تكنولوجية او خدماتية، تعمل في سوق واحدة مما يجعل اية شركة تأمين تجارية، مهما كانت مقدرتها المالية والفنية، عاجزة عن دراسة المخاطر المطلوب للتأمين عليها وتسعيرها وبالتالي الاحتفاظ بجزء معقول منها واسنادها تحت اتفاقيات اعادة التأمين الكلاسيكية المعروفة، بمعنى ان قسط التأمين لمثل هذا المستامن يجاوز رأسمال شركة التأمين التجاري واحتياطياتها الحرة.

والدافع الثاني لتأسيس شركة تأمين حصرية هو ايضا اتساع نشاط الشركات العملاقة المتعددة الجنسيات جغرافياً بحيث يشمل أكثر من بلد واحد سواء مباشرة او عن طريق شركات او وحدات تابعة للشركة الأم وخاصة في عهد العولمة وانفتاح الاسواق على بعضها البعض، ولما كانت بعض هذه الاسواق ما زالت تستثنى قطاع الخدمات، ومنه صناعة التأمين، من التزامها باتفاقية التجارة الحرة مما يلزم اجراء التأمين محلياً على اموال وممتلكات ومسؤوليات الشركات او الوحدات المنبثقة عن الشركة الام العاملة في ذلك البلد، فتلجأ هذه الشركات او الوحدات، بتعليمات من الشركة الأم، الى استعمال اسلوب الواجهة FRONTING في البلد الذي يوجب استصدار بوليصة تأمين محلية.

والدافع الثالث لتأسيس شركة تأمين حصرية هو التخفيض في مقدار اقساط التأمين والتحسين في ادارة الاخطار، بمعنى ان شركة التأمين الحصرية مهما كانت ادارتها (مباشرة ام بالتزيم) التي تستحوذ على هذا المقدار الكبير من الاقساط تستطيع ان تتفاوض مع معيدي التأمين من موقع القوة للحصول على قسط التأمين المناسب، كما ان باستطاعتها ان توظف ما يلزم من الفنيين القادرين على ادارة هذه الاخطار وبالتالي تخفض من احتمالات تحقق الاخطار وتقلل من جسامته الحوادث.

والدافع الرابع هو الربحية، بمعنى ان ارباح شركة التأمين الحصرية تصب مباشرة في صندوق الشركة الأم، لا سيما اذا كانت الشركة الحصرية مؤسسة ومسجلة في احد البلدان التي تعفي شركات التأمين الحصرية من الضرائب، وهو ما يقال له: ميناء السلامة او الملجأ الأمان (SAFE HAVEN).

تتأسس شركات التأمين الحصرية عادة في البلدان التي اوردت في قوانينها نصوصاً خاصة بهذه الشركات تكون جاذبة لها مثل الاعفاء من الضرائب للشركة وموظفيها. وقد انفردت دول وامارات الخليج العربي، وأخص منها دبي

قبل ان نجازف بإطلاق تسمية عربية على عبارة "CAPTIVE INSURANCE COMPANY" نرى من الانسب ان نعرّف بهذه الشركة ونوضح طريقة عملها. ان افضل ما قيل في توصيف هذه الشركة هي انها شركة رافدة مهمتها الاساسية اجراء التأمين على كامل او جزء من الاخطار العائدة لمالك هذه الشركة، فهي اذا شركة تأمين يؤسسها ويملكها بالكامل مجمع صناعي او خدماتي واحد او اكثر، بشرط ان تكون المخاطر متشابهة لدى الجميع، وتقوم هذه الشركة بإدارة هذه المخاطر والتأمين عليها واعادة التأمين على ما يفيض عن احتفاظها الذي تحدده وفقاً للطريقة التي تعتمدها اية شركة تأمين تجارية اخرى.

يستنتج مما تقدم ان اطلاق اسم "CAPTIVE" على هذه الشركة ناتج عن ملكيتها وليس عن طريقة معالجتها للاخطار، مع العلم ان ادارتها التي قد تختلف اختلافاً بسيطاً عن ادارة شركة التأمين التجارية ليس لها اي تأثير جوهري على اسلوب عملها الذي ينحصر بتأمين الاخطار العائدة لمالكها. فتأمينات هذا المالك هي اذاً حكر لهذه الشركة، فهل يطلق عليها اسم الشركة الحصرية ام الشركة الحكرية.

يقول معجم «المنجد» في طبعته الاخيرة التي صدرت في مطلع هذا القرن عن كلمة «حصر» حصري: محصور بواحد لا غير، حق حصري، اي مهدد، كما يقول ايضا عن كلمة «حكر» هو ما يحتفظ به شخص ويستأثر. والحكرة او الحكرية هي ما يتعلق بحكر. ولما كانت شركة التأمين الـ CAPTIVE هي من حيث الملكية حكرًا على صاحب او اصحاب الاخطار المتجانسة التي تؤمن عليها، ولما كانت تعمل حصراً لصالح المؤمن له صاحب هذه الاخطار المتجانسة، فإنه يصح ان نطلق عليها اسم: شركة التأمين الحكرية او شركة التأمين الحصرية.

وفي جميع الاحوال، ان اطلاق اسم «الشركة الاسيرة» على شركة CAPTIVE غير صحيح لان معجم «المنجد» يقول: الاسير هو المأخوذ او المأخوذة في الحرب.

لماذا تؤسس شركات التأمين الحصرية؟ وهل تتنوع كتتنوع شركات التأمين الاخرى ما بين تجارية وتكافلية وتعاونية وغيرها؟ وكيف تدار؟ وهل تنضوي تحت قوانين شركات التأمين الاخرى؟

ان الدافع الاول لتأسيس شركة تأمين حصرية هو تكاثر الشركات العملاقة واتساع نشاطها جغرافياً وضخامة الاموال والممتلكات التي بحوزتها والمسؤوليات التي على عاتقها، سواء

ندوة الـ FRONTING في دمشق (تابع) عقد الـ FRONTING يخالف اتفاقيات اعادة التأمين



بقلم جان شويري

المعيد العريق جان شويري تابع المقالات والتعليقات التي نشرناها في «البيان الاقتصادية» حول ندوة الـ FRONTING التي انعقدت في دمشق مطلع شهر حزيران الماضي وكان آخرها مقال الاستاذ جميل حجار المنشور في عدد «البيان الاقتصادية» لشهر ايلول (سبتمبر) الماضي ، وكانت له ملاحظات ابداءها في مقال ارسله الينا من مقره في المانيا وهو الآتي :

للمشاريع التي تمول كليا من الخارج حيث يحق للمقاول الاجنبي او المصرف الخارجي الممول اجراء التأمين خارج السوق المحلية وبخياره. وكثيرا ما يلجأ ضامن المقاول الاجنبي الى اشراك شركة محلية في التأمين (عن طريق الواجهة الـ FRONTING) للاستفادة من خدماتها المحلية، وهنا يمكن القول بأن الـ FRONTING شر لا بد منه!

اما الدعوة لتجنب الـ FRONTING فهي تتركز واقعيا على المشاريع الممولة محليا وعلى الممتلكات الحكومية (كما ورد في تعليق ادارة تحرير البيان). وهنا تلجأ بعض الشركات الاجنبية الكبرى للتأمين الى الحصول على هذه الاعمال باستعمال شركة محلية عن طريق الـ FRONTING. وهذا غير مقبول ادبيا رغم انه لا يخالف القانون، باعتبار ان العقد يصدر عن شركة محلية وموضوع اعادة التأمين عائد للشركة المحلية نفسها.

وهنا يجدر القول بأن الـ FRONTING لهذه المشاريع يخالف اتفاقيات اعادة التأمين المبرمة مع معيدي تأمين الشركة المحلية، التي تفرض على الشركة اسناد كل الاخطار المؤمنة الى اتفاقيات التأمين بالنسب المتفق عليها.

اما بالنسبة للفائض الاختياري فلشركة التأمين المحلية الخيار باسناده الى من تشاء. وهنا تجدر الإشارة الى موضوع التعاون العربي حيث تتوفر في الاسواق العربية اليوم طاقات تأمينية كبيرة وملاءات مالية متينة تستطيع استيعاب هذا الفائض بسهولة، وبالمقابل قد

قرأت في العدد ٤٣٠ من «البيان الاقتصادية» ببالغ الاهتمام مقال الاستاذ جميل حجار عن موضوع الواجهة (FRONTING)، وانا اشرك الاستاذ حجار (الذي اعتبره من كبار خبراء التأمين في عالمنا العربي) رأيه في موضوع الـ FRONTING، ولكنني اود ان أبدي بعض الملاحظات التكميلية كالآتي:

اولا: لدى الاستاذ جميل حجار كل الحق بأن اتفاق الـ FRONTING يتم بين شركتي تأمين مباشرة الا ان اسناد العملية لا يمكن ان يحصل الا عن طريق اعادة التأمين، ولذلك سمي شعار الندوة (اعادة التأمين بأسلوب الواجهة) وهي برأيي تسمية صحيحة ومطابقة للواقع.

ثانيا: انا لا اعتقد ان عقد الـ FRONTING هو عقد اذعان كلي لان الشركة المسندة تستطيع ان تفاوض على حصتها من الاحتفاظ وعلى نسبة عمولة الـ FRONTING. وكثيرا ما تعرض الشركة الاجنبية على الشركة المحلية التي تصدر العقد احتفاظا بنسبته ٥٪ ويرفع بعد المفاوضة الى ١٥ او ٢٠٪، كما ان نسبة العمولة المطروحة بـ ٥٪ قد تصل الى ١٠٪ وأكثر.

ثالثا: هل ان عقد الواجهة شر لا بد منه؟ الجواب: نعم، لكن قوانين التأمين في اكثر البلاد العربية تنص على ان الممتلكات الوطنية يجب ان تؤمن في سوق التأمين المحلية. ولكن هذه القوانين لا تنطبق على موضوع اعادة التأمين (اي اين وكيف يتم؟). والزامية التأمين في السوق المحلية تنص عليه شروط المناقصات عادة. والاستثناء الوحيد هو

تستفيد الشركة المسندة من اعمال تبادلية تأتيها من الاسواق العربية المسند اليها. رابعا: في الاحوال التي يكون عقد الواجهة شر لا بد منه كما اشرت اليه في البند الثالث، يتوجب على الشركة المحلية (كما اشار اليه السيد جميل حجار) الاصرار على شرط HOLD HARMLESS الذي يلتزم به المؤمن له والضامن الاجنبي. لانه في حال عدم وجود هذا الشرط وفي حال افلاس الضامن الاجنبي او وقوعه في عجز مالي، قد تجد الشركة المحلية نفسها في موقف قانوني لا تحسد عليه حيث تكون مسؤولة كليا عن التزامات عقد التأمين.

انا واثق بأن ما ذكرته سابقا أثير ونوقش في الندوة، ولكنني حيث لم اشرك في هذه الندوة اردت ان اشرك الاستاذ جميل حجار في مقاله الشيق مع تقديم تحياتي واحترامي الكبير له، وكذلك مع تقديري لأسرة «البيان الاقتصادية» على التغطيات الغنية الدقيقة لمواضيع التأمين العربية. ■

رد على ملاحظة ادارة البيان من الاستاذ جميل حجار

الرسالة التي وجهها الى الوسطاء تتعلق بالممتلكات العربية الحكومية، فإيضاحا للواقع وحسب علمي، فإن هذه الممتلكات تؤمن بإحدى الطريقتين التاليتين في اسواق التأمين العربية حيث تعمل اكثر من شركة تأمين واحدة.

١- اما ان تعين ادارة هذه الممتلكات مستشارا تأمينيا لها هو على الغالب احد وسطاء التأمين واعادة التأمين الاجانب، الذي يتولى التسعير واعادة التأمين ويعود الى احدى شركات التأمين الوطنية لاستخدامها كواجهة توافقا مع القانون، وهنا يصبح ما قاله رئيس تحرير مجلة «الضمانة» صحيحا، ولكن الاصح ان يوجه اللوم الى ادارة هذه الممتلكات.

٢- واما ان تطرح ادارة هذه الممتلكات، التأمين عليها بطريق المناقصة ما بين شركات التأمين الوطنية العاملة في السوق، فتذهب كل من هذه الشركات الى وسيط خارجي يحاول ان يأتي شركته بأفضل الشروط والاسعار. ولما كانت اسواق اعادة التأمين محدودة فإن الاسعار تأتي واحدة تقريبا، فتتنافس شركات التأمين على العمولة فلا يبقى للفائز بالبعطاء الا الزهيد منها.

وجاءنا من الاستاذ جميل حجار رد على الملاحظة التي ابدتها ادارة تحرير «البيان الاقتصادية» في اسفل مقاله المنشور في عددها لشهر ايلول (سبتمبر) الماضي وهذا نصه:

جاء في ردا ادارة تحرير مجلة «البيان الاقتصادية»، على ما ورد في المقال الذي نشرته المجلة في صفحة ٩٢ من عدد شهر ايلول (سبتمبر) ٢٠٠٧ أن الازعان يشكل اساءة معنوية لها (اي لشركات التأمين الوطنية التي تدعن لطلب الشركات العملاقة باستخدام اسمها وبوالصها للتأمين على اموالها ومسؤوليتها الواقعة في دولة شركة التأمين الوطنية)، واضيف الى ذلك بأن الازعان هو كسر للارادة بالمعنى المطلق. ولما كانت الارادة في مثل هذه الحال غير ممكنة الوجود، اي امكانية قيام شركة التأمين الوطنية بالتأمينات المطلوبة، فإن عنوان المقال «التأمين بطريقة التواجه شر لا بد منه» يبقى في رأيي، هو الصحيح لمثل هذا النوع من التأمين.

فإذا جئنا الى الفقرة الثانية من الرد وقول الاخ الكريم رئيس تحرير مجلة «الضمانة» ان

الرئيس بوش يرفض استمرار الإدارة الأميركية في توفير غطاء إعادة التأمين ضد الإرهاب و يترك للقطاع الخاص ان يتولى تلك المهمة

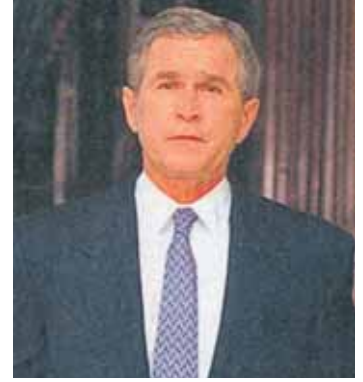
رفض الرئيس جورج بوش فكرة تحميل الإدارة الأميركية مسؤولية توفير إعادة التأمين ضد الإرهاب في أميركا بصورة دائمة، قائلاً أنه يؤمن بأن هذه المهمة يجب ان تترك للقطاع الخاص.

وكان أعضاء في مجلسي الشيوخ والنواب قد اقترحوا تمديد مفعول قانون إعادة التأمين ضد الإرهاب الذي ينتهي العمل به في ٣١/١٢/٢٠٠٧، الى ما لا نهاية، بحيث تتولى الإدارة الفدرالية توفير غطاء إعادة لشركات التأمين الأميركية ضد أخطار الإرهاب على أنواعه وبأسعار متهاودة.

إلا ان الرئيس الأميركي قال ان صناعة التأمين قادرة على تعزيز قدراتها المالية بحيث تتولى توفير إعادة التأمين ضد الإرهاب بأموالها الذاتية ومن دون تدخل الإدارة الأميركية.

وكانت إدارة بوش قد أصدرت قانون "TRIA" الذي يقضي بإنشاء هيئة إدارة تتولى توفير غطاء إعادة التأمين لشركات التأمين في أميركا ضد أخطار الإرهاب حتى حدود ١٠٠ مليار دولار أميركي، وعلى ان تتحمل شركات التأمين الأميركية مجتمعة المليارات العشرة الأولى من الخسائر التي تنجم عن عمل إرهابي.

إلا ان الإدارة الأميركية حددت ٣١/١٢/٢٠٠٧ موعدا لانتهاء العمل بالقانون المذكور، وهي تعتقد ان شركات القطاع الخاص قادرة على تنمية رساميلها بحيث تكون قادرة على توفير الحماية لشركات التأمين من دون تدخل الإدارة الحكومية. وقد جرى في هذه الأثناء تأسيس شركات إعادة عديدة وبرساميل ضخمة.



الرئيس الاميركي جورج بوش

الأميركيون اجتمعوا للصلاة في مركز برج الحرية بمناسبة ٢٠٠١/٩/١١

شركات التأمين تطالب بحمايتها ضد الارهاب الجراثومي والنووي والكيميائي

الذكرى السادسة للاعتداء الارهابي على نيويورك وواشنطن، كانت مناسبة التقطتها صناعة التأمين في أميركا لتطالب الإدارة الأميركية بإيجاد هيئة حكومية دائمة تتولى إعادة تأمين اخطار الارهاب على انواعه، بما في ذلك الارهاب الجراثومي والكيميائي والنووي (BIOLOGICAL / CHEMICAL / NUCLEAR).

وقال الدكتور روبرت هارتفيغ (ROBERT HARTWIG) رئيس منظمة التأمين الأميركية «آي آي آي» (III) ان صناعة التأمين دفعت تعويضات بلغ مجموعها ٣١,٦ مليار دولار اميركي جراء الاعتداء الارهابي الذي حصل في ١١/٩/٢٠٠١. وبأسعار اليوم تبلغ قيمة الاضرار ٣٥,٩ مليار دولار.

أضاف: ولو تكرر الاعتداء واستعملت فيه اسلحة جراثومية او كيميائية لجاءت الخسائر اكبر حجما، ولذلك فهناك حاجة لقيام هيئة فدرالية دائمة تتولى إعادة تأمين الاخطار التي تتجاوز قدرة صناعة التأمين الأميركية، اي ما يزيد عن التعويضات التي يمكن لشركات التأمين ان تتحملها مجتمعة، بحيث لا تؤدي الكارثة الى انهيارها، على ان تشمل الاعادة الاعتداءات الارهابية الجراثومية والكيميائية.

وكانت الإدارة الأميركية قد اصدرت قانونا يعرف بقانون إعادة التأمين ضد الارهاب (TERRORISM RISK INSURANCE ACT (TRIA) انشأت بموجبه هيئة إعادة تأمين تغطي الاضرار التي تزيد عن عشرة مليارات دولار اميركي للكارثة الواحدة، الا ان التغطية تقتصر على ضمان الاعتداءات التي يستعمل فيها الارهابيون الاسلحة التقليدية وتستثنى الارهاب الجراثومي والكيميائي والنووي.

وترى شركات التأمين انه لا يمكنها ان تغطي الاضرار التي يمكن ان تنتج عن اعتداءات غير تقليدية، ولذا، يتعين تجديد القانون المشار اليه وجعل هيئة إعادة التأمين الحكومية دائمة (PERMANENT) لان توقف شركات التأمين عن تغطية اضرار الارهاب سوف يؤدي الى تعطل الاستثمارات وامتناع اصحاب الرساميل عن توظيف اموالهم في مشاريع اقتصادية و انتاجية جديدة.

وقد اقام ذوو الضحايا الثلاثة آلاف الذين قضاوا في اعتداء ١١/٩/٢٠٠١ صلاة جماعية في المكان الذي كان يقوم عليه برج مركز التجارة العالمي (WTC). بإنشاء برج جديد مكانهما يحمل اسم برج الحرية FREEDOM TOWER.



برج الحرية



الصلاة في موقع مركز برج التجارة العالمي WTC سابقاً

تأمين الخطأ الطبي

تأخر الطبيب ساعتين عن تقديم الاسعافات الأولية فقضت هيئة المحلفين بالزامه دفع ١٠ ملايين دولار تعويضاً

اصدرت هيئة المحلفين في محكمة فلوريدا قرارا يقضي بالزام الطبيب الدكتور جايمس شكتر (JAMES SHECTER) بدفع مبلغ عشرة ملايين دولار اميركي للسيدة نادين رفايل ارملة هارفي رفايل، وذلك بسبب تأخر الطبيب في مد الزوج بالاسعافات الأولية عندما جرى احضاره الى مستشفى «بالمز وست» (PALMS WEST HOSPITAL) في ١٠ نيسان ٢٠٠٣ وهو يعاني من جلطة في القلب.

وشهد احد زملاء الدكتور شكتر بأنه مضت حوالى ساعتين قبل ان تقدم للمريض الاسعافات الأولية، وهذا ما ادى الى تضرر القلب باصابة دائمة. وأجريت في وقت لاحق عملية زرع قلب (TRANSPLANT) للزوج، الا انه اصيب بحمي وتوفي في العام ٢٠٠٦.

وقال وكيل المدعية المحامي سكوت هنراتي، ان شركة التأمين عرضت على السيدة رفايل تسوية حبية قبل ان تتعدد المحكمة لاصدار الحكم.

«هانوفر ري» في مرتبة أ (A) ونقطة خفضها تكمن في عدم امتلاكها قرار رفع رأسمالها عند الحاجة

اعلنت وكالة أ. ام. بست (A.M.BEST) الاميركية انها اعادت تصنيف القدرة المالية (FINANCIAL STRENGTH) والقدرة الائتمانية (CREDIT RATING) لشركة الاعادة «هانوفر ري» (HANNOVER RE) في مرتبة أ (A) التي تعني «ممتاز» (EXCELLENT).

وجاء في التقويم الصادر عن الوكالة ان هذا التصنيف يعكس الرسمة الممتازة للشركة وكذلك ربحيتها الجيدة التي نجحت بالحفاظ عليها رغم المرونة التي تسود الاسواق وكذلك موقعها المميز بين المعيين في العالم.

وقالت الوكالة ان العامل السلبي الوحيد الذي يسجل على هانوفر ري هو تورطها في مقدار كبير من التأمينات ذات الطابع الكارثي (HIGH EXPOSURE TO CATASTROPHE LOSSES) وكذلك عدم تمتعها بالمرونة المالية الكافية والتي تجعلها غير قادرة على رفع رسملتها بقرار تتخذه بنفسها، اذ ان هذا القرار يعود الى الشركة القابضة التي تملك اكثرية الاسهم في الشركة وهي شركة «تالانكس» (TALANX) غير المدرجة في البورصة.

وتوقعت الوكالة ان تحقق هانوفر ري خلال العام ٢٠٠٧ اقساطا بقيمة ٨,٥ مليارات يورو (١١,٦ مليار دولار اميركي).



ويليام زيلر
رئيس هانوفر ري

قاضي نيوجرسي يبرئ شركات التأمين والوسطاء من تهمة ارتكاب أعمال تخالف أحكام قانون

مكافحة الاحتكار إلا أن تهمة تقاضي عمولات اضافية مشروطة لا تزال قائمة

برأ القاضي غاريت براون جونيور، رئيس محكمة نيوجرسي، كبريات شركات التأمين والوساطة من تهمة التآمر على حقوق المستهلكين والتواطؤ على تقديم عروض متفق عليها ضمنا فيما بينهم.

والشركات المدعى عليها هي: أ.أي.جي (AIG)، هارتفورد (HARTFORD)، فاير مانز فاير (FIREMAN'S FIRE)، ليبرتي موتوال (LIBERTY MUTUAL)، اميركان ري (AMERICAN RE)، مارش (MARSH)، ايون (AON)، ويليس (WILLIS) وغيرها.

وكان مدعي عام ولاية نيويورك أليوت سبيتزر، قد وجه خلال سنة ٢٠٠٤ الى شركات التأمين المدعى عليها تهمة التواطؤ مع الوسطاء من اجل التقدم بعروض تأمين (BIDS) مزورة احيانا ومضخمة احيانا اخرى لتضليل المستهلك وحمله على اختيار العرض الاقل ثمنا من بينها، والمتفق عليها ضمنا بين المتنافسين.

واقترء بمدعي عام نيويورك أليوت سبيتزر، تحرك المدعون العامون في سائر الولايات المتحدة الاميركية لملاحقة شركات التأمين والوساطة وتوجيه الاتهامات عينها اليها.

إلا ان القاضي براون وجد ان ليس في المستندات المرفوعة اليه ما يثبت ان المدعى عليهم ارتكبوا اعمالا تخالف احكام قانون مكافحة الاحتكار في اميركا (ANTI TRUST ACT).

وجاء في الحكم ان الاتهام الموجه الى الشركات والوسطاء المدعى عليهم بالتواطؤ CONSPIRACY لاعداد عروض (BIDS) متفق عليها ضمنا، لا يرتكز الى وقائع، وليس هناك في الدعوى ما يبين انه كان يوجد بين المدعى عليهم اتفاق واضح لتشكيل كتل احتكاري

THERE IS NOTHING IN THIS RECORD TO SUGGEST THAT THERE WAS ANY SORT OF EXPRESS AGREEMENT AMONG THE INSURERS.

وليس هناك في الملف ما يفيد انه كان هناك اتفاق ضمني بين الضامنين على توحيد الاسعار على حساب المستهلكين. أضاف: ان وسطاء التأمين طلبوا فعلا الى شركات التأمين ان تلبية طلبات معينة كي يمكنهم الفوز بالعروض التي يقدمونها، الا ان هذا جرى خارج اي اتفاق مع شركات التأمين المدعى عليها بتكوين كتل احتكاري. ولم ينظر القاضي في الاتهامات الاخرى الموجهة الى المدعى عليهم بتقاضي عمولات اضافية مشروطة (CONTINGENCY COMMISSION) على حساب الزبائن، لان هذه تشكل قضية منفصلة وينظر فيها على حدة.



قاعة المحكمة

اعتباراً من أول ٢٠٠٨

تعرفات موحدة للرجل والمرأة UNISEX في سائر مجالات التأمين في الاتحاد الاوروبي

«اليونيسكس» أو «الجنس الموحد» UNISEX هو العنوان الذي سوف تحمله تعرفات التأمين في الاتحاد الأوروبي (EU) مطلع العام ٢٠٠٨.

فقد أقرت السلطات التشريعية في الاتحاد الأوروبي تعليمات DIRECTIVE توجب على شركات التأمين ان تمتنع عن التمييز في الجنس (GENDER) عند تحديد الأسعار التي تستوفيها من المضمونين المتعاقدين معها (المؤمن لهم) بعد ٢١/١٢/٢٠٠٧، سواء في عقود التأمين على الحياة LIFE أو أي من أنواع التأمينات الأخرى، بحيث تكون هناك تعرفات تطبق على الجنسين وكأنهما جنس واحد UNISEX أي من غير تمييز بين المرأة والرجل. تجدر الإشارة ان بعض الحكومات الأوروبية تحفظت حيال توحيد التعريفات. ونرى انها تتناقض والإحصاءات العلمية التي تبين وجود فارق يتراوح بين ٨ و ٩ سنوات في متوسط الأعمار المرتجاة LIFE EXPECTANCIES بين الرجل والمرأة.



العلم الأوروبي

حسابات الوزير سامي حداد لم تكن صحيحة

انتهى عمر الحكومة.. والمجلس الأعلى للضمان لا يعمل

قال خبير تأمين ان الوزير سامي حداد لم يجدد ولاية المجلس الوطني للضمان عند انتهائها قبل حوالي سنتين اعتقادا منه ان مشروع القانون الجديد للتأمين في لبنان سوف يقرّ بسرعة، وان المجلس الاعلى للضمان المنصوص عنه في المشروع سوف يحل مكان المجلس الوطني ويمارس صلاحياته، ولكن حسابات الحقل لم تتوافق مع حسابات البيدر، فلم يصدر القانون الجديد، ولم يعد هناك هيئة تقوم بمهام المجلس الوطني.

اضاف: صحيح ان المجلس الوطني يلعب دورا استشاريا، الا ان القانون يوجب استطلاع رأيه في جميع المشاريع وطلبات الترخيص وإن لم يكن الرأي الذي يبديه ملزما.

وهكذا، فان جميع القرارات التي صدرت وتصدر عن وزارة الاقتصاد والتجارة لن تكون صالحة للتنفيذ وتبقى عرضة للطعن لانها لم تعرض على المجلس الوطني والذي لم يعد موجودا منذ اكثر من سنتين. كما ان المجلس الاعلى الذي راهن عليه الوزير سامي حداد لم ير النور.

ومن المنتظر ان تبقى الامور على ما هي عليه الآن لفترة زمنية طويلة وقد تمتد لسنوات لان مشروع القانون المعروف بـ «المشروع الكندي» لا يصلح للبنان، ولا بد من صرف النظر عنه وإعداد مشروع بديل تعدل بموجبه احكام القانون النافذ حاليا.



سامي حداد

وزير الاقتصاد والتجارة



الأقساط المكتتبة	٢٠٠٥	٢٠٠٦	الفارق
أرباح السنة (قبل الضريبة)	\$ ١٣,٥١٨,٤٠٨	\$ ١٤,٣٤٢,٢٨٩	%٦+
أرباح السنة (بعد الضريبة)	\$ ١٢,٣٨٨,٠٦٠	\$ ١٣,٢٣٣,٨٣١	%٧+
الموجودات المجمعة مع فرع التأمين على الحياة	\$ ٢٠٧,٧١٧,٤١٣	\$ ٢٦٤,٣٤٧,٢٦٤	%٢٧+
مجموع حقوق المساهمين وصافي موجودات فرع الحياة	\$ ١٠٠,٥٥٧,٢١٤	\$ ١١٣,٩٨١,٠٩٥	%١٣+
مجموع الإيرادات من الاستثمارات	\$ ٧,٢٧٧,٦١٢	\$ ٨,٤٥٣,٧٣١	%١٦+
عائدات رأس المال (قبل الضريبة)	%٤٠	%٤٢,٢	%٦+

دولار أمريكي = ١٥٠٧,٥ ل.ل

شركة التأمين العربية ARABIA INSURANCE COMPANY...

أنت على أسس متينة

لبنان - سوريا - الأردن - السعودية - الكويت - البحرين - قطر - سلطنة عمان - الإمارات العربية المتحدة

www.arabiainsurance.com

ابراهيم مهنا: أكثرية شركات التأمين في لبنان تكتفي بنشر ميزانيتها السنوية في الصحف وهذا لا يكفي لطمأنة الجمهور

اصدرت مؤسسة مهنا دليها الجديد لتصنيف شركات التأمين العربية لسنة ٢٠٠٧، وهو يتضمن تقييمها للقدرة المالية لـ ٥٥ شركة تأمين واعادة عربية.

وقدم رئيس الشركة الاكتواري ابراهيم مهنا الدليل الجديد خلال مؤتمر صحافي عقده في فندق روتانا جفینور، وأجاب خلاله عن اسئلة طرحها الصحافيون حول اوضاع شركات التأمين في لبنان ومدى التزامها قواعد الشفافية والافصاح. وأبدى مهنا اسفه حيال تمنع أكثرية شركات التأمين في لبنان عن اصدار تقارير تكشف فيها عن اوضاعها المالية الحقيقية، اذ تكتفي تلك الشركات بنشر ميزانيتها السنوية في الصحف، ونشر الميزانية لا يكفي لاعطاء المتعاقدين مع الشركة وجمهور المستهلكين صورة واقعية عن قدرة الشركة على الوفاء بالتزاماتها.

اسرار تأمينية

● دعت لجنة مراقبة هيئات الضمان في وزارة الاقتصاد والتجارة كلا من شركة نورث (NORTH) والمجمع اللبناني للبطاقة البرتقالية (ORANGE CARD POOL) وممثليهما القانونيين الى اجتماع بحثت خلاله احتمالات تسوية الدعوى المقامة من نورث ضد المجمع بتهمة انشاء كارتيل (CARTEL) احتكاري والغاء المنافسة في لبنان ومزاولة اعمال التأمين من دون ترخيص.

● وجهت وزارة الاقتصاد والتجارة إنذاراً الى احدى شركات التأمين اللبنانية تدعوها فيه الى اعادة تكوين رأسمالها ورفعها الى الحد الأدنى المنصوص عنه في القانون وهو ١,٥ مليون دولار اميركي، وذلك بعدما فقدت الشركة ثلثي رأسمالها جراء خسائر متراكمة. وهذه هي المرة الثانية التي تدعى فيها الشركة الى اعادة تكوين رأسمالها خلال فترة تقل عن خمس سنوات.

وتعود ملكية الشركة الى مجموعة اجنبية بالكامل. وينص القانون على شطب ترخيص شركة التأمين اذا لم تعد تكوين رأسمالها خلال ثلاثة اشهر.

ورشة حول اخطار الحرب نظمتها جمعية التأمين البحرينية بالتعاون مع AWRIS



«تأمين مخاطر الحرب» كان موضوع الورشة WORKSHOP التي نظمتها جمعية التأمين البحرينية في معهد البحرين للعلوم المصرفية وحضرها جمع من ممثلي شركات التأمين والاعادة العاملة في البحرين. وقد شارك في الورشة الصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب AWRIS ممثلاً بالسيد **مهدي العراي** و**غسان حمامة**، ومثل جمعية التأمين البحرينية السيد **رضي الكامل** رئيس اللجنة البحرية. وقد تحدث الثلاثة الى الحضور حول تأمين اخطار الحرب وكيفية التعامل معها. وفي تقييمه للورشة قال **العراي**: «نجحنا في تحقيق هدفنا من ورشة العمل وذلك من خلال اعطاء الفرصة للمشاركين لاستكشاف مزايا التأمين ضد مخاطر الحرب للبلدان العربية».

وشكر **اشرف بسيسو**، رئيس مجلس ادارة جمعية التأمين البحرينية للصندوق العربي لتأمين مخاطر الحرب AWRIS مشاركته في الورشة، وعلى تقديمه المعلومات الى المشاركين واعدا بترتيب المزيد من الانشطة التثقيفية.

برنامج عجوري يعود الى اسوريكس "ASSUREX"



البرت معدنجيان



برنامج عجوري

ASSUREX

اعاد مجلس ادارة اسوريكس (ASSUREX) للتأمين تعيين **برنامج عجوري**، مديراً عاماً للشركة. واتخذ المجلس قراره هذا، بعد ان قدم **البرت معدنجيان** استقالته من الشركة لأسباب خاصة وعلى ان تدخل الاستقالة حيز التنفيذ اعتباراً من ١/١/٢٠٠٨ وقيل ان **معدنجيان** يفكر بالسفر الى الخارج. وكان **عجوري** قد تسلّم الادارة العامة للشركة بعيد اطلاقها أو آخر الثمانينات. وقبل ان ينضم الى اسوريكس في المرة الأولى كان **عجوري** قد تولى مسؤوليات ادارية عالية في شركات تأمين لبنانية عريقة. وقد تعرّف اليه قراء «البيان الاقتصادية» من المقالات التي نشرها في مراحل مختلفة، وتميزت بالجدية في التعاطي مع قضايا التأمين وتشريعاته الى جانب خفة الدم.

سر تاميني

* حصلت شركة تأمين لبنانية على حكم قضائي يقضي ببيع عقار صغير يملكه وسيط تأمين بالمزاد العلني. وكان الوسيط قد غادر لبنان بصورة مفاجئة خلفاً وراءه ديوناً بمئات ألوف الدولارات، وهي تمثل اقساطاً استوفاهها من الزبائن ولم يسدها الى الشركات الضامنة.

هل يتحمل فندق حياة عمان (HYATT AMMAN) المسؤولية عن الاهمال في حماية المخرج مصطفى العقاد وابنته؟

الورثة أوكلا الى محامين أميركيين مقاضاة شركة حياة الأميركية لادارة الفنادق الفنادق مسؤولة عن سلامة النزلاء والزوار

حيث انها تتعلق بعملية ارهابية نفذها انتحاري قيل انه ينتسب الى منظمة القاعدة، وقد اقتحم الفندق بالقوة. وفي حال توصلت المحكمة الى قرار يقضي بتحميل الادارة الاميركية لفندق حياة عمان (HYATT AMMAN) المسؤولية عن الاخفاق في توفير الحماية للعقاد وابنته ومنع الارهابي من اقتحام الفندق وتجويز نفسه في داخله، فانها سوف تكون المرة الاولى التي يحكم فيها على فندق شرق اوسطي يتحمل المسؤولية عن مقتل نزلاء وزوار خلال وجودهم في حراسته وجراء عمل ارهابي. وهذا يعني عملياً ان الفنادق الشرق اوسطية سوف تجد نفسها امام نوع من المسؤولية المدنية التي لم تكن تطلب تغطيتها في عقود تأمين المسؤولية المدنية التي تحملها، لانعتقادها انها من حالات القضاء والقدر والتي لا تسأل عنها الفنادق.

ولا يستبعد المراقبون ان تقدم شركة التأمين التي تغطي المسؤولية المدنية لشركة فنادق حياة على عرض تسوية حبية وخارج المحكمة مع ورثة مصطفى العقاد وابنته. وفي هذه الحال سوف يتأكد ان الفندق يعتبر حارساً لنزلائه وزواره وعليه ان يتخذ الحيطة من اجل منع تعرضهم للقتل والارهاب. واذ لم يفعل، فان ذلك يعتبر تقصيراً يسأل عنه، وهذا ما سوف يحاول محامو ورثة العقاد وابنته ان يثبتوه امام المحكمة الاميركية.

وفي حال تم الوصول الى تسوية مع ورثة العقاد وابنته ريماء، فان ذلك سوف يكون بمثابة اقرار بمسؤولية الفندق، وسوف يتعين على فنادق الشرق الاوسط ان تستخلص العبرة وتعمد الى الحصول على عقد تأمين يغطي مسؤوليتها المدنية الناجمة عن اي حادث يحدث في حرم الفندق بما فيه العمليات الارهابية (TERRORISM).

مساء ٢٨ / ١١ / ٢٠٠٥ كان المخرج الاميركي السوري الاصل **مصطفى العقاد** جالساً في بهو فندق حياة عمان (HYATT AMMAN) ينتظر نزول ابنته **ريما المنلا** من غرفتها في الفندق المذكور. وفي اللحظات التي وصلت فيها الابنة الى البهو لملاقة والدها اقتحم ارهابي انتحاري الفندق وفتح نفسه متسبباً بمقتل العقاد وابنته ونزلاء آخرين.

وتعرّض في الوقت عينه كل من فندق راديسون RADISSON ودايز إن DAYS INN في العاصمة الاردنية لهجومين متشابهين حيث اقدم انتحاريان على اقتحامهما وتفجير نفسيهما داخلهما، وبلغت حصيلة الاعتداءات الارهابية الثلاثة ٥٦ قتيلاً وعشرات الجرحى. كما اصيبت الفنادق الثلاثة بأضرار مادية كبيرة.

ونقلت وكالات الاخبار مؤخرًا ان محامين اميركيين تقدموا بوكالتهم عن ورثة **مصطفى العقاد** وابنته **ريما المنلا** بدعوى ضد شركة حياة الاميركية للفنادق والمنجعات (HYATT HOTELS AND RESORTS) مطالبين بتحميلها المسؤولية عن التقصير في حماية مصطفى العقاد وابنته ريماء، ما مكن الإرهابي من ان يقتحم الفندق ويفجر نفسه متسبباً بمقتله ومقتل ابنته ريماء.

ونذكر ان ادارة فنادق حياة الاميركية (HYATT) تحمل عقد تأمين ضد المسؤولية المدنية حيال النزلاء والزوار. ويوفّر عقد التأمين للغطاء للشركة الاميركية ضد الاحكام التي تصدر ضدها جراء الحوادث التي تحصل في اي من الفنادق والمنجعات التي تديرها في العالم، بما في ذلك الحوادث الناجمة عن عمليات ارهابية. وتعتبر الدعوى المرفوعة من ورثة **مصطفى العقاد** وابنته الاولى من نوعها من

البدانة سبب مكوّن للأمراض

«ميونيخ ري» تعد برامج لمساعدة أصحاب الوزن الزائد على تجنب المشاكل الصحية

ابلقنا سمير صباغ، المدير الاقليمي للشرق الاوسط في ميونيخ ري (MUNICH RE)، ان الشركة انشأت وحدة متخصصة لايجاد الحلول لمشكلة البدانة (OBESITY) التي تحولت الى خطر حقيقي يهدد حياة الأجيال الصاعدة. وقال بيتر شويري، رئيس قسم اعادة التأمين الصحي في الشركة، ان البدانة ارتفعت بنسبة ملموسة بين الأطفال خلال السنوات الماضية، وهي سبب مكوّن لمجموعة من الأمراض التي تنعكس سلباً على مسيرة التأمين الصحي في العالم. وأوضح فرانز بنستتر، رئيس ادارة الاخطار الصحية في ميونيخ ري، ان الحلول التي قررت ميونيخ ري وضعها في متناول اسواق التأمين في العالم تتضمن تعميم برامج لتقديم المساعدة للبدناء وذوي الوزن الزائد (OVERWEIGHT AND OBESE INDIVIDUALS) كي يمكنهم متابعة حياتهم اليومية بأقل مقدار من المتاعب الصحية.

وذكرت ميونيخ ري ان اقساط التأمين الصحي تسجل نمواً بنسبة ٦ بالمئة سنوياً، وهي النسبة الاعلى بين فروع التأمين في العالم.



سمير صباغ
MUNICH RE

عندما تتفق شركات التأمين على الالتفاف على قانون مكافحة الاحتكار

مدعي عام ولاية اوهايو يلاحق كبريات شركات التأمين بتهمة التزوير والتواطؤ على حقوق المستهلك

بعد تحقيق استغرق ثلاث سنوات وجه المدعي العام في ولاية اوهايو اتهاماً الى كل من شركة الوساطة «مارش» (MARSH) وشركات تأمين اخرى هي: آي جي (AIG) وآيس (ACE) و«تشوب» (CHUBB) وهارتفورد (HARTFORD) وزوريخ (ZURICH)، بارتكاب ممارسات تشكل مخالفة لاحكام قانون مكافحة الاحتكار (ANTI TRUST LAW) حيث توافقت عبر «مارش» (MARSH) على ان تتوزع الادوار عند تقديم عروض تأمين الى الزبائن، فتتولى احداها تقديم العرض الجدي ويسمى (أ) (A) وتقدم الشركات الاخرى عروضاً بأسعار مرتفعة تتجاوز قيمة العرض (A)، وهكذا تضمن الشركة الاولى فوزها بالصفقة بسعر متفق عليها مع منافسيها، على ان ترد الشركة صاحبة العرض (A) «الجميل» الى الشركات المتواطئة معها في مناسبات اخرى، بحيث تترك لزميلة لها من بين الشركات الخمس المتواطئة مهمة التقدم بعرض (أ) وتتقدم هي بالذات والشركات الاربع الاخرى بعروض بي (B). وقال المدعي العام مارك دان (MARK DANN) ان ما اقدمت عليه الشركات هو عمليات تزوير ادت عملياً الى الغاء المنافسة الجدية في ما بينها في مجال التأمينات التجارية (ELIMINATE COMPETITION IN THE COMMERCIAL INSURANCE INDUSTRY). وهذا التواطؤ يشكل مخالفة لاحكام قانون مكافحة الاحتكار.

وقال دان: لقد تكونت لدي دلائل على ان الشركات خرقت قانون مكافحة الاحتكار بصورة فاضحة وعلى نمو كبد مستهلكي خدمات التأمين في اوهايو ملايين اضافية من الدولارات. ولذا، فإنني مصمم على استعمال كل الوسائل المتاحة لمحكمة المتهمين وتحميلهم مسؤولية المخالفات التي ارتكبوها، وبذلك يأخذون العبرة ويمتنعون عن معاودة ارتكاب المخالفات.

وذكر ان شركة زوريخ ZURICH اسرعت لتعرض على المدعي العام تسوية مالية تخرجها من الديون، وأنها وافقت على دفع غرامة بقيمة ٧ ملايين دولار مقابل اخراجها من الدعوى.



مطرقة القاضي

التأمين الالزامي للسيارات

محكمة الجزاء تلزم الشركة الضامنة بدفع قيمة بوليصة التأمين الالزامي مباشرة لورثة الضحية

في ٢٠٠٧/٣/٩ توفيت جيسिका القرطباوي (٢٦ عاماً) إثر انقلاب مقطورة شاحنة على سيارتها، وتبين ان الحادث حصل عندما غفا السائق وخرجت الشاحنة عن مسارها.

ورثة الضحية جيسिका تقدموا بدعوى مباشرة ضد كل من مالكي الشاحنة وسائقها وشركة التأمين التي تضمنت الشاحنة بموجب عقد التأمين الالزامي، وطالبوا بالزامهم بدفع التعويض المستحق لهم جراء التسبب بوفاة معيلتهم الوحيدة، وذلك بالتكافل والتضامن في ما بينهم.

وقد أصدر القاضي الجزائري المنفرد زياد مكننا قراراً يقضي بحبس السائق مدة سنة وإلزامه بالتكافل والتضامن مع صاحب الشاحنة وشركة التأمين التي تضمنت مسؤوليته المدنية، بإلزام الشركة الضامنة بدفع مبلغ ٧٥ مليون ليرة لبنانية للورثة (أي ما يعادل ٥٠ الف دولار اميركي).

تجدر الإشارة الى انه قبل وضع قانون التأمين الالزامي قيد التطبيق كانت المحاكم الجزائية ترفض ادخال شركات التأمين في الدعوى المساقاة ضد السائق ومالك السيارة، وبعد وضع قانون التأمين الالزامي حيز التطبيق ولو جزئياً بات متاحاً امام المتضرر من الحادث ان يتقدم بادعاء مباشر ضد الشركة الضامنة، وهكذا اخذ قضاة المحاكم الجزائية يصدر احكاماً ضد شركات التأمين ويلزمونها بدفع التعويض المستحق للمتضرر بالتكافل والتضامن مع المضمون.



حادث سيارة

المؤتمر السنوي لاتحاد تأمينات النقل البحري (IUMI) انعقد في كوبنهاغن

موريس غرينبرغ: المصارف وشركات التأمين تصرفت برعونة عندما منحت وضمنت قروض المنازل السكنية (SUBPRIME CREDITS)



موريس غرينبرغ يتحدث خلال المؤتمر



FRITZ STABINGER والامين العام و IUMI رئيسة DEIRDRE LITTLEFIELD



شعار IUMI

وقد ارتفع عدد حوادث الغرق والخسارة الكلية (TOTAL LOSSES) بنسبة كبيرة منذ سنة ١٩٩٠. وأشار الى ان سوء الاحوال الجوية لا يزال يشكل السبب الرئيسي لحوادث الغرق، الا ان عددا كبيرا من الخسائر ينتج عن حوادث تصادم (COLLISIONS) والارتطام بالارض (GROUNDINGS). وهناك مؤشرات على ان عدد الاخطاء البشرية (HUMAN ERRORS) يتصاعد ايضا، ما يؤشر الى ان مستوى الطواقم المولجة بإدارة السفن وتسييرها يتراجع.

ولفت روبرتي الى ان مصدري البضائع يعتمدون السعر الارخص اساسا للتعامل مع السفن، وأن واصحاب البواخر يعتمدون الطواقم الاقل كلفة لتسيير باوخرهم.

المدفوعة.

وقال غرينبرغ: خلافا لما يقال فان أزمة قروض الـ «SUBPRIME» لم تنته، وتداعياتها لم تستقر بعد، وسوف يجد جميع المتورطين بها - بما في ذلك شركات التأمين - انفسهم امام خسائر هائلة جراء استخفافهم بالاصول والقواعد التي ترعى الاقراض وضمن القروض (CREDIT INSURANCE).

تأمين أجسام السفن يتردى وأصحاب البواخر يشغلون الطواقم الأقل كفاءة والمصدرون يشنون البضائع على السفن الأدنى نوعية

وفي مجال تأمين اجسام السفن قال فرد روبرتي (FRED ROBERTIE)، رئيس لجنة التأمين على اجسام السفن، ان اساطيل التجارة البحرية ازادت منذ العام ١٩٩٨ بنسبة ٣٠ بالمئة وان عدد السفن مرشح للارتفاع خلال السنوات الخمس القادمة بنسبة تزيد عن ٤٠ بالمئة.

وأضاف: ان الطاقة الاكتتابية في حقل تأمين اجسام السفن لم تتغير، الا ان تصرفات مكنتبي الاخطار (UNDERWRITERS) هي التي تغيرت، إذ انهم يبدون شهية فائقة لقبض الاقساط وبأي ثمن، وبتنا نشاهدهم يمنحون حسومات هائلة ويخفضون الاسعار من دون مبرر، حتى انه في مجال تأمين السفن ذات النوعية المتدنية (SUBSTANDARD) يمكن لاصحابها ان يؤمنوا عليها بسهولة ومرات عدة.

تظهر الاحصاءات التي جرى توزيعها خلال المؤتمر السنوي لاتحاد التأمين البحري INTERNATIONAL UNION OF MARINE INSURANCE (IUMI) انعقد في كوبنهاغن / الدنمارك ان اقساط النقل البحري والطاقة (MARINE AND ENERGY) التي جرى تحقيقها خلال سنة ٢٠٠٦ ارتفعت بنسبة ١٤ بالمئة لتبلغ ٢٠,٣ مليار دولار اميركي عما كانت عليه سنة ٢٠٠٥، وهذا الرقم لا يشمل عمليات اعادة التأمين (REINSURANCE) او الاقساط التي تحققها أندية الحماية والتعويض (P AND I CLUBS).

وقالت استريد سيلنتمان، رئيسة لجنة تقصي الحقائق في المؤتمر، ان حوالى نصف الزيادة في الاقساط تعود الى الفروقات بسعر العملة (تدني الدولار الاميركي)، وأشارت الى ان ٨٠ بالمئة من اقساط التأمين على البضائع تحرر بالعملات المحلية، و ٦٠ بالمئة من اقساط التأمين على اجسام السفن (MARINE HULL) تحرر بالدولار الاميركي، ومع ذلك فقد سجل ارتفاع في مجال تسعير التأمين على اجسام السفن عالميا بنسبة ١٠ بالمئة عما كانت عليه خلال العام ٢٠٠٥.

وأضافت ان اليابان تقود سوق التأمين على النقل حيث بلغت الاقساط ١,٦٤٧ مليار دولار اميركي، تليها ألمانيا بمبلغ ١,٤٣١ مليار دولار.

اما في مجال الطاقة (ENERGY) فقد سجل نمو في الاقساط المكتتبه خلال العام ٢٠٠٦ نسبته ٦٨ بالمئة.

وكعادته في كل سنة استمع المؤتمر الى تقارير حول سير عمليات التأمين في العالم، الا ان الكلمة القنبلة جاءت من موريس (هانك) غرينبرغ الرئيس السابق لمجموعة «آ.آي.جي» الاميركية (AIG) الذي تحدث عن أزمة تخلف المدينين في الولايات المتحدة الاميركية عن سداد ديونهم والتي باتت تعرف عالميا بأزمة القروض المشوبة بالخطر (SUBPRIME CREDITS) حيث قال ان هذه الازمة كشفت استهتار المصارف بأعمالها، إذ اقدمت على منح قروض المنازل السكنية من دون ان تقوم بالعمل المطلوب منها وهو التأكد من قدرة المدين على الوفاء. وقد جارتها في ذلك شركات التأمين التي ضمننت التخلف عن الدفع (DEFAULT ON PAYMENT) وانتهى الامر بأن وجد الدائنون امام كمية هائلة من السندات غير



كوبنهاغن

«عين» للتأمين التكافلي شاركت في معرض الحج والعمرة

بوليصة خاصة بالمعتمرين والحجاج وحوافز جديدة لوسطاء التأمين في الكويت

شاركت شركة عين للتأمين التكافلي AIN TAKAFUL الكويت، في معرض شركة مشاعر للحج والعمرة الذي اقيم في فندق كورت يارد - ماريوت، بين ١٨ و ٢٠ ايلول (سبتمبر) ٢٠٠٧.

وقال محمد صالح السبيعي المدير العام بالانابة لشركة «عين» للتأمين التكافلي: «ان مشاركتنا في المعرض جاءت لتؤكد حرصنا على ان نكون متواجدين في المناسبات التي تسمح لنا بشرح وترسيخ مفهوم التأمين التكافلي ولعرض منتجاتنا التكافلية».

أضاف السبيعي: انفردت شركة عين للتأمين التكافلي بالاشتراك مع مجموعة مشاعر بتقديم وثيقة تأمين الحوادث الشخصية لحجاج ومعتمري بيت الله الحرام والتي تمنح التغطيات والمنافع التالية: الوفاة الناتجة عن حادث بقيمة ١٠٠٠٠ د.ك. للشخص الواحد، والعجز الكلي الدائم الناتج عن حادث بقيمة ١٠٠٠٠ د.ك. للشخص الواحد. ومصارف اعادة الجثمان بحد اقصى ١٠٠٠ د.ك. للشخص الواحد، والنفقات الطبية الناتجة عن حادث بقيمة ١,٠٠٠ د.ك. للشخص الواحد. واعتبر السبيعي ان سوق رحلات الحج والعمرة في الكويت من اكثر الاسواق رواجاً واكثرها فاعلية، وان المنافسة في هذا السوق ليست بالقليلة او بالقدر الذي يمكن تجاهله، وعلى كافة شركات الحج والعمرة تقديم افضل الخدمات والمزايا والتسهيلات الممكنة للمستفيدين من هذه الخدمة للحصول على الشريحة الاكبر من السوق.

وفي تصريح خاص ادلى به لـ «البيان الاقتصادية»، قال مساعد احمد الجراف مدير التسويق والعلاقات العامة في الشركة، ان «عين» وبكونها شركة جديدة قررت ان تتقدم من جمهور المستهلكين ومن وسطاء التأمين، بمنتجات تحمل قيمة مضافة، كما قررت ان تقدم للوسطاء حوافز من شأنها ان تشجعهم على التعامل معنا.

وقال الجراف ان الفصل الرابع من سنة ٢٠٠٧ سيحمل الكثير من المشاريع والبرامج الجديدة التي تعتمز الشركة طرحها وتنفيذها، من اهمها «مشروع الفروع الالكترونية»، التي ستنفرد شركتنا بتوفيرها كحل بديل عن الفروع التقليدية الموجودة حالياً في سوق التأمين، لكي نكون اقرب لعملائنا اينما كانوا ونتيح لهم الفرصة للتأكد من جودة وكفاءة خدماتنا.



محمد صالح السبيعي

AIN TAKAFUL

«ساما» وافقت على الترخيص لناسكو قره اوغلان السعودية بمزاولة وساطة التأمين وإعادة في المملكة

أشرفنا في عددنا لشهر أيلول (سبتمبر) الماضي الى ان مجموعة ناسكو قره اوغلان - فرنسا حصلت على ترخيص بإنشاء فرع لها في مركز قطر المالي (QFC). وفي تطور جديد لاحقاً أسست المجموعة شركة سعودية جديدة للوساطة أطلقت عليها اسم «ناسكو قره اوغلان العربية السعودية لوساطة التأمين وإعادة التأمين»



غابي بجاني

الرئيس التنفيذي لمجموعة ناسكو قره اوغلان

(NASCO KARAOGLAN SAUDI ARABIA INSURANCE AND REINSURANCE BROKER) برأسمال قدره ٣ ملايين ريال سعودي.

وقد تقدمت الشركة من مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» (SAMA) بطلب الترخيص لها بمزاولة أعمالها في المملكة، وذلك بعدما استكملت جميع الشروط المنصوص عنها في نظام التأمين السعودي الجديد.

وقد أصدر محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي حمد بن سعود السيارى قراراً يعلن فيه موافقة المؤسسة على طلب الترخيص.

وعلمت «البيان الاقتصادية» انه جرى توزيع أسهم الشركة الجديدة على النحو الآتي:

ناسكو قره اوغلان فرنسا	٥٥ بالمئة
محمد علي رضا	١٥ بالمئة
ابراهيم موسى الربيعان	١٥ بالمئة
مبارك عبدالله الخفهر	١٥ بالمئة

هل تتحمل الملاعب الرياضية مسؤولية الاصابات التي يتعرض لها الجمهور جراء سقوط الكرات الطائشة؟



الملعب الاولمبي في قطر

هل تتحمل الملاعب الرياضية المسؤولية جراء عدم اتخاذ تدابير كافية لحماية جمهور المشاهدين من الاصابات التي تنزلها بهم كرات (طابات) طائشة؟ ام ان المشاهد الذي يقرر حضور المباريات والجلوس في المقاعد الامامية وغير المحمية يتحمل تبعه قراره في حال اصيب بجروح جراء تعرضه لطايرة طائشة؟

المحكمة العليا في ولاية نيوجرسي قررت ان تدرس هذا الامر، وجاء قرارها في اطار النظر في دعوى تقدمت بها دنيز شاريوتا ضد ملعب الهوكي (HOCKEY) في الولاية مطالبة بتحميله مسؤولية اصابتها بطايرة رماها لاعب مجهول من ارض الملعب باتجاه جمهور المشاهدين فأصابها اصابة بالغة في رأسها وأدت الى عطل دائم في الدماغ. وكان ذلك قد جرى قبل ثلاث سنوات وكان عمرها ١٢ سنة.

ويقول المحامي جو كايوبيانكو في نيويورك: في حال اصدرت المحكمة العليا قرارا بتحميل ادارة الملعب مسؤولية الاهمال وعدم حماية المشاهدين، فان ذلك سوف يفتح بابا جديدا من المسؤولية امام الملاعب الرياضية، اذ ان قانون ولاية نيوجرسي للعب البازبول (NEW JERSEY BASEBALL SPECTATOR SAFETY ACT) الصادر في العام ٢٠٠٥ يمنع على المشاهدين مقاضاة الملاعب الرياضية ومطاببتهم بتعويضات جراء تعرضهم لاصابات خلال مشاهدة المباريات.

وينص القانون على ان المشاهد الذي يوافق على حضور مباراة رياضية انما يدرك ان حضوره يعرضه لتلقائيا لخطر تعرضه لاصابة كرة طائشة، وان المباريات الرياضية تنطوي بطبيعتها على اخطار يمكن ان تطال المشاهدين. من هنا اوجب القانون على المشاهدين ان يتوخوا الحيطة والحذر ويبتعدوا عن الصفوف الامامية، لا سيما في الملاعب غير المحاطة بشبكة عالية لحماية المشاهدين. وكانت دنيز اصببت بالطايرة الطائشة وهي جالسة خلف المرمى.

ورغم النص القانوني الذي يمنع على المشاهدين ملاحقة الملاعب الرياضية، فان هيئة المحلفين في المحكمة العليا في نيوجرسي قررت ان تستمع الى الدعوى من جديد وطرح اسئلة معينة على الشهود. واعتبر قرار المحكمة مؤشرا على وجود اتجاه لديها للموافقة على مقاضاة ملعب الهوكي.

«الاتحاد التجاري» السعودية: الأقساط المحققة خلال النصف الأول من هذا العام ارتفعت بنسبة ٢٨ بالمئة

الخصخصة



انطوان الشمالي

تسلمنا من السيد انطوان نعوم الشمالي التعليق الآتي حول «مفكرة ضامن» لجوزف زخور التي نشرها في عدد «البيان الاقتصادية» لشهر ايلول الماضي بعنوان «عصر جديد للشركات الحكومية»:

جانب مجلة البيان

الموضوع: الخصخصة

بالإشارة الى ما جاء في الصفحة ٨٨ من عدد ٤٣٠ ايلول ٢٠٠٧، رأيت من المناسب بأن ادلي بما يلي:

(١) من الممكن أن تكون محافظة الشركات الحكومية المصرية للتأمين على نجاحها له علاقة مباشرة بأقساط التأمين المرتفعة التي تستوفىها تلك الشركات من المؤسسات وشركات الملاحة التابعة للدولة او الاحتكار الفعلي وما هناك من وسائل تعطي الافضلية للشركات الحكومية. هذا من ناحية العائدات اما من ناحية الاعباء، هناك واقع سياسي يزيد تلك الاعباء. وبعبارة اخرى ليس من المجدي انتظار خسارة المؤسسات الحكومية المصرية لتخصيصها ولكن استباق الامور لتفعيل تلك المؤسسات أكثر فأكثر بالرغم من نتائجها الحالية.

(٢) لقد ثبت فشل الدولة في الاعمال (BUSINESS)، ويبقى على الدولة تأمين المناخ اللازم للاعمال، بما يسمى (BUSINESS ENVIRONMENT) من معلوماتية واتصالات وطرق وطاقة وتنفيذ الاحكام القضائية واحترام القانون لتشجيع الاستثمارات وتأمين فرص العمل.

(٣) انني مع خصخصة المؤسسات الحكومية الناجحة ايضا لسبب بسيط بأن تلك المؤسسات سوف تنجح أكثر فأكثر بعد خصخصتها، فعلى الحكومات ان تتخلى عن الاعمال التجارية وتحصر جهودها بما لا يمكن للقطاع الخاص ان يقوم به، من مراقبة وأمن وعدل ومناخ مشجع لقيام المؤسسات التجارية الخاصة، واتاحة المضاربة وفرص العمل والتدخل باستملاك الاراضي لفتح اوتوسترات وبناء سدود وتأمين الصرف الصحي بالوسائل الحضارية المعتمدة.

وهذا لا يعني ان تترك للانتهازين فرصة الافادة من خصخصة المؤسسات الحكومية على انواعها، بل ان يجري نقل الملكية بشفاافية مطلقة. وتبقى معالجة التأمين ضد الارهاب والكوارث الطبيعية، فعلى الحكومة اقتطاع مساهمات مالية من شركات التأمين لمصلحة صندوق يسمى SELF INSURANCE FUND من شركات التأمين وايداعها لدى المصرف المركزي لتصرف عند الحاجة.



عباس عبد الجليل

الاتحاد التجاري للتأمين التعاوني

أظهرت الميزانية نصف السنوية لشركة الاتحاد التجاري للتأمين التعاوني السعودية (TRADE UNION COOPERATIVE INSURANCE CO.) ان الاقساط التي حققتها الشركة خلال الاشهر الستة الاولى من هذه السنة ارتفعت بنسبة ٢٨ بالمئة عما كانت عليه خلال الفترة عينها من العام ٢٠٠٥. وجاءت هذه الزيادة نتيجة صفقات عدة أبرمتها الشركة وفازت من خلالها برزومة من التأمينات التي تعود لشركات صناعية وشركات مقاولات سعودية. وتقدر قيمة الاخطار التي ضمنتها الشركة بما يزيد عن ٢,١ مليار ريال سعودي.

وأعرب عباس عبد الجليل، مدير عام الشركة، عن سعادته بتوقيع هذه العقود مع كبريات الشركات المتخصصة في القطاعات الانشائية والصناعية «والتي تدل على مدى ثقة المؤمن لهم بالشركة وإيمانهم بأن علاقتهم مع الشركة تتعدى كونها علاقة تقليدية وانما علاقة شراكة حقيقية وعلى مختلف الأوجه، هذا بالإضافة الى ان الشركة تسعى دائما الى تقديم خدماتها التأمينية لمختلف الشركات والمؤسسات بطرق متقدمة ووفقا لحدث المعايير التأمينية في العالم».

وأضاف عبد الجليل: ان قطاع التأمين في المملكة يعتبر من القطاعات الواعدة ويمثل احد الروافد الاقتصادية المهمة. كما يتوقع ان يصل حجم سوق التأمين محليا وخلال السنوات الخمس المقبلة الى نحو ١٥ مليار ريال، خصوصا بعد اقرار مجلس الوزراء التأمين الالزامي الطبي للمقيمين، اضافة الى التأمين الالزامي على المسؤولية المدنية تجاه الغير (المركبات).

وفي تصريح خاص لـ «البيان الاقتصادية» اوضح عباس عبد الجليل ان المساهم الاكبر في شركة الاتحاد التجاري للتأمين التعاوني السعودية هو شركة الاتحاد التجاري للتأمين البحرينية، حيث تملك ٢٢,٥ بالمئة من اسهم الشركة الجديدة.

وعملا بأحكام النظام التعاوني توجب على الشركة السعودية الجديدة ان تطرح ٤٢ بالمئة من الاسهم للاكتتاب في البورصة. وذلك بعد ان حرر المساهمون المؤسسون ٥٨ بالمئة من رأسمال الشركة نقدا. وجاء في تصريح السيد عبد الجليل: «اشير الى خطابكم رقم ٥٨٣/٢٠٠٧ بخصوص الاستفسار عن موضوع بيع ٤٢٪ من شركتنا عبر الاكتتاب، واود ان افيدكم بأن هناك سوء فهم حول الموضوع حيث اننا سنقوم بطرح نسبة ٤٢٪ من رأسمال الشركة البالغ ٢٥٠ مليون ريال للاكتتاب العام حسب نظام مراقبة شركات التأمين التعاوني والذي ينص على طرح حد أدنى قدره ٤٠٪ من رأسمال الشركات للاكتتاب العام.

وقد تم اكتتاب ٥٨٪ من رأسمال الشركة من قبل مجموعة من المؤسسين بواقع ١٤٥ مليون ريال واكبر المساهمين هي شركة الاتحاد التجاري للتأمين البحرينية بنسبة ٢٢,٥٪. علما بأن الموافقة على الترخيص بتأسيس الشركة «شركة الاتحاد التجاري للتأمين التعاوني» قد صدرت عن مقام رئاسة مجلس الوزراء بتاريخ ١٤/٠٣/٢٨ هـ الموافق ٠١/٠٤/٢٠٠٧، ونحن الآن بانتظار موافقة هيئة سوق المال السعودية بتحديد موعد طرح الأسهم للاكتتاب العام والتي ستكون بدون علاوة اصدار.

الوزان وبسيسو وجها الدعوة لحضور المؤتمر ٢٧ لـ "GAIF" في البحرين

وجهة جمعية التأمين البحرينية الى شركات التأمين والإعادة والوساطة في العالم أجمع الدعوة لحضور المؤتمر ٢٧ للاتحاد العام العربي للتأمين والذي ينعقد في فندق الخليج في البحرين بين ٢٦ و ٢٨ شباط (فبراير) ٢٠٠٨ تحت شعار «نحو سوق تأمين عربي أكثر تكاملا».

وقد وقع الدعوة كل من سمير الوزان رئيس اللجنة المنظمة للمؤتمر وأشرف بسيسو رئيس جمعية التأمين البحرينية.

وكما أشرنا في عدد سابق سيستمع المشاركون

في المؤتمر الى محاضرات، كما في المؤتمرات الـ ٢٦ التي انعقدت سابقاً، بل سيحضران مناظرات لعدد من أركان التأمين العرب والأجانب حول مواضيع حددتها اللجنة المنظمة.



شعار المؤتمر

عبدالله بن ناصر العميري

مديرا عاما للمكتب العماني الموحد للبطاقة البرتقالية



عبدالله العميري

المكتب العماني الموحد للبطاقة البرتقالية



روني خضر

المكتب العماني الموحد للبطاقة البرتقالية

اعلن روني خضر رئيس مجلس ادارة شركة المكتب العماني الموحد للبطاقة البرتقالية في مسقط عمان أنه تم تعيين عبدالله بن محمد بن ناصر العميري مديرا عاما للمكتب اعتبارا من الاول من ايلول (سبتمبر) ٢٠٠٧، وجاء تعيينه هذا بعد موافقة اعضاء مجلس الادارة بالاغلبية.

والعميري حاصل على دبلوم عال في مجال التأمين، ولديه خبرة تزيد عن ٢٢ عاما في مجال التأمين أمضاها وهو يتولى مسؤوليات ادارية رفيعة في شركة التأمين الوطنية، ثم في شركة ظفار للتأمين DHOFAR التي تضم اكثر من ٣٣ فرعا وقد كان للعميري دور بارز في افتتاح هذه الفروع.

نذكر ايضا ان العميري عضو في لجنة تأمين السيارات والمكاتب العربية الموحدة بالاتحاد العام العربي للتأمين بالقاهرة GAIF، كما انه عضو باللجنة الفنية الرئيسية بهيئة التنسيق لشركات التأمين واعادة التأمين الخليجية ومقرها ابو ظبي بدولة الامارات العربية.

تطوير الموارد البشرية البحرينية في قطاع التأمين في البحرين



من اليسار: د. عبد الغني الشيخ، اشرف بسيسو، عبد الله القاسمي، أمل الكوهجي ومهناز اشرفي

كيفية تطوير الموارد البشرية البحرينية في سوق التأمين في البحرين، كانت محور الاجتماع الذي انعقد في المنامة وضم كلا من ممثلي صندوق العمل في مملكة البحرين برئاسة السيد عبد الله القاسمي، الرئيس التنفيذي بالإجابة لصندوق العمل من جهة، وجمعية التأمين البحرينية برئاسة اشرف بسيسو، من جهة اخرى.

وقال بسيسو عند انتهاء الاجتماع «ان جمعية التأمين ستعمل عن كُتب لبناء جسور التواصل بين شركات التأمين وصندوق العمل لزيادة الموارد البشرية في قطاع التأمين».

حضر الاجتماع: مهناز اشرفي، مديرة جمعية التأمين البحرينية، ود. احمد عبد الغني الشيخ، نائب الرئيس لتنمية الثروة البشرية في صندوق العمل، وأمل الكوهجي، مدير تنمية الثروة البشرية في صندوق العمل، حيث اظهر ممثلو صندوق العمل رغبتهم في مساعدة قطاع التأمين من خلال دراسة مقترحات وافكار جمعية التأمين البحرينية لتطوير الخريجين الشباب الذين سيقودون المناصب الادارية في هذه الصناعة.

مجموعات مصرفية ومؤسسات أعمال في قاعدة مساهمي

شركة المئني للتأمين التكافلي في الكويت

عقدت الجمعية التأسيسية لشركة المئني للتأمين التكافلي اجتماعاً رسمت خلاله الأهداف التي سوف تسعى الشركة الى تحقيقها. وقال وليد المصنف، رئيس مجلس الإدارة، ان قاعدة المساهمين في الشركة تضم مجموعات أعمال ومؤسسات مصرفية ذات شأن كبير، وهي ستكون الى جانب الشركة في سعيها لاحتلال موقع متقدم بين شركات التأمين في الكويت.



وليد المصنف

المئني للتأمين التكافلي

ومن بين المساهمين في الشركة، ذكر المصنف: شركة المئني للاستثمار وبيت التمويل الكويتي وبنك التمويل الكويتي البحريني والنخيل العقارية، لافتاً الى ان رأسمال الشركة المسموح به هو ١٠ ملايين دينار ورأسمالها المدفوع ٥ ملايين دينار.

ممثلو شركات التأمين العربية والأفرو - آسيوية

شاركوا في الورشة السنوية لـ «أريج» البحرين



صورة تذكارية

على عاداتها في كل سنة، استضافت المجموعة العربية للتأمين أريج (ARIG) في البحرين ممثلي شركات التأمين المتعاملة معها الى ورشة عمل استمرت اربعة ايام، واستمع المشاركون خلالها الى محاضرات واقاموا «مشاغل تدريبية» حول مبادئ واصول وقواعد مزاوله اعادة التأمين.

وتعليقا على هذا الحدث قال اندرياس ويدليش، المدير العام لاعادة التأمين في أريج ARIG: «ان أريج على يقين بمشاركة خبرتها مع عملائها في صناعة التأمين. وتأتي هذه الورش كجزء من التزام أريج نحو عملائها وذلك لضمان استمرارية دعم قواعد المعرفة. فإعادة التأمين في جوهرها مجال متخصص للغاية. واننا نرى انه كلما حاولنا تبسيط مفهوم مبادئ العمل، فإننا سنتمكن من المساهمة في إحداث فارق ايجابي في صناعة اعادة التأمين ككل».

وبلغ عدد الضيوف المشاركين في الورشة ٢٠ ضامنا جاؤوا من دول عربية وأفرو- آسيوية عديدة.

«أوال» (A O L) برامج جديدة من أروب تضمن المدخرات لفترة طويلة من الزمن



فاتح بكداش يتحدث عن البرنامج

أعدت شركة أروب (AROEPE) للتأمين (مجموعة بنك لبنان والمهجر BLOM) برامج جديدة للتأمين على الحياة والادخار وحماية الثروة، أطلقت عليها اسم «أوال» (A O L) AROPE OPEN LIFE. وعرض **فاتح بكداش** المدير العام للشركة المنافع الأساسية للبرامج الجديدة خلال مؤتمر صحفي عقده في مقر الشركة في شارع فردان بحضور نخبة من الوسطاء والاستشاريين. وقال إن «أوال» (A O L) هي الاحدث من بين منتجات أروب وهي تضم مجموعة من برامج التخطيط المالي تم تصميمها بهدف المساعدة في تكوين ثروة الافراد والحفاظ عليها على مدى فترة طويلة من الزمن. وتحتوي البرامج الجديدة على عدد من الحلول المرنة والتي تساعد على تصميم خطة مالية تشمل ضمان الادخار والتقاعد والتعليم وفرص استثمار فريدة ومنتجة، وهي جميعا ترتبط بعقد اساسي للتأمين على الحياة.

خطة خمسية لشركة أيون الشرق الأوسط أعدت خلال مؤتمر انعقد في الفجيرة بحضور ٤٠ مسؤولاً تنفيذياً



صورة تذكارية

أعدت شركة أيون الشرق الأوسط AON MIDDLE EAST خطة خمسية تتضمن الاهداف التي سوف تسعى الى تحقيقها خلال السنوات الخمس المقبلة. وقد شارك في اعداد الخطة ٤٠ مسؤولاً تنفيذياً من أيون الشرق الأوسط وأوروبا، وذلك خلال مؤتمر في منتجع ميرديان دعا اليه **عبد اللطيف الرئيس** أيون الشرق الأوسط وانهقد في الفجيرة MERIDIEN AL AQAH BEACH RESORT FUJEIRA. وقد استمر المؤتمر ثلاثة ايام ناقش خلالها المجتمعون اوراقاً قدمها رؤساء الفروع في سائر أنحاء منطقة الشرق الأوسط وفي لندن وروتردام (هولندا). وحضر المؤتمر **رولف هندريكس** (ROELF HENDRIKS) الرئيس التنفيذي في أيون لمنطقة أوروبا والشرق الأوسط.

تصويب من مجموعة ميدغلف

جاء من رئيس مجلس الادارة المدير العام لمجموعة ميدغلف (MEDGULF) السيد **لطفى الزين** التصويب الآتي: الموضوع: تصويب الخبر المتعلق بميدغلف، العدد ٤٣٠ - ايلول ٢٠٠٧ - الصفحة ١١٦
أود ان اشكركم على المقالة الواردة في العدد المذكور اعلاه حول الاقساط المكتتبة لشركتنا والتي تظهر مرة اخرى سعيكم الدؤوب وراء اخبار شركات التأمين والتي اصبحتم بفضلها المجلة الرائدة لهذه الصناعة في العالم العربي. الا انه اود لفت نظركم الى بعض الاخطاء بالارقام والتي وردت في المقال المذكور:
١- مجموع الاقساط المكتتبة لسنة ٢٠٠٦ هو ٣٠٨,٧٠
ملايين دولار اميركي، اما المبلغ المنشور في «البيان الاقتصادية» وهو ٢٥٦ مليون دولار فيمثل الاقساط المحققة في السعودية والخليج فقط.
٢- النتائج الاجمالية سجلت ارباحا صافية بقيمة ٣٣,٧٦١,٥٦١ دولاراً مقابل ٢٢,٢٦٩,٣٢٣ دولاراً لسنة ٢٠٠٥.

اما المبلغ الذي ورد في الخبر المنشور في «البيان الاقتصادية» وهو ٦١,٨٧٤,٢٠٠ مليون دولار فهو يمثل الارباح المدورة للشركة وليس ارباح سنة ٢٠٠٦ فحسب. نرجو، للأمانة، تصويب الخبر في عددكم المقبل مع افضل تحياتي لطفي فاضل الزين

بعدما زادت الدية الشرعية بنسبة ٥٠ في المئة

شركات التأمين في قطر تطالب برفع تعرفة التأمين الإلزامي للسيارات بنسبة ١٠٠ بالمئة

عقدت لجنة التأمين المنبثقة عن لجنة البنوك والاستثمار في غرفة تجارة وصناعة قطر اجتماعها الرابع، منتصف الشهر الماضي، بحضور سعادة الشيخ **نواف بن محمد بن جبر آل ثاني** عضو مجلس الإدارة رئيس لجنة قطاع البنوك والاستثمار، وسعادة الشيخ **جاسم بن عبد الله بن محمد بن جبر آل ثاني** رئيس لجنة التأمين في قطر.

كما حضر اجتماع اللجنة كل من **محمود محمد الناصر** ممثل شركة الدوحة للتأمين، **نور الدين المكي** ممثل المكتب الموحد القطري للتأمين، **زكي خميس عكيله** ممثل الشركة الإسلامية القطرية للتأمين، **طارق عبد الوهاب محمد** ممثل شركة الكوت للتأمين، **محمد احمد رباح** ممثل الشركة اللبنانية السويسرية للضمان، **ماجد محمد عقل** ممثل الشركة القطرية العامة للتأمين،

علي درباله ممثل شركة قطر للتأمين، و**صلاح الدين محمد** مقرر اللجنة. وحضر اللقاء ايضا السيد **سيف يوسف الكواري** مدير إدارة اللجان في الغرفة.

وجرى خلال الاجتماع اعداد كتاب يوجه الى وزارة الداخلية القطرية، ويطلب برفع تعرفة التأمين الإلزامي للسيارات بنسبة ١٠٠ بالمئة. ويتضمن الأسباب التي تبرر في نظر شركات التأمين مضاعفة التعرفة والتي يمكن تلخيصها بارتفاع تكلفة الأضرار المادية والإصابات الجسدية التي تتسبب بها السيارة المؤمن عليها.

وفي هذا السياق يذكر المجتمعون بأن الدية الشرعية رفعت من مائة ألف ريال الى مائة وخمسين الف ريال اعتباراً من ٢١/٢/٢٠٠٤، مع ملاحظة ان زيادة قيمة الدية تؤدي الى زيادة قيمة التعويض المستحق عن الإصابة التي يتم تقديرها منسوبة الى قيمة الدية الشرعية، وإمكانية تعدد الديات بتعدد الإصابات للشخص الواحد التي يمكن ان تصل بالتعويض المستحق الى مليون ريال أو أكثر للشخص الواحد، إضافة الى قيام احقية المتضرر بالمطالبة بالتعويضات الأخرى التي لا تشملها الدية.



قطر

تعيينات جديدة في آ. أي. جي دبي



عبد الله قبرصي
TAKAFUL ENAYA



أسامه عابدين
AIG MEMSA

أعلن شارلز بولو، رئيس آ. أي. جي ميمسا (AIG MEMSA)، تعيين كل من عبد الله قبرصي رئيساً لشركة تكافل عناية (AIG TAKAFUL ENAYA) وأيمن عجمي مديراً عاماً لها، كما عين أسامه عبد الرؤوف عابدين نائباً للرئيس لأعمال آ. أي. جي في المنطقة العربية.

غاي كاربنتر تتعاطى وساطة إعادة الاختيارية

أعلنت شركة غاي كاربنتر التابعة لـ GUY CARPENTER MARCH لمجموعة مارش أنها أنشأت وحدة متخصصة بوساطة إعادة التأمين الاختياري FACULTATIVE REINSURANCE برئاسة جوزف فيتالي (JOSEPH VITALE) في نيويورك.



صلاح القادري
GUY CARPENTER

وقبل انضمامه الى كاربنتر عمل فيتالي لدى شركة بنفيلد للوساطة (BENFIELD). وهذه هي المرة الأولى التي تنخرط فيها الشركة بإعادة التأمين الإختياري حيث كانت على امتداد تاريخها تتعاطى وساطة اتفاقات إعادة TREATIES فقط. وللشركة فرع يعمل من لندن، ويتولى إدارة قسم الشرق الأوسط فيها صلاح القادري وكريس بليزنت CHRIS PLEASANT.

آيس الأمريكية (ACE USA) تضع غطاءً جديداً ضد المسؤولية البيئية في متناول المقاولين الأميركيين في أميركا والخارج

تستثني معظم بوالص التأمين التي تصدر في انحاء العالم كافة المسؤولية المدنية التي تترتب على الاساءة الى البيئة، الا ان التطورات الجارية في العالم جعلت الحكومات تحمل هؤلاء المسؤولين المدنية عن الاضرار التي يلحقونها بالبيئة خلال تنفيذهم اشغالا عامة او خاصة.

ومن هنا اخذت شركات المقاولات والخدمات الاميركية تطالب مؤخرًا شركات التأمين التي تضمن مسؤوليتها المدنية داخل الولايات المتحدة الاميركية وخارجها بأن توسع اطار بوليصة التأمين ضد المسؤولية المدنية لتشمل الاحكام التي يمكن ان تصدر بحقها في حال تسببت بحادث يسيء الى البيئة في جوار المواقع التي تنفذ فيها اعمالا او مشاريع اعمارية، او تسوق عليها منتجات او خدمات اميركية.

ويليام هازلتون، نائب الرئيس في شركة آيس الاميركية (ACE USA) اعلن ان «الطلب المتنامي للمقاولين على التأمين ضد المسؤولية المدنية (ENVIRONMENTAL LIABILITY) جعل من الضروري ان نعد غطاءً خاصا بهذا النوع من المسؤوليات المدنية، وهذا ما انجزناه مؤخرًا. ونحن نضع الغطاء الجديد في متناول الشركات المتعددة الجنسيات (MULTINATIONALS) التي تنفذ مشاريع داخل الولايات المتحدة الاميركية وخارجها».

وقال هازلتون ان الغطاء الجديد يغطي الشركة الاميركية التي تنفذ اعمالا او اشغالا في الخارج ضد المسؤولية المدنية التي تحملها اياها القوانين النافذة في الدول التي يجري فيها تنفيذ الاعمال، وفي الولايات المتحدة الاميركية في آن. وفي هذا السياق نذكر ان الشركة الاميركية «راديان» (RADIAN) التي تولت معالجة مكب النورماندي في بيروت كانت تحمل عقد تأمين ضد المسؤولية البيئية حتى حدود ٢٠ مليون دولار اميركي عن الواقعة الواحدة (EACH OCCURRENCE).

وكان مجلس الانماء والاعمار وشركة سوليدير اللذان اشرفا على معالجة مكب النورماندي وتنظيفه من الموبوءات التي كانت مطمورة فيه قد اشترطا على تلك الشركة ان تبرز عقد تأمين يشمل مسؤوليتها المدنية حيال انزالها اضرارا بالبيئة (البحر والعقارات المجاورة والناس المقيمين في الجوار).

شركات التأمين دفعت ١,٧ مليون مطالبة بقيمة ٤٠,٦ مليار دولار

جاء الإعصار كاترينا

خبير أميركي: الخسارة غير قابلة للاسترداد

اصدرت شركات التأمين الارقام التي تتعلق بالمطالبات التي تسلمتها واقدمت على تسويتها خلال السنتين الماضيتين جراء الاضرار التي خلفها الاعصار كاترينا (KATRINA).

ويتبين ان مجموع المطالبات التي قبضها اصحاب المنازل والمخازن التي غمرتها مياه الاعصار بلغ ١,٧٠٠,٠٠٠ مطالبة، وان مجموع التعويضات التي دفعتها شركات التأمين حتى الآن بلغ ٤٠,٦ مليار دولار اميركي. وهي موزعة كالاتي: ولاية لويزيانا ٢٥,٣ مليار دولار اميركي، وولاية ميسيسيبي ١٣,٦ مليار دولار.



الاعصار كاترينا

رئيس انشورنس انستيتيوت (INSURANCE INSTITUTE) الدكتور روبرت هارتويغ، قال ان الاعصار كاترينا كان الاكثر تدميرا والاكثر تكلفة لشركات التأمين بين الاعاصير التي ضربت اميركا. الا انه توقع ان تتعرض شركات التأمين لاعاصير اكثر سوءا وذلك لسبب واضح وهو التطور السكاني وتكاثر عمليات البناء والمشاريع الاسكانية في سائر الاراضي الاميركية.

وأشار الى ان اسعار التأمين لاضرار الاعاصير ارتفعت خلال السنتين الماضيتين وهي ستستمر في منحائها التصاعدي، لان لا مفر لشركات التأمين من زيادة السعري يمكنها ان تكون احتياطات مالية تواجه بها الكوارث المرتقبة مستقبلا.

وأضاف هارتويغ: ان الخسائر التي تكبدتها شركات التأمين جراء الكارثة التي سببها الاعصار كاترينا (KATRINA) لن تكون قابلة للاسترداد (UNRECOVERABLE) لان الزيادات التي تستوفيها اليوم سوف تحتاج اليها لتسوية الخسائر التي تحملها الاعاصير في المستقبل ووقوعها يكاد يكون محتما. اما المليارات التي دفعتها ثمنا للإعصار كاترينا فقد ذهبت مع ما اجتاحه «كاترينا» من اموال. اذ الى ذلك ان شركات التأمين لا تملك حرية مطلقة في تسعير الاخطار الطبيعية، بل عليها ان تحصل على موافقة مفوض التأمين على اي زيادة تفرضا في هذا المجال.

المجمع العربي لإعادة التأمين (ARAB RE POOL) اجتمع في بيروت وقرر رفع طاقته الاكتتابية توقع ارتفاع الأقساط المكتتبة الى ١٤ مليون دولار أميركي



من اليمين: جورج سعادة، زاربه بصمبيان وسعد جواد علي



من اليمين: تيسير التريكي، سليم زيدان وعبد الخالق رؤوف خليل



من اليمين: أديب سمور وعثمان الهاشمي

عقدت الشركات الأعضاء في المجمع العربي لإعادة التأمين (ARAB REINSURANCE POOL) جمعية عمومية في مقر الشركة المديرة للمجمع شركة إعادة التأمين العربية (ARAB RE) في بيروت، حضرها ممثلو ٩ شركات من أصل ٢٢ شركة تأمين وإعادة عربية مشاركة في المجمع. ترأس الاجتماع الأمين العام للاتحاد العام العربي للتأمين (GAIF) عبد الخالق رؤوف خليل، ثم جرى التداول في المواضيع المدرجة على جدول الأعمال واتخذت القرارات بشأنها. ومن بين القرارات المهمة التي اتخذتها الجمعية الموافقة على رفع الطاقة الاكتتابية لفرع التأمينات الهندسية (ENGINEERING) بحيث تصبح كالاتي:

(١) خمسة ملايين دولار أميركي للخطر الواحد محتسباً على أساس المبلغ المؤمن عليه.
(٢) ٢,٥ مليون دولار أميركي للخطر الواحد محتسباً على أساس الخسارة القصوى المحتملة (MPL).



الطيب ابراهيم ومحاسن سراج الدين

كما جرى انتخاب اللجنة الفنية للمجمع على النحو الآتي: سميح الموفق (الاعادة التونسية (TUNIS RE)، الطيب ابراهيم سبيل (اعادة التأمين الوطنية / السودان)، وممثل تخناره شركة الإعادة العربية، أعضاء أصيلين، وسمير شمعان (ترست العالمية TRUST) عضواً احتياطياً. وأخذت الجمعية العمومية علماً بارتفاع عدد الشركات الأعضاء في المجمع الى ٢٩ شركة تأمين وإعادة عربية. من جهة أخرى، جرى عرض للأقساط المرتقب تحقيقها خلال هذه السنة، مقارنة بتلك التي جرى تحقيقها خلال سنة ٢٠٠٦. وتوقع المجتمعون ان تبلغ الأقساط المكتتبة نهاية العام ٢٠٠٧ حوالي ١٤ مليون دولار أميركي.



من اليمين: زهير داوود، سليم زيدان، الطيب ابراهيم



من اليمين: تيسير التريكي، عبد الخالق رؤوف خليل، محاسن سراج الدين وسليم كجك



من اليمين:
جورج سعادة
وخليل
حوراني



من اليمين:
عثمان
الهاشمي،
ناجي
احمدوسعد
جواد علي

وجوه غابت

خليل طالب



نعت مجموعة ناسكو قره اوغلان في فرنسا وشركة بنكرز في بيروت وجها بارزا من وجوهها هو المرحوم خليل طالب رئيس قسم الاعادة البحرية. وقد اختطف الموت المرحوم خليل فجأة وهو في قمة العطاء. و خليل طالب وجه عرفته الاسواق العربية من خلال زيارته الكثيرة اليها كمثل للمجموعة ومشاركته في المؤتمرات والمحاضرات العربية، لا سيما المتخصصة منها. وقد كَوّن المرحوم خليل خلال الفترة التي امضاها مع ناسكو قره اوغلان، صداقات وعلاقات عمل كثيرة على امتداد الوطن العربي والشرق الاوسط. «البيان الاقتصادية» تتقدم من عائلة الفقيد ومن أسرة مجموعة ناسكو قره اوغلان بأحرّ العزاء ضارعة الى الله ان يتغمّد الفقيد برحمته ويلهمهم جميعا الصبر والسلوان.

نقولا كحيل



أيام قليلة فصلت بين مصيبتين حلتا بصناعة التأمين في لبنان وانتزعت منها ضامنين لبنانيين في عز الشباب. الأول هو الدكتور خليل طالب، والثاني، نقولا كحيل، المدير العام للشركة السعودية العامة للتأمين (SAUDI GENERAL) التابعة لمجموعة عبد العزيز السليمان في المملكة العربية السعودية. وعندما تعرض للانتكاسات الصحية التي أودت بحياته، كان نقولا كحيل يعد لإطلاق شركة تأمين سعودية جديدة عمل على تأسيسها وفقاً لأحكام القانون التعاوني الجديد بمشاركة مجموعات أعمال كبيرة، سعودية وأجنبية. وكان يتطلع الى ان يبني صرحاً تأمينياً تعاونياً جديداً يتكفل بمتابعة المسيرة المشرفة للشركة السعودية العامة، التي بدأت قبل ما يقارب أربعة عقود، وتولى هو شخصياً قيادتها منذ ما يقارب عقدين من السنين بتكليف من الشركة المديرة ناسكو قره اوغلان - فرنسا (NASCO KARAOGLAN - FRANCE). وكان نقولا كحيل يعمل بزخم وحماس كبيرين، ذلك انه أحب مهنته، وأخلص لها ولمجموعة السليمان، وناسكو قره اوغلان (NASCO KARAOGLAN) التي انتدبته بداية لإدارة الشركة في جدة. ولم تكن انشغالاته الكثيرة والمسؤوليات الكبيرة التي يحملها تبعد الابتسامة عن وجهه. ولم يحدث ان التقيناه يوماً إلا وكان بشوشاً محباً مرحباً، ومتفاناً بمستقبل المؤسسة التي أنيطت به مهمة إدارتها. وأصدقائه الكثر في العالم العربي وأوروبا صدموا وصعقوا بالضربة القاتلة التي حملها القدر لعائلة الفقيد والتي أفقدتها الابن والوالد والشقيق البار. ونحن، إذ نشارك العائلة الكريمة حزننا، نتقدم منها ومن مجموعة عبد العزيز السليمان، وناسكو قره اوغلان - (NASCO KARAOGLAN) وأسرة التأمين في لبنان والمملكة العربية السعودية، بأصدق التعازي، ضارعين الى الله تعالى ان يتغمّد الفقيد بواسع رحمته ويتقبله بين الصالحين في جناته.

توضيح من شركة التكافل للتأمين - ليبيا

جاءنا من شركة التكافل للتأمين - ليبيا التوضيح الآتي:

بالإشارة الى المقال المنشور لعدد ٤٢٨ بعنوان «شركة تأمين تكافلية جديدة في ليبيا»، نود إفادتكم بأن الأسماء التي نشرت غير صحيحة ونرجو منكم تصحيحها في العدد المقبل على النحو التالي:

(١) رئيس مجلس إدارة شركة التكافل للتأمين: السيد الصديق عمر الكبير
(٢) نائب رئيس مجلس الإدارة: السيد باسم علي قاسم تنتوش.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام

ASSOCIATED INSURANCE SERVICES

أسس السادة: كمال فيليب قهرس (مدير الشركة) سهيل باسيلا حداد، هاني جوزف مراد وروجيه خليل مسعد شركة محدودة المسؤولية برأسمال ٣٠ مليون ليرة باسم ASSOCIATED INSURANCE SERVICES سوف تمارس هذه الشركة أعمال وساطة التأمين وإعادة التأمين.

اليمنية للتأمين والاعادة ورثتها الدولة اليمنية من النظام الاشتراكي في عدن وتدرس اليوم تخصيصها

الشركة اليمنية للتأمين واعادة التأمين YEMEN INSURANCE AND REINSURANCE CO. ومركزها عدن، هي من بين الاصول التي ورثتها الجمهورية اليمنية من النظام الاشتراكي الذي حكم جمهورية اليمن الديمقراطية قبل ضمها الى الجمهورية الأم. ويعود تاريخ تأسيسها الى سنة ١٩٦٩، وهي تملك فروعاً في مناطق متفرقة من اليمن، هي: المكلا، لحج، أبيت، الجديدة، المهرة، تعز، شبوه، صنعاء والضالع.



صنعاء

تقدر اصول الشركة ASSETS بما يعادل ٣٠٠ مليون دولار اميركي. وتتوجب عليها موجبات LIABILITIES ليست واضحة بعد.

في اية حال، نتحدث مصادر تأمينية في اليمن عن وجود توجه لدى الحكومة اليمنية لتخصيص جزء من الشركة من خلال بيع حصة لا تقل عن ٥١ بالمئة من اسهمها لشركة استراتيجي، او عبر طرح اسهمها للاكتتاب في البورصة.

وتتمتع الشركة بأفضلية الحصول على التأمينات الحكومية، وهذه الأفضلية تحسدها عليها شركات التأمين اليمنية الأخرى، لا بل تدعو لنهاؤها، عملاً بمقتضيات نظام اقتصاد السوق القائم على المنافسة. ويقول دعاة تخصيص الشركة ان التزاماتها العالقة تتجاوز الاصول التي تملكها وليس هناك ما يبرر الاحتفاظ بها كشرية حكومية.

المهندس للتأمين (مصر):

ارتفاع الأقساط المكتتبة وتوزيع أنصبة أرباح بنسبة ٢٥ بالمئة

عينت السيدة مديحة عبد الرحمن في منصب العضو المنتدب التنفيذي في شركة المهندس للتأمين المصرية وابلغت «البيان الاقتصادية» ان الجمعية العمومية لمساهمي الشركة وافقت على البيانات المالية والميزانية السنوية للشركة للسنة الواقعة بين ٢٠٠٦/٧/١ و ٢٠٠٧/٦/٣٠ و الموافقة عليها، وذلك خلال اجتماع انعقد في القاهرة بتاريخ ٢٠/٩/٢٠٠٧. وان الشركة سجلت خلال سنتها المالية الماضية (٢٠٠٧/٢٠٠٦) نسب نمو جيدة جداً على المستويات كافة، ونذكر هنا بعضها:



مديحة عبد الرحمن
المهندس للتأمين -
مصر

– ارتفعت الأقساط الإجمالية التي حققتها الشركة الى ١٦٦,٤ مليون جنيه، مقابل ١٢٧,٣ مليوناً عن السنة المالية ٢٠٠٥/٢٠٠٦، بزيادة نسبتها ٣٠,٧٪.

– ارتفعت حقوق حملة الوثائق (POLICY HOLDERS FUNDS) فبلغت ٤١٨,٣ مليون جنيه مقابل ٣٧٠,٧ مليوناً بزيادة نسبتها ١٧,٨٪.

– ارتفعت حقوق المساهمين (SHARE HOLDERS EQUITY) الى ١٤٢,٣ مليون جنيه مقابل ١٣٠,٧ مليوناً بزيادة نسبتها ٨,٩٪.

– حققت الشركة ربحاً صافياً قدره ٢٦,٦ مليون جنيه مقابل ٢٣,٥٦ مليوناً بزيادة قدرها ١٣٪.

يشار الى ان الشركة رفعت رأسمالها المدفوع من ٥٠ مليون جنيه الى ٧٥ مليوناً، بزيادة قدرها ٢٥ مليون جنيه. واقتصر حق الاكتتاب في هذه الزيادة على قدامى المساهمين بالقيمة الاسمية للسهم وقدرها عشرة جنيهات. كما وافقت الجمعية العمومية للمساهمين على توزيع أنصبة أرباح (COUPONS) بما يعادل ٢٥٪ من القيمة الاسمية للسهم.

الاسلامية (قطر):

زيادة رأس المال بنسبة ٥٠ بالمئة باستعمال الأرباح المتراكمة



عزت الرشيد
الاسلامية للتأمين - قطر

وافقت الجمعية العمومية لمساهمي الشركة الاسلامية للتأمين في قطر ISLAMIC INSURANCE - QATAR على الميزانية العمومية للشركة وبياناتها المالية لسنة ٢٠٠٦. وكانت الجمعية العمومية للمساهمين قد انعقدت في قطر واستمعت الى التقرير السنوي الذي تلاه رئيس مجلس ادارة الشركة الشيخ ثاني بن عبد الله آل ثاني، ويعلن فيه النتائج الآتية:

– حققت الشركة فائضاً اكتابياً UNDERWRITING SURPLUS بقيمة ٢٠,٩ مليون ريال قطري، تضاف اليه ارباح صافية NET PROFIT بقيمة ٣٦,٦ مليون ريال.

– بلغت الاقساط المكتتبة PREMIUM WRITTEN ١٥٣,٥ مليون ريال قطري.

– ارتفعت حقوق المساهمين EQUITY الى ٢٢٢,٤ مليون ريال قطري.

– ارتفعت موجودات الشركة ASSETS الى ٤٥٨,٤ مليون ريال قطري.

ووافقت الجمعية العمومية على التوصية التي اعدتها مجلس الادارة والتي تقضي برفع رأسمال الشركة من ١٠٠ مليون ريال قطري الى ١٥٠ مليون ريال، وذلك من خلال استعمال الأرباح المتراكمة، بحيث ينال المساهمون سهماً مجانياً مقابل كل سهمين بملكهما في اسهم الشركة.

وقال الشيخ آل ثاني في تقريره ان زيادة رأس المال تتماشى مع خطط الشركة الآلية الى تدعيم مركزها المالي وتمكينها من الاحتفاظ بمقدار اكبر من الاخطار المكتتبة RETENTION وكذلك ترفيع تصنيفها المالي.

يذكر ان مدير عام الشركة هو السيد عزت الرشيد.

الاتحاد الأردني لشركات التأمين يعرض نقل خبراته في مجال التأمين الإلزامي الى الزملاء اللبنانيين

رئيس الاتحاد الأردني لشركات التأمين وسيم وائل زعرب شكر لـ «البيان الاقتصادية» إشادتها بمركز التأمين الإلزامي الذي بناه الاتحاد على الحدود البرية الأردنية السورية.

وعرض زعرب في كتاب لـ «البيان الاقتصادية» استعداد الاتحاد الأردني نقل خبراته في مجال التأمين الإلزامي للسيارات الى زملائه اللبنانيين.

وجاء في الكتاب الذي تسلمناه من السيد زعرب: «نود الإشارة الى المقالة المنشورة بعنوان «المؤسسة الوطنية للضمان الإلزامي» في الصفحة ١١٢ من عدد مجلتكم الغراء رقم ٤٣٠ السنة السابعة والثلاثون (أيلول ٢٠٠٧)، والذي يشيد بإنجازات الاتحاد الدولي لشركات التأمين في ما يتعلق بخدمات التأمين الإلزامي المتطورة التي تقدمها مكاتب التأمين الإلزامي التابعة.

نشكر لكم جهودكم وتعاونكم في نشر نشاطات وإنجازات الاتحاد ويسعدنا ان نعرب عن استعداد الاتحاد لتقديم المساعدة ونقل التجربة الأردنية ووضع كافة خبراتنا في مجال إصدار وثائق التأمين الإلزامي، سواء كان ذلك للمركبات الوطنية أو المركبات العربية في مراكز الحدود بشكل الكتروني ولأي دولة شقيقة ترغب بالاستفادة من هذه التجربة.

فادي نبيه الخطيب فاز بدبلوم «ACII»



من اليسار: فادي الخطيب يتلقى التهاني من زيد عودة مدير فرع شركة التأمين العربية في البحرين

فادي نبيه الخطيب، نائب المدير في شركة التأمين العربية في البحرين، حصل بتفوق على دبلوم «أ.سي.أي.أي.» (ACII) الذي يمنحه المعهد البريطاني للتأمين (CHARTERED INSURANCE INSTITUTE). وقد تلقى بهذه المناسبة تهاني المدير العام لشركة التأمين العربية البحرينية زيد عودة.

«المتحدة السورية» احتفلت بتدشين مكاتبها في محافظة حلب



من اليمين: عبدي خوري، مروان عفاكي، محمد الصعبي، د. عبد الرحمن العطار، عبد الغني العطار وحسين خضور



من اليمين: مروان عفاكي، د. عبد الرحمن العطار ومحمد الصعبي اثناء قص شريط الافتتاح



من اليمين: ادوار خولي، د. العطار، د. تامر الحجة (محافظ حلب)، زاهر مهروسة، صالح كيشور ومحمد أوبري



من اليمين: محمد صباغ شرباتي (رئيس غرفة صناعة حلب)، د. العطار، ادوار مكربنة

بحضور محافظ حلب الدكتور تامر الحجة وحشد من رجال الاعمال ووكلاء التأمين، احتفلت الشركة المتحدة للتأمين (UNITED) في سوريا بافتتاح فرعها في حلب. وكان في استقبال المدعوين الدكتور عبد الرحمن العطار رئيس مجلس الادارة، وعضو مجلس الادارة المدير العام لفرع حلب مروان عفاكي، وعدد من اعضاء مجلس ادارة الشركة والموظفين.

وتحدث الدكتور العطار فقال «ان امام التأمين السورية الجديدة تحديات كبيرة وعليها ان تعمل بدأب لتفعيل وجودها وحث المواطنين على التعاقد مع شركات التأمين حماية لممتلكاتهم ومسؤولياتهم القانونية».

كما تحدث مروان عفاكي عن البرامج التي اعدتها الشركة و«تنوي تسويقها بقوة في سائر المحافظات السورية من اجل توفير الخدمة التي يحتاجها المواطن السوري بتكلفة تتناسب وحجم مدخوله الشهري».

تجدر الإشارة الى ان المتحدة للتأمين (UNITED) هي أولى شركات التأمين الخاصة التي رخص لها مجلس الوزراء السوري بعد ان أنهت القيادة السورية عصر حصرية التأمين في سوريا.

وتضم قاعدة المؤسسين في الشركة مؤسسات كبيرة ومجموعات أعمال نذكر من بينها:

- مجموعة المال الكويتية ممثلة بمجموعة الخرافي. - مجموعة التجارية المتحدة للتأمين (السعودية، البحرين ولبنان). - مجموعة العطار. - بنك بيمو السعودي الفرنسي. - سيرياميكا (مجموعة عزوز).
وتتعاطى الشركة تأمينات الأخطار على أنواعها ومن بينها:
- تأمين الممتلكات - تأمين السيارات - تأمين البضائع - التأمين الصحي - التأمين الهندسي

اركان الشركة



من اليمين:
اندرية لحدو،
د. العطار،
اميل توتنجي،
ادوار حمصي،
ياسمين
حمصي
والياس توتل



مروان عفاكي يسلم درعاً للدكتور العطار



ودرع للدكتور عكام (مفتي حلب)



د. عطار يسلم درعاً تذكاريًا للدكتور تامر الحجة (محافظ حلب)



من اليمين: صالح كيشور، محمد اوبري، د. محمود عكام، د. تامر الحجّة، د. العطار ومروان عفاكي يقطعون قالب الحلوى



من اليمين: محمد الصعبي، كميل عزوز، د. عبد الرحمن العطار، مروان عفاكي وعبدو خوري



الفرع الاقليمي للشركة المتحدة للتأمين - حلب



من اليمين: عبّو خوري، عبد الغني العطار، د. عبد الرحمن العطار والسيدة خوري



L'Ecole Supérieure des Affaires est organisée selon les normes des meilleures écoles de management françaises et européennes : gérée par la Chambre de Commerce et d'Industrie de Paris (CCIP), l'ESA est pôle associé d'ESCP-EAP, l'une des Grandes Ecoles de management d'Europe dont les formations sont unanimement reconnues pour leur qualité.

Grâce à l'excellence et à la rigueur de son organisation, l'ESA permet aux étudiants, cadres et dirigeants du Liban, du Moyen-Orient, mais aussi d'Europe, de bénéficier de formations de très haut niveau, dans un pays ouvert et dynamique, carrefour économique, culturel et linguistique unique.

Ecole Supérieure des Affaires

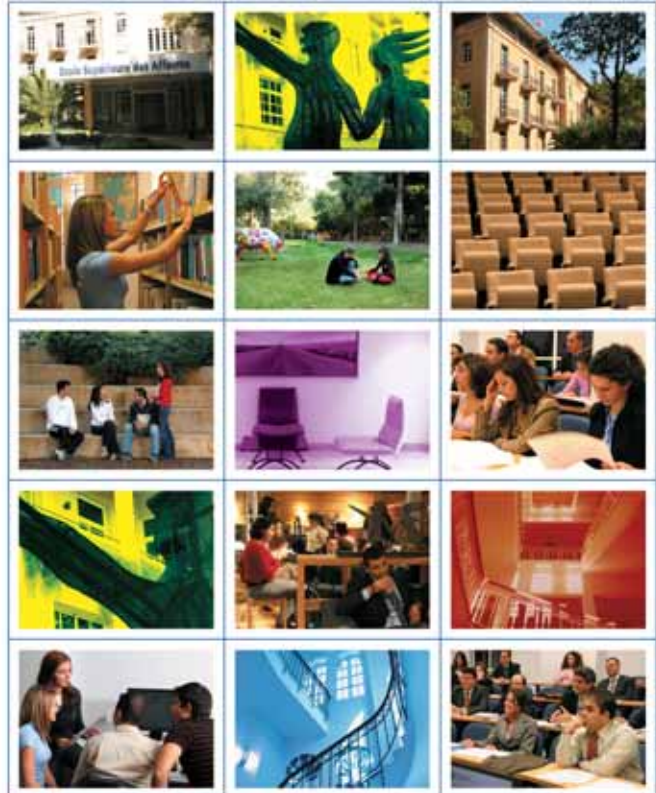
une école gérée par la  Chambre de commerce et d'industrie de Paris

L'ESA est Pôle Associé de ESCP-EAP

 European School of Management

Campus de l'ESA 289, rue Clemenceau B.P. 113 - 7318 Beyrouth, Liban
Téi: 01 373 373 Fax: 01 373 374 e-mail: esainfo@esa.edu.lb

www.esa.edu.lb



طاهر الحراكي: «ظفار» حسمت قرارها وأبلغت الى السلطات العمانية رغبتها بتأسيس شركة اعادة تأمين عمانية بمشاركة مجموعات تأمين ومؤسسات مالية عربية



أكد طاهر الحراكي، الرئيس التنفيذي لشركة ظفار للتأمين (DHOFAH)، صحة الخبر الذي نشرناه قبل ثلاثة اشهر وذكرنا فيه أنه يجري الاعداد لاطلاق شركة اعادة تأمين عمانية. وقال الحراكي ان شركة «ظفار» للتأمين وبمشاركة عدد من المؤسسات ومجموعات التأمين العربية الشقيقة ابلغت الى السلطات المختصة في سلطنة عمان رغبتها في تأسيس شركة اعادة تأمين عمانية برأسمال قدره ٣٠ مليون ريال عماني (حوالي ٨٠ مليون دولار اميركي).

وفي ما يأتي وقائع الحوار الذي اجريناه مع طاهر الحراكي حول هذا الموضوع:

ري «OMAN RE» هي الجهة التي تزيل العقبات التي كانت تعترض التعاون بين الشركات المحلية.

تعاون مع «اريج» و«تراست»

هل تعتقدون ان السوق العربي قادر على استيعاب شركة اعادة تأمين جديدة؟

– عدد شركات الاعادة الخليجية ليس كبيراً، فسوق الخليج لا يضم سوى "ARIG" و"TRUST" و"KUWAIT RE" ونتمنى ان يحصل تعاون بين «عمان ري» وهذه الشركات. ان «ظفار للتأمين» تعمقت في دراسة السوق منذ فترة طويلة، وقد ارتأينا تأسيس هذه الشركة في هذا الوقت لجديتنا وإيماننا بتحقيق خطوات مهمة.

■ ما هي الاسواق التي ستعمل فيها «عمان ري»؟
– ستقوم «عمان ري» بإعادة تأمين فروع الاخطار كافة وفي كل الاسواق العربية، ولاحقاً في اسواق اخرى.
ونتمنى ان نساهم في تعزيز دور الشركات الوطنية وابقاء الاقساط داخل الدول العربية. كما سنعمل جاهدين لإبرام اتفاقيات في الاول من شهر كانون الثاني (يناير).

الفارق بين القطاع العام والقطاع الخاص من جهة أخرى

منذ سنوات يتداول المسؤولون في دول مجلس التعاون في الجدوى الاقتصادية لمشروع إنشاء شركة إعادة تأمين خليجية جديدة.

والمشروع لا يزال يراوح مكانه، وكلما طرح للنقاش في اجتماع ما يصار الى تأجيل البحث فيه الى اجتماع لاحق.

ومقابل هذا التباطؤ في بت مشروع القطاع العام ها ان القطاع الخاص في سلطنة عمان مدعوماً من مجموعات تأمينية ومؤسسات مالية عربية يلبي نداء طاهر الحراكي، ويقرر تأسيس شركة إعادة عمانية تعنى بتغطية الأخطار التي تصر سلطات الرقابة على التأمين في عمان على الاحتفاظ بها داخل السوق، قبل اللجوء الى الأسواق الأجنبية.

وقيام الشركة الجديدة المتخصصة بإعادة التأمين يريح شركات التأمين العاملة في عمان من حيث انه يوفر عليها موجب تدوير الأخطار، أي عرضها على شركات التأمين العمانية قبل الاستعانة بشركات التأمين في الخارج. فكثيرة هي الصعوبات التي كانت تواجهها شركات التأمين العمانية في مجال عرض ما لديها من أخطار على منافسيها داخل السوق. وكان يزعمها على نحو خاص ان تكشف لمنافسيها عن الشروط والأسعار التي أمكنت لها الفوز بهذه الصفقة أو تلك. كما ان المنافسين كانوا يترددون في توفير الغطاء لمنافسيهم لأنهم بذلك إنما يسهلون لهم عملية ترتيب الغطاء الذي يحتاجونه، وبشروط واسعار يعتبرونها غير اقتصادية أحياناً.

وشركة الإعادة المزمع إنشاؤها سوف تستوعب الجزء الأكبر من تلك الصعوبات، والى ذلك فإنها تدل على الحيوية الكبيرة التي يتمتع بها القطاع الخاص في عمان والإمكانات المالية الكبيرة التي باتت متوافرة لديه.

أ.ز.

مساهمون في «عمان ري»

■ أين اصبح مشروع تأسيس شركة اعادة تأمين عمانية الذي اشرنا اليه في عدد سابق من «البيان الاقتصادية»؟

– الخبر الذي نشرتموه كان صحيحاً، وقد قامت شركة ظفار للتأمين بالاشتراك مع مجموعات عربية شقيقة ومؤسسات مالية محلية بإبلاغ الجهات الرسمية رغبتها في تأسيس شركة اعادة تأمين جديدة سيكون مقرها سلطنة عمان، وسيطلق عليها اسم «عمان ري» (OMAN RE). ونجري حالياً اتصالات حثيثة للانتهاء من الإجراءات القانونية اللازمة خلال الاسابيع المقبلة. أما الحصول على الترخيص فيلي تأسيس الشركة بحسب القانون.

وسيبليج رأسمال الشركة ٣٠ مليون ريال عماني، وستكون شركة مغلقة وغير مطروحة للاكتتاب العام في الوقت الحاضر.

دور متوقع لـ «عمان ري»

■ الأيزال القانون العماني يخصص للشركات المحلية حصة من تغطيات الأخطار؟

– لقد ألغيت المادة ٣٤ مكرر من القانون العماني والتي تتعلق باسناد نوع من الحصص للشركات المحلية، لكن المادة ٥٧ من القانون لا تزال تلحظ تدوير الخطر قبل عرضه على الاسواق الخارجية، اي محاولة اسناد ثلثه على الاقل داخل السوق قبل التوجه الى المعيدين في الخارج. وهناك صعوبات تعترض الشركات المحلية في اسناد تلك النسبة محلياً، لاسباب عديدة، وتختلف بين حالة واخرى.

من هنا كان لا بد من انشاء شركة اعادة وطنية توفر الغطاء المطلوب للجزء الذي يسند محلياً. ونحن نأمل في ان تكون شركة «عمان

رزق الخوري وايلي الخوري (CUMBERLAND) :

مؤسسة النقد السعودي SAMA وافقت على طلبنا تأسيس شركة تأمين سعودية جديدة باسم CUMBERLAND COOPERATIVE INSURANCE COMPANY برأسمال ٢٠٠ مليون ريال سعودي



ايلي الخوري



رزق الخوري

نتمتع بدعم كبار المعيددين ونتعاطى التأمين في سائر دول مجلس التعاون الخليجي

شركة كمبرلند في السعودية ايلي الخوري، ابلاغنا ان الشركة التعاونية الجديدة تقدمت بطلب الترخيص الى مؤسسة النقد العربي السعودي SAMA وحصلت على موافقتها المبدئية على انشاء الشركة. ويأمل رزق الخوري وايلي الخوري والمساهمون السعوديون المشاركون في الشركة الجديدة ان يستكملوا معاملات تأسيس كمبرلند التعاونية في وقت قريب. وفي ما يأتي وقائع الحوار الذي اجريناه مع رزق وايلي الخوري:

■ ما هي أبرز مشاريعكم المستقبلية؟

– نركّز طبعاً على منطقة الخليج ونحاول الإفادة قدر الإمكان من النهضة الكبيرة الحاصلة، كما ولدنا شركات في مصر تحقق نتائج جيدة، ولكن المركز الفكري الرئيسي يبقى في لبنان حيث يتم تحضير الخطط وخطوات العمل. وحصولنا على الترخيص في السعودية يسهّل دخولنا الى دول خليجية وعربية أخرى.

■ بالعودة الى لبنان، هل تعتبرون الفرصة متاحة لتسويق برامج جديدة؟

– حاولنا من خلال تسويق برنامج VITAL تقديم خدمات صحية شاملة للمواطن اللبناني المؤمن لدى كمبرلند من دون تكبيده نفقات زائدة. وهذه البوليصة تسمح للمؤمن له بالحصول على الخدمات الطبية في كل الدول العربية، إضافة الى خدمات أخرى.

■ كلمة أخيرة؟

– نتمنى ان يبقى لبنان نقطة انطلاقنا الأساسية نحو الدول الأخرى. كما نتمنى بت القوانين والتشريعات الجديدة لقطاع التأمين كي تتوضح الصورة حول مسائل عديدة، ونصبح قادرين على منافسة شركات المنطقة. ■

قررت شركة كمبرلند للتأمين CUMBERLAND المسجلة في البحرين والتي تزاوّل أعمال التأمين في المملكة العربية السعودية منذ حوالي ٢٠ سنة ان تؤسس شركة تأمين سعودية تعاونية جديدة تحمل اسم كمبرلند للتأمين التعاوني CUMBERLAND COOPERATIVE INSURANCE CO. وخلال مقابلة أجريناها مع الرئيس التنفيذي لشركة كمبرلند للتأمين CUMBERLAND في لبنان رزق الخوري، والمدير العام

ومستثمرين غير سعوديين.

وشركة «كمبرلند السعودية» من أولى الشركات التي مارست التأمينات الصحية بطريقة محترفة، وقد تأسست عام ١٩٩٨ في السعودية لكنها تميزت بحضورها منذ الستينات، وقد بلغت قيمة محفظتها حوالي ٢٠٠ مليون ريال ووصل معدل أرباحها السنوية الى ١٢ مليوناً.

■ هل ستعملون فقط في مجال التأمين الصحي؟

– كلا سنكتفب في التأمينات العامة ومختلف انواع التأمين، وقد انتهينا من اتفاقيات إعادة التأمين تحضيراً للمرحلة المقبلة.

■ كيف تقيمون نظرة معيدي التأمين الأجانب تجاه الأسواق العربية؟

– نتعامل مع معيدين أجانب منذ فترة طويلة ولا نواجه صعوبات في تجديد اتفاقاتنا طالما ان المرونة موجودة. ونحن نرفع طاقة استيعابنا لا سيما في السعودية. وبالنسبة الى معيدي التأمين، نتعامل مع خمس شركات إعادة، أربع منها ذات تصنيف AA وواحدة ذات تصنيف A. كما نتعامل مع شركة الإعادة العربية "ARAB RE" وذلك سعياً منا للتواصل مع الشركات العربية.

■ ما هو «جديد» كمبرلند في الأسواق اللبنانية؟

– مستمرون في تنفيذ خطة عملنا في لبنان ومحافظون على الحصة نفسها، نظراً لمحدودية السوق اللبنانية، ولكننا برغم الظروف المعاكسة استطعنا تحقيق نمو بنسبة ١٢ في المئة، وكنا قد عرضنا مؤخرًا وفي مؤتمر صحافي منتجاً جديداً اطلقنا عليه اسم فايتال VITAL وقد نشرتم تفاصيله في «البيان الاقتصادية».

■ وماذا عن كمبرلند السعودية؟

– حققنا تقدماً مهماً في السوق السعودية، ونظراً للاختلاف في استراتيجية وطريقة العمل، قررنا برضى الفريقين فسخ الشراكة التي جمعتنا مع شركة «أمانة» التابعة لـ "LIBANO-SUISSE" لإنشاء شركة «إزار» للتأمين. وقد منّا ملفنا لمؤسسة النقد العربي السعودي (SAMA) وحصلنا على الموافقة لترخيص شركتنا «كمبرلند كوبيراتيف انشورنس كومباني» (CCIC)، ويبلغ رأسمالها ٢٠٠ مليون ريال، وسنطرح ٤٠ في المئة من أسهمها للجمهور. والشركة تضم مجموعة مساهمين كانوا سيدخلون في تأسيس «إزار» إضافة الى مجموعات سعودية

اللجنة العربية لتفعيل أداء الدول العربية في مجال النقل البحري تجتمع في الاسكندرية وتوصي بترسيخ الحضور العربي في المنظمات والهيئات البحرية الدولية



مشهد عام للاجتماع



من اليمين: ايلي زخور، اللواء محسن المصري، انور غزاوي ومحمود الحبر



دردشة بين ايلي زخور ومحمد الحبر واللواء محسن المصري

عقدت اللجنة العربية لتفعيل أداء الدول العربية في مجال النقل البحري اجتماعها الثاني في الاسكندرية في مقر الاكاديمية العربية للعلوم والتكنولوجيا والنقل البحري خلال يومي ٩ و ١٠ ايلول (سبتمبر) الماضي. وحضر الاجتماع وفود من إحدى عشرة دولة عربية، اضافة الى ممثلين للأمانة العامة لجامعة الدول العربية والاتحاد العربي لغرف الملاحة العربية والاتحاد العربي للناقلين البحريين...



الدكتور جمال الدين مختار رئيس الاكاديمية العربية محاطا من اليمين بالربان عماد عادل اسلام نائب رئيس الاكاديمية لشؤون المنظمة البحرية الدولية، ومن اليسار بالربان خالد بن صديق رئيس اللجنة العربية

ترأس الاجتماع ممثل السعودية خالد بن صديق الذي رحب بالحاضرين ومنوها بالدور الايجابي الذي تلعبه اللجنة من اجل تفعيل أداء الدول العربية في مجال النقل البحري ولا سيما الحاحها بضرورة المشاركة في المنظمات والهيئات البحرية الدولية لترسيخ الحضور العربي في اجتماعاتها ولتصويب توصياتها وقراراتها في حال تبين لها انها تضر بمصالح الدول العربية.

ثم تحدث عماد عادل اسلام، نائب رئيس الاكاديمية لشؤون المنظمة البحرية الدولية، فشكر الحاضرين لمشاركتهم في هذا الاجتماع وطلب منهم تشكيل لجنة مصغرة لصياغة التوصيات التي ستصدر في ختام الاجتماعات.

وبعد مناقشات ومداولات شارك فيها جميع الحاضرين، وفي ضوء الكلمات والمداخلات التي أُلقيت والاوراق التي قدمت، اصدرت لجنة الصياغة توصيات حظيت بموافقة جميع الوفود المشاركة.

التوصيات

وفي ما يلي اهم هذه التوصيات:

– اقرار اللجنة لأولويات المواضيع المطروحة لتفعيل الأداء انطلاقا من الموقف الايجابي للدول العربية من تنفيذ المتطلبات البحرية الدولية.

لتوحيد الآراء اثناء الاجتماعات التي تعقدتها لجنة السلامة البحرية (MARINE SECURITY COMMITTEE "MSC83") في شهر تشرين الاول (اكتوبر) الحالي.

– تأكيد اللجنة على اهمية تطوير الموقع الالكتروني للجنة ودعوة الادارات البحرية العربية للاستفادة القصوى من المعلومات المتاحة به.

– توصية اللجنة لأهمية الدراسة التي قام بإعدادها مجمع المنظمة البحرية الدولية حول ادارة المخاطر والازمات البحرية.

– اقرار اللجنة لأهمية البدء في اتخاذ الخطوات اللازمة لتطبيق مشروع مذكرة التفاهم العربية

– طلب اللجنة من ممثلي الدول العربية دعم الاقتراح المقدم لتطوير النظام الدولي لاصدار الشهادات في مجال التعليم والتدريب الذي تم تقديمه للمنظمة البحرية الدولية باسم مجموعة الدول العربية وبدعم من مصر ولبنان واليمن.

– تأكيد اللجنة لأهمية التنسيق بين الأمانة الفنية المنبثقة عنها والأمانة العامة لجامعة الدول العربية لاقرار الاستراتيجية العربية لتفعيل أداء النقل البحري من قبل القمة العربية الاقتصادية المقبلة ولتوفير الآلية لتمويلها.

– توصية اللجنة بأهمية تنسيق الادارات البحرية للدول العربية مع الامانة الفنية للجنة



الوفد السوري من اليمين: الدكتور عماد عبد الحي والعميد محسن حسن

طاغيا في الاجتماع، حيث مثل لبنان المدير العام للنقل البري والبحري المهندس عبد الحفيظ القيسي ومدير مرفأ طرابلس احمد هيثم الولي، ورئيس دائرة الملاحين البحريين احمد تامر، في حين مثل انور غزاوي الاتحاد العربي للناقلين البحريين وايلي زخور الاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية.



وفد سلطنة عمان: المهندس محمد بن الغساني وعبدالله بن المجيني

- تأكيد اللجنة على اهمية البدء في اتخاذ الخطوات اللازمة لاقرار مشروع انشاء المعاهد البحرية العربية.
- اشادة اللجنة بالجهود التي يقوم مجمع المنظمة البحرية الدولية في الاكاديمية لتفعيل دور المرأة العربية في المجال البحري.
وتجدر الاشارة الى ان الحضور اللبناني كان



الوفد اللبناني ويظهر: عبد الحفيظ القيسي، احمد هيثم العلي، احمد تامر والسيدة الهام خباز

لتفعيل اداء النقل البحري، والطلب من مجمع المنظمة البحرية الدولية الاسراع في ارسال مشروع مذكرة التفاهم الى السلطات البحرية المختصة لإبداء ملاحظاتها ومقترحاتها على المشروع لعرضه بصورته النهائية على مجلس وزراء النقل العرب في دورة انعقاده المقبلة في تشرين الاول (اكتوبر) ٢٠٠٧.

HAMBURG SUD تفعل خدماتها بين آسيا وأستراليا ونيوزيلندا



السيدة IRMA GOLD-KUNISCH محاطة بـ JOACHIM KONRAD و W.K.KI خلال حفل تسلّم الباخرة "BAHIA NEGRA" الذي اقامته

باشرت الملاحة الألمانية HAMBURG SUD في ١٥ أيلول (سبتمبر) المنصرم تفعيل خدماتها بين مرفأ آسيا وأستراليا ونيوزيلندا عبر خطها المنتظم والعامل تحت اسم (ANZL). فقد استخدمت هذه الشركة خمس سفن جديدة أكبر حجماً من السفن التي تؤمن هذا الخط حالياً، لتتمكن من استيعاب حركة الحاويات المستوردة والمصدرة بين هذه المرفأ والتي تشهد زيادة مستمرة. وأوضح بيان صادر عن الشركة أنها اتفقت مع شركتي HAPAG LLOYD الألمانية و TRASMAN ORIENT LINE الهولندية لإقامة تعاون لتأمين النقل المشترك بواسطة هذا الخط.
من جهة ثانية، استلمت HAMBURG SUD الباخرة السادسة والأخيرة "BAHIA NEGRA" من السفن الست التي كانت أوصت على بنائها في أحواض بناء السفن الكورية الجنوبية BUILDING SHIP DAEWOO. وقد حضر حفل التسلم JOACHIM KONRAD عضو مجلس إدارة

الشركة والسيدة IRMA GOLD KUNISCH زوجة الدكتور ROLF KUNISCH الرئيس السابق لشركة BEIERS DORT AG التابعة لـ HAMBURG SUD و W.K.KI نائب رئيس الشركة الكورية لبناء السفن DAEWOO.

ويذكر ان ممبروغ سود تسيّر خطوطاً بحرية منتظمة بين عدة مرفأ عالمية، كما أنها تربط مرفأ أوروبا الشمالية والمملكة المتحدة بمرفأ بيروت بمعدل رحلة أسبوعياً علماً أنها ممثلة في لبنان بوكالة SEATRANS AGENCIES الناشطة ضمن مجموعة سي لاين.

٨ سفن عملاقة لشركة CHINA SHIPPING CONTAINER LINES

أعلنت شركة الملاحة الصينية CHINA SHIPPING CONTAINER LINES أنها تعاقدت مع المجموعة الكورية الجنوبية SAMSUNG لبناء ٨ سفن عملاقة سعة الواحدة منها ١٣٢٩٦ حاوية نمطية على ان تتسلمها خلال العامين ٢٠١١ و ٢٠١٢. وقد بلغت القيمة الإجمالية لهذه السفن نحو ١,٣٦٠ مليار دولار أميركي.

«دبي العالمية» تبني محطة للحاويات

هي الأكبر في جبل علي

أعلنت مجموعة دبي العالمية أنها انتهت من بناء المرحلة الأولى من محطة الحاويات الأكبر "MEGA MAX CONTAINER TERMINAL" في جبل علي. وتضم محطة الحاويات رصيفاً بطول ١٢٠٠ متر وقدرة استيعابية تبلغ ٢,٥ مليون حاوية نمطية لترتفع الى ٥,٥ ملايين حاوية نمطية في المرحلة الثانية. وأوضح سلطان بن سليم رئيس مجلس الإدارة لدبي ويستغرق انجازها حتى العام ٢٠٣٠ لتغطي مساحة ٢٣ مليون متر مربع، وتضم أرصفة بطول ٤٠ كلم وقادرة على استقبال سفن تفوق حمولتها الـ ١٣ ألف حاوية نمطية.

وتجدر الإشارة الى ان «دبي العالمية» تشرف على إدارة وتشغيل ٤٢ محطة حاويات في ٢٢ دولة في العالم.

٤٠٣ ملايين دولار إيرادات قناة السويس

في آب ٢٠٠٧

حققت قناة السويس إيرادات بلغت ٤٠٣ ملايين دولار خلال شهر آب الماضي مقابل ٣٣٤,٢ مليون دولار للشهر نفسه من العام الماضي، أي بزيادة جيدة قدرها ٦٨,٨ مليون دولار ونسبته ٢٠,٥٩٪. وانسحبت الزيادة على عدد السفن التي عبرت القناة فبلغ ١٥٨١ سفينة مقابل ١٠٥٧ سفينة بارتفاع جيد قدره ٥٢٤ سفينة ونسبته ٤٩,٧٥٪.

اجتماعات مكثفة لإيجاد حل لعودة ازدحام السفن خارج مرفأ العاصمة والمهندس قريطم يتبنى معظم مطالب الغرفة الدولية للملاحة في بيروت



انطوان الشمالي

عضو الهيئة الإدارية للغرفة الدولية للملاحة في بيروت



محمد عيتاني

الأمين العام للغرفة الدولية للملاحة في بيروت



سمير مقوم

النائب الأول لرئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت



إيلي زخور

رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت



حسن قريطم

الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت

الضغط عن محطة الحاويات وعلى قدرتها الاستيعابية، واستمرار المرفأ بالمحافظة على الميزة التي ينفرد بها بين مرفأ المنقطة والمتمثلة بتشغيله للسفن فور وصولها في وقت واحد ومهما بلغ عددها.

الإجراءات والتدابير لم تعد كافية

لكن هذه الإجراءات والتدابير لم تستطع التكيف لاحقاً مع ارتفاع عدد السفن وحركة الحاويات التي يتعامل معها المرفأ، خصوصاً بعدما باشرت شركتا (MSC) و(CMA CGM) اعتماد محطة الحاويات كمركز لعمليات الترانزيت البحري (المسافنة)، حيث أصبحت المحطة تستقبل ثلاث سفن عملاقة أسبوعياً تقوم بتفريغ وشحن مئات الحاويات برسم المسافنة، إضافة إلى عدد كبير من سفن التغذية (FEEDER'S VESSELS) التي تؤم المحطة، لتفريغ وشحن عدد مماثل من الحاويات برسم المسافنة أيضاً.

المرفأ يفقد الميزة التي ينفرد بها

ومع استمرار ارتفاع عدد السفن التي تؤمن مرفأ بيروت والزيادة المتواصلة لحركة الحاويات التي يسجلها المرفأ، بدأت ظاهرة ازدحام السفن خارج المرفأ تشكل مشكلة تحولت في المدة الأخيرة إلى مغضلة كبيرة، حيث أصبح معدل فترة الانتظار يفوق الـ ٧٢ ساعة، مما كبد شركات الملاحة خسائر فادحة، وأفقد المرفأ بالتالي الميزة التي كان ينفرد بها في المنطقة والتي كنا نذكرها آنفاً.

استياء وتذمر شركات الملاحة

إزاء هذا الوضع المستجد، أبدت شركات الملاحة استياءها وتذمرها، متسائلة كيف تراجعت خدمات المرفأ في حين أنه كان من المفترض أن

قام وفد من الغرفة الدولية للملاحة في بيروت برئاسة إيلي زخور وعضوية نائب الرئيس سمير مقوم والأمين العام محمد عيتاني وعضو الهيئة الإدارية انطوان الشمالي بزيارة عمل لرئيس ومدير عام مرفأ بيروت المهندس حسن قريطم حيث سلمه مذكرة تتضمن مطالب الغرفة ومقترحاتها لتفعيل خدمات محطة الحاويات بشكل عام وإيجاد حل لعودة ازدحام السفن خارج المرفأ بشكل خاص.

وكانت الغرفة كثفت اتصالاتها مع المهندس قريطم بعد عودة ظاهرة ازدحام السفن حيث أصبح معدل فترة الانتظار يفوق الـ ٧٢ ساعة لحلول دورها .. والعمل.

تفهم مطالب الغرفة

وقد أبدى المهندس قريطم في الاجتماع تفهمه للمطالب التي تقدمت بها الغرفة مؤكداً أن إدارة المرفأ بصدد وضع خطة عمل تعترم تنفيذها قريباً وتتضمن معظم هذه المطالب.

من جهته أبلغ وفد الغرفة إلى المهندس قريطم ضرورة إيجاد حل سريع لمشكلة الازدحام لأن استمراره يسيء إلى مصالح مرفأ بيروت ومصالح الوكالات البحرية وشركات الملاحة التي تتعامل معه.

ورد المهندس قريطم موضحاً أنه يبذل أقصى الجهود ويقوم باتخاذ جميع الإجراءات والتدابير لإيجاد الحل المناسب لهذه المشكلة المستجدة. وقد اتفق الجانبان في نهاية الاجتماع على إبقاء اتصالاتهما واجتماعاتهما مفتوحة.

مذكرة الغرفة

وفي ما يلي أهم ما جاء في المذكرة التي سلمها وفد الغرفة الدولية للملاحة في بيروت للرئيس المدير العام لمرفأ بيروت المهندس حسن قريطم خلال الاجتماع الأخير الذي عقد معه في ٢١ أيلول (سبتمبر) الماضي:

رغبة في توثيق العلاقات

«نود في البداية أن نؤكد مجدداً رغبتنا في توثيق

العلاقات مع إدارة واستثمار مرفأ بيروت، وتكثيف اللقاءات والاجتماعات معها، من أجل إيجاد الحلول الناجعة والسريعة للمشاكل والمصاعب التي تعترض نشاط الوكلاء البحريين.

مطالب عدة تحققت

تمكنا من خلال التنسيق والتعاون المستمرين مع إدارة المرفأ من تحسين الخدمات وتفعيلها، كما ساهمت التدابير والإجراءات الاستثنائية التي اتخذتها الإدارة في تحقيق مطالب عدة كانت تقدمت بها الغرفة الدولية للملاحة في بيروت، وعلى سبيل المثال لا الحصر، نذكر منها:

– السماح للسفن غير المجهزة برافعات ذاتية (GEARLESS) أو المجهزة بهذه الرافعات (GEARED) بالرسو على الأرصفة ١٢ و ١٣ و ١٤ واستخدام الرافعات المتحركة (MOBILE CRANES) لتفريغ حمولاتها وشحنها.

– خفض رسم الجهوزية (FC 1) على هذه السفن من ٧٠ في المئة إلى ٥٠ في المئة.

– خزن الحاويات الفارغة في باحات خارج محطة الحاويات.

– إجراء الكشف على الحاويات برسم الاستهلاك الداخلي في باحة خارج محطة الحاويات.

تخفيف الضغط عن محطة الحاويات

وقد أدت هذه التدابير فور تطبيقها إلى تخفيف

تصريح زخور

مليون حاوية في نهاية العام ٢٠٠٧!

من ناحية أخرى، أمل رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت ايلي زخور ان يشكل النمو المتواصل الذي يسجله مرفأ بيروت بحركته ووارداته المالية حافزاً قوياً للمسؤولين لكي يسارعوا الى تنفيذ عملية توسيع محطة الحاويات وتعزيز رافعاتها الجسرية وألياتها ومعداتنا لتمتلك من استيعاب حركة الحاويات التي توصل ارتفاعها حيث من المتوقع ان تصل الى مليون حاوية نمطية في نهاية العام الحالي.

جاء تصريح زخور تعليقاً على الأرقام القياسية التي يحققها مرفأ بيروت بالرغم من الأوضاع الأمنية المضطربة والأزمة السياسية الحادة التي تشهدها البلاد (راجع احصاءات النقل في «البيان الإقتصادية»)

المرفأ قادر على تحقيق مزيد من النمو

وناشد زخور المسؤولين ان يأخذوا في الاعتبار هذه الزيادات الكبيرة لأنها تؤكد ان مرفأ بيروت قادر على تحقيق المزيد من النمو بحركته ووارداته في حال توسيعه وتطويره وتجهيزه، ولاستعادة الميزة التي كان ينفرد بها بين مرفأ المنطقة والمتمثلة بتشغيله للسفن فور وصولها في وقت واحد ومهما بلغ عددها.

النمو الأكبر حتى اليوم

وأنتهى زخور تصريحه مؤكداً ان النمو المسجل خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي لا تنحصر مقارنته فقط بالفترة ذاتها من العام الماضي حيث شهد لبنان عدواناً وحصاراً بحرياً اسرائيلياً استمر أكثر من شهرين، بل أنه النمو الأكبر والذي يسجل حتى اليوم أيضاً.

ترسو على الأرصفة ١٢ و١٣ و١٤ و١٥ ولحين استكمال وتجهيز الأرصفة بالمعدات اللازمة.. كما نصت مذكرة المرفأ التنفيذية رقم ١٠٨٢ تاريخ ٢٠٠٧/١/٣١.

٤) ليس من الإنصاف والعدل ان تكون تكلفة تفريغ و شحن السفن التي تستعمل الرافعات المتحركة والتي ترسو على الأرصفة ١٢ و١٣ و١٤ و١٥ أكبر من تكلفة تفريغ و شحن السفن التي ترسو على الرصيف رقم ١٦ وتستعمل الرافعات الجسرية، فهذه الكلفة يجب ان تكون ذاتها أينما رست هذه السفن واشتغلت!

٥) ضرورة الإسراع في توسيع محطة الحاويات وتجهيزها برافعات جسرية وأليات ومعدات إضافية، لتمتلك من التعامل مع عدد أكبر من السفن في وقت واحد واستيعاب حركة الحاويات التي توصل ارتفاعها.

بناء على ما تقدم، تأمل الغرفة الدولية للملاحة في بيروت، أن تلقى مطالبها اهتمام إدارة المرفأ، فتبادر الى اتخاذ كافة التدابير والإجراءات التي تراها مناسبة لمعالجة المشاكل والصعوبات التي تشتكي منها شركات الملاحة، من جهة، ولتتمكن المرفأ من تقديم الخدمات الأفضل والأسرع للسفن التي تؤمه، واستعادة الميزة التي كان ينفرد بها في المنطقة».

اقتسام العمل على الرصيف رقم ١٦

وكان جرى خلال الاجتماع درس إمكانية اقتسام العمل على الرصيف رقم ١٦ البالغ طوله ٦٠٠ متر، والمجهز بخمس رافعات جسرية، بحيث تمنح السفن العملاقة المحملة بالحاويات برسم المسافنة ٣٥٠ متراً و٣ رافعات جسرية لاقتسام العمل عليها ضمن برنامج وصول محدد لها، ويمنح القسم الباقي من الرصيف البالغ ٢٥٠ متراً والرافعتان الجسريتان الباقيتان مع الأرصفة ١٢ و١٣ و١٤ و١٥ للسفن الأخرى.

تحسن بعد المباشرة في استخدام محطة الحاويات المتطورة والمجهزة بأحدث المعدات والقادرة على التعامل مع السفن العملاقة! واستغربت أيضاً كيف أصبحت بواخرها تنتظر أياماً عدة خارج المرفأ لحلول دورها للعمل، بينما كانت قبل استحداث محطة الحاويات ترسو وتشتغل فور وصولها الى المرفأ؟

هناك إجماع لدى الوكلاء البحريين بضرورة الإسراع في إيجاد الحلول السريعة لهذا الوضع غير الطبيعي لأن استمراره يسيء الى مصالح مرفأ بيروت ومصالح كافة المتعاملين معه من شركات ملاحة عالمية، وكلاء بحريين، وسطاء نقل، مخلصي بضائع وتجار.

مطلوب تدابير إضافية سريعة

وترى الغرفة الدولية للملاحة في بيروت ان الحلول المناسبة تتطلب اتخاذ تدابير إضافية سريعة يمكن اختصارها بالتالي:

١) الإسراع في إعادة تشغيل الرافعة الجسرية الخامسة (GANTRY CRANE) المتوقفة عن العمل منذ أشهر عدة، بحجة أنها تحدث «ارتجاجاً» أثناء استخدامها، في حين ان المحطة بأمس الحاجة الى خدماتها لأن استخدامها يشكل نسبة ٢٠ في المئة من طاقات الرافعات الجسرية الخمس المزودة بها المحطة.

٢) زيادة عدد الرافعات المتحركة والأليات والمعدات لتمتلك السفن الراسية على الأرصفة ١٢ و١٣ و١٤ و١٥ من العمل بصورة سريعة وطبيعية، وليس كما هو الوضع حالياً، حيث يتطلب رسو السفن على هذه الأرصفة إنذاراً خاصاً من إدارة المرفأ، لأن هذا الإذن مرتبط بتأمين الرافعات والأليات لتفريغ هذه السفن و شحنها.

٣) الاستمرار في استيفاء رسم الجهوزية المخفض (FC 1) (٥٠ في المئة بدلاً من ٧٠ في المئة) من السفن غير المجهزة برافعات ذاتية والتي

أسرار بحرية

● يقال ان مجموعة بحرية أوروبية كبيرة تضع اللمسات الأخيرة على الاتفاق الذي يخولها شراء شركة ملاحة متوسطة الحجم ويملكها مساهمون من جنسيات مختلفة.

● أكد مدير شركة ملاحة عالمية، تفقد محطة الحاويات في مرفأ بيروت خلال زيارته الأخيرة الى لبنان، أنها مؤهلة لكي تتحول الى مركز محوري رئيسي في المنطقة في حال تم توسيعها وتعزيز ألياتها ومعداتنا وزيادة قدرتها الاستيعابية.

● لا يزال البعض يحاول عرقلة تنفيذ تدابير واجراءات اتخذت من أجل تحسين خدمات محطة الحاويات، وذلك لمآرب شخصية!

● فشلت المساعي التي تبذل من أجل حصر تقديم خدمات مرفئية معينة بشركة واحدة، بدلاً من ان تكون موزعة، كما هي حالياً، على شركات عدة.

● أثنى مرجع حكومي في مجلس خاص على الدور المميز الذي تلعبه هيئة ملاحة عريقة على الصعيدين الداخلي والخارجي.

CMA CGM تطلق خطاً جديداً بين الصين ولبنان

اعلنت مجموعة سي. أم. أي. سي. جي. أم. CMA CGM في بيان انها اطلقت خطها الثاني عبر LEVANT EXPRESS رحلات اسبوعية تربط آسيا والشرق الأدنى والحووض الشرقي للمتوسط.

وأضاف البيان: «تشغل المجموعة هذا الخط الجديد على نحو مستقل ورحلات اسبوعية، من دون مسافنة، بين الصين وتايلاند مباشرة الى لبنان وسوريا وتركيا واليونان، وفي الوقت عينه يأتي مكملاً للخط



جورج قربان

وكالة CMACGM (لبنان)

الملاحي الاول PHOENICIAN EXPRESS الذي اطلقته الشركة في حزيران ٢٠٠٧. وتابع البيان: «يسير الخط الملاحي LEVANT EXPRESS سبع سفن تبلغ حمولة كل منها ٢٥٠٠ حاوية نمطية، وتشمل برامج الرحلات مرافئ شيوان (الصين)، وبانكوك (تايلاند)، وبورت كيلنج (ماليزيا) والسويس ودمياط (مصر) وبيرايوس (اليونان) ومرسين (تركيا) واللاذقية (سوريا) وبيروت (لبنان). وبذلك تكون مجموعة CMA CGM السباقه بتسيير رحلات مباشرة الى مرفأ بيروت من خلال خطين ملاحيين انطلقا من الصين وآسيا، وخط ثالث انطلقا من مرافئ أوروبا الشمالية».

رقم قياسي تسجله MSC (لبنان) في آب ٢٠٠٧

حققت وكالة MSC (لبنان) رقماً قياسياً بعدد الحاويات التي أمنت تفريغها في شهر آب الماضي. فقد أظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان هذه الوكالة استطاعت استيراد ٥٩٥١ حاوية نمطية برسم الاستهلاك المحلي مقابل ٤٥١٨ حاوية لشهر تموز المنصرم، أي بارتفاع كبير قدره ١٤٣٣ سيارة ونسبته ٣١,٧٢٪.



خير الله الزين

وكالة MSC (لبنان)

كما ان وكالة MSC (لبنان) استعادت المرتبة الأولى على

صعيد تصدير الحاويات المملأى بالبضائع اللبنانية فأمنت شحن ١٠١٤ حاوية نمطية، مقابل ١٠٨٢ حاوية لشهر تموز أي بانخفاض صغير قدره ٦٨ حاوية نمطية ونسبته ٦,٢٨٪.

ولا بد من الإشارة الى ان الرقم القياسي الذي حققته وكالة MSC (لبنان) على صعيد الاستيراد والبالغ ٥٩٥١ حاوية نمطية يمثل ما نسبته ٣٢,٦٦٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في آب والبالغ ١٨٢١٨ حاوية نمطية.

حاويات خاصة لنقل السيارات تستخدمها CMACGM



الحاوية الجديدة TRANS-RAK الخاصة لنقل السيارات

بدأت مجموعة الملاحة الفرنسية CMACGM استخدام حاويات خاصة قادرة على شحن السيارات بمعدل ٤ سيارات في الحاوية الواحدة من فئة ٤٠ قدماً. فقد أضافت الى الحاويات التي تستعملها ٢٠٠ حاوية خاصة لنقل السيارات تعرف باسم "TRANSRAK'S BOXES" مجهزة بمفاصل متحركة تتكيف مع وضعية السيارات لدى تحميلها في هذه الحاويات. وأعلنت CMACGM

أنها ستستمر في تزويد أسطولها بهذه الحاويات لتتمكن من استيعاب الحركة المزدخرة للسيارات التي تشحن ضمن الحاويات. وتجدر الإشارة الى ان عدة ملايين من السيارات تنقل بواسطة سفن الرو/رو سنوياً، في حين لا يتجاوز عدد السيارات التي تشحن بالحاويات المليون حاوية سنوياً.

STENA LINE السويدية تسجل نتائج جيدة في النصف الأول من ٢٠٠٧



الباحرة STENA TRAVELLER التابعة لشركة الملاحة السويدية "STENA LINE"

أعلن HANS HANSSON المدير التجاري في شركة الملاحة السويدية STENA LINE ان الشركة سجلت في النصف الأول من العام الحالي نتائج جيدة وأفضل مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. فقد أمنت هذه الشركة نقل ٩٢٣٤٠٠ سيارة مقابل ٨٨٧٥٠٠ سيارة، أي بارتفاع قدره ٣٥٩٠٠ سيارة ونسبته ٤ بالمئة. وأضاف HANSSON ان هذه النتائج دفعت الشركة الى التعاقد مع شركة SAMSUNG الكورية الجنوبية لبناء سفينتين إضافيتين من نوع RO-PAX لنقل السيارات والركاب على ان تتسلمها في العام ٢٠١١. وكانت تعاقدت على بناء سفينتين من النوع عينه ولكن أصغر حجماً على ان تباشر باستلامهما في العام ٢٠١٠.

IFS لخدمات النقل

أسس السادة: جورج جوزف صاروخان، انطوان ودبع منصور وهيام لحدو فضول شركة اف شور باسم انترناشونال فوروردرز سرفيسز (IFS) برأسمال ٣٠ مليون ليرة لبنانية. أسندت رئاسة الشركة وادارتها العامة التي سوف تتعاطى خدمات النقل الى السيد جورج صاروخان.

«الملاحة العربية» تنقل آلاف الحاويات

قالت شركة الملاحة العربية المتحدة انها نقلت الى موانئ الكويت خلال شهر آب (اغسطس) الماضي ما مجموعه ٣٨١٨ حاوية نمطية من مختلف مناطق التجارة العالمية وذلك بواسطة ست من سفنها. وبيّن تقرير اصدارته الشركة ان منطقة الشرق الاقصى تأتي في المرتبة الاولى من حيث حصتها من تلك الحاويات، اذ وردت الى موانئ الكويت منها ما مجموعه ١٩١٤ حاوية نمطية.

المرافئ الثلاثة الأولى في العالم للعام ٢٠٠٦ لا تغييرات بأسماء المرافئ التي احتلت المراتب السبع الأولى

وهونغ كونغ

في المرتبة

الثانية بـ ٢٣,٥٤

مليون حاوية



مرفاً هونغ كونغ

ادارتها وتشغيلها بعد ان تبين لها ان الاستثمار في هذا الميدان اصبح مربحا جدا.

ولا بد من الاشارة اخيرا الى ان مرفاً دبي لا يزال يسجل نموا كبيرا بحركته حيث تعامل مع ٨,٩٢٠ ملايين حاوية نمطية، مقابل ٧,٦٢٠ ملايين حاوية للعام ٢٠٠٥ اي بارتفاع كبير قدره ١,٣٠٠ مليون حاوية نمطية ونسبته ١٧ بالمئة، وهو المرفاً العربي الوحيد الذي يحتل مرتبة متقدمة (المرتبة الثامنة) بين المرافئ العالمية.



مرفاً سنغابور

سنغابور في

المرتبة الاولى

بـ ٢٤,٧٩ مليون

حاوية نمطية

افاد تقرير بحري نشر في لندن ان المرافئ العالمية التي احتلت المراتب السبع الاولى في العام ٢٠٠٦ هي ذاتها التي كانت تتربع عليها في العام ٢٠٠٥. كما ذكر ان المراتب الست الاولى احتلتها مرافئ اسيوية من ضمنها ثلاثة مرافئ صينية، وأوضح ايضا ان المرافئ الثلاثين الأولى في العالم شهدت تغييرات عدة في العام ٢٠٠٦ نتيجة للنمو الذي حققته، ما اتاح لها التقدم لتحل المراتب الامامية.

– فمرفاً سنغابور ظل محتفظا بالمرتبة الاولى من العام ٢٠٠٦ مسجلا تداول ٢٤,٧٩٠ مليون حاوية نمطية مقابل ٢٣,٢٠٠ مليون حاوية للعام ٢٠٠٥، اي بارتفاع معتدل قدره ١,٥٩٠ مليون حاوية نمطية ونسبته ٧ بالمئة.

– كما بقي مرفاً هونغ كونغ في المرتبة الثانية بـ ٢٣,٥٤٠ مليون حاوية نمطية مقابل ٢٢,٤٨٠ مليون حاوية، اي بتحسن متوسط قدره ١,٠٦٠ مليون حاوية نمطية ونسبته ٥ بالمئة.

– واحتفظ مرفاً شنغهاي بالمرتبة الثالثة بتداوله ٢١,٧١٠ مليون حاوية نمطية مقابل ١٨,٠٨٠ مليون حاوية، اي بنمو كبير قدره ٣,٦٣٠ ملايين حاوية نمطية ونسبته ٢٠ بالمئة.

– وراوح مرفاً SHEN ZHEN مكانه في المرتبة الرابعة بـ ١٨,٤٧٠ مليون حاوية نمطية مقابل ١٦,٢٠٠ مليون حاوية، اي بارتفاع جيد قدره ٢,٢٧٠ مليون حاوية نمطية ونسبته ١٤ بالمئة.

وتوقع خبراء بحريون ان يشهد العام الحالي تغييرا مهما يتمثل بتقدم مرفاً شنغهاي الصيني من المرتبة الثالثة الى المرتبة الثانية مكان مرفاً هونغ كونغ الذي سيتراجع الى المرتبة الثالثة. فمرفاً هونغ سجل تداول ١٣,٧٠٠ مليون حاوية نمطية خلال الاشهر السبعة الاولى من العام الحالي، بينما تعامل مرفاً شنغهاي مع ١٤,٧٩٠ مليون حاوية نمطية في الفترة ذاتها من العام الحالي.

ملايين الدولارات تخصص لتوسيع محطات الحاويات

من جهة ثانية، تبين ان مئات الملايين من الدولارات اصبحت تخصص سنويا لتوسيع محطات الحاويات وتطويرها او لبناء محطات جديدة ولا سيما في المرافئ الصينية، كما ان الشركات العالمية التي تشرف على ادارة وتشغيل محطات الحاويات في العالم تسارع الى المشاركة في المناقصات العالمية التي تجري لتوسيع هذه المحطات او بناء اخرى جديدة، مقابل

The rankings (volumes handled in million teu)

Rank	Port	2006	2005	+/- (%)
1	(1) Singapore (Singapore)	24.79	23.20	7
2	(2) Hong Kong (China)	23.54	22.48	5
3	(3) Shanghai (China)	21.71	18.08	20
4	(4) Shenzhen (China)	18.47	16.20	14
5	(5) Pusan (South Korea)	12.03	11.84	2
6	(6) Kaohsiung (Taiwan)	9.77	9.47	3
7	(7) Rotterdam (Netherlands)	9.60	9.29	3
8	(9) Dubai (United Arab Emirates)	8.92	7.62	17
9	(8) Hamburg (Germany)	8.86	8.09	10
10	(10) Los Angeles (USA)	8.47	7.48	13
11	(13) Qingdao (China)	7.70	6.31	22
12	(11) Long Beach (USA)	7.29	6.71	9
13	(15) Ningbo-Zhousan (China)	7.07	5.21	36
14	(12) Antwerp (Belgium)	7.01	6.49	8
15	(18) Guangzhou (China)	6.60	4.68	41
16	(14) Port Kelang (Malaysia)	6.30	5.54	14
17	(16) Tianjin (China)	5.95	4.80	24
18	(17) New York / New Jersey (USA)	5.09	4.79	6
19	(19) Tanjung Pelepas (Malaysia)	4.77	4.18	14
20	(21) Bremerhaven (Germany)	4.40	3.74	18
21	(20) Laem Chabang (Thailand)	4.22	3.83	10
22	(23) Xiamen (China)	4.02	3.34	20
23	(22) Tokyo (Japan)	3.70	3.60	3
24	(24) Jakarta (Indonesia)	3.35	3.28	2
25	(31) Nhava Sheva / Jawaharlal Nehru (India)	3.30	2.67	24
26	(25) Algeciras (Spain)	3.26	3.18	2
27	(23) Dalian (China)	3.21	2.65	21
28	(27) Yokohama (Japan)	3.20	2.87	11
29	(29) Felixstowe (England)	3.08	2.77	11
30	(36) Colombo (Sri Lanka)	3.08	2.46	25

مجموع الواردات الجمركية والـ TVA يواصل ارتفاعه للشهر الثاني على التوالي:

الواردات الجمركية ١١٨,٨٤٣ مليار ليرة والـ TVA ١٢٠,٣٣١ ملياراً والمجموع العام ٢٣٩,١٧٤ مليار ليرة

مجموع الواردات في مرفأ بيروت في آب ٢٠٠٧ أفضل منه في آب ٢٠٠٥

كما ارتفع المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA والمحصل عبر مرفأ بيروت خلال آب الى ١٩٧,٦٣٩ مليار ليرة مقابل ١٧٢,٦٢٣ ملياراً للشهر نفسه من العام ٢٠٠٥ أي بزيادة جيدة ونسبتها ١٣,٨٢٪.

وتوزعت هذه الواردات كالاتي:

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ١٠٢,٧٤٧ مليار ليرة مقابل ٨١,٠٧٠ ملياراً، أي بتحسّن قدره ٢١,٦٧٧ مليار ليرة ونسبته ٢٦,٧٤٪.

واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها الى ٩٤,٨٩٢ مليار ليرة مقابل ٩٢,٥٦٣ ملياراً نسبتها ٢,٥٢٪.

مجموع الواردات الجمركية والـ TVA في آب من العام ٢٠٠٦ تراجع الى ٢١,٣٥٠ مليار ليرة

وتجدر الإشارة الى أنه نتيجة العدوان الإسرائيلي في تموز من العام الماضي والحصار البحري تراجع المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات في آب ٢٠٠٦ الى ٢١,٣٥٠ مليار ليرة، توزعت كالاتي:

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٧,٩٣٠ مليارات ليرة من ضمنها ٤,٥٦٨ مليارات حصة مرفأ بيروت أي ما نسبته ٥٧,٦٠٪ من هذا المجموع.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ١٣,٤٢٠ مليار ليرة من ضمنها ٩,٣٨٩ مليارات حصة مرفأ بيروت أي ما نسبته ٦٩,٩٦٪ من هذا المجموع.

وبالتالي بلغت حصة مرفأ بيروت من المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA في آب من العام الماضي ١٣,٩٥٧ مليار ليرة، أي ما نسبته ٦٥,٢٧٪ من المجموع العام البالغ ٢١,٣٥٠ مليار ليرة.

ارتفاع المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA خلال الأشهر الثمانية الأولى

من العام الحالي الى ١٨١٦,٠٣٥ مليار ليرة

وأظهر بيان الجمارك أخيراً ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات بلغ ١٨١٦,٠٣٥ مليار ليرة خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي مقابل ١٣٧٢,٨٢٢ ملياراً للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بزيادة ضخمة قدرها ٤٤٣,٢١٣ مليار ليرة ونسبتها ٣٢,٢٨٪.

وتوزعت هذه الواردات كالاتي:

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ٨٨٥,٠٩٣ مليار ليرة مقابل ٦٥٧,٣٥٧ ملياراً، أي بتحسّن كبير نسبته ٣٤,٦٤٪.

واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها أيضاً الى ٩٣٠,٩٤٢ مليار ليرة، مقابل ٧١٥,٤٦٥ ملياراً، أي بزيادة كبيرة ونسبتها ٣٠,١٢٪.

المرافئ والبوابات	آب/٢٠٠٧	تموز/٢٠٠٧	+/-
مرفأ بيروت	١٠٢,٧٤٧ مليار ليرة	٩٢,١٠٧ مليار ليرة	١٠,٦٤٠+ مليارات ليرة
مطار بيروت	١٠,٠٣٥ مليار ليرة	١٠,١٧١ مليار ليرة	١٣٦- مليون ليرة
بوابة المصنع	٢,٧٩٣ مليار ليرة	٢,٦٧١ مليار ليرة	١٢٢+ مليون ليرة
مرفأ صور	١,٢٣٨ مليار ليرة	٧٠٥ ملايين ليرة	٥٣٣+ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	١,٠٩٤ مليار ليرة	٧٤٦ مليون ليرة	٣٤٨+ مليون ليرة
مرفأ صيدا	٨٥٥ مليون ليرة	٤٢٢ مليون ليرة	٤٣٣+ مليون ليرة
بوابة العريضة / والقاع	٧٩ مليون ليرة	٤٨ مليون ليرة	٣١+ مليون ليرة
بوابة العبودية	٢ مليون ليرة	٨ ملايين ليرة	٦- ملايين ليرة
مجموع الواردات الجمركية	١١٨,٨٤٣ مليار ليرة	١٠٦,٨٧٨ مليار ليرة	١١,٩٦٥+ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٢٠,٣٣١ مليار ليرة	١٢٦,٤٤٦ مليار ليرة	٦,١١٥+ مليارات ليرة
المجموع العام	٢٣٩,١٧٤ مليار ليرة	٢٣٣,٣٢٤ مليار ليرة	٥,٨٥٠+ مليار ليرة

المرافئ والبوابات	آب/٢٠٠٧	آب/٢٠٠٥	+/-
مرفأ بيروت	١٠٢,٧٤٧ مليار ليرة	٨١,٠٧٠ مليار ليرة	٢١,٦٧٧+ مليار ليرة
مطار بيروت	١٠,٠٣٥ مليار ليرة	٩,٩٥٧ مليار ليرة	٧٨+ مليون ليرة
بوابة المصنع	٢,٧٩٣ مليار ليرة	٥,٢٢٣ مليار ليرة	٢,٤٣٠- مليار ليرة
مرفأ صور	١,٢٣٨ مليار ليرة	١,٣٦٦ مليار ليرة	١٢٨- مليون ليرة
مرفأ طرابلس	١,٠٩٤ مليار ليرة	٥,٧٩٧ مليار ليرة	٤,٧٠٣- مليار ليرة
مرفأ صيدا	٨٥٥ مليون ليرة	٥,١٥٧ مليار ليرة	٤,٣٠٢- مليار ليرة
بوابة العريضة / والقاع	٧٩ مليون ليرة	١١٢ مليون ليرة	٣٣- مليون ليرة
بوابة العبودية	٢ مليون ليرة	٢٤٤ مليون ليرة	٢٤٢- مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	١١٨,٨٤٣ مليار ليرة	١٠٨,٩٢٦ مليار ليرة	٩,٩١٧+ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٢٠,٣٣١ مليار ليرة	١١٤,٢٦٤ مليار ليرة	٦,٠٦٧+ مليار ليرة
المجموع العام	٢٣٩,١٧٤ مليار ليرة	٢٢٣,١٩٠ مليار ليرة	١٥,٩٨٤+ مليار ليرة

حقق المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات خلال شهر آب الماضي زيادة عما كان عليه في شهر تموز وذلك للشهر الثاني على التوالي. وأعلن مصدر مسؤول في قطاع النقل البحري ان هذه الزيادة لا تزال تحير المسؤولين في إدارتي الجمارك ومرفأ بيروت الذين كانوا يتوقعون تراجع هذه الواردات، وذلك كنتيجة حتمية لاستمرار تقادم الأزمة السياسية والأوضاع الأمنية في البلاد.



غسان حمزه

رئيس مصلحة الأمانة الرئيسية في إدارة الجمارك

ارتفاع مجموع الواردات الى ٢٣٩,١٧٤ مليار ليرة

فقد أظهر بيان صادر عن إدارة الجمارك ان مجموع الواردات الجمركية والـ TVA المحصل عبر جميع البوابات البحرية والجوية والبرية بلغ ٢٣٩,١٧٤ مليار ليرة مقابل ٢٣٣,٣٢٤ ملياراً لتموز، أي بتحسّن صغير نسبته ٢,٥١٪. وتوزع هذا المجموع كالاتي:

الواردات الجمركية: سجلت زيادة في آب حيث بلغ مجموعها ١١٨,٨٤٣ مليار ليرة مقابل ١٠٦,٨٧٨ ملياراً لتموز، أي بارتفاع جيد ونسبته ١١,٢٠٪.

واردات الـ TVA: في حين تراجع مجموع الـ TVA الى ١٢٠,٣٣١ مليار ليرة مقابل ١٢٦,٤٤٦ ملياراً، أي بانخفاض صغير ونسبته ٤,٨٤٪.

كيف توزعت الواردات الجمركية في آب ٢٠٠٧

وأظهرت مقارنة بالواردات الجمركية المستوفاة خلال شهر تموز وآب من العام الحالي الأرقام التالية:

بقي مرفأ العاصمة بيروت متربعاً كعادته على المرتبة الأولى مسجلاً زيادة ملموسة ب وارداته الجمركية التي بلغ مجموعها ١٠٢,٧٤٧ مليار ليرة مقابل ٩٢,١٠٧ ملياراً لشهر تموز، أي بتحسّن جيد نسبته ١١,٥٥٪.

- وظل مطار بيروت الدولي محتلاً المرتبة الثانية بالرغم من تراجع مجموع وارداته الجمركية الى ١٠,٠٣٥ مليارات ليرة مقابل ١٠,١٧١ مليارات، أي بانخفاض صغير قدره ١٣٦ مليون ليرة ونسبته ١,٣٤٪.

- كما احتفظت بوابة المصنع بالمرتبة الثالثة للشهر الثالث على التوالي نتيجة لإغلاق المعابر البرية الشمالية مع سوريا وتدفق الشاحنات المحملة بالبضائع الغربية عبر بوابة المصنع الى لبنان، مما أدى الى ارتفاع الواردات الجمركية عبرها الى ٢,٧٩٣ مليار ليرة مقابل ٢,٦٧١ ملياراً، أي بزيادة نسبتها ٤,٥٧٪.

انخفاض واردات الـ TVA عبر مرفأ بيروت

وأشار بيان إدارة الجمارك الى ان ارتفاع مجموع الواردات الجمركية والمستوفى عبر مرفأ بيروت خلال آب الماضي لم ينسحب أيضاً على مجموع واردات الـ TVA والذي تراجع الى ٩٤,٨٩٢ مليار ليرة، مقابل ٩٨,٣٨٤ ملياراً لشهر تموز المنصرم، أي بانخفاض صغير قدره ٣,٤٩٢ مليار ليرة ونسبته ٣,٥٥٪.

الواردات الجمركية والـ TVA في آب ٢٠٠٧ أكبر منها في آب ٢٠٠٥

وكان من الواجب ان تكون المقارنة بمجموع الواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة بين آب ٢٠٠٧ وآب ٢٠٠٦ لكن عدوان إسرائيل وخصوصاً حصارها البحري الذي استمر من ١٣ تموز الى ٨ أيلول ٢٠٠٦ فرض ان تكون المقارنة بين آب ٢٠٠٧ والشهر عينه من العام ٢٠٠٥. فقد أظهرت هذه المقارنة ان هذا المجموع بلغ في آب الماضي ٢٣٩,١٧٤ مليار ليرة مقابل ٢٢٣,١٩٠ ملياراً لآب ٢٠٠٥، أي بتحسّن نسبته ٧,١٦٪.

وتوزع هذا المجموع كالاتي:

مجموع الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها في آب ٢٠٠٧ الى ١١٨,٨٤٣ مليار ليرة مقابل ١٠٨,٩٢٦ ملياراً للشهر نفسه من العام ٢٠٠٥، أي بزيادة معتدلة قدرها ٩,٩١٧ مليار ليرة ونسبتها ٩,١٠٪.

مجموع واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها الى ١٢٠,٣٣١ مليار ليرة مقابل ١١٤,٢٦٤ ملياراً لآب ٢٠٠٥، أي بتحسّن صغير نسبته ٥,٣١٪.

مرفأ بيروت مستمر بتحقيق النتائج الجيدة بحركته الإجمالية و وارداته المالية

١٧٦ باخرة، ٤٤٥ ألف طن، ٨٣٨٨٩ حاوية نمطية، ٣٤٧٣ سيارة و ١٤١,١٣٦ مليون دولار

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ١٠٢,٧٤٧ مليار ليرة مقابل ٩٢,١٠٧ ملياراً، اي بتحسّن جيد ونسبته ١١,٥٥٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ٩٤,٨٩٢ مليار ليرة مقابل ٩٨,٣٨٤ مليار ليرة، اي بانخفاض صغير قدره ٣,٤٩٢ مليارات ليرة ونسبته ٣,٥٥٪.

واردات رئاسة الميناء: انخفض مجموعها أيضاً الى ٣٥٨ مليون ليرة مقابل ٥٤١ مليوناً، أي بتراجع كبير قدره ١٨٣ مليون ليرة ونسبته ٣٣,٨٣٪.

حركة آب ٢٠٠٧ أفضل منها في آب ٢٠٠٥

ونظراً لاستمرار الحصار البحري الإسرائيلي على المرفأ اللبنانية خلال شهر آب من العام الماضي وبقاء مرفأ بيروت مغلقة أمام الملاحة البحرية، كان لا بد من الانصاف وإجراء مقارنة بين آب من العام الحالي و آب ٢٠٠٥ حيث أظهرت الأرقام التالية:

عدد البواخر: انخفض في آب ٢٠٠٧ الى ١٧٦ باخرة مقابل ٢٠٦ بواخر للشهر عينه من العام ٢٠٠٥، أي بتراجع كبير ونسبته ١٤,٥٦٪.

كميات البضائع: في حين ارتفع مجموع كميات البضائع الى ٤٤٥ ألف طن مقابل ٣٩٣ ألف طن لآب ٢٠٠٥، أي بزيادة كبيرة ونسبتها ١٣,٢٣٪.

عدد الحاويات: سجلت حركة الحاويات في آب ٢٠٠٧ رقماً قياسياً، فبلغ مجموعها ٨٣٨٨٩ حاوية نمطية مقابل ٥١٨١ حاوية، أي بتحسّن كبير قدره ٣٨٧٠٨ حاويات نمطية ونسبته ٨٥,٦٧٪.

السيارات: كما ارتفع مجموع السيارات فبلغ ٣٤٧٣ سيارة مستوردة ومعاد تصديرها بحراً، مقابل ٢٥٠١ سيارة، أي بزيادة كبيرة نسبتها ٣٨,٨٦٪.

الزيادة تنسحب على مجموع الواردات المالية: وانسحبت الزيادة بحركة مرفأ بيروت في آب ٢٠٠٧ على مجموع وارداته المالية التي بلغت ١٤١,١٣٦ مليون دولار مقابل ١٢٢,٢٥٩ مليوناً للشهر نفسه من العام ٢٠٠٥، أي بارتفاع جيد قدره ١٨,٨٧٧ مليون دولار ونسبته ١٥,٤٤٪.

وتوزعت هذه الواردات كالاتي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ٩,٧٩٥ ملايين دولار مقابل ٦,٩٢٨ ملايين لآب ٢٠٠٥، أي بتحسّن ملموس ونسبته ٤١,٣٨٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ١٠٢,٧٤٧ مليار ليرة مقابل ٨١,٠٧٠ ملياراً، اي بارتفاع جيد قدره ٢١,٦٧٧ مليار ليرة ونسبته ٢٦,٧٤٪.

واردات الـ TVA: كما ارتفع مجموع واردات الـ TVA الى ٩٤,٨٩٢ مليار ليرة مقابل ٩٢,٥٦٣ ملياراً، أي بزيادة صغيرة نسبتها ٢,٥٢٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ٣٥٨ مليون ليرة مقابل ٢٢٨ مليوناً، أي بارتفاع كبير قدره ١٣٠ مليون ليرة ونسبته ٥٧٪.

يواصل مرفأ بيروت تحقيق النتائج الجيدة بحركته الإجمالية و وارداته المالية بالرغم من استمرار تقادم الأمانة السياسية وتدهور الأوضاع الأمنية. فقد أظهرت الإحصاءات ان مرفأ العاصمة سجل حركة جيدة و واردات مالية كبيرة في شهر آب (أغسطس) الماضي مقارنة مع تلك المحققة في شهر تموز (يوليو) ٢٠٠٧.

ماذا أظهرت المقارنة لشهري تموز و آب ٢٠٠٧

وأفادت المقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال شهري تموز و آب من العام الحالي الأرقام التالية:

عدد البواخر: تراجع الى ١٧٦ باخرة مقابل ١٨٢ باخرة، أي بانخفاض صغير قدره ٦ بواخر ونسبته ٣,٣٠٪.

كميات البضائع: تراجع مجموعها أيضاً الى ٤٤٥ ألف طن مقابل ٤٦٨ ألف طن، أي بانخفاض صغير قدره ٢٣ ألف طن ونسبته ٤,٩١٪.

وتوزعت كميات البضائع كالاتي:

البضائع الواردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٣٨٢ ألف طن مقابل ٣٩٠ ألف طن أي بانخفاض طفيف قدره ٨ أطنان ونسبته ٢٪.

البضائع اللبنانية المصدرة: تراجع مجموعها أيضاً الى ٦٢ ألف طن مقابل ٧٨ ألف طن أي بانخفاض ملموس قدره ١٦ ألف طن ونسبته ٢٠,٥١٪.

حركة الحاويات: ارتفع مجموعها الى ٨٣٨٨٩ حاوية نمطية مقابل ٨٠٥٠٢ حاوية، اي بتحسّن صغير ونسبته ٤,٢٠٪.

وتوزعت هذه الحركة كالاتي:

الحاويات المستوردة: ارتفع مجموعها الى ٤١٧٣٨ حاوية نمطية مقابل ٤٠٦٦٢ حاوية أي بزيادة صغيرة نسبتها ٢,٦٥٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٤٠٩٥٥ حاوية نمطية مقابل ٣٧٨٨٤ حاوية أي بزيادة مقبولة قدرها ٣٠٧١ حاوية نمطية ونسبتها ٨,١١٪.

وتوزعت الحاويات المستوردة والبالغ مجموعها ٤١٧٣٨ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: انخفض مجموعها الى ١٨٢١٨ حاوية نمطية مقابل ١٨٥٠٦ حاويات، أي بانخفاض نسبتها ١,٥٦٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: ارتفع مجموعها الى ٢٣٤٠٤ حاويات نمطية ملأى وفارغة مقابل ٢٢٠٢٦ حاوية، أي بارتفاع نسبتها ٦,٢٦٪.

كما توزعت الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة والبالغة ٤٠٩٥٥ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: تراجع مجموعها في آب الى ٣٦٤٢ حاوية نمطية مقابل ٤١٦٩ حاوية، أي بانخفاض نسبتها ١٢,٦٢٪.

الحاويات المصدرة فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها الى ١٣٩٣٩ حاوية نمطية مقابل ١٣٠٤٠ حاوية، أي بتحسّن معتدل قدره ٨٩٩ حاوية نمطية ونسبته ٦,٨٩٪.

الحاويات المعاد تصديرها بحراً برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٢٣٣٧٣ حاوية نمطية ملأى وفارغة مقابل ٢٠٦٧٥ حاوية، أي بزيادة جيدة قدرها ٢٦٩٨ حاوية نمطية ونسبتها ١٣,٠٥٪.

تراجع حركة السيارات الى ٣٤٧٣ سيارة

سجلت حركة السيارات في آب تراجعاً، فبلغ مجموعها ٣٤٧٣ سيارة مقابل ٤٨٦٨ سيارة لتموز، أي بانخفاض نسبتها ٢٨,٦٦٪.

وتوزعت حركة السيارات كالاتي:

السيارات المستوردة: بلغ مجموعها ٣٣٤٠ سيارة مقابل ٤٨٢٢ سيارة، اي بتراجع كبير قدره ١٤٩٢ سيارة ونسبته ٣٠,٨٨٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها الى ١٣٣ سيارة، مقابل ٣٦ سيارة، أي بزيادة كبيرة قدرها ٩٧ سيارة ونسبتها ٢٦٩,٤٤٪.

ارتفاع مجموع الواردات الى ١٤١,١٣٦ مليون دولار

وسجلت الواردات المالية في آب زيادة جيدة حيث بلغ مجموعها ١٤١,١٣٦ مليون دولار مقابل ١٣٦,١١٥ مليوناً لتموز بتحسّن نسبتها ٣,٦٩٪.

وتوزعت هذه الواردات كالاتي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ٩,٧٩٥ ملايين دولار مقابل ٩,٣٩٤ ملايين، أي بزيادة صغيرة قدرها ٤٠١ ألف دولار ونسبتها ٤,٢٧٪.

الايواب	أب/٢٠٠٧	تموز/٢٠٠٧	+/-
عدد البواخر	١٧٦ باخرة	١٨٢ باخرة	-٦ بواخر
مجموع البضائع	٤٤٥ ألف طن	٤٦٨ ألف طن	-٢٣ ألف طن
حبوب	٩٨ ألف طن	٧٧ ألف طن	+٢١ ألف طن
محروقات	١٢ ألف طن	٨ ألف طن	+٤ آلاف طن
بضائع عامة	٩٢ ألف طن	١٣٨ ألف طن	-٤٦ ألف طن
بضائع ضمن الحاويات	٢٤٣ ألف طن	٢٤٥ ألف طن	-٢ ألف طن
مجموع الحاويات	٨٣٨٨٩ حاوية نمطية	٨٠٥٠٢ حاوية نمطية	+٣٣٨٨٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٤١٧٣٨ حاوية نمطية	٤٠٦٦٢ حاوية نمطية	+١٠٧٦ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحراً	٤٠٩٥٥ حاوية نمطية	٣٧٨٨٤ حاوية نمطية	+٣٠٧١ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها	١١٩٦ حاوية نمطية	١٩٥٦ حاوية نمطية	-٧٦٠ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٣٤٧٣ سيارة	٤٨٦٨ سيارة	-١٣٩٥ سيارة
سيارات مستوردة	٣٣٤٠ سيارة	٤٨٣٢ سيارة	-١٤٩٢ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٣٣ سيارة	٣٦ سيارة	-٣ سيارة
واردات مرفئية	٩,٧٩٥ مليون دولار	٩,٣٩٤ مليون دولار	+٤٠١ الف دولار
واردات جمركية	١٠٢,٧٤٧ مليار ليرة	٩٢,١٠٧ مليار ليرة	+١٠,٦٤٠ مليارات ليرة
واردات الـ TVA	٩٤,٨٩٢ مليار ليرة	٩٨,٣٨٤ مليار ليرة	-٣,٤٩٢ مليار ليرة
واردات رئاسة الميناء	٣٥٨ مليون ليرة	٥٤١ مليون ليرة	-١٨٣ مليون ليرة
مجموع الواردات ليرات لبنانية	١٩٧,٩٩٧ مليار ليرة	١٩١,٠٣٢ مليار ليرة	+٦,٩٦٥ مليارات ليرة
دولار اميركي	٩,٧٩٥ ملايين دولار	٩,٣٩٤ ملايين دولار	+٤٠١ الف دولار
المجموع العام بعد تحويله الى دولار اميركي	١٤١,١٣٦ مليون دولار	١٣٦,١١٥ مليار دولار	+٥,٠٢١ ملايين دولار

مرفأ بيروت يسجل أرقاماً قياسية بحركته الإجمالية و وارداته المالية

١٥١٧ باخرة، ٣,٤٥٧ مليون طن، ٦٣٤٣١٢ حاوية نمطية ٢٩٠٦٠ سيارة و ١,٠٤٩,٤٣٣ مليار دولار

توزعت كالآتي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: ارتفع مجموعها الى ٢٩٥١٢ حاوية نمطية مقابل ٢٢٩٠٥ حاويات، أي بتحسّن جيد نسبته ٢٨,٨٤٪.

الحاويات برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٧٥٠٨١ حاوية نمطية مقابل ٦٤٣٦٨ حاوية، أي بزيادة ضخمة نسبتها ١٧٢٪.

ارتفع مجموع السيارات الى ٢٩٠٦٠ سيارة

وبلغ المجموع العام للسيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي ٢٩٠٦٠ سيارة مقابل ٢٢٨٢٨ سيارة، أي بتحسّن جيد قدره ٦٢٢٢ سيارة ونسبته ٢٧,٢٤٪.

وتوزعت حركة السيارات كالآتي:

السيارات المستوردة: ارتفع مجموعها الى ٢٨١٠١ سيارة مقابل ٢١٤٩٠ سيارة، أي بزيادة جيدة قدرها ٦٦١١ سيارة ونسبتها ٣٠,٧٦٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٩٥٩ سيارة مقابل ١٣٤٨ سيارة، أي بانخفاض ملموس قدره ٣٨٩ سيارة ونسبتها ٢٨,٨٦٪.

ارتفاع مجموع الواردات المالية الى ١,٠٤٩,٤٣٣ مليار دولار

وأظهرت الإحصاءات ان الحركة الإجمالية الجيدة خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي انسحبت أيضاً على مجموع وارداته المالية حيث بلغ ١,٠٤٩,٤٣٣ مليار دولار مقابل ٧٧٢,٠٠٢ مليون دولار للفترة عينها من العام الماضي، أي بزيادة كبيرة قدرها ٢٧٧,٤٣١ مليون دولار ونسبتها ٣٥,٩٤٪.

وتوزعت هذه الواردات كالآتي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ٧٥,٩٠٢ مليون دولار مقابل ٥٢,٣٩٨ مليوناً، أي بارتفاع كبير قدره ٢٣,٥٠٤ مليوناً ونسبته ٤٤,٨٦٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٦٧٣,٦٧٣ مليون دولار مقابل ٣٥٦,٢٦٣ مليوناً، أي بتحسّن كبير قدره ١٣٩,٣١٠ مليون دولار ونسبته ٣٩٪.

واردات الـTVA: بلغ مجموعها ٤٧٥,٠١٢ مليون دولار مقابل ٣٦١,٢٤٩ مليون دولار، أي بزيادة جيدة ونسبتها ٣١٪.

واردات رئاسة الميناء: ارتفع مجموعها الى ٢,٨٤٦ مليون دولار مقابل ١,٩٩٢ مليون دولار، أي بارتفاع كبير قدره ٨٥٤ ألف دولار ونسبته ٤٢,٨٧٪.

الإبواب	الأشهر الـ٨ الأولى ٢٠٠٧	الأشهر الـ٨ الأولى ٢٠٠٦	+/-
عدد البواخر	١٥١٧ باخرة	١١٦٨ باخرة	٣٤٩+
كميات البضائع	٣,٤٥٧ مليون طن	٢,٦٢٢ مليون طن	٨٣٥+ ألف طن
بضائع مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٢,٨٧٢ مليون طن	٢,١٩٦ مليون ليرة	٦٧٦+ ألف طن
بضائع لبنانية مصدرة	٥٨٥ ألف طن	٤٢٦ ألف طن	١٥٩+ ألف طن
مجموع الحاويات	٦٣٤٣١٢ حاوية نمطية	٣٣٦٥٤٨ حاوية نمطية	٢٩٧٧٦٤+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	١٣٧٣٦١ حاوية نمطية	١٠٠٧١٩ حاوية نمطية	٣٦٦٤٢٤+ حاوية نمطية
برسم الاستهلاك المحلي	١٧٥٠٨١ حاوية نمطية	٦٤٣٦٨ حاوية نمطية	١١٠٧١٣+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٢٩٠٦٠ سيارة	٢٢٨٣٨ سيارة	٦٢٢٢+ سيارة
حاويات مستوردة فارغة	٥٣٨ حاوية نمطية	٩٠٩ حاوية نمطية	٣٧١- حاوية نمطية
حاويات مصدرة ببضائع لبنانية	٢٩٥١٢ حاوية نمطية	٢٢٩٠٥ حاوية نمطية	٦٦٠٧+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة فارغة	١١٤١٥٨ حاوية نمطية	٧٧٩٦٧ حاوية نمطية	٣٦١٩١+ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها	١٧٥٠٨١ حاوية نمطية	٦٤٣٦٨ حاوية نمطية	١١٠٧١٣+ حاوية نمطية
برسم المسافنة	٢٩٠٦٠ سيارة	٢٢٨٣٨ سيارة	٦٢٢٢+ سيارة
مجموع السيارات	٢٨١٠١ سيارة	٢١٤٩٠ سيارة	٦٦١١+ سيارة
سيارات مستوردة	٩٥٩ سيارة	١٣٤٨ سيارة	٣٨٩- سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٢٨١٠١ سيارة	١٣٤٨ سيارة	٣٨٩- سيارة
واردات مرفئية	٧٥,٩٠٢ مليون دولار	٥٢,٣٩٨ مليون دولار	٢٣,٥٠٤+ مليون دولار
واردات جمركية	٦٧٣,٦٧٣ مليون دولار	٣٥٦,٢٦٣ مليون دولار	٣١٧,٤١٠+ مليون دولار
واردات الـTVA	٤٧٥,٠١٢ مليون دولار	٣٦١,٢٤٩ مليون دولار	١١٣,٧٦٣+ مليون دولار
واردات رئاسة الميناء	٢,٨٤٦ مليون دولار	١,٩٩٢ مليون دولار	٨٥٤+ ألف دولار
المجموع العام	١,٠٤٩,٤٣٣ مليار دولار	٧٧٢,٠٠٢ مليون دولار	٢٧٧,٤٣١+ مليون دولار



المهندس جوزف فرحات

مدير ادارة الدراسات في مرفأ بيروت



توفيق لطيف

رئيس الديوان في مرفأ بيروت

حقق مرفأ بيروت خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي أرقاماً قياسية بحركته الإجمالية ومجموع وارداته المالية مقارنة مع تلك المسجلة في الفترة ذاتها من العام الماضي. وكانت هذه النتائج الجيدة متوقعة لأن مرفأ بيروت بقي مغلقاً في شهر آب (أغسطس) من العام الماضي بسبب العدوان الإسرائيلي والحصار البحري الذي استمر من ١٣ تموز (يوليو) الى ٨ أيلول (سبتمبر) ٢٠٠٦، في حين انه سجل نشاطاً مزدهراً انعكس إيجاباً على مجموع وارداته المالية في أيلول من العام الحالي.

كيف كانت حركة المرفأ خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام ٢٠٠٧

عدد البواخر: ارتفع عددها الى ١٥١٧ باخرة مقابل ١١٦٨ باخرة للفترة ذاتها من اعام ٢٠٠٦ أي بارتفاع كبير قدره ٣٤٩ باخرة ونسبته ٢٩,٨٠٪.

كميات البضائع: أفرغت هذه البواخر وشحنت ما مجموعه ٣,٤٥٧ مليون طن مقابل ٢,٦٢٢ مليون طن، أي بتحسّن ملموس نسبته ٣١,٨٤٪.

وتوزعت حركة البضائع كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٢,٨٧٢ مليون طن مقابل ٢,١٩٦ مليون طن، أي بارتفاع كبير ونسبته ٣٠,٧٨٪.

البضائع اللبنانية المصدرة: ارتفع مجموعها ٥٨٥ ألف طن مقابل ٤٢٦ ألف طن، أي بزيادة قدرها ١٥٩ ألف طن ونسبتها ٣٧,٢٢٪.

رقم قياسي لحركة الحاويات: وسجلت حركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام رقماً قيسياً بلغ مجموعها ٦٣٤٣١٢ حاوية مقابل ٣٣٦٥٤٨ حاوية، أي بتحسّن ضخم نسبته ٨٨,٤٧٪.

وتوزعت حركة الحاويات كالآتي:

مجموع الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٢١٥٦١ حاوية نمطية مقابل ١٧١٣٠٨ حاوية أي بارتفاع كبير ونسبته ٨٤,٢١٪.

مجموع الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها الى ٣١٨٧٥١ حاوية مقابل ١٦٥٢٤٠ حاوية، أي بزيادة ضخمة نسبتها ٩٢,٩٥٪.

الحاويات المستوردة

وأظهرت حركة الحاويات المستوردة خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي ان الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي و برسم المسافنة توزعت كالآتي:

الحاويات برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها الى ١٣٧٣٦١ حاوية نمطية مقابل ١٠٠٧١٩ حاوية، أي بتحسّن جيد نسبته ٣٦,٢٨٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٧٧٦٦٢ حاوية نمطية ملأى و فارغة مقابل ٦٩٦٨٠ حاوية، أي بزيادة كبيرة نسبتها ١٥٤,٩٧٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: كما بينت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً ان الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية و برسم المسافنة

مرفأ طرابلس يسجل تراجعاً بحركته الإجمالية و وارداته المالية في آب ٢٠٠٧

٣٧ باخرة، ٦٨٠١٦ طناً، ٢١٦ سيارة و ٤,٩٠١ مليارات ليرة مجموع وارداته المالية

عدد السيارات: سجلت حركة السيارات انخفاضاً كبيراً فبلغ مجموعها ٢١٦ سيارة مقابل ٩٠٧ سيارات، أي بتراجع قدره ٦٩١ سيارة ونسبته ١٨,٧٦٪.

التراجع ينعكس على مجموع الواردات المالية

وانعكس تراجع الحركة الإجمالية في آب الحالي على مجموع الواردات المالية والذي بلغ ٤,٩٠١ مليارات ليرة مقابل ١٣,٠١٥ ملياراً للشهر نفسه من ٢٠٠٥ أي بانخفاض كبير ونسبته ٦٢,٣٤٪. وتوزعت هذه الواردات كالتالي:

الواردات المرفئية: انخفض مجموعها الى ٦٨٣ مليون ليرة مقابل ٧٢٢ مليوناً، أي بتراجع صغير قدره ٤٠ مليون ليرة ونسبته ٥,٥٣٪.

الواردات الجمركية: تراجع مجموعها الى ١,٠٩٤ مليار ليرة مقابل ٦,٤٩٥ مليارات ليرة، أي بانخفاض ضخم ونسبته ٨٣,١٦٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ٣,١٢٤ مليارات ليرة مقابل ٥,٧٩٧ مليارات ليرة، أي بتراجع كبير قدره ٢,٦٧٣ مليار ليرة ونسبته ٤٦,١١٪.

الحركة الإجمالية في الأشهر الـ ٨ الأولى أدنى منها في الفترة ذاتها من العام ٢٠٠٥

وأظهرت حركة مرفأ طرابلس خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي أنها جاءت أدنى بكثير مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام ٢٠٠٥ فقد بينت المقارنة اللاحقة التالية:

عدد البواخر: انخفض عددها الى ٢٨٩ باخرة مقابل ٢٩٣ باخرة، أي بتراجع صغير قدره ٤ بواخر ونسبته ١,٣٦٪.

كميات البضائع: تراجع مجموعها الى ٥٧٥٧٣٨ طناً مقابل ٦١٠٦٢٤ طناً، أي بانخفاض صغير قدره ٣٤٨٨٦ طناً، ونسبته ٥,٧١٪.

عدد الحاويات: انخفض مجموعها أيضاً الى ٤١ حاوية مقابل ٦٥ حاوية أي بتراجع قدره ٢٤ حاوية ونسبته ٣٦,٩٢٪.

عدد السيارات: تراجع مجموعها الى ٢٨٢٨ سيارة مقابل ٣٩١٦ سيارة، أي بانخفاض ملموس قدره ١٠٧٨ سيارة ونسبته ٢٧,٥٣٪.

وتراجع ملموس للواردات المالية

وانعكس تراجع حركة مرفأ طرابلس الإجمالية في الأشهر الثمانية الأولى من ٢٠٠٧ على مجموع وارداته المالية التي بلغت ٧٤,١٦١ مليار ليرة مقابل ٩٦,٠٨٨ ملياراً للفترة ذاتها من ٢٠٠٥ أي بانخفاض كبير نسبيته ٢٢,٨٢٪.

وتوزعت هذه الواردات كالتالي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ٥,٥٣٧ مليارات ليرة مقابل ٥,١٦١ مليارات أي بتحسين معتدل قدره ٣٧٦ مليون ليرة ونسبته ٧,٢٨٪.

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها الى ٢٣,٦٢٦ مليار ليرة مقابل ٢٩,٣٠٩ ملياراً أي بتراجع ضخم قدره ٥,٦٨٣ ملياراً ونسبته ١٩,٣٦٪.

واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها الى ٤٥,٣٦١ مليار ليرة مقابل ٤١,٦١٨ ملياراً، أي بزيادة معتدلة قدرها ٣,٧٤٣ ملياراً ونسبته ٨,٩٩٪.

الإبواب	أب/٢٠٠٧	تموز/٢٠٠٧	+/-
عدد البواخر	٣٧ باخرة	٤٢ باخرة	-٥ بواخر
كميات البضائع	٦٨٠١٦ طناً	٧٨٨٦٠ طناً	-١٠٨٤٤ طناً
عدد الحاويات	-	٤ حاويات	-٤ حاويات
عدد السيارات	٢١٦ سيارة	١٣٤ سيارة	-٨٢ سيارة
الواردات المرفئية	٦٨٣ مليون ليرة	٧٩٩ مليون ليرة	-١١٦ مليون ليرة
الواردات الجمركية	١,٠٩٤ مليار ليرة	٧٤٦ مليار ليرة	-٣٤٨ مليار ليرة
واردات الـ TVA	٣,١٢٤ مليار ليرة	٥,٣٩٩ مليار ليرة	-٢,٢٧٥ مليار ليرة
المجموع العام	٤,٩٠١ مليار ليرة	٦,٩٤٤ مليار ليرة	-٢,٠٤٣ مليار ليرة

الإبواب	أب/٢٠٠٧	أب/٢٠٠٥	+/-
عدد البواخر	٣٧ باخرة	٤٦ باخرة	-٩ بواخر
كميات البضائع	٦٨٠١٦ طناً	١٠٣١٤ طناً	-٣٥٢٩٨ طناً
عدد الحاويات	-	١٠ حاويات	-١٠ حاويات
عدد السيارات	٢١٦ سيارة	٩٠٧ سيارات	-٦٩١ سيارة
الواردات المرفئية	٦٨٣ مليون ليرة	٧٢٣ مليون ليرة	-٤٠ مليون ليرة
الواردات الجمركية	١,٠٩٤ مليار ليرة	٦,٤٩٥ مليار ليرة	-٥,٤٠١ مليار ليرة
واردات الـ TVA	٣,١٢٤ مليار ليرة	٥,٧٩٧ مليار ليرة	-٢,٦٧٣ مليار ليرة
المجموع العام	٤,٩٠١ مليار ليرة	١٣,٠١٥ مليار ليرة	-٨,١١٤ مليار ليرة

يواصل مرفأ طرابلس تسجيل تراجع بحركته الإجمالية مما ينعكس سلباً على مجموع وارداته المالية. فقد أظهرت الإحصاءات ان حركة مرفأ عاصمة الشمال انخفضت في شهر آب عما كانت عليه في شهر تموز المنصرم، وبالتالي تراجع أيضاً مجموع وارداته المالية المتمثلة بالواردات المرفئية والجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA).

ويذكر ان العلاقات المتدهورة بين حكومتى لبنان وسوريا لا تزال تؤثر سلباً على حركة مرفأ طرابلس حيث يعاني شللاً بالبضائع

المستوردة برسم الترانزيت البري الى العراق، في حين تشهد المرفأ السورية ازدهاراً متواصلاً بهذه البضائع. والمعروف ان مرفأ عاصمة الشمال قادر على ان يستعيد دوره المحوري على صعيد الترانزيت البري في حال تمكنت الحكومتان اللبنانية والسورية من إعادة العلاقات الطبيعية بين البلدين، مما يمهّد الطريق لإزالة العراقيل والصعوبات أمام استيراد البضائع برسم الترانزيت البري مجدداً عبر مرفأ طرابلس.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال شهري تموز و آب ٢٠٠٧

وأفادت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس لشهر آب الماضي أنها جاءت أدنى مما كانت عليه في شهر تموز المنصرم. وقد أظهرت المقارنة الأرقام التالية:

عدد البواخر: تراجع مجموعها في آب الى ٢٧ باخرة مقابل ٤٢ باخرة أي بانخفاض ملموس قدره ٥ بواخر ونسبته ١١,٩٠٪.

كميات البضائع: أفرغت هذه البواخر وشحنت ما مجموعه ٦٨٠١٦ طناً مقابل ٧٨٨٦٠ طناً، أي بتراجع كبير قدره ١٠٨٤٤ طناً ونسبته ١٣,٧٥٪.

عدد الحاويات: لا تزال هذه الحركة مشلولة نظراً لعدم وجود خطوط ملاحية منتظمة تربط مرفأ طرابلس بواسطة سفن الحاويات بالمرفأ العالمية.

عدد السيارات: بلغ عددها في آب ٢١٦ سيارة مستعملة مقابل ١٣٤ سيارة لشهر تموز، أي بارتفاع كبير قدره ٨٢ سيارة ونسبته ٦١,١٩٪.

تراجع الحركة ينعكس سلباً على مجموع الواردات المالية

وأظهرت إحصاءات مرفأ طرابلس ان تراجع الحركة الإجمالية في آب انعكس سلباً على مجموع وارداته المالية والذي بلغ ٤,٩٠١ مليارات ليرة، مقابل ٦,٩٤٤ مليارات ليرة لتتراجع أي بانخفاض كبير ونسبته ٢٩,٤٢٪.

وتوزعت هذه الواردات كالتالي:

الواردات المرفئية: انخفض مجموعها الى ٦٨٣ مليون ليرة مقابل ٧٩٩ مليوناً، أي بتراجع ملموس قدره ١١٦ مليون ليرة ونسبته ١٤,٥٣٪.

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها أيضاً الى ١,٠٩٤ مليار ليرة مقابل ٧٤٦ مليون ليرة، أي بتحسين قدره ٣٤٨ مليوناً ونسبته ٤٦,٦٥٪.

واردات الـ TVA: انخفض الى ٣,١٢٤ مليارات ليرة مقابل ٥,٣٩٩ مليارات ليرة، أي بتراجع ضخم نسبيته ٤٢,١٤٪.

حركة مرفأ طرابلس في آب ٢٠٠٧ أدنى منها في آب ٢٠٠٥

والمقارنة الواقعية بحركة مرفأ طرابلس المسجلة في آب ٢٠٠٧ تفرض اجراءها مع آب ٢٠٠٥، لأن مرفأ طرابلس كان مقلداً ومغلقاً أمام الملاحة البحرية في آب ٢٠٠٦ بسبب العدوان الإسرائيلي والحصار البحري.

وأظهرت هذه المقارنة ان الحركة الإجمالية لمرفأ طرابلس في آب من العام الحالي جاءت أدنى مما كانت عليه في الشهر ذاته من العام ٢٠٠٥. فقد بينت هذه المقارنة الأرقام التالية:

عدد البواخر: تراجع مجموعها في آب الى ٢٧ باخرة مقابل ٤٦ باخرة، أي بانخفاض ملموس قدره ٩ بواخر ونسبته ١٩,٦٥٪.

كميات البضائع: انخفض مجموعها أيضاً الى ٦٨٠١٦ طناً مقابل ١٠٨٣١٤ طناً، أي بتراجع ضخم قدره ٤٠٢٩٨ طناً ونسبته ٣٧,٢٠٪.

عدد الحاويات: لم يسجل تداول أي حاوية في آب ٢٠٠٧ مقابل ١٠ حاويات للشهر عينه من العام ٢٠٠٥.

المرفأ يسجل رقماً قياسياً جديداً ويتداول ٨٣٨٨٩ حاوية نمطية

الوكالات الفاعلة تتشبت بالمراتب الأمامية وMSC الأولى بالاستيراد والتصدير

حاوية، أي بارتفاع جيد قدره ٧٦ حاوية ونسبته ١٨,٤٥٪.
- وراوحت مجموعة مينز مكانها في المرتبة الخامسة بتحميلها ٢١٤ حاوية نمطية مقابل ٢٣٩ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٠,٤٦٪.

ارتفاع مجموع حركة المسافنة الى ٤٦٧٧٧ حاوية نمطية

وأفادت حركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت ان مجموع الحاويات برسم المسافنة المفرغة والمعاد تصديرها برحاً ارتفع في آب الماضي الى ٤٦٧٧٧ حاوية نمطية ملأى وفارغة مقابل ٤٢٧٠١ حاوية نمطية لشهر تموز المنصرم، أي بزيادة معتدلة قدرها ٤٠٧٦ حاوية نمطية ونسبتها ٩,٥٥٪.

وتوزعت حركة المسافنة في شهر آب الماضي على الشكل التالي:

- احتفظت وكالة MSC (لبنان) كعادتها بالمرتبة الأولى مسجلة تداول ٣٣٠٤٥ حاوية نمطية مقابل ٢٦٤٨٤ حاوية نمطية لشهر تموز المنصرم، أي بزيادة جيدة قدرها ٦٥٦١ حاوية نمطية ونسبتها ٢٤,٧٧٪.

- كما بقيت ميريت شيبينغ في المرتبة الثانية بتعاملها مع ١٣٧٠٠ حاوية نمطية برسم المسافنة مقابل ١٦٠٤٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٤,٦٣٪.

- بينما بلغت حصة الوكالات السياحية من حركة المسافنة ٣٢ حاوية نمطية مقابل ١٧٠ حاوية لشهر تموز أي بانخفاض كبير ونسبته ٨١,١٨٪.

- أما عدد الحاويات التي أعيد تستيفها على متن البواخر فانخفض الى ١١٩٦ حاوية نمطية مقابل ١٩٥٦ حاوية أي بتراجع كبير ونسبته ٣٨,٨٥٪.

استمر مرفأ بيروت بتسجيل الأرقام القياسية بحركة الحاويات التي يتداولها شهرياً غير مكترث بالأوضاع السياسية والأمنية المضطربة التي تعيشها البلاد منذ أشهر عدة .

فقد أظهرت الإحصاءات ان المرفأ حقق نتائج جيدة بحركة الحاويات خلال شهر آب (أغسطس) الماضي حيث ارتفع مجموعها الى ٨٣٨٨٩ حاوية نمطية مقابل ٨٠٥٠٢ حاوية لشهر تموز (يوليو) المنصرم، أي بتحسين صغير قدره ٣٣٨٧ حاوية نمطية ونسبته ٤,٢١٪.

وتوزعت هذه الحركة كالاتي:

حاويات مستوردة: بلغ مجموعها ٤١٧٢٨ حاوية نمطية مقابل ٤٠٦٦٢ حاوية لشهر تموز، أي بارتفاع صغير نسبته ٢,٦٥٪.

حاويات مصدرة ومعاد تصديرها برحاً: ارتفع مجموعها أيضاً الى ٤٠٩٥٥ حاوية نمطية مقابل ٣٧٨٨٤ حاوية، أي بزيادة مقبولة نسبتها ٨,١١٪.

وتوزعت الحاويات المستوردة كالاتي:

الحاويات برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٨٢١٨ حاوية نمطية مقابل ١٨٥٠٦ حاويات، أي بتراجع صغير نسبته ١,٥٦٪.

حاويات مستوردة برسم المسافنة: ارتفع مجموعها الى ٢٢٤٠٤ حاويات نمطية مقابل ٢٢٠٢٦ حاوية أي بتحسين ونسبته ٦,٢٦٪.

الوكالات الفاعلة تتشبت بالمراتب الأمامية

وأظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغ مجموعها ١٨٢١٨ حاوية نمطية ان الوكالات الفاعلة تتشبت بالمراتب الأمامية ذاتها التي كانت تتربع عليها في شهر تموز المنصرم.

- فوكالة MSC (لبنان) احتفظت كالعادة بالمرتبة الأولى مؤمنة تفريغ ٥٩٥١ حاوية نمطية مقابل ٤٥١٨ حاوية، أي بزيادة ضخمة نسبتها ٣١,٧٢٪.

- كما بقيت وكالة ميريت شيبينغ محتلة المرتبة الثانية بتزليلها ٣٧٢ حاوية نمطية مقابل ٤٤٨٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٧٪.

- بينما استطاعت سي لاين التقدم من المرتبة الرابعة الى الثالثة باستيرادها ٢٤٩١ حاوية نمطية مقابل ٢١٦٣ حاوية، أي بارتفاع جيد ونسبته ١٥,١٦٪.

- في حين تراجعت MAERSK (لبنان) من المرتبة الثالثة الى الرابعة بتفريغها ٢٠٧٣ حاوية نمطية مقابل ٢٩٧٦ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٠,٣٤٪.

- وكانت المرتبة الخامسة من نصيب مجموعة مينز أيضاً بتزليلها ١٤٤٢ حاوية نمطية مقابل ١٨٨٨ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٣,٦٢٪.

وتوزعت الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برحاً والبالغ مجموعها ٤٠٩٥٥ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: انخفض مجموعها الى ٣٦٤٣ حاوية نمطية مقابل ٤١٦٩ حاوية، أي بتراجع نسبته ١٢,٦٢٪.

الحاويات برسم المسافنة: ارتفع مجموعها الى ٢٣٢٧٢ حاوية نمطية مقابل ٢٠٦٧٥ حاوية، أي بزيادة جيدة نسبتها ١٣,٠٥٪.

MSC تستعيد الأولى بالتصدير

وأظهرت حركة الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية والبالغ عددها ٣٦٤٣ حاوية نمطية ان الوكالات الفاعلة احتفظت بالمراتب عينها التي كانت تحتلها في تموز باستثناء MSC (لبنان) التي استعادت المرتبة الأولى في آب بتصديرها ١٠١٤ حاوية نمطية مقابل ١٠٨٢ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٦,٢٨٪.

- بينما تراجعت وكالة MAERSK (لبنان) من المرتبة الأولى الى الثانية بشحنها ٨٨٥ حاوية نمطية مقابل ١٢٧٧ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣٠,٧٠٪.

- في حين احتفظت وكالة ميريت شيبينغ بالمرتبة الثالثة بتحميلها ٨٢٩ حاوية نمطية مقابل ٨٢٢ حاوية، أي بتحسين نسبته ٠,٨٥٪.

- كما بقيت سي لاين في المرتبة الرابعة بتصديرها ٤٨٨ حاوية نمطية مقابل ٤١٢

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	AUGUST 07	JULY 07	+/-
1- MSC (LEBANON)	5951	4518	+1433
2- MERIT SHIPPING AGENCY	3724	4487	-763
3- SEALINE GROUP	2491	2163	+328
4- MAERSK (LEBANON)	2073	2976	-903
5- METZ GROUP	1442	1888	-446
6- TOURISM & SHIP SERVICES	1105	652	+453
7- GEZAIYR TRANSPORT	412	468	-56
8- LOTUS SHIPPING	364	358	+6
9- EDOUARD CORDAHI	320	570	-250
10- FAST AGENCY	254	267	-13
11- HENRY HEALD & CO	68	35	+33
12- GLOBE SHIPPING	8	-	+8
13- MEDCONRO SHIPPING SERVICES	6	-	+6
14- AKAK MARINE CO.	0	91	-91
14-GULF AGENCY	0	30	-30
14- TRANSOFFICE	0	3	-3
TOTAL IMPORT LOCAL MARKET FULL (TEU)	18218	18506	-288
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	116	130	-14
TOTAL IMPORT TRANSHIP FULL (TEU)	16928	18785	-1857
TOTAL IMPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	6476	3241	+3235
TOTAL GENERAL (TEU)	41738	40662	+1076

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	AUGUST 07	JULY 07	+/-
1- MSC (LEBANON)	1014	1082	-68
2- MEARSK (LEBANON)	885	1277	-392
3- MERIT SHIPPING AGENCY	829	822	+7
4- SEALINE GROUP	488	412	+76
5- METZ GROUP	214	239	-25
6- EDOUARD CORDAHI	97	104	-7
7- TOURISM & TRANS. SERV	63	56	+7
8- GEZAIYR TRANSPORT	39	86	-47
9- FAST AGENCY	10	20	-10
10- LOTUS SHIPPING	4	35	-31
11- AKAK MARINE CO	0	19	-19
11- HENRY HEALD & CO	0	16	-16
11- TRANSOFFICE	0	1	-1
TOTAL EXPORT LEBANESE CARGO (TEU)	3643	4169	-526
TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)	13939	13040	+899
TOTAL EXPORT TRANSHIP FULL (TEU)	19292	16256	+3036
TOTAL EXPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	4081	4419	-338
TOTAL GENERAL EXPORT	40955	37884	+3071

حركة السيارات تراجع في آب الى ٣٤٧٣ سيارة بعد تحقيقها الرقم الأكبر في تموز الماضي

تغييرات صغيرة في المراتب الأمامية: ليفانت تحتفظ بالأولى وتوريسم بالثانية

الأولى في تموز المنصرم أي ما نسبته ٤١, ٧٨٪ من المجموع العام للسيارات المستوردة والبالغ ٤٨٣٢ سيارة، أي بانخفاض كبير قدره ٧٣٧ سيارة ونسبته ١٩, ٤٥٪.

وتراجع عدد السيارات الجديدة الى ١٦٥٠ سيارة

وتراجع عدد السيارات الجديدة المستوردة فبلغ ١٦٥٠ سيارة، أي ما نسبته ٤٩, ٤٠٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٣٣٤٠ سيارة، مقابل ٢٣٢٤ سيارة جديدة لتموز أي ما نسبته ٤٨, ١٠٪ من مجموع السيارات المستوردة البالغ ٤٨٣٢ سيارة، أي بانخفاض قدره ٦٧٤ سيارة ونسبته ٢٩, ٠٪.

ارتفاع عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات الى ١١٧٨ سيارة

ولم ينعكس تراجع حركة السيارات المستوردة في آب على السيارات المستوردة ضمن الحاويات، فارتفع مجموعها الى ١١٧٨ سيارة، أي ما نسبته ٣٥, ٢٧٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٣٣٤٠ سيارة، مقابل ١١١٠ سيارات جديدة مشحونة ضمن الحاويات لتموز، أي ما نسبته ٢٢, ٩٧٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٤٨٣٢ سيارة، أي بارتفاع نسبته ٦, ١٣٪.

حركة السيارات في آب ٢٠٠٧ أكبر منها في آب ٢٠٠٥

ولكي تكون المقارنة منصفة لا بد من أن تجرى بين آب ٢٠٠٧ وآب ٢٠٠٥ لأنه في شهر آب ٢٠٠٦ كان مرفأ بيروت مغلقاً أمام الملاحة البحرية بسبب الحصار البحري الإسرائيلي. فقد أظهرت هذه المقارنة أن حركة السيارات المستوردة والمعاد تصديرها بحراً في آب من العام الحالي بلغت ٣٤٧٣ سيارة مقابل ٢٥٠١ سيارة للشهر عينه من العام ٢٠٠٥، أي بزيادة جيدة قدرها ٩٧٢ سيارة ونسبتها ٣٨, ٨٦٪. وتوزعت هذه الحركة كالتالي:

حركة السيارات المستوردة: ارتفع مجموعها الى ٣٣٤٠ سيارة في آب من العام الحالي مقابل ٢٤٣٤ سيارة للشهر نفسه من العام ٢٠٠٥، أي بتحسن كبير قدره ٩٠٦ سيارات ونسبته ٣٧, ٢٢٪.

حركة السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها أيضاً الى ١٣٣٣ سيارة مقابل ٦٧٠ سيارة، أي بزيادة نسبته ٩٨, ٥١٪.

ارتفاع عدد السيارات المسجلة الى ١١٩٨٤ سيارة

خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام ٢٠٠٧

من جهة أخرى، أظهرت أرقام جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان ارتفاع عدد السيارات الجديدة المسجلة خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي الى ١١٩٨٤ سيارة مقابل ١١٦٢٤ سيارة للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بزيادة صغيرة قدرها ٣٦٠ سيارة ونسبتها ٣, ١٠٪.

وتصدرت سيارة NISSAN المرتبة الأولى على صعيد السيارات الجديدة المسجلة في لبنان خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي فبلغ مجموعها ٢٢٢٠ سيارة، تلتها سيارة TOYOTA في المرتبة الثانية بـ ١٦٩٤ سيارة. وكانت المرتبة الثالثة من نصيب سيارة KIA، ثم على التوالي: PEUGEOT و RENAULT و HONDA و HYUNDAI و CHEVROLET.

NAME OF SHIPPING AGENCY	AUGUST 07	JULY 07	+/-
1- LEVANT SHIPPING AGENCY	964	1561	-597
2- TOURISM & SHIP SERVICES	705	592	+113
3- GLOBE SHIPPING	637	315	+322
4- MEDCONRO SHIPSERVICES	336	479	-143
5- MERIT SHIPPING AGENCY	227	283	-56
6- MSC (LEBANON)	183	63	+120
7- EDOUARD CORDAHI	93	259	-166
8- METZ GROUP	63	36	+27
9- MUNDIAL LINE	62	-	+62
10- HENRY HEALD & CO	57	519	-462
11- FAST AGENCY	13	181	-168
12- BARDAWIL SHIPPING	0	323	-323
12- LEBANESE INT'L SHIPPING	0	85	-85
12- SEALINE GROUP	0	136	-136
TOTAL IMPORT (AUTOS)	3340	4832	-1492
TOTAL REEXPORT (BY SEA) AUTOS	133	36	+97
TOTAL GENERAL (AUTOS)	3473	4868	-1395



جيبلي خوري

TOURISM & SHIP SERVICES



انطوان خياط

LEVANT SHIPPING AGENCY

لم تتمكن حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال شهر آب (أغسطس) الماضي أن تحافظ على نشاطها المزدهر الذي كانت حققته في شهر تموز (يوليو) المنصرم والذي كان الأكبر هذا العام. لكن هذا التراجع يعتبر طبيعياً في ظل الظروف الإستثنائية الصعبة التي تمر بها البلاد.

تراجع حركة السيارات الى ٣٤٧٣ سيارة

فقد أظهرت الإحصاءات أن مرفأ بيروت سجل تداول ٣٤٧٣ سيارة في شهر آب مقابل ٤٨٣٢ سيارة لشهر تموز، أي بانخفاض كبير ونسبته ٢٨, ٦٦٪. وتوزعت هذه الحركة كالتالي:

حركة السيارات المستوردة: انخفض مجموعها الى ٣٣٤٠ سيارة مقابل ٤٨٣٢ سيارة، أي بتراجع قدره ١٤٩٢ سيارة ونسبته ٣٠, ٨٨٪.

حركة السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها الى ١٣٣٣ سيارة مقابل ٦٧٠ سيارة، أي بتحسن كبير قدره ٩٧٠ سيارة ونسبته ٢٧, ٠٪.

تغييرات صغيرة في المراتب الأمامية

ليفانت تحتفظ بالأولى وتوريسم بالثانية

وبينت حركة السيارات المستوردة في مرفأ بيروت خلال شهر آب الماضي والبالغة ٣٣٤٠ سيارة أن تغييرات صغيرة طرأت على أسماء الوكالات التي احتلت المراتب الأمامية. فوكالة ليفانت شيبينغ تمكنت للشهر الثالث على التوالي من الاحتفاظ بالمرتبة الأولى مسجلة تفرغ ٩٦٤ سيارة مشحونة من الشرق الأقصى وأميركا الشمالية مقابل ١٥٦١ سيارة، أي بانخفاض ضخم قدره ٥٩٧ سيارة ونسبته ٣٨, ٢٤٪.

كما بقيت وكالة TOURISM & SHIPPING للشهر الثاني على التوالي محتفظة بالمرتبة الثانية بتزليلها ٧٠٥ سيارات محملة ضمن حاويات من مرفأ عدة عالمية مقابل ٥٩٢ سيارة، أي بتحسن جيد نسبته ١٩, ٠٩٪.

بينما استطاعت وكالة غلوب شيبينغ من التقدم من المرتبة السادسة الى الثالثة باستيرادها ٦٣٧ سيارة من مرفأ الادرياتيكي وشرق المتوسط مقابل ٣١٥ سيارة، أي بزيادة كبيرة قدرها ٣٢٢ سيارة ونسبتها ١٠٢, ٢٢٪.

وحافظت وكالة مديكونرو شيبينغ على المرتبة الرابعة للشهر الثاني على التوالي بتزليلها ٣٣٦ سيارة مشحونة من مرفأ أوروبا الشمالية وشرق المتوسط مقابل ٤٧٩ سيارة أي بانخفاض نسبته ٢٩, ٨٥٪.

في حين تقدمت وكالة ميريت شيبينغ من المرتبة السابعة الى الخامسة بتفريغها ٢٢٧ سيارة مقابل ٢٨٣ سيارة، أي بتراجع نسبته ١٩, ٧٩٪.

كما تقدمت وكالة MSC (لبنان) من احدى المراتب الأخيرة الى السادسة بتزليلها ١٨٣ سيارة مشحونة ضمن حاويات من مرفأ عالمية عدة مقابل ٦٣ سيارة، أي بزيادة جيدة قدرها ١٢٠ سيارة ونسبتها ١٩٠, ٤٨٪.

تراجع حصة الوكالات الست الأولى الى ٣٠٥٢ سيارة

وانسحب التراجع بحركة السيارات المستوردة على حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى في آب والتي بلغت ٣٠٥٢ سيارة أي ما نسبته ٩١, ٣٨٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٣٣٤٠ سيارة، مقابل ٣٧٨٩ سيارة حصة الوكالات الست

الفطيم للسيارات تطرح «إف جي كروزر» الرياضية من تويوتا



سيارة FJ CRUISER

طرحت شركة الفطيم للسيارات، الموزع الحصري الوحيد لسيارات تويوتا في دولة الإمارات، أحدث سيارة رياضية متعددة الاستخدامات (SUV) لتتنضم الى تشكيلة تويوتا رائدة السوق، وهي سيارة «إف جي كروزر» (FJ CRUISER).

وانضم سايمون فريث، المدير الإداري الجديد للفطيم للسيارات، وتوني بارلو مدير عام المبيعات والتسويق، الى العديد من ممثلي وسائل

الإعلام في دولة الإمارات الذين حضروا مراسم طرح السيارة الجديدة. وخلال المناسبة، ألقى فريث كلمة علق فيها على أبرز الأنشطة التجارية الأخيرة قائلاً: «لقد كان ٢٠٠٦ عاماً في غاية الأهمية لعلامة تويوتا والفطيم للسيارات. لقد طرحنا العديد من السيارات الجديدة الحائزة على الجوائز، ومن بينها سيارات كامري وياريس سيدان وأوريون V6 وراف فور وبريفيا الجديدة. وقد ساهمت إضافة هذه الموديلات الخمسة الجديدة في تحقيقنا أداء مميزاً على صعيد المبيعات خلال عام ٢٠٠٦، حيث ارتفعت مبيعات تويوتا بنسبة ٢٥ في المئة بالمقارنة مع عام ٢٠٠٥». وأضاف: «كما استمر طلب العملاء القوي على سياراتنا خلال عام ٢٠٠٧ الحالي. ويسرني ان أعلن انه خلال الثمانية أشهر الأولى من هذا العام ارتفعت مبيعات تويوتا بنسبة ٢٩٪ مقارنة مع الفترة نفسها من العام الماضي.

حصرت انتاجها بـ ٧٧٧ نموذجاً

«بورشه» تطرح «كايمن اس» في الأسواق بدءاً من تشرين الثاني المقبل

من المنتظر ان تطرح شركة بورشه الالمانية طراز كايمن اس 'Porsche Design Edition 1' في الاسواق خلال شهر تشرين الثاني (نوفمبر) المقبل في سلسلة خاصة وبإصدار محدود. وزود هذا الطراز بتجهيزات الرفاهية والاناقة من خلال الجلد الاسود والتفاصيل المنسجمة مع اقراص العادات وتصميمها الجذاب. كذلك زودت السيارة، التي ينخفض هيكلها نحو ١٠ ملليمترات مقارنة بالنسخة العادية، بنظام بورشه للتحكم الفعال بال تعليق المتوافر كتجهيز قياسي، والذي يتحكم بطريقة فاعلة بصلاية ممتصات الصدمات ويوفر وضعية رياضية خاصة يمكن تفعيلها بكبسة زر لتعطي احساساً حقيقياً بقيادة ديناميكية ورياضية، تؤكد عجلات بقياس ١٩ بوصة. وتمنح كايمن اس Porsche Design Edition 1 مظهرها لافتاً يتعزز من خلال اطارات المحور الامامي بحجم ZR 19 235/35 والخلفي بحجم ZR 19 265/35.

يشار الى ان بورشه ديزاين ستوديو اسسها فرديناند الكسندر بورشه، واصبحت سريعاً اسماً عالمياً متفوقاً للتصميم الصناعي والمواد الفاخرة والمستوى العالي من الاداء والجمال.

وعلى صعيد آخر، قررت شركة بورشه حصر انتاج كايمن اس Porsche Design Edition 1 بنحو ٧٧٧ سيارة فقط، وستتميز كل منها من خلال الملصق الموجود على غطاء حجرة القفازات. اما اسواق منطقة الشرق الاوسط فستستلم كايمن اس بلمسات Porsche Design Edition 1 الحصرية في كانون الثاني (يناير) المقبل.

NISSAN تؤسس ثلاث شركات بالتعاون مع «أشوك ليلاند»



وقعت شركة «نيسان» Nissan موتور المحدودة و«أشوك ليلاند» اتفاقاً مبدئياً لتأسيس ثلاث شركات متخصصة ضمن مبادرة مشتركة لتعزيز أعمال تصنيع المركبات التجارية الخفيفة.

وقال **أندي بالمر**، نائب الرئيس ورئيس وحدة المركبات التجارية الخفيفة في «نيسان»: «بعد تحقيق أهدافها قبل عام كامل من الموعد المقرر، ستركز وحدة المركبات التجارية الخفيفة على تعزيز وجودها في السوق الهندية لأهميتها. ولهذا تسعدنا الشراكة مع أشوك ليلاند التي نرى فيها الشريك المثالي لتعزيز هذا النمو والوجود». إضافة الى ذلك، يدرس الطرفان آفاق التعاون في مجال المبيعات والتوزيع. ويشمل هذا التعاون إمكانية استفادة «نيسان» من شبكة الموزعين التابعة لأشوك ليلاند في الهند واستفادة أشوك ليلاند من شبكات نيسان للتوزيع عدد من أسواق التصدير خارج الهند.

غصن: نتج «رينو» رخيصة للأسواق الناشئة

قال **كارلوس غصن** الرئيس التنفيذي لشركة رينو الفرنسية لصناعة السيارات ان شركته تعتمد انتاج سيارة رخيصة للأسواق الناشئة مثل الهند والصين والبرازيل، ولكنها ما زالت تدرس افضل سبل انتاج هذه السيارة. وتعتمد الشركة التي يوجد مقرها في فرنسا انتاج سيارة لا يزيد ثمنها عن ٣٠٠٠ يورو (٥٠٠٠ دولار). وأوضح **غصن** للصحافيين قبيل مشاركته في معرض فرانكفورت الدولي للسيارات «ان انتاج مثل هذه السيارة ذو جدوى اقتصادية، ولكننا لا نعرف كيف يمكن تصنيعها بعد».

«بي ام دبليو» تقاضي شركة صينية قادت طراز X5

تعتمد شركة «بي ام دبليو» الألمانية للسيارات رفع دعوى قضائية لمنع بيع سيارة صينية «مستنسخة» من سيارتها الجديدة «اكس فايف» رباعية الدفع. وأكد المتحدث باسم الشركة في ميونيخ صحة تقرير نشرته مجلة «أوتوموبيل فوخه» الأسبوعية للسيارات، وقال: «إننا بدأنا إجراء قانونياً، ذلك ان هناك دليلاً على ان سيارة «شوانجهو ان سي إي أو» سوف يتم طرحها للبيع.

ألمانيا تعتمد فرض غرامات على السيارات الملوثة للبيئة سنة ٢٠١٢

تعتمد ألمانيا، أكبر دولة منتجة للسيارات في أوروبا، فرض غرامات اعتباراً من سنة ٢٠١٢ على شركات التصنيع التي لا تخفض انبعاثات ثاني اوكسيد الكربون الصادرة عن سياراتها. ويأتي التحذير نفيًا لتقارير ذكرت ان برلين تؤيد نظاماً لتبادل الانبعاثات الذي سيسمح للشركات المنتجة للسيارات الكبيرة والقوية بشراء حصص الانبعاثات المخصصة لشركات اخرى تقوم بإنتاج سيارات صغيرة. وقالت المصادر أيضاً ان برلين تقاوم ضغوطاً من شركات السيارات لتأجيل العمل بخفض الانبعاثات الى سنة ٢٠١٥.

تحويل فندق رويال مونصو الى شركة مساهمة مغفلة وانتخاب عثمان العائدي رئيساً للمجموعة

لم تنجح كل المحاولات لإقفال فندق رويال مونصو وانتزاع ملكيته من المهندس عثمان العائدي الذي استطاع، بما له من قدرات ومكانة لدى المستثمرين العرب والاجانب المقربين منه، ان يحول شركته الى شركة مساهمة مغفلة تضم خيرة المساهمين المليئين بحيث وفر رأسمالا كبيرا مكنه من تجديد كل ما يحتاج الى تجديد تأميناً لرخاء وراحة زبائنه الذين هم من نخبة رواد الفنادق الفخمة.



عثمان العائدي

رئيس مجموعة رويال مونصو

الهيئة العامة للمجموعة اختارت

عثمان العائدي رئيساً لها لمدة خمس سنوات قابلة للتجديد.

فمن يزور رويال مونصو حالياً يشهد ما طرأ عليه من تطور زاده روعة وأناقة.

«ماليا هولدنغ» ومجموعة فنادق روتانا تعلنان عن مشروع فندق في أربيل جاء صراف: الشراكة مع روتانا خيار طبيعي

سليم الزير: انجاز اتنا تزيدنا قوة وتكرس مكانتنا الرائدة

اعلنت شركتنا «ماليا هولدنغ» اللبنانية و«فنادق روتانا» عن توقيع اتفاق ادارة فندق من خمسة نجوم في مدينة اربيل الواقعة في اقليم كردستان العراق. وسيضم الفندق ٢٠٥ غرف بكلفة ٥٥ مليون دولار وهو واحد من مجموعة مشاريع تطلقها شركة «ماليا



من اليسار: الصراف والزير يتبادلان عقد الاتفاق

هولدنغ» عبر شركة «هوتيل لاين» المتخصصة في الاستثمارات السياحية.

وعقد في المناسبة مؤتمر صحافي في فندق جفينور روتانا في بيروت حيث قدم رئيس مجموعة «ماليا هولدنغ» جاك الصراف والرئيس التنفيذي لشركة «فنادق روتانا» سليم الزير نبذة عن المشروع ومقومات الاتفاق ما بين الشركتين الرائدتين. وكشف صراف عن نظرة «ماليا» المستقبلية وتطلعاتها الى «التوسع الاستراتيجي نحو الخارج سعياً للإفادة من فرص الاستثمار المتوافرة في المنطقة»، واصفا الشراكة مع شركة فنادق روتانا بـ «الخيار الطبيعي» نظراً الى الخبرة الطويلة والصدقية الكبيرة التي تتمتع بها هذه المجموعة في ادارة الفنادق.

وسيتيم بناء فندق روتانا في اربيل على قطعة ارض مميزة تبلغ مساحتها ٢٠ الف متر مربع، مواجهة لحديقة عامة كبيرة وواقعة بين قصر المؤتمرات ومركز اربيل للمعارض. وازضافة الى غرفه الـ ٢٠٥ سيضم الفندق مطاعم وصلات رياضية عدة وحوض سباحة. بدوره اثنى الرئيس التنفيذي لشركة فنادق روتانا سليم الزير على الشراكة مع مجموعة «ماليا»، متحدثاً عن انجازات فنادق «روتانا»، فسنة بعد سنة، تزداد فنادق روتانا قوة وهي تكرس مكانتها كرائدة في مجال ادارة الفنادق في العالم العربي. وازضاف: «مشروع اربيل يدخل ضمن رؤيتنا الاستراتيجية بأن يكون لنا حضور في مدن الشرق الاوسط الكبرى كافة، وهو هدف نحن في طريقنا الى تحقيقه عبر خطة عملنا المدروسة والبعيدة المدى».

الطيران العماني كرم مكاتب السفر والسياحة في كراون بلازا

لبى العديد من مسؤولي مكاتب السياحة والسفر في لبنان دعوة الطيران العماني الى حفل اقيم في فندق كراون بلازا - الحمراء. وكان في مقدم الحضور سفير سلطنة عمان محمد الجزمي وأركان السفارة. وللمناسبة ألقى المدير الاقليمي للشركة الناقل الوحيد للسلطنة عبد الله زنتوت كلمة عدد فيها البرامج المعدة للتنفيذ، من حيث شراء طائرات جديدة وفتح خطوط الى عدد من المدن الاوروبية والشرق الاوسط وشرق آسيا. تخلل الحفل برنامج فني واختتم بتوزيع شهادات ودروع على المكاتب التي تميزت بمبيعاتها مع الطيران العماني خلال عامي ٢٠٠٥ و٢٠٠٦.



من اليمين: القائم بالاعمال في سفارة سلطنة عمان في لبنان سعيد البراشدي، سفير سلطنة عمان في لبنان محمد بن خليل الجزمي والمدير الاقليمي / لبنان - الطيران العماني والسيد عبدالله زنتوت



من اليمين: القائم بالاعمال في سفارة سلطنة عمان في لبنان سعيد البراشدي، سفير سلطنة عمان في لبنان محمد بن خليل الجزمي والمدير الاقليمي / لبنان - الطيران العماني والسيد عبدالله زنتوت

جائزة "SHOW WE CARE" لكراون بلازا - عمان



صورة تذكارية

نال فندق كراون بلازا - عمان جائزة ... "SHOW WE CARE" التي نظمتها شبكة فنادق انتركونتيننتال تحت عنوان: IHG WINNING WAYS JIGSAW كعربون امتنان لدعمه قرية SOS في العاصمة الاردنية، ودعوة أمهاتها وأطفالها الى حضور فعاليات هذا الحدث والذي تخلله تبني الفندق لإحدى عائلاتهما.

نقابة الصحافة اللبنانية كرّمت فيصل المتلقم



من اليمين الزملاء: رفيق خوري، حسين قطيش، جورج السكاف، الياس عون، المكرّم فيصل المتلقم، النقيب محمد بعلبكي وعبد الكريم الخليل

كرّمت نقابة الصحافة اللبنانية مدير المكتب الاعلامي في سفارة الكويت فيصل المتلقم بمناسبة انتهاء مهمته الاعلامية في لبنان، فقدمت له خلال مأدبة غداء اقامتها على شرفه في مطعم فينيسيان درع النقابة تقديرا لما قدمه من خدمات لقطاع الاعلام في لبنان.

«لبنان بلد آمن» حملة اعلانية جديدة لوزارة السياحة

عقدت وزارة السياحة مؤتمرا صحافيا في مقر الوزارة اطلقت خلاله حملتها الاعلانية تحت عنوان «لبنان بلد آمن». وتم عرض فيلم أعدته شركة «ايمباكت بي بي دي او - بيروت» صور بعفوية يحرك مشاعر اللبنانيين ويشجعهم للقدوم الى بلدهم ليكونوا في احضان محبيهم. وفي كلمة لمدير عام وزارة السياحة ندى السردوك قالت فيها: «بالرغم من الاجواء العامة الضاغطة، فإننا في وزارة السياحة نسعى من خلال حملاتنا الاعلامية الى ابقاء صورة لبنان كوجهة سياحية مميزة في أذهان محبيه». مشيرة الى «ان الفكرة غير تقليدية، اردنا بها الشفافية والمصادقية والتوجه بها اولا الى اللبنانيين المقيمين والمغتربين، ومن ثم الى الاخوة العرب والزوار من جميع انحاء العالم».

مجموعة عوده تهتم بمشاريع لبنان الانمائية



موريس سيدي
نادي روتاري بيروت



ريمون عوده
بنك عوده

يبيد اركان مجموعة عوده سردار اهتمامهم بالمشاريع الانمائية التي يتم تنفيذها في لبنان عامة وفي منطقة الشمال بخاصة (طرابلس). وإثباتا لاهتمامهم قام رئيس المجموعة ريمون عوده بزيارة لغرفة التجارة والصناعة والزراعة في طرابلس حيث استمع من اركانها الى شروح تتعلق بكل المشاريع الانمائية. وأعرب عوده عن تقديره واعجابيه بما تحققه غرفة الشمال من مشاريع متطورة وحديثة من شأنها ان تعزز مكانتها ودورها، مؤكدا استمرار دعم غرفة طرابلس والشمال في مختلف مشاريعها لما في ذلك من مردود ايجابي يتحقق لمصلحة المجتمع المدني بكل شرائحه الثقافية والفنية والاقتصادية والاجتماعية والمهنية.

سد شبروح

من جهة ثانية، قام وفد من نادي روتاري بيروت، برئاسة موريس سيدي احد اركان مجموعة عوده سردار، بجولة تفقدية على منشآت سد شبروح التي انجزت معظم الاعمال فيه وذلك بدعوة من المدير العام للموارد المائية والكهربائية د. فادي قمير. وأبدى الوفد اعجاباه بالمشروع الذي نفذ بجدية وتقنية عالية، معلنا «ان لبنان في حاجة ماسة الى تنفيذ الخطة العشرية التي وضعتها المديرية العامة للموارد المائية والكهربائية والتي ستشكل رافعة خدمتية مهمة ونقله نوعية للبنانيين»، منوها ب «العمل والجهد اللذين قامت بهما وزارة الطاقة والمياه ممثلة بمديرها العام قمير».

اليوم العالمي للسياحة سلط الضوء على دور المرأة في تعزيز السياحة وضمان استمرارها



وزير السياحة جو سركيس يسلم درعا للسيدة دنيا خوري
رئيسة رابطة سيدات دير الاحمر

تخضع نتائج هذا البرنامج لدراسة سنوية متواصلة حتى عام ٢٠١٥، وهو الموعد الذي حددته منظمة الأمم المتحدة لتحقيق الأهداف الإنمائية في الألفية الثالثة.

وفي هذا السياق، كرّمت وزارة السياحة في لبنان عددا من السيدات اللواتي ساهمن في صنع المنتج السياحي سواء في المهرجانات او في السياحة الريفية او في الحفاظ على التراث أو في الاستثمار السياحي.



مجموعة من السيدات المكرّمات

لمناسبة اليوم العالمي للسياحة الذي نظّمته الأمم المتحدة في ٢٧ أيلول (سبتمبر) الماضي، انطلقت في سريلانكا هذا العام حملة تحت شعار «السياحة، باب مفتوح للمرأة»، ركزت على الامكانيات والفرص العديدة التي يوفرها هذا القطاع الحيوي للمرأة.

ورافق الحدث إطلاق برنامج بالتعاون بين «منظمة السياحة العالمية» (OMT) و«الصندوق الدولي للتنمية من أجل المرأة» (UNIFEM)، على ان

محمد الحريري أهدي أوقاف صور سيارة «رابيد»



الشيخ محمد دالي بلطه يتسلم السيارة من مسؤولي فرع البنك في صور

لمناسبة شهر رمضان المبارك وفي بادرة انسانية، سلم المدير الاقليمي لبنك البحر المتوسط في الجنوب والشوف جميل بيرم دائرة اوقاف قضاء صور الاسلامية سيارة «رابيد»، وذلك هبة من المدير العام للبنك في لبنان محمد الحريري، وقد تسلمها مفتي صور ومنطقته القاضي الشيخ محمد دالي بلطه بحضور حشد من فاعليات صور ومدير فرع البنك في صور جهاد بزي.

كريدية يواصل تقديم المساعدات الضرورية للبنان



كريدية (الى اليمين) يقدم مستندات ملكية الاجهزة لوزير الصحة محمد خليفة

سمير كريدية، عميد الجالية اللبنانية في المملكة العربية السعودية، لم يتوقف عن مساعدة وطنه بمساعدات يتبرع بها افراد الجالية او من ماله الخاص. في الشهر الماضي وصلت الى لبنان شاحنتان محملتان بمجموعة اجهزة ومعدات تشكل غرف عمليات متكاملة لأمراض القلب المفتوح وغيرها. كريدية سلم أوراق الشاحنتين لوزير الصحة الذي شكره على بادرته. وكان رد كريدية: هذا واجب كل انسان لبناني يتحسس معاناة بلده ومواطنيه.

ماجستير في الإعلام للزميلة ريتا الصياح



حازت الزميلة ريتا ابراهيم الصياح شهادة ماجستير في الإعلام من جامعة سيدة اللويزة "NDU" بدرجة جيد جداً مع تنويه من اللجنة المشرفة، وذلك في حضور عدد من أساتذة الجامعة وزملاء ريتا وأهلها. وكانت الزميلة الصياح ناقشت رسالتها عن «تأثير الأفلام الأميركية على التقاليد الاجتماعية والأخلاقية لدى المراهقين اللبنانيين» أمام لجنة مؤلفة من الأستاذ د. خالد الفقيه، مشرفاً، وعضوية د. يوسف يعقوب ود. جوزف عجمي.

«جمع الريادة بالحياة» محاضرة لرابطة سيدات الأعمال في جفینور - روتانا



من اليمين السيدات: مهي الحافظ، منى بوارشي، حنان صعب، لينا ابو حبيب وندى طراف



في الصف الثاني من اليسار: منى بوارشي وأسما عبود



الحضور

«جمع الريادة بالحياة» عنوان المحاضرة الخامسة للرابطة اللبنانية لسيدات الأعمال التي نظمت في فندق جفینور - روتانا، واستضافت نخبة من السيدات الرائدات في الولايات المتحدة ولبنان وبالتحديد جيل ستلفوكس، شريكة مؤسسة والمديرة التنفيذية لشركة DEFYWIRE MOBILE GUARDIAN و منى بوارشي، رئيسة شركة جزائري للنقل، وآمي ميللمان مؤسسة ورئيسة SPRINGBOARD ENTREPRISES و لينا أبو حبيب مديرة CRTD - A (Collective for Research & Training on Development-Action). ويأتي هذا النشاط ضمن سلسلة محاضرات تتناول المرأة في مجال الأعمال، وهي جزء من SPEAKERS BUREAU، واعتمدت المحاضرة على تقنية الـ ISDN للبحث المتلفز التي أطلقتها الرابطة اللبنانية لسيدات العمل. وقامت مديرة مشروع UNDP (National Human Development Report - NHDR) مهي يحيى حافظ بإدارة الحوار بصورة دينامية.

واقصر اليوم الثاني للنشاط على ورشة عمل جرى خلالها تبادل الخبرات بين المشتركات، وقام مدير عام المركز اللبناني لدراسة السياسات (Center for Policy Studies Lebanese) أسامة صفا بإدارة ورشة العمل تحت عنوان «تطوير مهارات قيادية متطورة». يذكر ان الرابطة تقدم منبراً احترافياً متعدد الاختصاصات يتم من خلاله الخبرات والتجارب والمعلومات ومناقشة التحديات والقضايا المشتركة ومساعدة الشباب وتنويرهم وتوفير التدريب المتخصص وتطوير حس الاحتراف والقيادة. كما تعنى بالدفاع عن قضايا المرأة المرتبطة بالعمل واحتضان العمل الحر من خلال توفير الاستشارات والموارد اللواتي يطمحن الى حوض مجال العمل أو تحفيز تفاعلهم مع محيطهم.

اتفاقية تعاون بين بيت التمويل العربي وشركة رسامني - يونس للسيارات



من اليمين: فايز رسامني، عبدو سويدان، شربل أبي غانم، منال مشاققة، فؤاد مطرجي ونبيل عثمان



من اليمين: فايز رسامني، عبدو سويدان، فؤاد مطرجي ونبيل عثمان



أيلي أبو فاضل



من اليمين: فايز رسامني، شربل أبي غانم وندى أيوب

وقّع عضو مجلس الإدارة - المدير العام لبيت التمويل العربي الدكتور فؤاد مطرجي، والرئيس التنفيذي لشركة رسامني - يونس للسيارات وكلاء سيارات نيسان في لبنان السيد عبدو سويدان، اتفاقية تعاون مشترك بينهما، يقدم من خلالها بيت التمويل العربي سيارة نيسان ٢٠٠٨ لكل من يفتح حساباً استثمارياً مجمداً في المصرف لمدة خمس سنوات.

حضر حفل التوقيع عدد من مدراء المصرف والشركة وحشد من الشخصيات الاقتصادية والاجتماعية ومدعوون.

وألقى الدكتور مطرجي كلمة قال فيها: «من روح التعامل المصرفي الإسلامي، ومن نفس التجديد الدائم لمعاملتنا وللحس الكبير لتقديم أفضل الخدمات لزبائننا، ولأننا وجدنا في شركة نيسان شريكاً يعتمد عليه بالنوعية والتعامل، أردنا إطلاق هذا المنتج الفريد من نوعه في لبنان، إيماناً منا بأن الأرباح التي يجنيها أي متعامل مع المصارف يجب أن تكون عادلة ومتساوية ما بين المصرف والعميل. ان الصيرفة الإسلامية أخذت بالعلقة وأحببنا ان نظهر نكهتها الخاصة التي ستتجدد ان شاء الله تبعاً. وبيت التمويل العربي أكبر مصرف إسلامي متكامل في لبنان، تأسس في العام ٢٠٠٤ ويبلغ رأسماله مئة مليون دولار أميركي، ويأمل عبر فروع المنتشرة في المناطق اللبنانية كافة: الاشرافية، سوليدير، المزعة، طرابلس، صيدا، وقرية في شتورا والضاحية الجنوبية لبيروت، ان يؤدي دوراً بارزاً في تعزيز الحركة الاقتصادية في ظل ما يحققه لبنان من نهوض كبير في اقتصاده الوطني ونمو واضح لجهازه المصرفي».

إفطار بيت التمويل العربي في «رويال بلازا»

أقام عضو مجلس الإدارة - المدير العام لبيت التمويل العربي الدكتور فؤاد مطرجي لمناسبة حلول شهر رمضان المبارك حفل إفطار في فندق «رويال بلازا» الروشة حضره مدبرو وموظفو الإدارة العامة والفروع كافة.

والقى الدكتور مطرجي كلمة في المناسبة قال فيها: «أصبح بيت التمويل العربي، بفضل الله وجهودكم وبشهادة العاملين في القطاع المصرفي من رسميين وزملاء، المصرف الإسلامي الأول في لبنان، ونحن نعمل لأن يكون اقتصادنا اقتصاداً سليماً ومتقدماً وراسخاً، ولن ندع أحداً يقلل من أهمية المصارف الإسلامية وتوقعها وتقدمها على غيرها من المصارف، كما نسعى جاهدين لأن نبني علاقات وطيدة مع كل العاملين في القطاع المصرفي وخصوصاً مع العاملين في المصارف الإسلامية لنسمو بهذه الصيرفة الى أعلى المراتب».



من اليمين: الكسندر احمد، تمام منصور، منال مشاققة، فؤاد مطر جي، نبيل عثمان وايلي ابو فاضل



من اليسار:
الزميل جوزف فرح، الزميل هيثم العجم، ايلى ابو فاضل وديالا بكداش



من اليسار:
ماهر حسامي، فؤاد مطر جي، مريم مطر جي

الفنان المتألق زوهراب يعود الى ساحة العرض

رغم الاحداث التي يعيشها اللبنانيون، ورغم الأزمة الاقتصادية الخانقة في البلاد، يجد الفنان الكبير المتألق زوهراب من يشجعه ليوصل إقامة معارضه للوحاته المميزة والتي تنطق بالفروسية والشجاعة والعنفوان البشري.

يقدم زوهراب معرضه الجديد في جامعة هايكازيان - بناية موغار - غاليري آرثور ماتوسيان، بدءاً من الجمعة ٢ تشرين الثاني، الساعة السادسة مساءً، ولغاية ١٢ منه حيث تعرض لوحاته المعبرة يومياً من العاشرة قبل الظهر ولغاية الساعة ٨،٣٠ مساءً، بما في ذلك أيام السبت والأحد. لا تفوتوا زيارة معرض زوهراب حيث تتمتعون بمشاهدة الابداع في الرسم المعبر.



تجمع الليل والبحر والاحصنة والانسان



موعد فلقاء



يعبر عن
عواطفه شعراً



تحية الصباح



النظافة والقوة

٢٠٠ مدعو في دارة يزيك في غزير



حنان غانم، الرئيس غالب غانم، صاحبا الدعوة ريمون وكارمن يزيك وشوقي بويز



رئيس مجلس القضاء الاعلى انطوان خير وعقيلته البيان

مئتا شخص أموا ليل الجمعة ٧ ايلول دارة المحامين ريمون وكارمن يزيك في غزير للمشاركة في سهرتهما العامرة. صاحبا الدعوة، والى جانبيهما نجلاهما راي ورودي، استقبلا الضيوف في الحديقة الواسعة حيث غرست مائدة العشاء والطاولات الزاهية بالورود. تقدم الحضور رئيس مجلس القضاء الاعلى القاضي انطوان خير وعقيلته البيان، رئيس مجلس شورى الدولة القاضي غالب غانم وزوجته حنان وعميد كلية الحقوق والعلوم السياسية في الجامعة اليسوعية البروفسور فايز حاج شاهين وعقيلته رنده، النائب نعمت الله وساميه ابي نصر، المحامي روجيه واليس اده، المحامي عبد الحميد ونهى الاحدب، رجل الاعمال جان تامر وعقيلته د. جومانا وكريمتهما سيمون...

طغى الأصفر والأخضر في العيد الوطني البرازيلي

لمناسبة العيد الوطني البرازيلي، دعا سفير البرازيل في لبنان دواردودي سيكساس وعقيلته نيوما الى حفل كوكتيل مساء الجمعة ٧ ايلول في الفيلا البرازيلية الكائنة في برازيليا - بعدا. وطغى اللونان الاصفر والاخضر مع الزينة وباقات الورود وقالب الحلوى بشكل العلم البرازيلي على هذه الحفلة التي اتسمت بالاناقة



سفير البرازيل ادواردودي سيكساس

وحضرها ممثلون عن الرؤساء الثلاثة: وزير الخارجية المستقل فوزي صلوح، النائب هاغوب بقرادونيان والسفير خليل مكاوي.



١٤١ شخصا في ضيافة آل أبو جوده في عجلتون

ليلة عيد الصليب، اي ١٤ ايلول، دعا الدكتور فريد زرد ابو جوده وعقيلته سعاد الأصدقاء والمقربين لمشاركتهم العشاء والسهر في مطعم «الطبي» في عجلتون. الضيافة اللبنانية الأصيلة والحاتمية كانت عنوان هذا الحفل الكريم الذي جمع ١٤١ شخصا حول طاولات زينتها بأزهار الاوركيدية النادرة والشموع والاباريق الملونة المعلقة أنامل الفنانة جوسلين مهنا وأطباق المازات والقريديس والعصافير والمشاوي، الى الحلويات والأطياب الشرقية.



سعاد ابو جوده

وقد وزعت اللطيفة سعاد هدايا (خلخال للاركية) على جميع السيدات تذكارا لهذه المناسبة.

ايلي ومارسيل سلامه يولمان على شرف رئيس المركزية



رئيس المدرسة المركزية - جونه الاب د. وديع سقيم محاطا بالمهندس ايلي سلامه وعقيلته مارسيل



شارلوت وسمير سيف، كاتب العدل منصور الشلفون، القاضي سليم سليمان وزوجته د. منى

لبنى اعضاء لجنة قدامى المدرسة المركزية - جونه دعوة رئيس الرابطة المهندس ايلي سلامه وعقيلته مارسيل الى مأدبة الغداء في دارتهما الصيفية في شحتول وذلك تكريما لرئيس المدرسة د. وديع سقيم.

سفير الدانمرك محط تكريم في غداء د. نسيب وأولاد زوين



الرئيس لبيب زوين، ميراي بويز، د. نسيب زوين، النقيب ملحم كرم، سفير الاوروغواي د. خورخي لويس خوري ارنوليتي، اولاد زوين وسفير الدانمرك جان توب كريستنسن



الوزير السابق فارس بويز، اولاد زوين، لوتي عضيبي، احد المدعوين، د. فوزي عضيبي

تكريماً لسفير الدانمرك الجديد في لبنان جان توب كريستنسن، اقام الدكتور نسيب زوين وعقيلته الدانمركية الاصل المحبوبة اولاد مادية غداء عامرة يوم الاحد ١٦ ايلول في دارتهما الصيفية في يحشوش. اعلام الدانمرك بأحجام صغيرة رفرت فوق الطاولات التي التف حولها جمع غفير من المدعوين، كان في مقدمهم سفير الاوروغواي خورخي خوري ارنوليتي والوزير السابق فارس بويز ونقيب المحررين ملحم كرم.

عشاء "SYBASE" في فندق ميريديان

على هامش معرض جيتكس ٢٠٠٧ اقامت شركة "SYBASE" في ابو ظبي، بدعوة من مديرها العام طوني اشقر، حفل عشاء في فندق ميريديان مينا - سياحي، حضرته شخصيات بارزة من رجال اعمال وعاملين في مجالات اقتصادية. وهذه لقطات من الحفل:



من اليمين: هشام ملك، رويس تيو، هاريداس نير، طوني اشقر وجورج خوري



من اليمين: مجدي صادق وناظم ياغور و KURIEN VARGHES ومسعود حسين



من اليمين: غابريال ديك، زاهي أيوب ونيكولا ملكي

اكليل غصن - مغامس



العروسان رامي ودينيز محوطين بالرسام الكبير سامي ابو خير (خال العريس) والفنانة مادونا

في كنيسة سيدة الوردية في زوق مصبح، تكلم رامي غصن ودينيز مغامس، بحضور الاهل والاصدقاء والاشبيين رالف غصن، شقيق العريس، ونادين مغامس، شقيقة العروس.

بعد الاكليل كان عشاء راقص في فندق مونتي بيللو - عجلتون أحيته فرقة زفة وجذبت فيه الانظار العروس ووالدة العريس الشابة سلوى ابو خير غصن.

«ستارباكس» تفتتح فرعاً جديداً في أحضان جعيتا

افتتحت «ستارباكس» أحدث فروع مقاهيها في لبنان، في منطقة جعيتا التي تعد من اجمل المواقع السياحية في لبنان.

وأعرب مدير التسويق في ستارباكس الشرق الاوسط، انطوان ابو جوده، عن سروره بتقديم تجربة «ستارباكس» في منطقة جعيتا، والمساهمة بالتالي في دعم مبادرات التنمية السياحية في هذه المنطقة ذات الطبيعة الخلابة. وأضاف: «نتطلع الى توفير المزيد من فرص العمل للبنانيين، وفي الوقت ذاته، العمل على تنمية مهارات وكفايات فريق عمل ستارباكس».

عندما يستقبل المحامي رودريك وسلوى مطر في العذرا...



من اليسار: المحامي رودريك مطر، فرحات مطر، المحامية ماريز دويهي، بلانش مطر، المحامية هو غيرت عويس، جلوسا المحامي جو كرم متوسطا د. السي كامل وسلوى مطر



ماري جو ابي ناصيف بين والدتها ليلى والدكتور جورج كامل



فرحات وبلانش مطر الى طاولة تضم الرئيس احمد الايوبي وقرينته دنيا وميري واديب بوين

كان الطقس رائعا، والهواء منعشا والاستقبال حارا، ذلك المساء في دارة آل مطر في قرية العذرا - فتوح كسروان.

المحامي رودريك مطر وعقيلته سلوى والداه فرحات وبلانش مطر رحبوا بحفاوة بالاصدقاء والمقربين الذين لبوا دعوتهم الى العشاء في حديقة الفيلا.

تلوّنت السهرة بالاحاديث الشيقة والمتنوعة الى جانب المأكولات الشهية، وحضرها جمع غفير من القضاة والمحامين: الرئيس الامير احمد الايوبي وقرينته دنيا، المحامي جو كرم، القاضي دورا الخازن وزوجها الدكتور مارون سرحال، الرئيس نديم زوين، المحامي جورج زعني وعقيلته القاضي ريماء، الرئيس سميح صفير وزوجته جويل، الرئيس حسام عطالله.. كما حضر العميد بول فارس، الدكتور جورج كامل (رئيس بلدية العذرا)، كارل وكارول زوين، جان وماريز عازار، سهيل ولينا مطر، ليلى ابي ناصيف وكريمتها المميزة ماري جو، الدكتور جان بيار عواضه وعقيلته...

بنك الإمارات يحوز على جائزة الشرق الأوسط الرابعة للبنوك الإلكترونية



طاهر بت، عبدالله حسين، لورانس مونتيرو، علي المهدي، الشيخ محمد بن مكتوم، عبد الواحد الصياح، مهدي كاظم، طارق بازيان، د. فيصل سجواني وسمير ساهو

كرم سمو الشيخ محمد بن مكتوم بن جمعة آل مكتوم الفائزين بجائزة الشرق الأوسط الرابعة للبنوك الإلكترونية ٢٠٠٧ التي نظّمها معهد لداتاماتكس، وذلك خلال حفل خاص أقامه المعهد في فندق دوست - دبي حضره محافظو البنوك المركزية، ومدراء المؤسسات المالية والمصرفية والإستثمارية.

وفي كلمة رئيس معهد الشرق الأوسط للتميز، علي الكمالي: «إن المعهد يقوم بدور المحفز على النجاح، دافعاً بجائزة الشرق الأوسط الرابعة للبنوك الإلكترونية ٢٠٠٧ بهدف تطوير جودة الأداء لكل من البنوك



جائزة بنك الإمارات يتسلمها عبد الواحد الصياح

الإلكترونية التي أنجزت خطوات كبيرة في مجال استخدام أحدث ما توصلت اليه التكنولوجيا والتي يمكن ان تعتبر كمثال ونموذج يحتذى في الشرق الأوسط وتقديراً للجهود التي تبذلها تلك الفئات البنكية وتعزيزاً للجودة والتميز وتحقيقاً للشمولية والتكامل البنكي».



حاملو الجوائز

هدى السنيورة في إفتار جمعية العناية بالطفل والأم

حضرت السيدة هدى السنيورة، ممثلة زوجها الرئيس فؤاد السنيورة، الإفطار الخيري الذي اقامته جمعية العناية بالطفل والام في فندق البريستول. شارك في الإفطار عند الغروب العديد من الوزراء والنواب الحاليين والسابقين والسفراء والاصدقاء... وقد رحبت بهم رئيسة الجمعية حسانة فتح الله الداوق، لافتة في كلمتها الى النشاطات الصحية والتربوية والثقافية والاجتماعية التي تقوم بها الجمعية. كما ألقى السيدة السنيورة كلمة رئيس الحكومة مشيدة فيها بجهود الجمعية الكبيرة.

عشاء BSEC في «بايس» ميناء الحصن

لمناسبة نيلها سلم التصنيف الوطني "NATIONAL SCALE RATING" من قبل وكالة موديز للتصنيف الإئتماني، أقامت شركة BSEC المالية حفل عشاء في مطعم بايس BICE - ميناء الحصن، حيث استقبل المدعوون بحفاوة مديري الشركة وموظفيها، ورفعت الأنخاب والتمنيات بمستقبل زاهر.



اياد بستاني



من اليمين: بشير طرابلسي، نخلة خنيسر، روني خنيسر، فادي مبارك، ريتا أبي هيلا ونخلة الحاج



من اليمين: بول سلامة، ميشال صقر، طلال القيسي ومحمد صوبرا



من اليمين: غنطوس جميل، مازن صلاح، رائد هاني وندي معلوف



من اليسار: كمال عاصي، رامي صايغ وفؤاد طرييه



من اليمين: ابراهيم قليلات، جاد حيدر ووديع فضول



من اليمين: وليد ديب، روبال حنا وسليم اسطفان



من اليمين: سيمون شاكر، جهينة فرحات، بسمية حريس ونيقين دندشي



من اليمين: كميل حداد ورولا سليمان



من اليمين: فيفيان خوري، متري كتوري وبهيح فياض

ايلى زيادة يكرم سليم يارد وأعضاء مجلس النقابة بحضور الوزير حداد ويسجل على وزارة الاقتصاد والتجارة عدم أخذها بملاحظات النقابة على مشروع القانون الجديد للتأمين في لبنان



من اليمين: النقيب سليم يارد، فادي شماس، انطوان شديد، الوزير سامي حداد، ايلى زيادة وايلى نسناس

ايلى زيادة الرئيس السابق لنقابة وسطاء التأمين في لبنان أقام مأدبة تكريم للرئيس الجديد للنقابة سليم يارد وزملائه أعضاء مجلس النقابة وذلك في مطعم «لوتاليران». حضر المأدبة وزير الاقتصاد والتجارة سامي حداد ورئيس جمعية شركات الضمان في لبنان ايلى نسناس ورئيس لجنة الرقابة على شركات الضمان وليد جنادري، الى جانب جمع من الأصدقاء وممثلي شركات التأمين والوساطة. وفي كلمة ألقاها بالمناسبة تحدث زيادة مرحباً بالوزير حداد والحضور وانتقل بعد ذلك في كلمته ليدعو الى إجراء اصلاحات جذرية داخل صناعة التأمين، مسجلاً على المسؤولين في وزارة الاقتصاد والتجارة عدم أخذهم في الاعتبار الملاحظات والتحفظات على مشروع القانون الجديد للتأمين في لبنان، والتي كان قد قدمها الى الوزير حداد بصفته رئيساً لنقابة وسطاء التأمين. وقد أجاب المحققي به سليم يارد على كلمة سلفه شاكرًا له الجهود والتضحيات التي قدمها على امتداد عشر سنوات من أجل النهوض بالنقابة. وقال انه يتطلع الى تعاون وثيق مع وزارة الاقتصاد والتجارة وحماية شركات الضمان.



من اليسار: فاتح بكداش، انطوان اده والشيخ انطوني الفضل



من اليمين: فادي شماس، ماريان صادر وكريم نصرالله



من اليمين: المحامي أدوار كرم، المحامي ايلى حشاش وانطوان شديد



من اليمين: وليد جنادري والمحامي نادي جزار



من اليمين: جورج سالم، رولان خذاقة وسليم أبو رجيلي



من اليمين: فادي خوري، فايز شهاب وجميل حرب



من اليمين: جميل حرب، المحامي ادوار كرم وروجيه ثابت



من اليمين: رزق الخوري، ايلى حنا وجوزف رزق الله

ادمون وليندا شاغوري يحتفلان بالعيد الوطني للأوروغواي وبوصول السفير الجديد د. خورخي لويس خوري أرنوليتي



صاحبا الدعوة ادمون وليندا شاغوري يحوطان السيئاتور خوليو لارا جيليني وسفير الاوروغواي د. خورخي لويس خوري ارنوليتي



من اليسار: ادمون شاغوري، الجنرال مارون ودولي ابو ديوان، انطوان ومي نخله

حجز القنصل الفخري للاوروغواي ادمون شاغوري وعقيلته ليندا مساء ذات سبت، مطعم «توباري» في الزوق لدعوة لشخصيات واصدقاء الى العشاء وذلك بمناسبة العيد الوطني للاوروغواي ووصول السفير الجديد دكتور خورخي لويس خوري ارنوليتي، اللبناني الاصل، وتسلمه مهامه في السفارة، وزيارة السيئاتور خوليو لارا جيليني اللبناني الاصل ايضا الى ربوعنا. شارك في المأدبة سفراء دول اميركا اللاتينية، الوزراء السابقون: فارس بويز، بشارة مرهج وسليمان طرابلسي، النائب نبيل نقولا، القاضي نصري لحد وعقيلته نجاة، العميد هشام جابر وزوجته ندى، السفير حسن برو، رئيس جهاز أمن الدولة الياس كعيكاتي وعقيلته، رئيس بلدية جونيه المحامي الشيخ جوان حبيش، العميد مارون ودولي ابو ديوان، السفير ايلي الترك وعقيلته ناديا، الرسامة مارتا هراوي، انطوان ومي نخله...

«الأهلي» يكرم موظفيه الى مائدة إفطاره السنوي

**عبد الله باحمدان: تطوير الموارد البشرية حقق تقدماً ملموساً
عبد الكريم أبو النصر: الموظفون المورد الأثمن والأكثر أهمية**



باحمدان وابو النصر خلال حفل إفطار البنك الأهلي لموظفيه في الرياض



إحدى حفلات إفطار البنك الأهلي

أقام البنك الأهلي حفل إفطار تكريماً لموظفيه الـ ١٥٠٠ وذلك في فندق انتركونتيننتال.

وللمناسبة ألقى رئيس مجلس الإدارة الشيخ عبدالله باحمدان كلمة أكد فيها على ان تطوير الموارد البشرية في البنك حقق تقدماً ملموساً، مشيراً الى ان إدارة البنك تسعى دائماً الى الالتقاء بمنسوبي البنك في مناطق المملكة السعودية كافة، وتحرص على الاستماع الى وجهات نظرهم وآرائهم كما تعمل على تعزيز التواصل في ما بينهم.

بدوره قال الرئيس التنفيذي عبد الكريم أبو النصر ان الأهلي مؤسسة وطنية يحظى موظفوها باهتمام كبير في الإدارة العليا والجهاز التنفيذي، وان هذه المناسبات بمثابة فرص قيمة يتم تنظيمها انطلاقاً من رؤية البنك الجوهرية التي تعتبر الموظفين المورد الأثمن والأكثر أهمية للبنك وتضعهم على رأس قائمة اهتماماتها.

مارون ونهى مسعود يرحبان بـ «النقيب» رمزي جريج في عينطورة



نهى مسعود

ليل الاثنين ١٠ ايلول الفائت، اقام المحامي مارون مسعود وعقيلته اللطيفة نهي عشاء تكريمياً فاخراً على شرف «نقيب محامي بيروت المقبل» رمزي جريج الذي أتى الى السهرة برفقة زوجته منى.

جمع من المحامين النقوا في المناسبة لتبادل الآراء والنقاش في حديقة فيلا مسعود في عينطورة - كسروان حيث وضعت الموائد و«مناقل» الشاورما والطاولات الانيقة حول بركة السباحة المتألثة بالاضواء والمزودة بباقة من الازهار.

تمحورت الاحاديث حول قضايا الساعة السياسية والقانونية. ودامت السهرة حتى ساعة متأخرة في الهواء الطلق والمنعش.

بين المدعوين: النقيب السابق ريمون عيد وعقيلته غابي، الرئيس لببب زوين وزوجته كلود، المحامي جوزف ابو شرف وعقيلته نهال، المحامي مارون الزين وعقيلته المحامية عالية برتي الزين، المحامون نهاد نوفل، فادي بركات، وليم مسكاوي، شوقي وميمو بستاني، روجيه وشادية عاصي، انطوان وبيريتا مرعب، جورج بارود، الدكتور نسيب زوين، الدكتور شاهين ابو سليمان وعقيلته جانين.

حفل الإفطار السنوي لبنك مصر لبنان



من اليمين: محمد بركات، السفير المصري احمد البيديوي وهادي النفي

لمناسبة حلول شهر رمضان المبارك، نظم بنك مصر لبنان حفل إفطاره السنوي في نادي الغولف اللبناني. وحضر الإفطار جميع موظفي البنك وأعضاء مجلس الإدارة، يتقدمهم السيد محمد كمال الدين بركات رئيس مجلس الإدارة. واستقبل البنك بهذه المناسبة أيضاً عدداً من الشخصيات وعلى رأسهم سفير مصر الجديد في لبنان أحمد فؤاد البيديوي.

وألقي السيد محمد بركات كلمة رحب فيها بالحضور ونوه بجهود الإدارة الجديدة للبنك التي تعمل على إعادة تفعيل وتوسيع نشاطه وتحديث فروعه المنتشرة في جميع المناطق اللبنانية وإدخال مجموعة واسعة وحديثة من المنتجات والخدمات المصرفية. ووعد السيد بركات باستعادة دور بنك مصر لبنان كلاعب أساسي في القطاع المصرفي اللبناني.



من اليمين: السفير المصري، هادي النفي، الوزير ابراهيم حلاوي وادغار جوجو



من اليمين: عدنان الجسر، محمد كفاي، هادي النفي، السفير المصري احمد فؤاد البيديوي، سليم المعوشي ومحمد اوزالب



من اليمين: زياد زخور وقربنته انطوانيت، ماري انطوانيت وقاسم عبد الخالق



من اليمين: مونيكا عطار، ابراهيم عطار، ايلي ضوميط وضوميط ابي سركيس



من اليمين: سليم المعوشي، محمد شهاب، عمر ملك واحمد فتحي



من اليمين: بشارة الخوري، دعد النفي ود. دايفد سنبر



من اليمين: لينا قصاب، السا بشارة، نور عويني، رانيا شيبان، زينه عبود ومحمد ياسين

من اليمين:
رنا طباره،
فيصل
دحبورة،
جميل عيتاني
ويحيى البابا



الإتحاد اللبناني لرجال الأعمال الشباب يكرم أعضائه في الفاندوم و «الرنشو»



روبير جريصاتي الثالث من اليمين محاطاً بسفراء اندونيسيا وقبرص والصين



من اليمين: بول نعيمه، LIN ZHINING، ION MOGHOS



من اليمين:
فايز رسامني،
وسام نسر
وحسام بحري

في إطار نشاطاته المتنوعة والمستمرة، أقام الإتحاد اللبناني لرجال الأعمال الشباب "L.I.B.A.N" بدعوة من رئيسته المحامي روبير جريصاتي حفل عشاء سخيّاً في مطعم «سيدنيز» في فندق فاندوم، تكريماً لأعضاء الإتحاد في لبنان. كما نظّم الإتحاد يوماً حافلاً في منتجع "EL RANCHO" في منطقة غدراس بدعوة من صاحب المنتجع السيد بول نعيمه، تخلله غداء وممارسة رياضة الفروسية وحضره سفراء وشخصيات من مختلف القارات دعماً لأهداف الإتحاد الرامية الى تعزيز العلاقات الإقتصادية والتجارية بين لبنان وبقية الدول، وذلك عبر جمع شمل رجال الأعمال الشباب المقيمين والمغتربين.



من اليسار: مارون
شارباتي، روبير
جريصاتي،
شيرين صفيير
وصقر كرم



صورة أخذت خلال الغداء ويظهر من اليسار: انطوني وجو زخور ميشيل خراط (جلوسا)، دانيال خراط وساره زخور يحوطون بتمثال هندي احمر



من اليسار: كريم ابراهيم، وسام نسر، كارلا نجيم، وقوفا: روبير جريصاتي
وخالد حافظ

زفاف طارق خرما وكوليت حاج جمع أكبر حشد من الأصدقاء والأنساب في مجمع «إده ساند»



العروسان



والدا العريس منير واليدا خرما وشقيقه زياد وزوجته سونيا



والدا العروس اميل ومنى الحاج وشقيقتاها نيكول ودانيال مع زوجها طوني سلامة وشقيقتها كمال مع زوجته ماي

بين الزهور المائلة خشوعا، مشى العروسان طارق منير خرما وكوليت اميل حاج نحو المذبح. وعلى صدى التراتيل وامواج البحر في «اده ساند» بالمجد والكرامة تكللا.

ومن جنائن الى اخرى تتالى حفل الكوكتيل ثم العشاء على انغام الموسيقى واللوحات الراقصة وحضور الاهل والاصدقاء والمحبين الكثر. حلم ليلة علّه يدوم على طارق وكوليت آلاف الليالي.

«البيان الاقتصادية» التي أعربت عن سعادتها وقدمت تهانيها للصديق منير خرما وقرينته بمناسبة زفاف ابنتها زياد، قبلاً، تقدم أحرّ التهاني وأطيب التمنيات بزفاف طارق العزيز وعروسه كوليت، فليسعهما الله ويوفقهما في ظلال الوالدين الحنونين منير واليدا .

جرى العرس المميز على شاطئ مجمع اده ساند في ٢٥/٩/٢٠٠٧



العريس طارق خرما



العروسان يرقصان



العروسان يقطعان قالب الحلوى



العروسان مرفوعان على اكتاف الاصدقاء

أفراح البهو - أبي نادر

نعم للحب والسعادة الأبدية، قالها المدير العام التنفيذي لشركة وساطة التأمين وإعادة التأمين (CRESCENT GLOBAL) العريس جميل البهو والعروس الفاتنة رنا أبي نادر أمام مذبح كنيسة القديس جاورجيوس للروم الارثوذكس - برمانا في ٢٦ آب الماضي. الاشيبينان جوزف شقيق العريس وندى شقيقة العروس شهدا على الارتباط الأزلي، بحضور عائلتي العروسين، يتقدمهم والد العريس رئيس شركة CIC ومجموعة «ريم» للاستشارات وإدارة أخطار التأمين، روبير البهو، والأهل والأصدقاء والمدعوين. تلى الإكليل حفل عشاء فاخر في (GRAND HILLS HOTEL)، حيث رفعت الأنخاب والتمنيات بالسعادة.



العروسان جميل ورننا



العروسان محوطان بوالدي العريس روبير وهيلدا البهو والإشيبين جوزف



العروسان داخل الكنيسة



العروسان محاطان بوالدي العروس نادر وابتسام أبي نادر والإشيبين جوزف وندى وشقيق العروس وديع



العروسان يرقصان



يقطعان قالب الحلوى

في إطار تعميم التصميم الهندسي الجديد على الفروع «البناني الفرنسي» ي دشّن فرع العكاوي بحلته الجديدة



من اليسار: فريد روفائل، بشارة باز وحليم نقور اثناء قص شريط الافتتاح



من اليمين: فريد روفائل، القاضي أرليت جريصاتي والمطران بولس مطر



تانيا رزق وبشارة باز



من اليمين: نسرين شبارو، شنتال جرجس، وايمان شعر



من اليمين: ايلي شلالا، بشارة باز ود مكرم صادر



من اليمين: غادة شامي، هلا حرب، ميرنا شكور، رولا خليفة ودلال فرزلي



من اليمين: زينه طريبيه، شربل كركور وسيرج الحاج شاهين



مدير الفرع بشارة باز محاطا بموظفيه



واجهة فرع بنك BLF في العكاوي

دشن رئيس مجلس ادارة البنك اللبناني الفرنسي BLF ومديره العام فريد روفائل فرع العكاوي بعد انتهاء اعمال الترميم فيه واعادة تصميمه وتجهيزه بأحدث التقنيات والتكنولوجيا المصرفية، وذلك بحضور حشد من سكان المنطقة والزبائن والعاملين في حقل الاعلام. وتهدف اعمال الترميم الواسعة النطاق الى اعضاء حلّة جديدة على البنك اللبناني الفرنسي وتندرج تحت استراتيجية توسع طموحة على المستويين المحلي والدولي. أما بالنسبة لشعار المصرف الجديد وتصميمه الهندسي المعتم على كافة الفروع، فهما يعكسان الطابع الخاص بالمصرف ويعززان صورته.

ويقدم البنك اللبناني الفرنسي عبر شبكته المحلية المؤلفة من ٣٢ فرعاً مجموعة واسعة من الخدمات والمنتجات لعملائه من الشركات الكبرى والصغرى والمتوسطة الحجم والافراد. وبالإضافة الى فروع الشركة المصرفية العربية العاملة في فرنسا وسويسرا وقبرص، والتي امتلكها البنك اللبناني الفرنسي العام الفائت، سيدخل المصرف قريباً السوق السورية من خلال افتتاح فرع له في العاصمة دمشق.

وأشار المسؤول عن ادارة شبكة المصرف ايلي داغر الى «ان اعادة تصميم فرع العكاوي تندرج في اطار خطة الترميم الشاملة التي تطل شبكة فروع البنك اللبناني الفرنسي بأكملها، كما تهدف الى تعميم التصميم الهندسي الجديد الذي اعتمدها وهو يتمحور حول مصلحة الزبائن وحسن الاستقبال، بما يوفر لهم مكاناً حديثاً يليق توقعاتهم ويمكنهم الافتخار به». يذكر ان البنك اللبناني الفرنسي كان افتتح مؤخراً فرعين جديدين في منطقتي الرابية والصيفي هذا العام، واعاد ترميم فرعي المزرعة وساسين - الاشرافية.

محاوَر الشَّرِّ

لقد دمرتم اقتصادنا وأفقرتمونا وهجرتمونا عن ارضنا، حتى صار لكل عائلة لبنانية شهيد حي مسلوخ عن ارضه تأهه يبحث عن لقمة العيش خارج وطنه!

ان كل طفل لبناني ازهقتم روحه هو في انتظاركم في دنيا الآخرة!
فإذا هربتم من عقاب عالم الاحياء فاعلموا انكم لن تنجوا من عدالة السماء!

ومهما استخدمتم من عملاء الداخل اللبناني، من ضعفاء النفوس الانتهازيين، والخونة الذين باعوا نفوسهم للشيطان لنشر الدمار والقتل والفوضى، فلن تنجوا معهم من ثورة الشعب الحقيقية التي مهما تأخرت فهي آتية حتما وبزخم كبير!

حان الوقت للقضاء على تلك الهمجية، ولنبداً ببناء جمهورية لبنانية قوية قادرة على حماية ابنائها من اعداء الخارج والداخل ومن الفقر والتعتير والتهجير!

نسأل تلك المجموعة من الغرباء، المفوضين السامين الجدد، الذين يتحفوننا بخطاباتهم الرنانة ويغدقون علينا يومياً بنصائحهم الخبيثة، أين كنتم مع اسايادكم منذ ٤٠٠٠ سنة عندما كانت جبيل تنشر حروف الابدجية، وسيلة تفاهم وسلام بين الشعوب؟
نقول لتلك المجموعة التي تدعي تقديس الحرية ونشر الديمقراطية، اين كنتم منذ ٣٠٠٠ عام عندما كانت صيدون تنتخب بكل ديمقراطية وحرية ممثلي اهلها في مجالس الشعب والشيوخ؟
نعم كنتم تعيشون في الكهوف والادغال! وكانت مجتمعاتكم تسودها شريعة الغاب!

نحن اولاد جبران ونعيمة وعقل والريحاني وكل مفكرى وفلاسفة هذا الشرق، نحن اولاد صور ومجدل عنجر وبشامون والاشرفية ومارون الراس، لن نركع ولن نموت تحت وطأة اجرامكم ووحشيتكم، ولن نرضى ان تحكمننا جزمة غربية او شرقية!

لن نجفل امام بربريتكم وسنكافح بفكرنا وسنقاتل بزودنا وسندحر جحافل شروركم السوداء وسنبقى متجذرين في ارضنا!

فمهما علا وعظم شأنكم ستندحرون في نهاية المطاف كما اندحر قبلكم الفرس والمصريون والرومان والمماليك والعثمانيون وكل من طمع بهذه الارض، وسيأتي اليوم الذي ليس ببعيد، تقدمون فيه اعتذاركم تكفيرا عن خطاياكم تجاهنا، كما اعتذرتم امام شعوب افريقيا واميركا واوستراليا تكفيرا عن خطايا اجدادكم!

لن نتعب من مواجهتكم!

سنبقى شامخين مهما اشتدت الصعوبات واستشرس الزمن والشر علينا!

نحن الشعب اللبناني! ■



بقلم المهندس زياد زخور

من الطبيعي جداً ان يعترى الذهول كل من يتابع تطور الاحداث في لبنان في الآونة الاخيرة، حيث يعجز المنطق السليم عن استيعاب الامور التي تحصل يوميا في هذا البلد الصغير حجما والكبير اهتماما وحضورا على خريطة الاحداث الدولية!
فكان لبنان (الـ ١٠٤٥٢ كيلومتراً مربعاً) أضحى الشغل الشاغل لكل الدول القريبة والبعيدة على حد سواء، وبات قبلة أنظار البشرية جمعاء!
في أوقات وظروف اخرى لكانت تلك الالتفاتة «الحبية» الدولية والعربية موضع تقدير وامتنان من جميع اللبنانيين، الا ان ما يرافقها من حركة موفدين اقليميين ودوليين ومواقف متناقضة مصحوبة، وهنا بيت القصيد، بعمليات قتل ارهابية عمياء ما عادت معقولة ولا مقبولة.

فهذا الحرص المستجد على سيادتنا وحریتنا واستقلالنا وقرارنا الحرّ لأمر مستغرب!

وهذا الاهتمام الحديث العهد بالشعب اللبناني وأمنه واستقراره ورفاهيته ونموه الاقتصادي يطرح أكثر من علامة استفهام!
فلو كانت تلك التحركات كما يدعي اصحابها بريئة ومنزهة، لما أفضت الى تحول لبنان ساحة مواجهة جهنمية بين محاوَر الشر على اختلاف انواعها ومشاربها!

لقد سئمنا وتعبنا من صراعات العالم على ارضنا! من حروب الاغريق والفرس مروراً بالحملات الصليبية، وصولاً الى الحرب على الارهاب وصراع الحضارات...

لقد شبعنا من لبنان الساحة يتصارع فيها الشرق والغرب!
آن الاوان كي نرتاح!

آن الاوان ان يتواجه اعداء هذه المعمورة في ديارهم، في مدنهم وقراهم وأزقتهم، لا في جبالنا، حقولنا وسهولنا!
فلتتناثر اشلاؤهم في ديارهم وتغطي سمواتهم، عوضاً ان تتطاير جثث اهلنا واولادنا في قلب شوارعنا!

آن لكم يا شياطين الكون ان ترحلوا عنا وتتركونا لجالنا! فقد حملناكم وتحملناكم طوال ثلاثة عقود، ودفعنا ثمن شركم ومؤامراتكم أبهظ الاثمان من لحمنا ودمنا وأرزاقنا!

أبعدوا عنا كأسكم المرة واغربوا عن ديارنا!

لقد زرعتم سياراتكم المفخخة في شوارع مدننا وساحات قرانا، فحصدتم ارواح شعبنا، وعم اجرامكم الاعمى وطننا، ونشرتكم الارهاب والرعب والموت أينما حللتكم!

لقد دمرتم مدننا وقرانا وقتلتم الابرياء من عجز ونساء واطفال طمعا بزيادة ثرواتكم وطغيان سلطانكم...